

№2 (26)  
Апрел-Июн

20  
24



ISSN 2181-0567

ISSN 2181-1830

---

# IQTISODIYOT: TAHLILLAR VA PROGNOZLAR

**ЭКОНОМИКА:  
АНАЛИЗЫ И ПРОГНОЗЫ**

**ECONOMY:  
ANALYSIS AND FORECASTS**

---

MURAKKAB IQLIM SHAROITIDA O'ZBEKISTON UCHUN SUVNI TEJAB ISHLATISH  
MASALASI DOIMO DOLZARB AHAMIYATGA EGA...

SHAVKAT MIRZIYOYEV



ISSN 2181-0567



9 772 181 056 008



# IQTISODIYOT: TAHLILLAR VA PROGNOZLAR

ЭКОНОМИКА:  
АНАЛИЗЫ И ПРОГНОЗЫ

ECONOMY:  
ANALYSIS AND FORECASTS

№ 2 (26)  
Aprel-Iyun, 2024-yil

## TAHRIR HAY'ATI:

**J.Qo'chqorov** – O'zbekiston Respublikasi Bosh vazirining o'rinbosari – O'zbekiston Respublikasi Iqtisodiyot va moliya vaziri, tahrir hay'ati raisi

**U.Obidxo'jayev**, DSc – Makroiqtisodiy va hududiy tadqiqotlar instituti direktori

**Z.Xaldarov**, PhD – Makroiqtisodiy va hududiy tadqiqotlar instituti direktorining birinchi o'rinbosari

**T.Axmedov**, i.f.d., prof. – Makroiqtisodiy va hududiy tadqiqotlar instituti direktorining o'rinbosari

**X.Xamidov** – Makroiqtisodiy va hududiy tadqiqotlar instituti direktorining o'rinbosari

**M.Karimov**, PhD – Makroiqtisodiy va hududiy tadqiqotlar instituti ilmiy kotibi

**S.Chepel**, i.f.d., k.i.x. – Makroiqtisodiy va hududiy tadqiqotlar instituti bosh ilmiy xodimi

**N.Rasulov**, DSc, dots. – Makroiqtisodiy va hududiy tadqiqotlar instituti loyiha rahbari

**D.Karimova**, i.f.d., k.i.x. – Makroiqtisodiy va hududiy tadqiqotlar instituti loyiha rahbari

**R.Xasanov**, i.f.d., prof. – Makroiqtisodiy va hududiy tadqiqotlar instituti bo'lim boshlig'i

**E.Yakubova**, PhD – Makroiqtisodiy va hududiy tadqiqotlar instituti loyiha rahbari

**M.Axmedova**, PhD – Makroiqtisodiy va hududiy tadqiqotlar instituti loyiha rahbari

**S.Maxmudov**, PhD – Makroiqtisodiy va hududiy tadqiqotlar instituti loyiha rahbari

## TAHRIRIYAT:

Bosh muharrir – **R. Xasanov**

Mas'ul muharrir – **A. Yuldashev**

Texnik muharrir – **I. Odashev**

Kompyuter grafikasi dizayneri – **R. Odilov**

Nashr uchun mas'ul – **N. Primov**

**Jurnal Oliy attestatsiya komissiyasi Rayosatining 2019-yil 29-iyundagi 266/8-sonli qaroriga asosan OAK dissertatsiyalar asosiy ilmiy natijalarini chop etish tavsiya etilgan ilmiy nashrlar ro'yxatiga va Rossiya Federatsiyasining Ilmiy iqtibos indeksi (RINS) ro'yxatiga kiritilgan.**

Jurnal O'zbekiston Respublikasi Prezidenti Administratsiyasi huzuridagi Axborot va ommaviy kommunikatsiyalar agentligida 2021-yil 22-aprelda 1043-sonli guvohnoma bo'yicha qayta ro'yxatga olingan.

**Bosma ISSN 2181-0567; Elektron ISSN 2181-1830.**

Format 84/60, 1/8, 6,8 b.t. Chop etishga 05.07.2024-yilda ruxsat etildi.

Jurnalning «Matbuot tarqatuvchi» AK obuna katalogidagi indeksi – 1360.

Jurnal uch oyda bir marta chop etiladi. Bahosi kelishilgan narxda.

«Iqtisodiyot: tahlillar va prognozlar» jurnalidan ko'chirib bosish faqat tahririyatning yozma roziligi bilan amalga oshiriladi.

Tahririyat fikri mualliflar fikriga mos kelmasligi mumkin. Maqoladagi ma'lumotlar haqqoniyligiga mualliflar shaxsan mas'ul hisoblanadi.

## Tahririyat manzili:

100011, Toshkent sh., Xadra massivi, 33A. Tel.: (+998 71) 244-03-43. E-mail: jurnal@imrs.uz  
Tarqatish bo'limi telefoni: (+998 71) 244-03-43

Jurnal 2019-yildan nashr etiladi

Toshkent – 2024

## Mundarija / Содержание / Contents

### Makroiqtisodiyot, prognozashtirish va tahlil / Макроэкономика, прогнозирование и анализ / Macroeconomics, forecasting and analysis

- 3 **Сергей ЧЕПЕЛЬ.** Диагностика структуры затрат отрасли в системе технологических взаимосвязей экономики и внешней среды (на примере отраслей химического комплекса)
- 15 **Viqorjon VAHRIDDINOV.** O‘zbekistonda ayirboshlash kursini o‘rta muddatli prognozlash
- 24 **Константин КУРПАЯНИДИ.** Теневая экономика под микроскопом многомерности: теоретические основы и практические решения
- 31 **Наргиза АЧИЛОВА.** Национальный брендинг как стратегический инструмент стимулирования экспорта конкурентоспособной продукции

### Korporativ boshqaruv, sanoat, agrar va hududiy iqtisodiyot / Корпоративное управление, промышленность, аграрная и региональная экономика / Corporate governance, industry, agriculture and regional economy

- 41 **Рустам ТАШМАТОВ.** Необходимость внедрения системы отчетности о практике корпоративного управления в акционерных обществах с государственным участием Узбекистана
- 49 **Дарья ИЛЬИНА, Алексей КИМ.** Оценка возможностей выращивания лекарственных растений для фармацевтических целей
- 58 **Тоштемир БЕРДИЕВ.** Хитой Халқ Республикасида хусусийлаштириш жараёнининг ўзига хос хусусиятлари
- 65 **Dostonbek ESHPULATOV.** Oziq-ovqat va elektr energiya ishlab chiqarishda agrovoltaika tizimini qo‘llashning xorij tajribalari
- 74 **Зуфар НУРИДДИНОВ.** Минтакаларнинг инновацион тараққиётини статистик баҳолаш

### Ijtimoiy masalalar, fan, ta'lim va kambag'allikni qisqartirish / Социальные вопросы, наука, образование и сокращение бедности / Social issues, science, education and poverty reduction

- 80 **Дилдора КАРИМОВА.** Узбекистан: от детской бедности к благополучию детей
- 87 **Alisher MAMANOV, Vaxrom ABSAMATOV, Shirin DUSHAMOVA.** Oliy ta'lim muassasalari uchun tabaqalashtirilgan ta'lim grantlarini ajratish tizimini tashkil etish
- 95 **Нурбек ЮЛДАШЕВ, Шарифабону АМРИДДИНОВА.** Ижтимоий химоя дастурларининг самарадорлиги: хорижий тажрибалар ва улардан Ўзбекистонда фойдаланиш имкониятлари
- 103 **Шарифабону АМРИДДИНОВА.** Эмпирический анализ влияния политики социальной защиты на неравенство в Центральной Азии

### Yer va suv resurslaridan samarali foydalanish / Эффективное использование земельных и водных ресурсов / Effective use of land and water resources

- 110 **Дарья ИЛЬИНА.** Оценка эффективности использования земельно-водных ресурсов в сельском хозяйстве Узбекистана

**Makroiqtisodiyot, prognozlashtirish va tahlil / Макроэкономика, прогнозирование и анализ /  
Macroeconomics, forecasting and analysis**

УЎК: 338.436.33.63.(575.1)

**Сергей ЧЕПЕЛЬ,**  
доктор экономических наук,  
главный специалист  
Института макроэкономических и региональных исследований,  
E-mail: swchep@mail.ru

**ДИАГНОСТИКА СТРУКТУРЫ ЗАТРАТ ОТРАСЛИ  
В СИСТЕМЕ ТЕХНОЛОГИЧЕСКИХ ВЗАИМОСВЯЗЕЙ ЭКОНОМИКИ  
И ВНЕШНЕЙ СРЕДЫ  
(на примере отраслей химического комплекса)**

**Аннотация:** решение проблемы преодоления низкого уровня ресурсной эффективности национальной экономики возможно лишь на основе системного подхода, учитывающего особенности и возможности развития каждой отрасли, а также сложившихся между ними взаимосвязей. В статье, на примере химического комплекса, с использованием метода Затраты-выпуск, раскрываются основные этапы методики оценки и анализа отраслевых издержек, их зависимости от внешнего фактора, влияния изменения отраслевого конечного спроса на экономику в целом, оценки потенциала снижения издержек производства в увязке с мерами по их реализации.

**Ключевые слова:** отраслевые издержки, структура затрат, мультипликаторы, ресурсная эффективность, метод Затраты-выпуск.

**Iqtisodiyot va tashqi muhitning texnologik aloqalari tizimida soha xarajatlari tuzilishining diagnostikasi (kimyo kompleksi sohalari misolida)**

**Sergey Chepel,**  
iqtisodiyot fanlari doktori,  
Makroiqtisodiy va hududiy tadqiqotlar instituti bosh mutaxassisi

**Annotatsiya:** milliy iqtisodiyotning resurs samaradorligining past darajasini engib o'tish muammosi

hamda har bir sohaning xususiyatlari va rivojlanish imkoniyatlari, shuningdek ular o'rtasidagi munosabatlarni hisobga olgan holda tizimli yondashuv asosida hal qilish mumkin bo'ladi. Maqolada, kimyo kompleksi misolida, ishlab chiqarish xarajatlari usulidan foydalangan holda, sanoat xarajatlarini baholash va tahlil qilishning asosiy bosqichlari, ularning tashqi omilga bog'liqligi, sanoatning umumiy iqtisodiyotga bo'lgan yakuniy talabining o'zgarishi ta'siri, ularni amalga oshirish choralari bilan bog'liq holda ishlab chiqarish imkoniyatlaridan pasayish potensialini baholash.

**Kalit so'zlar:** sanoat xarajatlari, xarajatlar tarkibi, multiplikatorlar, resurs samaradorligi, ishlab chiqarish xarajatlari usuli.

**Diagnostics of the cost structure of the industry in the system of technological interrelations of the economy and external environment (On the example of chemical industries)**

**Sergey Chepel,**  
doctor of Economic Sciences,  
Chief specialist of Institute for  
Macroeconomic and Regional Studies

**Abstract:** the solution to the problem of overcoming the low level of resource efficiency of national economy is possible only on the basis of a systematic approach, taking into account the features and opportunities



*for the development of each industry, as well as the existing interrelationships between them. In the article, on the example of chemistry, with the use of the Input-Output method, the main stages of the methodology of assessment and analysis of industry costs, their dependence on external factors, the impact of changes in industry final demand on the economy as a whole, assessing the potential for reducing production costs in conjunction with measures for their implementation are revealed.*

**Keywords:** *industry costs, cost structure, multipliers, resource efficiency, Input-Output method.*

**Актуальность.** Высокий уровень издержек производства является одной из ключевых проблем для устойчивого развития национальной экономики. Её решение возможно лишь при смене текущих приоритетов экономической политики в рамках перехода от сложившейся капиталоемкой, энерго- и материалоемкой экономики<sup>1</sup> к ресурсосберегающей (или ресурсоэффективной) модели инклюзивного экономического роста<sup>2</sup>.

Высокая материалоемкость выпускаемой продукции повышает её цену и ограничивает конкурентоспособность как на внутреннем, так и на внешнем рынках, препятствует росту доходов от её реализации, сужает финансовые возможности модернизации производства и внедрения ресурсосберегающих технологий, подрывая, тем самым, потенциал устойчивого развития (рис. 1).

В основе высокой материалоемкости национальной экономики – традиционная сырьевая направленность её структуры и низкие цены

1 Энергоемкость национальной экономики в 3 раза выше, чем в странах ЕС [1, стр.15] и превышает уровень энергоёмкости всех стран Центральной Азии за исключением Туркменистана. В последнее десятилетие проявилась тенденция падения инвестиционной отдачи с 6,5 сумов ВВП на 1 сум инвестиций в 2005-2007 гг., до менее 4-х сумов в 2021 г. [2], а расход водных ресурсов на 1 тонну производства сельхозпродукции в несколько раз превышает существующие ориентиры в странах со схожим климатом и почвой («В сухом остатке: как Узбекистан борется с водным кризисом»). Президент Мирзиёев объявил о переходе к чрезвычайным мерам. МИР. 10 декабря 2023, <https://iz.ru/1615844/igor-karmazin/v-sukhom-ostatke-kak-uzbekistan-boretsia-s-vodnym-krizisom>

2 Основные черты этой модели, включая источники роста изложены в [3] и ряде других публикаций автора.

на энергию, сырьё и материалы, подрывающие стимулы у бизнеса к их рациональному использованию. Так, в соответствии с оценками Всемирного банка<sup>3</sup>, величина природной ренты Узбекистана (20,5%, 2021 г.) и других стран Центральной Азии (Казахстан – 26,8%, Туркменистан – 13,5%, Кыргызстан – 11,5%) в разы превышает среднемировой уровень (1,0-2,5%), что свидетельствует об избыточной нагрузке на природный капитал региона.

Для решения этой проблемы правительством республики в последние годы принято немало директивных программных документов, направленных на энерго, водосбережение и экономию природно-минеральных ресурсов<sup>4</sup>. Однако отсутствие эффективных механизмов по их реализации, включая стимулы к снижению степени технологической зависимости от внешнего фактора, а также к накоплению финансовых ресурсов частных инвесторов, готовых создавать новые предприятия в сфере глубокой переработки первичных природно-минеральных ресурсов и выпуска готовой конкурентоспособной продукции, не позволили достичь поставленных целей.

Об этом свидетельствует, в частности и динамика доли экспорта машиностроительной готовой продукции Узбекистана в его общем объёме в сопоставлении с рядом динамично развивающихся стран Восточной Азии (рис.2). Если для Узбекистана этот показатель в последние 12-13 лет был нестабильным, меняясь в диапазоне от 4-11%, то для успешных развивающихся стран мира он уже продолжительное время превышает планку в 35%. Даже если предположить, что умеренный прогресс в динамике этого индикатора, сложившийся начи-

3 <https://data.worldbank.org/indicator/NY.GDP.TOTL.RT.ZS?locations=Z7>

4 см. ПП РУз от 04.03.2024 г. № ПП-109 «О приоритетных мерах по реализации в 2024 году реформ по основным направлениям, определенным в стратегии «Узбекистан — 2030»»; ПП РУз от 2.12.2022 № ПП-436 «О мерах по повышению эффективности реформ, направленных на переход Узбекистана на «зелёную» экономику на период до 2030 г.»; УП-6024 от 10.06.2020 года «Об утверждении концепции развития водного хозяйства республики Узбекистан на 2020 — 2030 годы»; ПП РУз от 22.08.2019 г. № ПП-4422 «Об ускоренных мерах по повышению энергоэффективности отраслей экономики и социальной сферы, внедрению энергосберегающих технологий и развитию возобновляемых источников энергии» и ряд других.

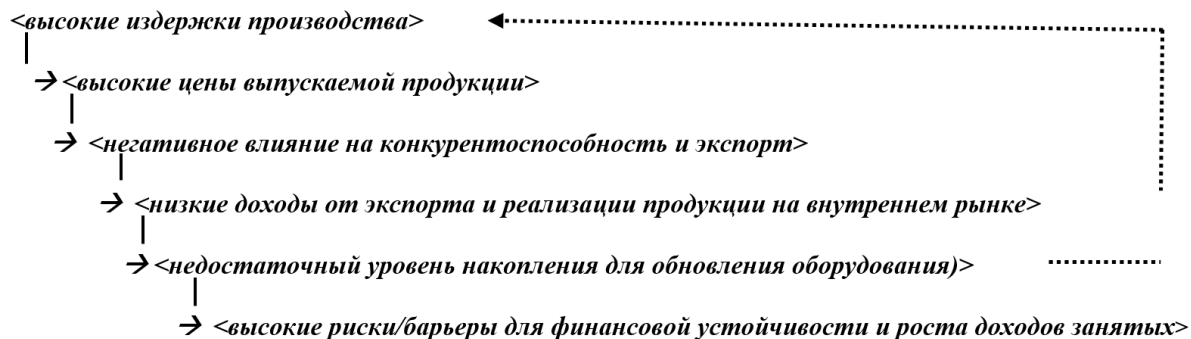


Рисунок 1. Схема канала негативного воздействия высоких издержек производства на потенциал устойчивости развития

Источник: разработка автора.

ная с 2019 г. сохраниться и в будущем, то даже в обозримой перспективе сложно надеяться на достижение республикой глубины переработки минеральных ресурсов и структуры экспорта, свойственным Вьетнаму и другим успешным странам Восточной Азии.

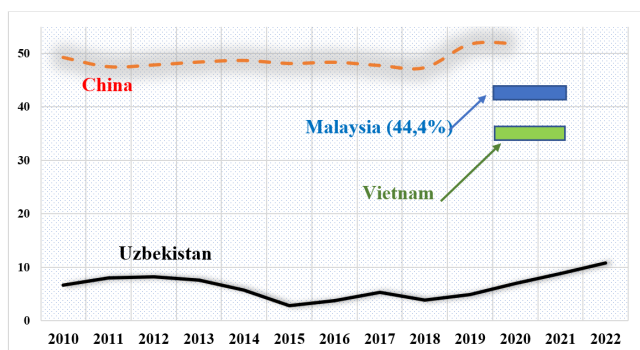


Рисунок 2. Динамика доли экспорта машиностроительной готовой продукции (% к его общему объёму) для Узбекистана и ряда успешных развивающихся стран мира

Источники: для Узбекистана – Агентство по статистике, для стран Восточной Азии – таблицы Затраты-выпуск (<https://data.adb.org/media/2648/download>)

Эти и другие проявления неэффективности производства в отраслях и секторах экономики свидетельствуют об отсутствии системного подхода к их анализу и обоснованию путей преодоления сложившихся структурных проблем развития, включая меры ресурсосбережения и повышения ценовой конкурентоспособности выпускаемой продукции. Их обоснование требует разработки и использования методики анализа отраслевых издержек, которая

давала бы ответы на следующие вопросы: насколько важна отрасль для экономики в целом и уровни жизни населения?; какова доля затрат отрасли по сравнению с аналогичной оценкой по экономике в целом?; какие конкретные виды затрат составляют большую часть издержек отрасли?; где сосредоточен наибольший потенциал сокращения издержек отрасли?; где основные различия в структуре затрат отрасли с затратами аналогичных отраслей в странах ориентирах (Китай, Малайзия и т.д.)?

Методология анализа структуры затрат на отраслевом уровне: обзор литературы. Оценка эффективности структуры затрат на отраслевом уровне связана с отсутствием надёжных ориентиров (нормативов) для конкретных видов затрат, которые в ряде случаев можно использовать на уровне от-

**Однако отсутствие эффективных механизмов по их реализации, включая стимулы к снижению степени технологической зависимости от внешнего фактора, а также к накоплению финансовых ресурсов частных инвесторов, готовых создавать новые предприятия в сфере глубокой переработки первичных природно-минеральных ресурсов и выпуска готовой конкурентоспособной продукции, не позволили достичь поставленных целей.**

дельных предприятий и компаний (микроуровень) [4] с учётом применяемых там технологий и оборудования<sup>5</sup>. В этих условиях используется широкий спектр методов (см. обзор в [5]), начиная от экспертных суждений, количественного анализа исторических данных, регрессионного анализа и заканчивая производственными функциями неоклассической экономической теории, различными моделями декомпозиции оценки вклада отдельных элементов затрат в достижение общего результата, а также методом оценки ожидаемых затрат на этапе проектирования [6].

При этом на выбор метода сильно влияет как специфика отрасли, для которой он используется, так и полнота, а также надёжность существующей статистической базы, пригодной для анализа эффективности структуры отраслевых затрат. Применительно к отраслям национальной экономики единственным источником структуры затрат являются таблицы Затраты-выпуск (З-В). Именно этот подход положен в основу рассматриваемого метода анализа издержек.

Одним из главных достоинств метода является возможность включить в анализ технологический фактор в форме показателей интенсивности взаимосвязей между всеми отраслями экономики по производству и потреблению промежуточной продукции<sup>6</sup> (цепочки поставок/потребления промежуточной продукции), отраженных в технологических коэффициентах прямых затрат  $a_{ij}$  [7, 8]. Например, количество газа в сумах, потраченное на производство 100 сум электроэнергии, количество электроэнергии в сумах, потраченное на 100 сум производства минеральных удобрений и т.д.:

$a_{ij} = Z_{ij}^o / x_j^o$ , где  $Z_{ij}^o$  – отчетные оценки межотраслевых потоков промежуточной продукции (первый квадрант), а  $x_j^o$  – отчетные значения отраслевых выпусков, третий квадрант таблицы).

Это позволяет анализировать структуру затрат любой отрасли, включая промежуточные затраты,

оплату труда, транспортные издержки, капитальные расходы и т.д., а также распределение продукции отрасли на производственные нужды других отраслей в зависимости от уровня их отраслевого выпуска, а также на нужды конечного использования. Дополнение базовых таблиц Затраты-выпуск дополнительной статистикой по занятым, выбросам парниковых газов, субсидиям и т.д. существенно расширяет спектр решаемых задач, в т.ч. моделирование процессов ресурсосбережения и оценки его влияния на достижение ориентиров по зелёной трансформации экономики, ограничение бедности, рост потенциала устойчивости национальной экономики к внешним шокам и т.д. Ниже (рис. 1) показаны основные этапы оценки и анализа затрат конкретной отрасли национальной экономики с учётом возможностей существующей национальной и мировой статистической отчётности, а также целей и задач такого анализа.



Рисунок 3. Этапы отраслевого анализа структуры затрат

Источник: разработка автора.

**Оценка и анализ структуры затрат отрасли на примере химического производства.** Химия является одной из основных отраслей промышленности республики и занимает заметное место в структуре экономики. Анализ существующей

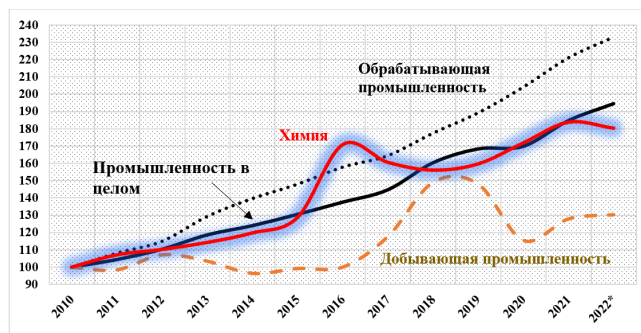
<sup>5</sup> Cost of goods sold analysis What is Cost of Goods Sold: COGS: Analysis and How to Calculate It. (<https://faster-capital.com/content/Cost-of-goods-sold-analysis-What-is-Cost-of-Goods-Sold--COGS--Analysis-and-How-to-Calculate-It.html>)

<sup>6</sup> Под промежуточной продукцией понимается сырьё, материалы, комплектующие, энергоносители, услуги производственного назначения, которые потребляются в процессе одного технологического цикла

статистики по отрасли<sup>7</sup> показал, что на её долю в отчётном периоде (2019 г.) пришлось 1,85% объёма выпуска экономики в целом, 1,32% ВВП, 1,14% всех занятых.

Отрасль позиционируется как один из основных налогоплательщиков среди других отраслей реального сектора экономики. На её долю в отчётном периоде пришлось 3,9% от всех налоговых поступлений отраслей реального сектора, против, например, 1,6% по электротехпрому. Главное же предназначение отрасли – обеспечение устойчивого развития сельского хозяйства путем стабильных поставок удобрений и средств защиты растений, а также удовлетворение потребностей экономики (прежде всего, промышленности и строительства) в новых материалах (пластмассы, лаки, химические волокна и т.д.), а населения – в товарах бытовой химии. Анализ динамики добавленной стоимости за последние годы показал, что начиная с 2010 г. отрасль демонстрировала высокие темпы роста производства (см. рис. 2), что обусловлено наличием богатой минеральной базой производства, масштабными инвестициями в отрасль, многочисленными мерами поддержки предприятий химической промышленности, инициированными государством в последние годы. По накопленным темпам индекса физического объёма производства динамика отрасли соответствовала росту промышленного производства в целом, в отдельные периоды (2016-2017 г.) превышая её. Однако в 2022 году отрасль показала отрицательные темпы роста.

Кроме того, начиная с 2016 г. начало быстро нарастать отставание отрасли от динамики обрабатывающей промышленности, а с 2022 г. – от промышленности в целом. Возможные причины – истощение сформированных ещё в советский период источников минеральных ресурсов и сырья для производства химической продукции (об этом свидетельствует нестабильная динамика добывающей промышленности начиная с 2019 г.), рост цен на сырьё, снижение уровня эффективности его переработки вследствие ухудшения качества основного капитала предприятий отрасли, низкое качество менеджмента крупных компаний, отражаемое в ухудшении их финансового положения.



**Рисунок 4. Накопленная динамика индекса физического объёма производства химической продукции в сопоставлении с другими секторами и промышленностью в целом (2010 г.=100%)**

**Источник:** Агентство по статистике.

Данные таблицы Затраты-выпуск позволяют оценить структуру формирования и распределения ресурсов отрасли (табл. 1). В отличие от промышленности в целом около половины всех ресурсов имеет импортное происхождение, что свидетельствует о более высокой степени импортной зависимости отрасли чем для промышленности в целом, где чуть более трети всех ресурсов (35,6%) были получены из-за рубежа, свидетельствует о сильной зависимости отрасли от внешнего фактора и является одной из причин несбалансированности внешней торговли для промышленности в целом (импорт на 14,5 п.п. превосходит экспорт).

Основными потребителями химической продукции является реальный сектор экономики. На промежуточное потребление (ПП) в отчётном периоде пришлось 52,8% всех товарных ресурсов отрасли, из которых 13,7 п.п. пришлось на саму отрасль (внутриотраслевой оборот), а 8,6 п.п. – на сельское хозяйство. Домохозяйства потребляют около 10% товарных ресурсов, а на экспорт приходится чуть более 20%, столько же, как и по промышленности в целом.

<sup>7</sup> Данные по добавленной стоимости за 2010–2022 г. (Агентство по статистике), а также строки и столбцы по видам химического производств в таблице Затраты-выпуск за 2019 г.



Таблица 1.

## Структура формирования и распределения ресурсов химической отрасли

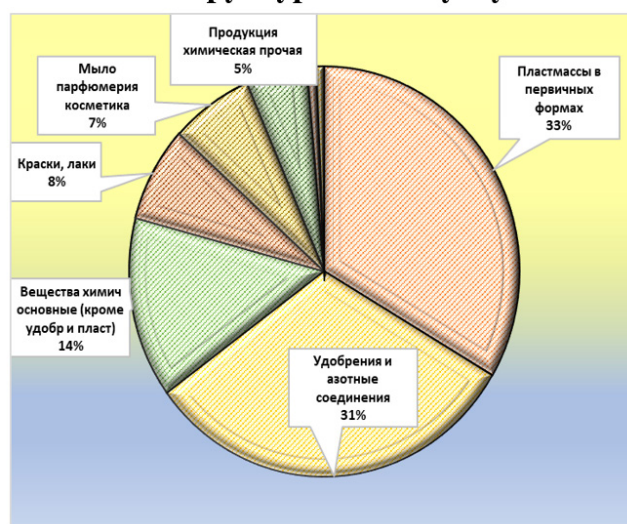
	РЕСУРСЫ %			=	РАСПРЕДЕЛЕНИЕ %				
	всего	импорт	выпуск		ПП	Потр ДХ	Госпотр	Валов нак	Экспорт
Химическая промышленность	100	47,4	52,6		52,8	10,2	0	15,8	21,2
Промышленность в целом	100	35,6	64,4		43,2	18,8	0,02	16,9	21,1

Источник: данные таблицы Затраты-выпуск за 2019 г.

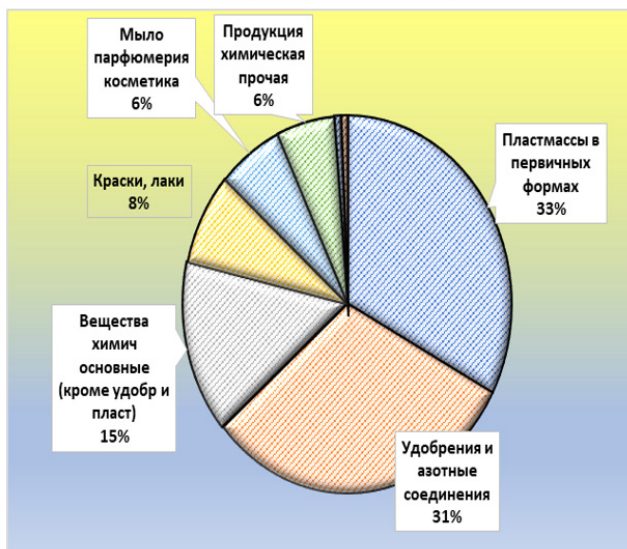
В отчётной таблице Затраты-выпуск за 2019 отрасль представлена 8-ю товарными группами. Ведущими товарными позициями по выпуску, добавленной стоимости и занятости являются пластмассы в первичных формах, удобрения, основная химия (см. рис. 3 а-в). На их долю по всем этим индикаторам пришлось около 80% значения индикатора по отрасли в целом. Именно для этих товарных групп необходимо сформировать перечень производств, которые должны быть изучены с целью обоснования имеющихся у них резервов снижения издержек производства и роста качества выпускаемой продукции.

На этапе оценки мультипликаторов анализируются эффекты межотраслевых взаимодействий, возникающие при изменении конечного спроса<sup>8</sup>. Полученная для отрасли в целом оценка мультипликатора показала, что при росте конечного спроса на химическую продукцию (со стороны государства, населения, внешнего сектора) на 1 млрд. сум увеличение выпуска по экономике в целом (с учётом всех межотраслевых эффектов) составит 1,41 млрд. сум. Это несколько ниже, чем среднеотраслевой (взвешенной по структуре конечного потребления) мультипликатор для экономики в целом (1,48), что свидетельствует о меньшей интенсивности технологических взаимосвязей химии с другими отраслями национальной экономики по поставкам ресурсов и сырья, возникающими в процессе производства химической продукции. Причина – более тесные связи по поставкам этих ресурсов с зарубежными производителями чем среднеотраслевая оценка интенсивности таких связей по остальным отраслям экономики.

## а. Структура по выпуску

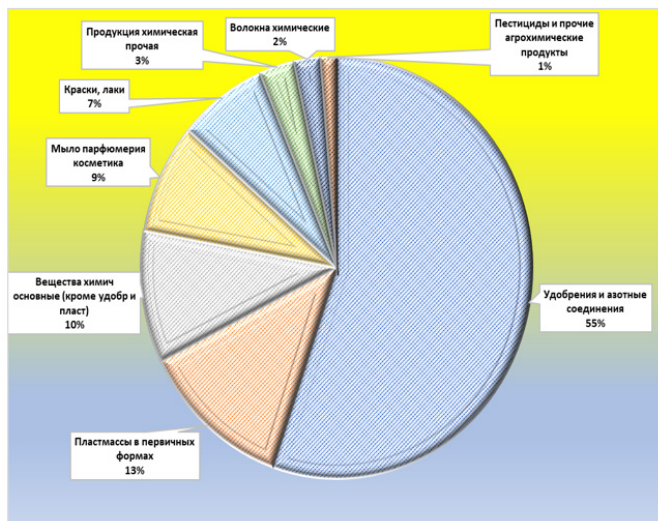


## б. Структура до ДС



<sup>8</sup> Техника оценки и анализа мультипликаторов в отраслевом анализе широко используется в мире (см., например, такие расчёты для России в [9])

### в. Структура по занятости



### г. Доля ДС в выпуске

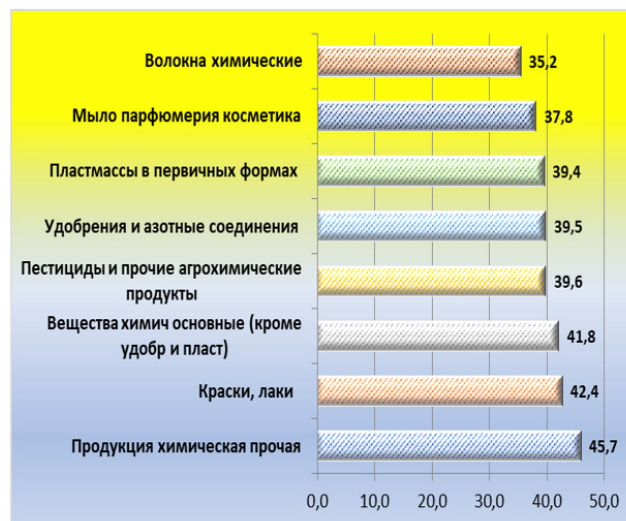


Рисунок 5. Товарная структура отрасли (рис. а, б, в) и доля добавленной стоимости в выпуске (г) %

Источник: расчёты на основе данных таблицы Затраты-выпуск за 2019г.

Среди товарных групп отрасли (8 групп) наиболее высокие оценки мультипликатора характерны для волокон химических (**1,66**) и веществ химических основных (**1,56**), что показывает их большую интеграцию в национальную экономику, чем других товарных групп. Расчёты мультипликаторов по добавленной стоимости и по дополнительному росту зарплаты и других доходов занятых (**0,61** и **0,11**) показали, что они ниже средневзвешенных по экономике в целом (**0,78** и **0,17** соответственно), что подтверждает сделанный выше вывод о более низкой интеграции химии в национальную экономику по сравнению со средней оценкой для других ключевых отраслей экономики.

Анализ данных таблицы Затраты-выпуск на этапе анализа импортозависимости показал высокую степень уязвимости химического производства к нестабильности внешних поставок. Если в целом по отрасли уровень импортозависимости по ресурсам (отношение импорта к ресурсам, состоящим из импорта и отечественного производства) составил **47,4%** (табл. 1), то для отдельных видов промежуточной продукции он существенно выше. Так, при производстве продукции товарной группы С20.2<sup>9</sup> «Пестициды и прочие агрохимические продукты»

доля импортной компоненты в промежуточном потреблении достигала:

- древесина 96%;
- продукция основной химии 70%;
- азотные соединения 100%;
- агрохимическая продукция 98%;
- продукция химическая прочая 80%.

На долю этих пяти позиций затрат, где доминирует импортные товары и сырьё, пришлось  $\frac{3}{4}$  всего промежуточного потребления при производстве пестицидов. Аналогичная ситуация характерна и для других товарных групп. Всё это делает отрасль крайне уязвимой к конъюнктуре мирового рынка, нестабильности торгово-сбытовых и производственных цепочек с зарубежными партнёрами, волатильности обменного курса и часто меняемых правил регулирования внешней торговли. Снижение этих рисков связано с созданием национальной технологической базы производства оборудования и сырья для предприятий химпрома, развитием импортозамещающих производств, усилением гарантий неприкосновенности частной собственности, предсказуемой для бизнеса экономической политикой и созданием благоприятного для предпринимателей деловой среды.

Анализ величины и структуры затрат отрасли (следующий этап) применительно к химии показал, что доля добавленной стоимости в стоимост-

9 Шифры классификатора ОКЭД из таблицы Затраты-выпуск.

ной структуре выпуска отрасли по товарным группам колеблется от **35,2%** до **45,7%** (рис. 3 г.) при средневзвешенной оценке в **40,2%**. Это заметно ниже, чем по экономике в целом (**46,1%**), что означает более высокую материалоемкость отрасли по сравнению с большинством других ведущих отраслей национальной экономики, или, иными словами, указывает на наличие неиспользованных резервов по сокращению уровня производственных затрат.

Наибольшая величина добавленной стоимости на единицу продукции производится на предприятиях по выпуску прочей химической продукции (эфирные масла, клеи и другая малотоннажная химия – **45,7%**) и краски, лаки (**42,4%**, рис. 3 г.). Однако на эти товарные группы приходится лишь **13%** продукции отрасли (рис. 3 а.), что свидетельствует о необходимости смены приоритетов инвестиционной политики отрасли в пользу товаров с наибольшей долей добавленной стоимости.

Определённый ориентир для поиска наиболее перспективных направлений сокращения удельных затрат даёт информация о ранжированных значениях различных видов затрат в структуре потребления промежуточной продукции отрасли в целом (рис.4). Наибольшая доля затрат приходится на внутриотраслевой оборот продукции основной химии (**22,4%**) и прочей химической продукции (**16,1%**). Следовательно, модернизация технологии переработки органической и неорганической продукции основной химии должна лежать в основе мер по сокращению удельных затрат сырья и материалов отрасли.

За пределами химического комплекса высокий уровень удельных затрат приходится на услуги транспорта, оплату электроэнергии, услуг оптовой и розничной торговли. На эти три позиции в отчётном периоде пришлось **14,5%** всех промежуточных затрат.



**Рисунок 4. Первая десятка видов затрат промежуточной продукции для отрасли химия (затраты ПП всего =100%)**

**Источник:** расчёты на основе данных таблицы Затраты-выпуск за 2019г.

Сокращение этих издержек потребует развития логистических схем и внедрения цифровых технологий контроля транспортных потоков, ужесточения контроля и учёта потреблённой электроэнергии, замены изношенного энергоёмкого оборудования на новое, энергосберегающее и т.д. Существенную роль в снижении удельных расходов промежуточной продукции должны играть меры по повыше-

нию качества корпоративного управления крупными компаниями отрасли.

Анализ структуры издержек по отдельным товарным группам (С20.1) -С20.6)) конкретизирует эти результаты. Для каждой из групп были выделены по 15 позиций затрат, от ранжированных в порядке убывания. От общей суммы затрат на эти позиции приходится от **75%** (прочая химия) до **94%**

(удобрения азотные). Результаты систематизации этой статистики сведены в таблице 2. Их анализ позволяет сделать следующие выводы.

Наибольшая концентрация затрат по их видам характерна для группы (С20.2) – «Пестициды». На долю первых трёх позиций (химическая продукция, внутриотраслевой оборот) пришлось 74% всех издержек. Следовательно меры по сокращению издержек отрасли в целом должны быть сфокусированы именно на этих первых трёх позициях. К примеру, меры по поиску новых поставщиков первичной химической продукции и сырья (продукция основной химии) и прочей химической продукции, по модернизации оборудования предприятий, перерабатывающих эту продукцию, по улучшению организации производства пестицидов и прочих агрохимических продуктов. Аналогичный анализ возможен и для других товарных групп.

Данные сводной таблицы (табл.2) показывают, что несколько видов издержек занимают заметную долю в структуре затрат всех шести товарных групп. За пределами внутриотраслевого оборота издержек по потреблению химической продукции это прежде всего транспортные издержки (отрасль <98> – Услуги транспорта), которые лежат в диапазоне от 3,6% для товарной группы «Пестициды» до 8,1% – для «Производство основной химии». Это обусловлено, прежде всего, тесными взаимосвязями химпрома с внешним сектором. Следовательно, снижение транспортных издержек путём либерализации внешней торговли, обеспечением стабильности обменного курса и других указанных выше мер будет иметь эффект для всей отрасли, повысит её финансовую устойчивость и конкурентоспособность.

Таблица 2

**Основные статьи затрат (15 первых позиций) для восьми товарных групп химпрома (в % к затратам промежуточной продукции всего)**

Вещества химич основные (кроме удобр. и пластмассы)	Удобрения и азотные соединения	Пластмассы в первичных формах провода	Пестициды и прочие агрохим. продукты
26,1 <14>	35,9 <39>	21,0 <39>	38,61 <42>
14,1 <39>	26,1 <45>	11,6 <45>	18,47 <39>
10,0 <75>	9,1 <42>	10,3 <41>	16,90 <45>
8,1 <98>	5,4 <98>	7,1 <98>	4,10 <87>
7,4 <87>	4,6 <87>	6,2 <11>	3,57 <98>
6,5 <45>	4,4 <97>	5,9 <97>	2,82 <97>
4,0 <97>	1,9 <41>	5,5 <38>	2,03 <75>
3,5 <91>	1,7 <91>	5,3 <10>	1,26 <83>
2,5 <11>	1,5 <75>	4,8 <112>	1,03 <47>
2,3 <42>	1,0 <11>	4,1 <87>	0,93 <66>
1,6 <38>	0,7 <109>	2,5 <91>	0,90 <41>
1,2 <69>	0,5 <6>	2,4 <75>	0,86 <44>
1,0 <109>	0,5 <40>	1,4 <109>	0,79 <91>
0,9 <61>	0,5 <115>	1,3 <114>	0,74 <11>
0,8 <66>	0,4 <96>	1,0 <47>	0,53 <76>

Краски, лаки	Мыло, парфюмерия и косметика	Производство химическая прочая	Волокна химические
38,75 <7>	28,67 <45>	11,47 <45>	15,80 <28>
13,89 <39>	21,21 <44>	9,76 <75>	10,97 <87>
11,33 <43>	11,99 <1>	6,98 <83>	10,68 <39>
3,96 <13>	6,63 <39>	6,94 <39>	9,67 <45>
3,80 <45>	5,05 <5>	6,00 <66>	6,50 <94>
3,65 <98>	2,99 <19>	5,15 <38>	5,61 <3>
3,58 <61>	2,54 <35>	4,64 <69>	5,47 <97>



1,92 <19>	2,28 <31>	4,64 <98>	4,61 <98>
1,71 <38>	1,85 <112>	3,58 <10>	4,33 <46>
1,67 <87>	1,84 <98>	3,02 <97>	4,21 <31>
1,20 <57>	1,50 <87>	2,75 <77>	3,42 <75>
1,04 <35>	1,37 <66>	2,61 <7>	2,92 <38>
1,03 <66>	1,35 <21>	2,58 <34>	2,24 <29>
1,02 <97>	1,23 <97>	2,50 <61>	1,94 <52>
0,95 <11>	1,09 <109>	2,17 <13>	1,34 <10>

**Источник:** расчёты автора на основе данных таблицы 3-В

**Примечание:** первый показатель каждой колонки доля затрат (в %), второй – вид затрат (№ отрасли):

<14> - Продукция добычи прочих полезных ископаемых

<39> - Вещества химические основные

<75> - Машины и оборудование, не включенные в другие группировки

<98> - Услуги транспорта

<87> - Электроэнергия

<45> - Продукция химическая прочая

<97> - Услуги по оптовой и розничной торговле; услуги по ремонту автомобилей и мотоциклов

<91> - Услуги по передаче, продаже электроэнергии, продаже газообразного топлива по трубопроводам: пар и горячая вода (тепловая энергия)

<11> - Газ природный в сжиженном или газообразном состоянии

<42> - Пестициды и прочие агрохимические продукты

<38> - Продукты переработки нефти

<69> - Электродвигатели, генераторы, трансформаторы и электрораспределительная и регулирующая аппаратура

<109> - Услуги финансовые, кроме услуг по страхованию и пенсионному обеспечению

<61> - Металлы основные черные: железо, чугуны, сталь и ферросплавы

<66> - Изделия металлические готовые, кроме машин и оборудования

<41> - Пластмассы в первичных формах

<6> - Прочая продукция растениеводства, охоты и услуги в этих областях

<40> - Удобрения и азотные соединения

<115> - Услуги в области архитектуры, инженерных изысканий, технических испытаний и анализа

<96> - Сооружения и работы строительные

<10> - Нефть сырая.

Критически важными для отрасли являются меры по снижению удельных расходов электро-

энергии (<87> – Электроэнергия, от 1,5% при производстве парфюмерии и косметики, до 11% - волокна химические), машин и оборудования (комплектующие и запчасти) (<75> – Машины и оборудование, не вошедшие в другие группировки, от 1,5 % при производстве азотных удобрений, до 10% для основной химии и прочей химической продукции). В этом отношении следует продумать меры по созданию национальной технологической базы для химпрома с акцентом на предприятия по производству оборудования для малотоннажной химии.

На этом же этапе осуществляется и моделирование влияния снижения затрат для макроэкономических и социальных индикаторов. Получаемые при этом эффекты для различных сценариев ресурсосбережения пересчитываются на единицу инвестиционных вложений, требуемых для их реализации, что обеспечивает их методическую сопоставимость. Пример таких расчётов применительно к проблеме сбережения ископаемых энергетических ресурсов приведен в [10]. На завершающем этапе анализа проводятся межстрановые сопоставления структуры затрат отрасли с аналогичными индикаторами, характерными для продвинутых развивающихся стран мира (страны-ориентиры для Узбекистана). Сопоставление ключевых показателей развития химии в Узбекистане с рядом успешных стран Восточной Азии свидетельствует о недостаточном уровне развития этой отрасли в республике. Если её доля в структуре экономики (по выпуску) в Узбекистане в 2019 г. оценивалась величиной в 1,8%, то в Китае этот показатель составил 11,0%, в Корее 9,4%. В таблице 3 ниже сопоставляется структура затрат промежуточной продукции Узбекистана и Китая. Как следует из полученных результатов, основные отличия с точки зрения сокращения издержек связаны с высокой долей затрат добывающих

отраслей экономики (превышение в Узбекистане по сравнению с Китаем на 6,9 п.п.), потреблением химических материалов и сырья при производстве готовой химической продукции (9,4 п.п.), машиностроительной продукции (2,6 п.п.), транспортных издержек (1,7 п.п.), услуг по аренде недвижимости (1,9 п.п.). Именно здесь могут лежать основные резервы снижения материалоемкости отрасли.

**Основными направлениями развития рассмотренного подхода к отраслевой диагностике затрат являются новые этапы и методы, связанные с оценкой:**

- изменений в потенциале устойчивости развития отрасли, включая истощение (или накопление) нематериальных (новые бренды, инновации, методы корпоративного управления предприятиями отрасли, уровня квалификации занятых) и материальных (процесс износа основного оборудования, его производительность и рентабельность, емкость и доступность источников сырья комплектующих, платёжеспособность потребителей продукции отрасли и уровень конкурентоспособности выпускаемой продукции, существующая инфраструктура и т.д.) активов (методы оценки финансовой устойчивости отрасли);

**Таблица 3**  
**Сопоставление структуры издержек для отрасли "химия" Узбекистана и Китая (%)**

	Узбекистан	Китай	Uzb-China
Сельское и лесное хозяйство, рыболовство	4,84	5,36	-0,53
Горнодобывающая промышленность	9,33	2,45	6,88
Продукты питания, напитки и табак	0,58	4,56	-3,98
Текстиль и текстильные изделия	0,60	0,86	-0,26
Кожа, изделия из кожи и обувь	0,02	0,15	-0,13
Древесина и изделия из нее и пробки	0,16	0,22	-0,06
Целлюлоза, бумага продукция из неё	0,47	0,97	-0,50
Кокс, переработанная нефть и ядерное топливо	2,55	9,72	-7,17
Химикаты и химическая продукция	45,24	35,87	9,37
Резина и пластмассы	4,86	8,41	-3,55
Прочие неметаллические минералы	0,69	0,54	0,16
Основные металлы и металлические изделия	2,02	1,21	0,82
Машиностроение, нек	3,89	1,30	2,58
Электрическое и оптическое оборудование	0,74	0,90	-0,16
Транспортное оборудование	0,27	0,18	0,09
Производство, не включая переработку	0,62	0,00	0,61
Электро-, газо- и водоснабжение	6,61	5,88	0,73
Строительство	0,37	0,25	0,12
Продажа, оптовое обслуживание и ремонт (с19-с21)	4,30	6,08	-1,78
Гостиницы и рестораны	0,00	0,98	-0,98
Транспорт (с23-с26)	5,90	4,24	1,66
Почта и телекоммуникации	0,47	0,17	0,30
Финансовое посредничество	1,51	3,16	-1,65
Деятельность по операциям с недвижимостью	1,90	0,04	1,86
Сдача в аренду зданий и сооружений	1,63	3,89	-2,25
Госуправление и оборона, соцобеспечение	0,02	0,28	-0,26
Образование	0,03	0,11	-0,09
Здравоохранение и социальная работа	0,03	0,16	-0,13
Прочие коммунальные, социальные услуги	0,53	2,06	-1,53
<b>ИТОГО</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>	<b>0,00</b>

**Источник:** данные таблицы Затраты-выпуск по Узбекистану (агрегированные из 136 в 35 отраслей) и аналогичная таблица по Китаю [11].

- эффективности моделей разгосударствления и приватизации предприятий отрасли, использованных в последние годы в рамках мер по либерализации экономики и повышению роли частного капитала а финансировании её развития (методы сопоставительного анализа издержек производства);

- места отрасли в системе глобальных технологических цепочек производства готовой продукции

и эффективности созданных сетей кооперации отрасли с иностранными партнёрами (подходы к формированию межрегиональных моделей Затраты-выпуск [12]). Развитие этого подхода позволит существенно повысить обоснованность рекомендаций по ресурсосбережению ведущих отраслей национальной экономики, будет способствовать повышению её конкурентоспособности и экспортоориентации.

### Источники и литература

1. Энергетическая хартия (2022). Углублённый обзор политики Республики Узбекистан в области энергоэффективности. Протокол к Энергетической хартии по вопросам энергетической эффективности и соответствующим экологическим аспектам ПЭЭСЭА. Брюссель 2022.
2. С. Чепель (2024). Роль институционального фактора в стратегии устойчивого развития стран Большой Евразии. Материалы шестой международной научно-практической конференции Большая Евразия: развитие, безопасность, сотрудничество. Ежегодник. Вып. 7. Ч. 1. – Москва, Издательский дом «УМЦ», 2024. – 928 с. (стр. 606-611). <http://ukros.ru/archives/36558>
3. С. Чепель (2019). Экономика Узбекистана в начале перемен: проблемы и перспективы. В журнале Мир перемен. №1, Москва 2019.
4. Clark, F. D., (1997). *Applied Cost Engineering*, 3rd ed., Mercel Dekker, New York.
5. A. Niazi et al. (May 2006). *Product Cost Estimation: Technique Classification and Methodology Review*. *Journal of Manufacturing Science and Engineering* 128(2) [https://www.researchgate.net/publication/245368480\\_Product\\_Cost\\_Estimation\\_Technique\\_Classification\\_and\\_Methodology\\_Review](https://www.researchgate.net/publication/245368480_Product_Cost_Estimation_Technique_Classification_and_Methodology_Review).
6. Koonce, D., Judd, R., Sormaz, D., and Masel, D. T., 2003, "A Hierarchical Cost Estimation Tool," *Comput Ind.*, 50, pp. 293–302.
7. Miller R., Blair P. *Input-Output Analysis: Foundations and Extentions, Third Edition* // Cambridge: Unedited Final Manuscript. 2022. 738 p.
8. С.В. Чепель (2019). Метод «Затраты-выпуск» в анализе и прогнозировании: существующие подходы и новые возможности. Журнал Министерства экономики и промышленности «Экономика: анализы и прогнозы». №2, Ташкент, 2019 г.
9. Р.М. Узяков. Структурно-технологический мультипликатор как характеристика динамических свойств структуры экономики // Проблемы прогнозирования. 2024. № 1 (202). С. 54-66.
10. С.В. Чепель. Инвестиционно-технологические и социальные аспекты в моделировании перехода к низкоуглеродному развитию: пример Узбекистана // Проблемы прогнозирования. Москва 2022. № 5(194). С. 153-168.
11. ADB Data Library. Table 1.14: People's Republic of China Input-Output Table (35x35), 2019. [https://data.adb.org › media › download](https://data.adb.org/media/download)
12. А.Р. Саяпова, Р.Е. Ракоч. Концепция глобальных цепей стоимости в количественных измерениях российских внешнеэкономических связей // Проблемы прогнозирования. Москва 2023. № 6 (201). С. 180-192.

УЎК: 336.748.1.(575.1)

**Viqorjon BAHRIDDINOV,**  
PhD, Tashkent davlat iqtisodiyot universiteti  
“Makroiqtisodiy siyosat va prognozlashtirish” kafedrası dotsenti,  
E-mail: v.bakhriddinov@tsue.uz

## O‘ZBEKISTONDA VALYUTA AYIRBOSHLASH KURSINI O‘RTA MUDDATLI PROGNOZLASH

**Annotatsiya:** ushbu maqolada milliy valyutaning AQSh dollariga nisbatan ayirboshlash kursining o‘rta muddatli prognozlari amalga oshirilgan bo‘lib, tahlilda ARIMA (1.1.1) va VAR (1) modellaridan foydalanilgan. Prognoz natijalarining aniqligi MAPE, MSE, MAE va RMSE kabi kriteriyalar asosida baholangan. Natijalarga ko‘ra ARIMA (1.1.1) modelining ishonchliligi yuqoriroq ekanligi tasdiqlangan. Shu bilan birga, ikkala modelda amalga oshirilgan prognozlarning umumiy aniqligi 97 foizdan yuqori ekanligi tasdig‘ini topgan. Bundan tashqari, O‘zbekistonda milliy valyuta devalvatsiyasini pasaytirish bo‘yicha qisqacha tavsiyalar ishlab chiqilgan.

**Kalit so‘zlar:** valyuta kursi, devalvatsiya, ARIMA, VAR, tashqi savdo defitsiti, inflyatsiya, modelning ahamiyatliligi, prognozning ishonchliligi.

### Среднесрочный прогноз валютного курса в Узбекистане

**Викоржон Бахриддинов,**  
PhD, Ташкентский государственный  
экономический университет,  
Доцент кафедры «Макроэкономическая  
политика и прогнозирование»

**Аннотация:** в данной статье освещаются среднесрочные прогнозы курса национальной валюты по отношению к доллару США с использованием моделей ARIMA (1.1.1) и VAR (1). Точность прогноза оценивалась на основе таких критериев, как MAPE, MSE, MAE и RMSE. По результатам точности доказано, что надежность модели ARIMA (1.1.1) выше. Так же было установлено, что общая точность прогнозов обеих моделей превышает 97 процентов. В дополнение к прогнозным значениям

разработаны краткие рекомендации по снижению девальвации национальной валюты в Узбекистане.

**Ключевые слова:** обменный курс, девальвация, ARIMA, VAR, внешнеторговый дефицит, инфляция, вероятность модели, надежность прогноза.

### Medium-term forecast of exchange rate in Uzbekistan

**Vikorjon Bakhriddinov,**  
PhD, Tashkent State University of Economics,  
Associate Professor of the "Macroeconomic Policy  
and Forecasting" Department

**Abstract:** in this article, sheds lights on the medium-term forecasts of the exchange rate of the national currency against the US dollar using ARIMA (1.1.1) and VAR (1) models. The accuracy of forecast was evaluated based on criteria such as MAPE, MSE, MAE and RMSE. According to the accuracy results, the reliability of the ARIMA (1.1.1) model is confirmed to be higher. Furthermore, it was confirmed that the overall accuracy of forecasts of both models is higher than 97 percent. In addition, brief recommendations have been developed on reducing the devaluation of the national currency in case of Uzbekistan.

**Keywords:** exchange rate, devaluation, ARIMA, VAR, foreign trade deficit, inflation, probability of the model, accuracy of the forecast.

**Kirish.** Valyuta ayirboshlash kursining o‘shishi nazariy jihatdan iqtisodiyotning ko‘plab sektorlariga va natijada makroiqtisodiy parametrlarga salbiy ta‘sir etishi bilan izohlanadi. Ayirboshlash kursining o‘shishi, xususan, rivojlanayotgan mamlakatlar uchun import va taklif inflyatsiyasini yuzuga keltirishi, xarid qobiliyati



paritetining pasayishi, tashqi savdo balansidagi salbiy saldoning vujudga kelishi, ichki kapital oqimining tashqariga chiqib ketishi, davlat qarzigacha xizmat ko'rsatish xarajatlarining oshishi hamda valyuta intervensiyalari natijasida rasmiy zaxiralarning kamayishi bilan iqtisodiyotga tizimli ravishda salbiy ta'sir etadi.

Ochiq iqtisodiyot sharoitida valyuta ayirboshlash kursini tartibga solish imkoniyati biroz qiyinlashadi. Bunday sharoitda hukumat va markaziy bank tomonidan o'zaro kelishgan makroiqtisodiy siyosat yo'nalishlari va chora-tadbirlarini ishlab chiqish talab etiladi. Shu bilan birga, makroiqtisodiy siyosatni rejalashtirishni, aniq prognozlarga asoslangan holda amalga oshirish mavjud risk va yo'qotishlarning oldini olish va samaraliroq natijaga erishishni kafolatlaydi.

Global COVID-19 pandemiyasidan keyingi davrda dunyo mamlakatlarida ayirboshlash kurslarining qisqa muddatli o'sishi kuzatilgan bo'lsada, vaziyat tezda barqarorlashgan [1]. O'zbekiston Respublikasida ham ayirboshlash kursi eng faol agregatlardan biri bo'lib, so'ngi yillarda asosan o'suvchi tendensiyaga ega bo'lmoqda. Markaziy bank ma'lumotlariga ko'ra 2023-yilning dekabr oyida ushbu ko'rsatkich o'tgan yilning mos davriga nisbatan 9,7 foizga oshgan [2]. Bu esa hukumat tomonidan makroiqtisodiy rejalashtirishda, risklarni boshqarishda va strategik qarorlar qabul qilishda ushbu faol tendensiyani hamda uning kelajakdagi dinamik harakatini hisobga olishni taqozo etadi. Shunga asosan ushbu maqolaning maqsadi O'zbekistonda valyuta ayirboshlash kursini (USD/UZS) prognozlash hamda uni barqarorlashtirish yuzasidan muayyan tavsiyalar ishlab chiqishdan iborat.

#### **Adabiyotlarning metodologik tahlili.**

Valyutalar kursi va ularga ta'sir etuvchi omillar, ularning prognoz ko'rsatkichlari hamda prognozlash metodologiyasi ko'plab iqtisodchilarning tadqiqot markazidagi fenomen hisoblanadi. Shunga asosan, ko'plab tadqiqotchilar bu borada izlanishlar olib borishgan. Xususan, Radhwan, A., va boshqalar (2015) Xalqaro Ayirboshlash Bozori (FOREX) ma'lumotlariga asosan, olti turdaga valyutalar juftligini prognoz qilgan. Ushbu tadqiqotda mualliflar tayanch vektorli regressiya modeli (Support Vector Regression (SVR)) yordamida tahlil qilishgan. Shuningdek, Xaos nazariyasiga (Chaos Theory) asoslangan valyuta kursini prognoz qilishning takomillashgan modelini taklif qilishgan (Chaos-SVR). Prognozlarning aniqligi o'rtacha kvadratik xatoliklar (Mean Squared Error

(MSE)) usuli yordamida aniqlangan bo'lib, uning natijasiga ko'ra taklif qilingan model nisbatan samarali ekanligi o'z aksini topgan [3]. Plakandaras, V. va boshqalar (2015) esa beshta xalqaro valyuta juftliklarini kunlik va oylik spot narxlari bo'yicha turli modellar va texnikalar yordamida qisqa va uzoq muddatli prognoz qilishgan. Xususan, ushbu prognozda ML (machine learning) sohasidagi ikkita regression tahlil texnikalari uyg'unlashtirilgan. Tanlangan texnikalar esa tayanch vektorli regressiya modeliga tutashtirilgan (EEMD-MARS-SVR va EEMD-AR-SVR). Prognoz natijalari esa GARCH, ARIMA va RW (Random Walk) kabi tayanch modellardan olingan natijalar bilan solishtirilgan. Fakt va prognoz parametrlari orasidagi farq (prognozning ishonchliligi) esa o'rtacha mutloq foizli xatoliklar (Mean absolute percentage error (MAPE)) hamda yo'naltirilgan simmetriya (directional symmetry (DS)) usullari orqali tekshirilgan. Tadqiqot natijalari har ikkala texnika ham kombinatsiyalangan holda samarali ekanligini ko'rsatmoqda [4]. Wijesinghe, S. (2020) ham FOREX bozori ma'lumotlariga asosan uch turdagi valyuta juftliklarini uzoq va qisqa muddatli prognozlashni amalga oshirgan. Prognoz Takroriy Neyron Tarmoqlar (Recurrent Neural Network (RNN)) modelining modifikatsiyasi hisoblangan uzoq-qisqa muddatli xotira (Long short-term memory (LSTM)) texnikasi orqali amalga oshirilgan. Muallif, prognoz natijalarini ARIMA va eksponensial o'rtacha silliqlash (exponential moving average (EMA)) texnikasi natijalari bilan solishtirgan. Ularning aniqligini tekshirish uchun esa MAPE, MAE hamda ildizning o'rtacha kvadratik xatoligi (Root-mean-square error (RMSE)) kabi usullardan foydalangan. Prognoz natijalari bo'yicha RMSE usuliga ko'ra eng yuqori aniqlik ARIMA va EMA ga nisbatan LSTM texnikasining natijalari ishonchliligi o'z tasdig'ini topgan [5]. Ashour, M. A. H., va boshq. (2020) tadqiqotda faqatgina Turkiya Lirasini AQSH dollariga nisbatan (USD/LIRA) ayirboshlash kursini prognoz qilishgan. Prognoz faqatgina ARIMA (1.0.0.) modeli orqali amalga oshirilgan bo'lib, uning ishonchliligi RMSE va MAPE kriteriyalari bo'yicha tekshirilgan. Shuningdek, prognoz natijalarining ishonchliligi RMSE bo'yicha 0.001 (99,99 %), MAPE kriteriyasi bo'yicha esa 0.047 (99,95 %) ni ko'rsatmoqda. Muallifning xulosasiga ko'ra ARIMA modeli valyuta kursini prognozlashda eng ishonchli model bo'lib hisoblanadi [6]. Islam, M. S., & Chowdhury, T. U. (2022) lar esa yettita xorijiy valyutalarni Bangladesh

Takasiga (BDT) nisbatlarini ARIMA modelidan foydalanib prognoz qilishgan. Prognoz 2018-yilning yanvaridan dekabr gacha bo'lgan davrdagi kunlik vaqt qatorlariga asoslangan. Prognozlar esa faqatgina 2019-yilning yanvar oyi uchun amalga oshirilgan. Tadqiqot natijalariga ko'ra ARIMA (1.1.0) modeli prognoz natijalari faktga juda yaqin bo'lib, 5 foizlik kritik chegaradan past ekanligini (aniqlik 95 foizdan yuqori ekanligini) ko'rsatgan [7]. Sewata, L., va boshq. (2023) ning tadqiqotlari esa asosan uch turdagi xorijiy valyutaning (USD, EUR, CNY) ayirboshlash kursini prognoz qilish uchun eng maqbul modelni aniqlashga qaratilgan. Mualliflar prognozlar uchun olti turdagi mukammal model va texnikalardan (Moving average (MA), Simple Exponential Smoothing (SES), Double exponential smoothing model (DES), Additive Holt-Winters (AHW), Multiplicative Holt-Winters (MHW), (ARIMA)) ularning aniqligini tekshirish uchun esa to'rt turdagi (MAPE, MAE, MSE, RMSE) mezonlardan foydalanishgan. Tadqiqot natijalari uchala valyuta kurslari uchun chiziqli bog'liqlikka asoslangan ARIMA modeli barcha vaziyatlar uchun eng ishonchli modeli ekanligini ko'rsatgan [8]. Bundan tashqari Berdinazarov Z. (2019) ham valyuta kursining shakllanishi va uni prognozlash modellarini tahlil qilgan. Tadqiqotda muallif, Marshall-Larner sharti bo'yicha eksport-import elastiklik ko'rsatkichlarining real valyuta kursiga ta'sirini hisobga olgan holda o'rta muddatli (2019–2021 yillar uchun) prognozni amalga oshirgan. Shuningdek, prognozlar beqaror va barqaror ssenariylarda tuzilgan bo'lib, uning xulosasiga ko'ra elastiklik shartlarini muvozanatli holatga keltirish bo'yicha tegishli makroiqtisodiy chora-tadbirlar qo'llanilsagina, valyuta kursi prognozli tebranish traektoriyalarini taklif etilayotgan ko'rsatkichlar fonida kuzatish mumkin [9].

O'rganilgan tadqiqotlardan bizga ma'lum bo'ldiki, chiziqli munosabatlarni tahlil qilish yoki prognozlashda autoregressiv modellar bugungi kunda ham ishonchli model sifatida qaralmoqda. Shuningdek, tadqiqotchilar tomonidan prognozlash amaliyotida eng faol foydalanilgan model sifatida esa uchta kombinatsiyani o'z ichiga olgan ARIMA (p,d,q) modeli bo'lib qolmoqda. Chunki ARIMA modeli vaqtli qatorlarni tahlil qilishda ko'plab ustunliklarga ega. Xususan, vaqt qatorlaridagi nostatsionarlikni farqlar operatoridan foydalanish orqali statsionar holatga keltira oladi, mavsumiy tebranishlarning ta'sirini hisobga oladi va oylik vaqt qatorlarini tahlil qilishga ham moslashgan.

O'zbekistonda ham ayirboshlash kursi nostatsionar vaqt qatorlariga ega ekanligi va ayirboshlash kursiga mavsumiy tebranishlarning ta'siri mavjudligi sababli ARIMA modelidan foydalanish maqsadga muvofiq hisoblanadi.

#### **Tadqiqot metodologiyasi. Tahlil ma'lumotlari.**

Har qanday tadqiqotda eng asosiy omil bo'lib ishonchli statistik ma'lumotlar hisoblanadi. Shuning uchun ham ushbu tadqiqot doirasida to'plangan ma'lumotlar, xususan, milliy valyutaning AQSH dollariga nisbatan almashinuv kursi rasmiy manbalardan ya'ni, O'zbekiston Respublikasi Markaziy bankining rasmiy sayti ma'lumotlaridan hamda statistik byulletenidan foydalanilgan. Shuningdek, kuzatuv davri 2017-yilning sentabridan (milliy valyutani liberallashtirish amaliyotidan keyingi davr) 2024-yilning fevraligacha bo'lgan davrlarni qamrab oladi. Prognoz davri esa o'rta muddatli bo'lib 2024-yilning mart oyidan 2026-yilning dekabr gacha bo'lgan muddatni o'z ichiga oladi. Shuningdek, prognozda o'zgaruvchining bir oy davomidagi o'zgarishlarining o'rtacha qiymatlaridan foydalaniladi ( $x = \frac{\sum x_n}{n}$ ). Prognozda model o'zgaruvchilarning normal taqsimoti hamda ularning statsionarligi muhim ahamiyatga ega. Shunga asosan normal taqsimot Shapiro-Wilk va Shapiro-Francia testlari orqali, ularning statsionarligi esa Dickey-Fuller va Phillips-Perron birlik ildiz testi orqali gipoteza tekshiruvlaridan o'tkaziladi.

#### **Model.**

Tadqiqotimizda adabiyotlarning metodologik tahlili doirasida ARIMA (p,d,q) modeli ayirboshlash kursini prognozlashda eng ommabop va ishonchligi nisbatan yuqori bo'lgan modellar sirasiga mansubligi tasdiqlandi. Biroq, prognoz natijalarini solishtirish uchun muqobil modelning natijalari zarur. Shuning uchun tadqiqotimizda solishtirma model (Benchmark model) sifatida VAR modelini olamiz. Shunga asosan tadqiqotimiz maqsadini amalga oshirishda ARIMA va VAR modellaridan foydalanamiz. Quyida qo'llanilayotgan modellarining metodologik jihatlari qisqacha tahlil qilib o'tamiz.

AR(I)MA (p,(d),q) (*Autoregressive Integrated Moving Averages*) modeli – vaqtli qatorlar sinfiga kiruvchi model bo'lib, AR va MA (Moving Average) modellarining birikmasidan tashkil topgan. I (Integrated) vaqt qatorlarini statsionar holatga keltirish maqsadida o'zgaruvchilarning turli vaqtlardagi farqlarini ajratib oladi. Ushbu model ham o'zining oldingi qiymatlariga

asoslanib, vaqtli qatorlar istiqbolini prognoz qiladi. Modelni tuzishda ko'p omillardan muammosiz foydalanish hamda nostatsionar vaqtli qatorlar bilan ishlay olish imkoniyatlariga ko'ra boshqa modellardan afzalliklarga ega [10]. Modelning standart ko'rinishi quyidagi ko'rinishni kasb etadi:

$$y_t = c + \sum_{i=1}^p \varphi_1 y_{t-1} + \dots + \sum_{i=1}^p \varphi_p y_{t-p} + \sum_{j=1}^q \theta_1 e_{t-1} + \dots + \sum_{j=1}^q \theta_q e_{t-j} + e_t \quad (1)$$

VAR (*vector autoregression model*) modeli – vaqt qatorlari guruhiga kiruvchi model bo'lib, prognoz qilinayotgan o'zgaruvchilar joriy qiymatlarini o'zining oldingi qiymatlari bilan bog'liqligi, ya'ni, iqtisodiy kechikishlarni hisobga olish orqali baholash imkonini beruvchi ko'p omilli model hisoblanadi [11]. Modelning standart ko'rinishi quyidagicha tuziladi:

$$y_t = u + \sum_{i=1}^p b_{1i} y_{t-1} + \sum_{i=1}^p b_{2i} x_{t-1} + v_t \quad (2)$$

Bu yerda:  $y_t$  – bog'liq o'zgaruvchi vektori;  $u$  – ozod had vektor;  $x_t$  – mustaqil o'zgaruvchilar vektori;  $v_t$  – stardard xatoliklar vektori.

Alohida ta'kidlash lozimki, autoregressiv modellarning xususiyatiga ko'ra dastlabki mustaqil o'zgaruvchi, bog'liq o'zgaruvchining oldingi qiymatlari hisoblanadi (o'zining dastlabki lagi). O'zbekistonda ayirboshlash kursining o'zgarishi ekstropolyatsion tendensiyasiga egaligi sababli, ikkala model uchun ham prognoz modelining asosiy mustaqil o'zgaruvchisi sifatida bog'liq o'zgaruvchining o'zidan oldingi qiymati bilan kifoyalidik.

### Prognozlarning aniqligini tekshirish.

Prognozlarning aniqligini tekshirish, taqdiqot metodologiyasining yakuniy bosqichi bo'lishi bilan birga eng muhim bosqichi hisoblanadi. Shunga asosan, tadqiqotimizda ushbu amaliyot yuzasidan uchta uslubiyatdan foydalanamiz. Dastlabki usul MAPE (Mean Absolute Percentage Error) usuli bo'lib u quyidagi ko'rinishga ega:

$$MAPE = \frac{1}{n} \sum_{i=1}^n \frac{|A_i - F_i|}{A_i} \quad (3)$$

Bu yerda:  $A_i$  – haqiqiy kuzatilgan qiymatlar;  $F_i$  – prognoz qilingan qiymatlar;  
 $n$  – kuzatuvlar soni.

Mazkur usul vaqt qatorlariga asoslanib prognoz qilingan qiymatlar va haqiqiy kuzatilgan qiymatlar o'rtasidagi o'rtacha mutlaq foiz farqi orqali prognozlarning aniqligini baholaydi. Lewis (1982) ning ta'kidlashicha ushbu ko'rsatkich 10 foiz va

undan kichik bo'lsa, yuqori aniqlikdagi prognoz, 10-20 foiz bo'lganda ishonchli, 20-50 foiz bo'lganda esa qoniqarli hamda 50 foizdan yuqori bo'lganda esa zaif va ishonchsiz prognozlar hisoblanadi [12]. Bundan tashqari, prognozlar aniqligini tekshirishning yana bir usuli o'rtacha mutloq xatoliklar usuli bo'lib, (*Mean Absolute Error – MAE*) prognoz qilingan qiymatlar va haqiqiy kuzatilgan qiymatlar o'rtasidagi xatolarning o'rtacha kattaligini o'lchash orqali prognozning aniqligini baholaydi va quyidagicha aniqlanadi:

$$MAE = \frac{1}{n} \sum_{i=1}^n (Y_i - \hat{Y}_i) \quad (4)$$

Bu yerda:  $Y_i$  – haqiqiy kuzatilgan qiymatlar;  $\hat{Y}_i$  – prognoz qilingan qiymatlar;  
 $n$  – kuzatuvlar soni.

Navbatdagi usul o'rtacha kvadratik xatolik usuli (Mean Squared Error – MSE) bo'lib, bunda haqiqiy kuzatilgan qiymatlar va prognoz qilingan qiymatlar orasidagi farq kvadrat qiymatlarga aylantiriladi va kuzatuvlar soniga bo'linadi. Bu usulning MAPE usuliga nisbatan afzalligi shundaki, ushbu usul foizdagi vaqt qatorlarini prognozlashda ishonchliroq natija beradi va quyidagicha ko'rinish kasb etadi:

$$MSE = \frac{1}{n} \sum_{i=1}^n (\hat{y}_i - y_i)^2 \quad (5)$$

Bu yerda:  $y_i$  – haqiqiy kuzatilgan qiymatlar;  $\hat{Y}_i$  – prognoz qilingan qiymatlar;  
 $n$  – kuzatuvlar soni.

Bu boradagi yana bir usul o'rtacha ildiz kvadratik xatolik usuli (*Root Mean Squared Error – RMSE*) bo'lib, ushbu usul ham vaqt qatorlari tahlilida prognoz modeli natijalarini baholashning keng qo'llaniladigan usuli hisoblanadi. U prognoz qilingan qiymatlar va haqiqiy kuzatilgan qiymatlar orasidagi xatolar yoki qoldiqlarning o'rtacha qiymatlari orqali hisoblanadi va quyidagi ko'rinishga ega bo'ladi:

$$RMSE = \sqrt{\frac{\sum_{i=1}^n (\hat{y}_i - y_i)^2}{n}} \quad (6)$$

Bu yerda:  $y_i$  – haqiqiy kuzatilgan qiymatlar;  $\hat{Y}_i$  – prognoz qilingan qiymatlar;  
 $n$  – kuzatuvlar soni.

RMSE usuli kvadratlangan model qoldiqlarining kuzatuvlar soniga nisbatini ildiz ostiga olish orqali prognozlarning aniqligini baholaydi. Ushbu usulning natijaviy qiymati qanchalik kichik bo'lsa (nolga yaqin bo'lsa), o'rtacha xatolik shunchalik kichikligini ko'rsatadi.

**Tahlil va natijalar.**

Tahlilni dastlab asosiy o‘zgaruvchining normal taqsimoti Shapiro-Wilk va Shapiro-Francia testlari orqali gipoteza tekshiruvlarini amalga oshiramiz (1-jadval).

**1-jadval.**

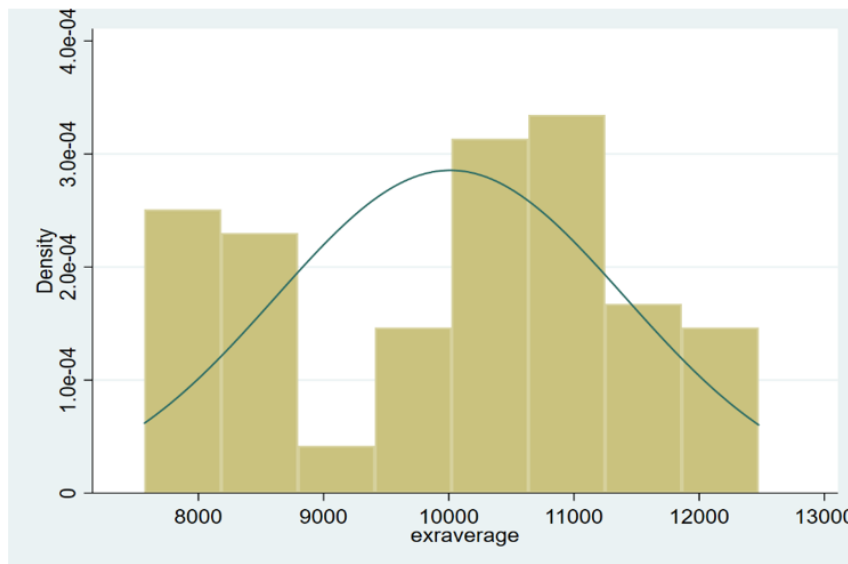
**Normal taqsimot bo‘yicha gipoteza tekshiruvlari tahlili**

Variable	Tests for normal data	Obs	W	V	z	Prob>z
exraverage	Shapiro-Wilk	78	0.92937	4.748	3.408	0.00033***
	Shapiro-Francia	78	0.93764	4.632	2.982	0.00143***

\*\*\*  $p < 0.01$ , \*\*  $p < 0.05$ , \*  $p < 0.1$

**Manba:** STATA 15 dasturi yordamida muallif tomonidan tuzilgan.

Tekshiruv natijalaridan ko‘rish mumkinki, ayirboshlash kursi ko‘rsatkichi 1 foizlik ahamiyatlilik darajasini ko‘rsatmoqda. Umuman olganda ushbu ko‘rsatkich normal taqsimot shartlarini qanoatlantiradi. Mazkur natijalarni quyidagi rasmda ham ko‘rish mumkin (1-rasm).



**1-rasm. O‘zgaruvchining normal taqsimoti gistogrammasi.**

**Manba:** STATA 15 dasturi yordamida muallif tomonidan tuzilgan.

Mazkur tasvir ham model o‘zgaruvchilarining normal taqsimoti yuzasidan vizual qaror qabul qilishga imkon beradi. Endilikda, model o‘zgaruvchilarning statsionarligi bo‘yicha tekshiruvlarni Dickey-Fuller va Phillips-Perron gipoteza testlari yordamida amalga oshiramiz va tahlil qilamiz (2-jadval).

**2-jadval.**

**Statsionarlik tekshiruvi (dastlabki)**

Variable	Tests for stationarity	Test Statistic	1% Critical Value	5% Critical Value	10% Critical Value	p-value for Z(t)
exraverage	Dickey-Fuller test	-0.345	-3.542	-2.989	-2.589	0.9189
	Phillips-Perron test	-0.426	-3.542	-2.908	-2.589	0.9057

\*\*\*  $p < 0.01$ , \*\*  $p < 0.05$ , \*  $p < 0.1$

**Manba:** STATA 15 dasturi yordamida muallif tomonidan tuzilgan.



Tekshiruv natijalari ayirboshlash kursi o'zgaruvchisining ehtimollilik darajasidan 10 foizlik kritik qiymatlardan yuqori ekanligini (DFT=91%; PPT=90%) hamda statsionarlik shartlari qanoatlantirilmaganligini ko'rsatmoqda. Aslida ARIMA modeli nostatsionarlik muammosini avtomatik hal etish imkoniyati bo'lsada, VAR modeli statsionar bo'lgan o'zgaruvchilarni talab etadi. Shunga asosan birlamchi tafovut operatori orqali ( $Y_t - Y_{t-1}$ ) nostatsionarlik muammosini hal etamiz. Buning natijasida birlik indiz tekshiruvi natijalari quyidagicha ko'rinishga ega bo'ladi (3-jadval).

3-jadval.

## Statsionarlik tekshiruvi (keyingi)

Variable	Tests for stationarity	Test Statistic	1% Critical Value	5% Critical Value	10% Critical Value	p-value for Z(t)
<i>extraverage</i>	Dickey-Fuller test	-6.579	-3.544	-2.909	-2.590	0.0000***
	Phillips-Perron test	-6.597	-3.544	-2.909	-2.590	0.0000***

\*\*\*  $p < 0.01$ , \*\*  $p < 0.05$ , \*  $p < 0.1$

**Manba:** STATA 15 dasturi yordamida muallif tomonidan tuzilgan.

Jadval ma'lumotlaridan ko'rish mumkinki, prognoz o'zgaruvchisi 1 foizlik ahamiyatlik qiymatidan oshmagan bo'lib (DFT=0.00 %; PPT=0.00 %), birlamchi tafovutda statsionarlik shartlari to'liq qanoatlantirilgan. Endilikda modellarda olingan asosiy natijalarni tahlil qilamiz (4-jadval).

4-jadval.

## Modellarning natijalari

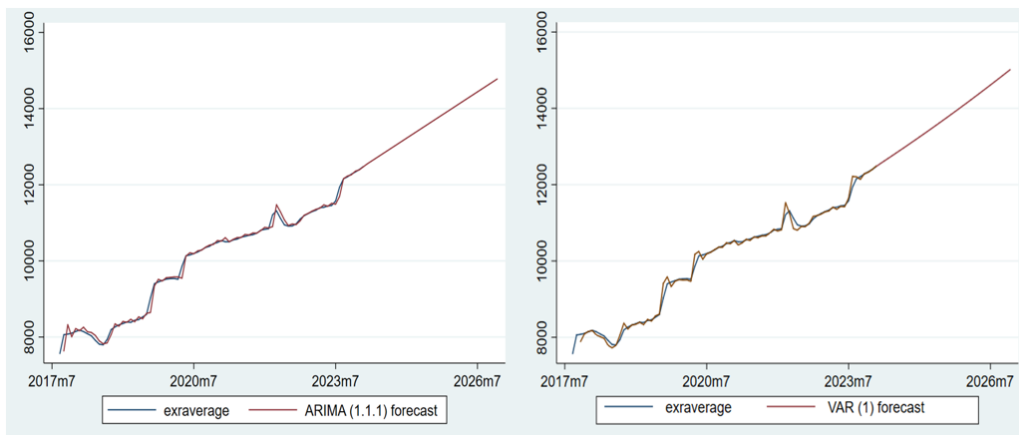
Parametres	ARIMA (1.1.1)	VAR (1)
Coef. L1.	0.4257544	0.3592906
Constant term	67.90697	35.24555
Std. Err.	0.0891181	0.0961013
Probability (P> z )	0.000***	0.000***
Probability (Prob > chi2)	0.0000***	0.0002***
R-squared	-	0.1553
Number of obs	76	76
Wald chi2(2)	22.82	-
AIC	-	12.11778
HQIC	-	12.14229
SBIC	-	12.17912

*Izoh:* \*\*\*  $p < 0.01$ , \*\*  $p < 0.05$ , \*  $p < 0.1$

**Manba:** STATA 15 dasturi yordamida muallif tomonidan tuzilgan.

Tahlil natijalaridan ko'rish mumkinki, ARIMA (1.1.1) modelining dastlabki lag parametri 0.425 ni tashkil etgan bo'lsa, VAR (1) modelida bu koeffitsient 0.359 ni tashkil etgan. Bu esa ARIMA modelida o'zgaruvchining avvalgi qiymatlariga bog'liq o'zgaruvchiga ta'sirchanligi yuqoriroq ekanligini anglatadi. Bundan tashqari, ikkala modelda ham barcha ahamiyatlik ko'rsatkichlari 1 fozilik kritik chegaralardan quyi darajani ko'rsatmoqda. Bu esa tahlilning prognozlash qismiga o'tish mumkin

ekanligini anglatadi. Quyida modellarning prognoz natijalari tasvirlangan (2-rasm).



**2-rasm. Modellar bo'yicha prognoz natijalari dinamikasi (2024m3 dan 2026m12gacha)**

**Manba:** STATA 15 dasturi yordamida muallif tomonidan tuzilgan.

Prognoz natijalaridan ko'rish mumkinki, ikkala model ham barqaror o'sish tendensiyalarini prognoz qilmoqda. Shuningdek, prognozlar ikkala modelda ham prognoz davrining so'nggi davriga qadar boshqa omillar o'zgaragan holatda 1 AQSh dollarining nominal qiymati 15 ming so'mdan oshishini prognoz qilmoqda (oylar kesimida prognoz natijalari batafsil 1-ilovada keltirilgan). ARIMA (1.1.1) modeli fakt va prognoz trendlarining o'zaro kuchli bog'liqligi, uning VAR (1) modeliga nisbatan aniqroq ekanligini anglatadi. Biroq, ularning aniqligini vizual baholash fikridan yiroqmiz. Quyida prognozlarning aniqligini tegishli usullar orqali baholaymiz va tahlil qilamiz (5-jadval).

**5-jadval.**

**Prognozlash modellarining aniqligini baholash**

Assessment	ARIMA (1.1.1)	VAR (1) (Benchmark)
Criteria		
MAPE	0.788	0.682
MAE	0.930	0.969
MSE	2.239	2.585
RMSE	1.496	1.607

**Manba:** Muallif hisob-kitoblari.

Tahlil ma'lumotlardan ko'rish mumkinki, barcha mezonlar bo'yicha ARIMA (1.1.1) modelining ishonchligi VAR (1) ga nisbatan oz bo'lsada yuqoriroq ekanligini ko'rsatmoqda. Barcha kriteriyalar bo'yicha baholash natijalari 0 ga qanchalik yaqin bo'lsa aniqlik shuncha yuqori ekanligini anglatadi. MAPE va MAE usullarining natijalari 1 foizdan kam, bu esa prognozning 99 foiz aniq ekanligini ko'rsatadi. MSE va RMSE usullarining natijalari birozgina

yuqoriroq bo'lsada 97 foizdan yuqori bo'lgan aniqlikni ko'rsatmoqda.

**Muhokama.**

Model natijalaridan ko'rish mumkinki, ikkala model ham ayirboshlash kursining barqaror o'suvchi tendensiyalarini ko'rsatmoqda. Shuningdek, prognoz natijalarining aniqligi borasida esa ARIMA modeli VAR modeliga nisbatan birozgina bo'lsada yuqori ishonchlilikni ko'rsatmoqda. Bundan tashqari, oldingi tadqiqotlarimiz ham ARIMA modelining aniqligi va uning boshqa VAR, AR va Dinamik faktorli modellarga nisbatan ishonchliroq ekanligi o'z isbotini topgan [13]. Tadqiqotimizda qo'llanilgan metodologiyadagi asosiy kamchiliklar shundaki, model o'zgaruvchilari faqat o'zining oldingi qiymatlariga asoslangan. Shu bilan birga modelning mustaqil o'zgaruvchilari sifatida tashqi savdo defitsiti, valyuta intervensiyalari va inflyatsiya kabi omillar ham hisobga olinishi maqsadga muvofiq bo'lar edi. Biroq, oylar kesimida statistik kuzatuvlarning mavjud emasligi sababli inobatga olinmadi. Bundan tashqari, ayirboshlash kursi sifatida faqatgina so'm va AQSH dollari nisbatlari emas, balki boshqa xorijiy valyutalar kurslari ham prognoz qilinsa tadqiqotning amaliyligi yuqoriroq bo'lar edi.

**Xulosa.**

Olib borilgan tadqiqotlar natijasida bizga ma'lum bo'ldiki, ayirboshlash kursi 2026-yilning yakuniga qadar qariyb 15 ming so'm atrofida bo'lishi kutilmoqda. Ushbu vaziyat makroiqtisodiy rejalashtirish jarayonida hisobga olinishi zarurligini taqozo etadi. Ta'kidlash lozimki, agar aholi daromadlari oshishi hisobiga importga talab oshmasa, valyuta intervensiyalari faollashmasa, inflyatsiyada katta tebranish kuzatilmasa hamda iqtisodiy vaziyat

egzogen va endogen shoklarning ta'siridan xoli bo'lsa ayirboshlash kursi ushbu taklif qilinayotgan prognoz doirasida kuzatilishi mumkin. O'zbekiston sharoitida milliy valyuta devalvatsiyasining oldini olishning uzoq muddatli va eng samarali chorasi sifatida iqtisodiyotda

ishbilarmonlik muhitini yaxshilash va uning natijasida bozorga milliy tovarlar taklifini oshirishni ko'rish mumkin. Buning natijasida importga bog'liqlik va tashqi savdo balansining defitsiti kamayishi mumkin.

### Manba va adabiyotlar

1. Beckmann, J., & Czudaj, R. L. (2022). Exchange rate expectation, abnormal returns, and the COVID-19 pandemic. *Journal of Economic Behavior & Organization*, 196, 1-25.
2. O'zbekiston Respublikasi Markaziy bankining Statistika byulleteni. Toshkent – 2024 yil. 125 bet. [https://cbu.uz/upload/medialibrary/f63/9daz2lw438ive9Irgsn57ah6tq0f1kx6/MB-Statistik-byulleteni\\_-2023-yil.pdf](https://cbu.uz/upload/medialibrary/f63/9daz2lw438ive9Irgsn57ah6tq0f1kx6/MB-Statistik-byulleteni_-2023-yil.pdf)
3. Radhwan, A., Kamel, M., Dahab, M. Y., & Hassani, A. E. (2015). Forecasting exchange rates: a chaos-based regression approach. *International Journal of Rough Sets and Data Analysis (IJRSDA)*, 2(1), 38-57.
4. Plakandaras, V., Papadimitriou, T., & Gogas, P. (2015). Forecasting daily and monthly exchange rates with machine learning techniques. *Journal of Forecasting*, 34(7), 560-573.
5. Wijesinghe, S. (2020). Time series forecasting: Analysis of LSTM neural networks to predict exchange rates of currencies. *Instrumentation*, 7(4), 25.
6. Ashour, M. A. H., & Al-Dahhan, I. A. (2020). Turkish lira Exchange rate forecasting using time series models. *IJASOS-International E-journal of Advances in Social Sciences*, 6(16), 294-300.
7. Islam, M. S., & Chowdhury, T. U. (2022). Application of ARIMA Model in Forecasting Exchange Rate: Evidence from Bangladesh. *Asian Journal of Managerial Science*, 11(2), 33-40.
8. Sewata, L., Kengkuo, P., & Tongsung, S. (2023). Forecasting Model for Foreign Currency Exchange Rates. *Science, Technology, and Social Sciences Procedia*, 2023(2), CiM12-CiM12.
9. Berdinazarov, Z. (2019). VALYUTA KURSINI SHAKLLANTIRISH VA PROGNOZLASHTIRISHNING METODOLOGIK ASOSLARI. *SCIENCE AND INNOVATIVE DEVELOPMENT*, 2(2), 16-29.
10. Purbasari, I. Y., Anggraeny, F. T., & Ardiningrum, N. A. (2020). Time-series Modeling for Consumer Price Index Forecasting using Comparison Analysis of Autoregressive Integrated Moving Average and Artificial Neural Network. In *Proceedings of the International Conference on Culture Heritage, Education, Sustainable Tourism, and Innovation Technologies (CESIT 2020)* (pp. 599-604).
11. Kelikume, I., & Salami, A. (2014). Time series modeling and forecasting inflation: Evidence from Nigeria. *The International Journal of Business and Finance Research*, 8(2), 41-51.
12. Lewis, C.D. (1982) *Industrial and Business Forecasting Methods*. Butterworths Publishing, London, p 143. ISBN 100408005599
13. Баҳриддинов, В. (2022). Ўзбекистонда инфляцияни тарғетлаш сиёсатида ўттиш босқичида макроқтисодий кўрсаткичларини прогнослаш. *Economics and Innovative Technologies*, 10(5), 277–290. [https://doi.org/10.55439/EIT/vol10\\_iss5/a30](https://doi.org/10.55439/EIT/vol10_iss5/a30)

1-ilova.

**Modellardan olingan prognoz natijalari (soʻmda)**

Prognoz davri	Prognoz		Prognoz davri	Prognoz	
	ARIMA	VAR		ARIMA	VAR
2024m3	12 546.37	12 546.503	2025m8	13 695.47	13 763.068
2024m4	12 614.08	12 616.062	2025m9	13 763.05	13 838.080
2024m5	12 681.67	12 685.241	2025m10	13 830.64	13 913.501
2024m6	12 749.26	12 754.527	2025m11	13 898.23	13 989.332
2024m7	12 816.85	12 824.095	2025m12	13 965.81	14 065.578
2024m8	12 884.43	12 894.008	2026m1	14 033.40	14 142.238
2024m9	12 952.02	12 964.291	2026m2	14 100.99	14 219.317
2024m10	13 019.61	13 034.951	2026m3	14 168.57	14 296.815
2024m11	13 087.19	13 105.996	2026m4	14 236.16	14 374.736
2024m12	13 154.78	13 177.427	2026m5	14 303.75	14 453.082
2025m1	13 222.36	13 249.247	2026m6	14 371.33	14 531.855
2025m2	13 289.95	13 321.458	2026m7	14 438.92	14 611.057
2025m3	13 357.54	13 394.063	2026m8	14 506.50	14 690.691
2025m4	13 425.12	13 467.064	2026m9	14 574.09	14 770.758
2025m5	13 492.71	13 540.463	2026m10	14 641.68	14 851.262
2025m6	13 560.30	13 614.260	2026m11	14 709.26	14 932.205
2025m7	13 627.88	13 688.462	2026m12	14 776.85	15 013.589

**Manba:** STATA 15 dasturi yordamida muallif tomonidan tuzilgan.



УЎК: 330.101

**Константин КУРПАЯНИДИ,***профессор Международного института пищевых технологий и инженерии,  
профессор кафедры «Экономика» Ферганского политехнического института,  
профессор Российской академии естественных наук,***E-mail: antinari@gmail.com**

## **ТЕНЕВАЯ ЭКОНОМИКА ПОД МИКРОСКОПОМ МНОГОМЕРНОСТИ: ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ И ПРАКТИЧЕСКИЕ РЕШЕНИЯ**

**Аннотация:** в статье проведен анализ многоуровневой стратегии противодействия неформальной экономической деятельности, используя пример Узбекистана. Автор детализирует теоретические аспекты данной экономической проблематики и выделяет те факторы, которые способствуют существованию и росту теневого сектора. Рассматривается значимость интегрированного подхода с участием государственных органов, бизнес-сообщества и гражданского общества. В исследовании формулируются конкретные практические предложения по улучшению законодательной основы и укреплению работы правоохранительных органов.

**Ключевые слова:** государственный бюджет, теневая экономика, стратегия финансовой прозрачности, экономика Узбекистана, экономическое развитие.

**Ko'p o'lchovli mikroskop ostida yashirin  
iqtisodiyot: nazariy asoslar va amaliy yechimlar**

**Konstantin Kurpayanidi,***Oziq-ovqat texnologiyasi va muhandisligi**xalqaro instituti professori,**Farg'ona politexnika instituti**«Iqtisodiyot» kafedrasi professori,**Rossiya tabiiy Fanlar Akademiyasining professori*

**Аннотация:** мақоллада О'zbekiston misolida norasmiy iqtisodiy faoliyatga qarshi kurashning ko'p bosqichli strategiyasi tahlil qilingan. Muallif ushbu iqtisodiy muammoning nazariy jihatlarini batafsil bayon qiladi va yashirin sektorning mavjudligi va o'sishiga yordam beradigan omillarni aniqlaydi. Davlat idoralari, ishblarmon doiralar va fuqarolik jamiyati ishtirokidagi kompleks yondashuvning

*ahamiyati ko'rib chiqiladi. Tadqiqotda qonunchilik bazasini takomillashtirish va huquqni muhofaza qilish organlari faoliyatini kuchaytirish bo'yicha aniq amaliy takliflar ishlab chiqilgan.*

**Kalit so'zlar:** davlat byudjeti, yashirin iqtisodiyot, moliyaviy shaffoflik strategiyasi, O'zbekiston iqtisodiyoti, iqtisodiy rivojlanish.

**Shadow economy under the microscope of  
multidimensionality: theoretical foundations and  
practical solutions**

**Konstantin Kurpayanidi,***Professor, International Institute of Food**Technologies and Engineering,**Professor, Department of Economics,**Fergana Polytechnic Institute,**Professor of the Russian Academy of Natural Sciences*

**Abstract:** the article analyses a multi-level strategy to counteract informal economic activity using the example of Uzbekistan. The author details the theoretical aspects of this economic issue and identifies those factors that contribute to the existence and growth of the shadow sector. The importance of an integrated approach involving government agencies, the business community and civil society is discussed. The study formulates specific practical proposals for improving the legislative framework and strengthening the work of law enforcement agencies.

**Key words:** state budget, shadow economy, financial transparency strategy, economy of Uzbekistan, economic development.

**Введение.** Теневая экономика представляет собой комплекс деятельности экономических аген-

тов, осуществляемой за пределами официального государственного регистра и надзора. Воплощая многоуровневый социально-экономический феномен, она пронизывает структуры общественно-экономических связей, преимущественно локализуясь в сегменте, который не поддается наблюдению и регулированию со стороны государственных институтов. Этот нерегулируемый сектор характеризуется циклами производства и потребления экономически ценных товаров и услуг, а также предпринимательской активности, уклоняющейся от детекторов официальной экономической политики [1]. В реальном мире люди стремятся избежать уплаты налогов и соблюдения регулятивных норм. Те, кто добивается успеха в этом, оказываются вовлеченными в сферу теневой экономики. Нетронутая регулированием экономическая активность обычно приводит к уменьшению доходов государственного бюджета и дефициту общественных благ и услуг, или же к увеличению расходов на контроль, что, в свою очередь, замедляет темпы экономического роста. С другой стороны, неэффективные реформы тормозят экономику, а не развивают её. Безусловно, размеры теневой экономики могут повлечь не только экономические последствия, но и политические.

В контексте Узбекистана, как и во многих других странах, теневая экономика становится вызовом, требующим внимательного анализа и разработки стратегий для ее преодоления [2]. В Узбекистане, проблема теневой экономики превращается в серьезное испытание для экономического развития страны. Президент Республики Узбекистан, Шавкат Мирзиёев, выделил эту проблему как одну из самых актуальных на сегодняшний день. Так, на совещании 16 января 2024 года он подчеркнул, что «в сфере услуг, строительства и промышленности сохраняется значительная часть экономической деятельности в «тени», что отрицательно влияет на макроэкономические показатели и государственный бюджет страны. Например, только в строительной отрасли в 2023 году из 27 тысяч компаний более 40% указывают только одного официального сотрудника, хотя при этом выполняют работы на многомиллиардные суммы» [3]. Эти факты подчеркивают серьезное воздействие теневой экономики на экономический рост и создание препятствий для устойчивого развития страны. Вместе с этим, проблема теневой экономики вызывает возрастающее беспокойство как у государственных структур, так и у общества в целом.

Значимость исследуемой темы находит свое обоснование в том, что широта и скрытность теневой экономики от общепринятых систем учета и мониторинга делают ее предметом исследовательского интереса в свете ее многоаспектности. Этот сектор охватывает обширную гамму социально-экономических событий, которые комплексны по своей сущности и характеризуются разнообразием происхождения и противоречивостью механизмов функционирования [4].

**Методология исследования.** При проведении исследования был использован количественный анализ, т.е. статистические методы для анализа объемов теневой экономики, оценки размеров неуплаченных налогов и других аспектов теневой экономики на основе данных статистики и экономических показателей. Проведен сравнительный анализ. Использование комбинации вышеперечисленных методов исследования позволило получить более полное и глубокое понимание теневой экономики в Узбекистане и разработать эффективные стратегии для ее преодоления.

**Анализ использованной литературы.** Понятию теневой экономики посвящено достаточное количество научных исследований. Исследования в области измерения масштабов теневой экономики в мировом экономическом сообществе получили наибольшее развитие в 80-90-е годы прошлого столетия. Среди зарубежных учёных наиболее признанным авторитетом в вопросах определения масштабов теневой экономики является австрийский экономист Фридрих Шнайдер [5]. По его оценкам, наибольшие значения параметров теневого сектора зарегистрированы в развивающихся странах и в странах с переходной экономикой, а наименьшие – в развитых странах.

Исследования, проведенные М.Абдуллаевой, проливают свет на теневую экономику как сложное явление, состоящее из взаимосвязанных процессов. Она определяет теневую экономику как скрытые от официальных отчетов экономические операции, которые негативно влияют на стабильность и развитие общества [6].

Исследователи Ф.Ахмедов [7] и Л.Рахманов [8] подчеркивают, что важность эффективной борьбы с коррупцией, которая помимо повышения законности и прозрачности также способствует сокращению масштабов теневой экономики и обеспечивает устойчивый и справедливый экономический рост.

Алимов, Г.А., Исроилов, Б.И. в своей монографии детально исследуют общие понятия теневой экономики, коррупции и взяточничества как преступлений, уголовно-правовые аспекты квалификации коррупции, взяточничества и особенности данного состава преступлений, их характерные признаки, отличительные черты коммерческого подкупа [9].

Буров, В. Ю., Худайназаров, А. К. и Маматкулов, И. А., отмечают, что выборочные обследования широко используются для изучения теневой экономики, однако они имеют свои ограничения. Эти ограничения включают зависимость от готовности респондентов сотрудничать и трудность оценки объема незаконной деятельности [10].

Анализ и результаты. С началом своего президентского срока, Ш. М. Мирзиёев ярко выразил свою решимость ставить пресечение коррупционных действий в числе первостепенных задач своего правления. Весьма отметившиеся международные институты, специализирующиеся на отслеживании и оценке мер против коррупции, констатировали, что уровень государственной интеграции в экономические механизмы, который часто сопровождался сложными бюрократическими объемами, требованиями лицензирования и авторитетно установленными проверками от разнообразных государственных учреждений, создавал фундамент для глубоко укоренившейся коррупции.

В последней оценке Антикоррупционной сети Организации экономического сотрудничества и развития (ОЭСР) для восточноевропейских и центральноазиатских государств, датированной апрелем 2019 года, было указано, что Узбекистан предпринял шаги по инициированию значительных антикоррупционных реформ. Эти изменения охватывали разнообразные аспекты государственного управления и поддерживались на самом высоком уровне политическим посылом. Однако, несмотря на высокие начинания, усилия по внедрению реформ ещё не достигли заметного прогресса и требуют дополнительного развития.

В рамках усиления антикоррупционных мероприятий, в июне 2020 года было принято решение президента о создании нового Агентства по борьбе с коррупцией. Это структурное подразделение было задумано как ключевой элемент в координации национальных усилий по искоренению коррупционных проявлений, призванном придать новый толчок в антикоррупционной деятельности

правительства. Существенную роль в наблюдении за эффективностью внедряемых мер было отведено законодательному органу через создание Национального совета по борьбе с коррупцией под председательством Сената.

За время, покрываемое предыдущей стратегией развития страны, был отмечен заметный прогресс в деятельности узбекских властей, направленной на сокращение коррупционных проявлений, чему свидетельствуют сообщения соответствующих международных организаций.

В мае 2023 года парламент принял важные законодательные инициативы, направленные на укрепление принципов соблюдения закона и минимизацию случаев, когда высокопоставленные функционеры оказываются втянуты в конфликт интересов. Тем не менее, гражданское общество и активисты по-прежнему испытывают обеспокоенность в связи с причастностью фигур, занимающих ключевые политические позиции, к коммерческой деятельности и принятием решений, способных приводить к серьезным конфликтам интересов. Дополнительно, новая Конституция перераспределяет полномочия по назначению главы Агентства по борьбе с коррупцией, передавая это право от Президента к Сенату.

В мировом масштабе теневая экономика становится все более распространенным явлением, затрагивая большинство стран, включая как развитые, так и развивающиеся экономики. Исследование, проведенное Quarterly Informal Economy Survey, показывает, что не менее двух третей стран из 201 стран мира сталкиваются с этой проблемой. Это свидетельствует о глобальной природе теневой экономики и о необходимости срочных мер по ее противодействию. Согласно исследованию Quarterly Informal Economy Survey (QIES) by World Economics, London за 2024 год, средняя доля «теневой» экономики от ВВП по странам выглядит так [11]:

1.	Афганистан	73,6
2.	Зимбабве	64,7
<b>Самые лучшие показатели</b>		
1.	США	7,2
2.	Швейцария	7,5
3.	Япония	9,6
4.	Нидерланды	10
5.	Германия	11,2
6.	Франция	13,2

Показатели некоторых стран пост советского пространства		
1	Украина	44,2
2.	Молдова	41,0
3.	Россия	38,2
4.	Беларусь	37,9
5.	Таджикистан	37,2
6.	Казахстан	32,1
7.	Кыргызстан	31,1
8.	Узбекистан	27,3

Теневая экономика, олицетворяющая собой нелегальные или незарегистрированные экономические деятельности, представляет серьезное препятствие для устойчивого развития страны. В контексте Узбекистана, как и во многих других странах, теневая экономика становится вызовом, требующим внимательного анализа и разработки стратегий для ее преодоления. Теневую экономику часто называют одной из основных препятствий на пути экономическому росту. Теневая экономика в Узбекистане включает неучтенную официальной статистикой экономическую деятельность, нелегальный оборот товаров и услуг, а также уклонение от налогообложения и учета рабочей силы (рис.1). Примеры теневой экономической деятельности включают неоформленную занятость в строительной отрасли, неучтенную продажу сельскохозяйственной продукции фермерскими хозяйствами и теневое предпринимательство в сфере торговли, главным образом на стихийных рынках, в том числе базарах.



**Рис.1. Структурные элементы теневой экономики**

Эти явления оказывают негативное воздействие на экономическую стабильность и социальное бла-

гополучие страны. Проблема теневой экономики в Узбекистане частично обусловлена историческими факторами, такими как сложившиеся практики в период советского правления и недавнее открытие страны для рыночных отношений. Кроме того, недостаточная прозрачность и бюрократические преграды в экономике способствуют развитию теневых секторов.

**Для научного анализа феномена теневой экономики необходимо углубленное изучение множества факторов, ответственных за ее возникновение и распространение. Среди наиболее актуальных детерминант следующие:**

1. *Фискальное давление:* высокое налоговое обложение влечет за собой стремление налогоплательщиков минимизировать налоговые отчисления, уклоняясь от платежей налога на доход физических лиц, налога на добавленную стоимость и других форм налогов.

2. *Социальные взносы:* обязательные выплаты на социальное страхование также подвергаются уклонению, ведь для многих представляется более выгодным избегать таких взносов.

3. *Нормативное регулирование рынка труда:* жесткие правила трудового законодательства, касающиеся минимальной заработной платы, предельного времени работы и стандартов безопасности труда, иногда подталкивают к переходу на неформальные схемы занятости.

4. *Регулятивная нагрузка:* высокая плотность законодательства, многочисленные проверки бизнеса, подготовка бесконечных отчетов в официальной экономике становится препятствием для бизнеса и стимулирует его уход в тень.

5. *Гражданское участие:* низкий уровень доверия и лояльности к государственным институтам, а также ограниченное участие граждан в публичной жизни, могут способствовать расширению теневой экономики.

6. *Налоговая культура:* слабо развитая налоговая дисциплина и моральное неодобрение налогового обложения среди населения дают толчок к неформальной экономической активности.

7. *Эффективность государственного управления:* недостаточная эффективность исполнительной власти и высокий уровень коррупции ослабляют действие регулятивных инструментов и способствуют организации теневых схем.

Понимание этих драйверов теневой экономики с точки зрения мультидисциплинарной научной по-



дополняет предоставляет основу для разработки мер по ее сжатию и минимизации.

По оценкам Агентства стратегических реформ при Президенте Республики Узбекистан, в 2023 году теневой сектор занимает от 48% до 62% в различных отраслях [12]. Но точные данные по размеру экономики, находящейся в тени, отсутствуют. Большой размер теневой экономики ведёт к негативным последствиям, ухудшающим уровень жизни в стране.

Кроме того, расцвету теневой экономики способствует высокий уровень коррупции в Узбекистане. Согласно отчёту международной организации Transparency International от 2023 года, Узбекистан в рейтинге восприятия коррупции расположился на 121 месте из 180, набрав 33 балл, демонстрируя положительную динамику, отмеченную подъемом на пять ступеней по сравнению с предыдущим годом, располагаясь в одной строке с такими государствами как Ангола, Монголия и Перу. Однако стоит отметить, что с 2016 года Узбекистан поднялся на 32 строчек, последовательно улучшая свои позиции [13].

В категориях 100-пунктного индекса коррупции (где диапазон 0 указывает на чрезвычайно высокий уровень коррупционной активности, а диапазон 100 — на крайне низкий), Узбекистан выигрывает 33 пункта, что на два пункта больше, чем в аналогичный период прошлого года.

Региональный анализ, проведенный организацией, акцентирует внимание на ключевых инновациях, благодаря которым Узбекистану удалось существенно повысить свои позиции в рейтинге за прошедшие года. К ним отнесены формирование специализированного Агентства по борьбе с коррупцией, улучшение законодательной базы и стимулирование экономической либерализации. Вместе с этим, следует подчеркнуть, что были активизированы регламенты и меры по эффективному исполнению данных законов, при этом против ряда коррупционеров из числа государственных служащих были предъявлены официальные обвинения. Кроме того, правительством был задействован комплекс усиленных мер внутреннего контроля и ревизионных процедур в различных министерствах и органах локального управления, включая стратегии противодействия практике получения взяток.

Как показывает анализ, приведенный президентом страны Ш.М. Мирзиёевым на совещании по борьбе с теневой экономикой 16 января 2024 года,

продукция на десятки триллионов сумов в сфере услуг, строительстве и промышленных отраслях остается в тени. И это приводит к потере ВВП и бюджета, которые составляют 135 триллионов сумов и 30 триллионов сумов соответственно. Наглядным примером может служить факт того, что 41% строительных предприятий “показал” в своих отчетах наличие только 1 рабочего. И именно эти предприятия в прошлом году выполнили строительные работы на 4 триллиона сумов [14]. Вместе с этим следует отметить, что сейчас борьбой с теневой экономикой и экономическими преступлениями в Узбекистане занимаются 14 ведомств, но единой системы работы по координации их деятельности нет.

**По нашему мнению, потери государства, связанные с теневой экономикой, могут выражаться через:**

1. Потерю налоговых доходов: неуплата налогов снижает потоки государственных доходов, что ограничивает возможности правительства в реализации социальных программ и инвестиций в экономическое развитие.

2. Несправедливую конкуренцию: легальные предприятия, которые добросовестно уплачивают налоги и соблюдают правила, сталкиваются с конкуренцией от теневых предприятий, которые обходят законодательство и налоговые обязательства.

3. Риски для общественной безопасности: теневая экономика может быть связана с преступными группировками, торговлей запрещенными товарами, контрабандой и другими незаконными видами деятельности, что угрожает общественной безопасности и стабильности.

**Обсуждения.** Мероприятия по борьбе с теневой экономикой. Проведенный мониторинг нормативно-правовых актов показывает, что в Республике Узбекистан правовую основу противодействия коррупции составляют Конституция Республики Узбекистан, общепризнанные принципы и нормы международного права, международные договоры Республики Узбекистан, Законы Республики Узбекистан от 3 января 2017 года «О противодействии коррупции» [15], от 5.05.2014 г. «Об открытости деятельности органов государственной власти и управления» [16], Постановление Президента Республики Узбекистан от 06.07.2021 г. № ПП-5177 «О дополнительных мерах по эффективной организации деятельности по противодействию

коррупции» [17], Указ Президента Республики Узбекистан от 06.07.2021 г. № УП-6257 «О мерах по созданию среды нетерпимого отношения к коррупции, кардинальному сокращению коррупционных факторов в государственном и общественном управлении, а также широкому вовлечению общественности в этот процесс» [18], Указ Президента Республики Узбекистан от 29.06.2020 г. № УП-6013 «О дополнительных мерах по совершенствованию системы противодействия коррупции в Республике Узбекистан» [19], Указ Президента Республики Узбекистан от 27.05.2019 г. № УП-5729 «О мерах по дальнейшему совершенствованию системы противодействия коррупции в Республике Узбекистан» [20], от 25.09.2014 г. «О социальном партнерстве» [21], от 22.04.2021 г. «О государственных закупках» [22], от 12.04.2018 г. «Об общественном контроле» [23] и другие нормативные правовые акты, направленные на противодействие коррупции.

Принятая Указом Президента Республики Узбекистан от 11.09.2023 г. № УП-158 Стратегия «Узбекистан – 2030» отдельно в 46 цели акцентирует внимание на «Обеспечение фискальной стабильности и эффективного управления государственными обязательствами», что в результате может дать «использование возможности дополнительного расширения налоговой базы путем сокращения «теневой экономики»» [24].

### **Стратегия борьбы с теневой экономикой**

1. Улучшение налоговой политики и администрирования: реформы налоговой системы, упрощение процедур уплаты налогов и дальнейшее снижение налоговых ставок могут сделать легальные предприятия более конкурентоспособными и уменьшить стимул к участию в теневой экономике.

2. Укрепление правопорядка: Эффективное противодействие организованной преступности и наркоторговле является ключевым элементом борьбы с теневой экономикой. Обеспечение правоприменения, включая борьбу с коррупцией и подкупом в государственных структурах. Это включает в себя улучшение правоохранительных органов, судебной системы и антикоррупционных мер.

3. Повышение эффективности налоговых и таможенных органов, в том числе через внедрение современных ИТ-систем для отслеживания и сбора налогов.

4. Повышение прозрачности и открытости в экономике: Увеличение прозрачности бизнес-процессов, упрощение процедур регистрации предприятий и сокращение бюрократических преград помогут снизить прецеденты для участия в теневой экономике.

5. Развитие финансовым институтам альтернатив финансирования малого и среднего бизнеса для снижения зависимости предпринимателей от неформальных источников кредитования.

6. Расширение объема безналичного оборота в экономике. Увеличение количества безналичных платежей посредством использования мобильных банковских приложений, использование QR-кода, модернизация платформы Центрального Банка, в которой осуществляются непрерывные расчеты хозяйствующих субъектов B2B [25].

7. Создание механизмов социальной защиты для работников неформального сектора, что уменьшит их уязвимость и предрасположенность к теневой деятельности.

Закключение. Теневая экономика представляет собой многогранное явление, зарождающееся из разнообразных корней, и требует целенаправленного и рефлексивного управления. Глубокая интеграция борьбы с нелегальным экономическим оборотом в процессы экономической модернизации и становления устойчивого развития имеет стратегическое значение для Республики Узбекистан.

Реализация четко сформулированных стратегических инициатив потребует затрат времени и финансов, однако их практическое применение может стать фундаментом для обеспечения экономического равновесия и устойчивого развития страны. Взаимодействие государственных органов власти и коммерческого сектора, обеспечивающее наращивание финансовой прозрачности и экономической честности, является ключевым. Адекватное претворение в жизнь этих мероприятий позволит Узбекистану заметно уменьшить объемы теневого сектора экономики и закрепить траекторию устойчивого экономического прогресса.

### **Источники и литература**

1. Борьба с теневой экономикой. Электронный ресурс. Режим доступа URL: <https://new-department.uz/ru/cooperation/fight/?print=Y>

2. Курпаяниди, К. И., Зиёдинова, Н. З. к., & Толибов, И. Ш. у. (2019). О некоторых вопросах противодействия коррупции в Узбекистане. *Проблемы современной науки и образования*, (2 (135)), 38-42.
3. «Теневая экономика — препятствие для честно работающего бизнеса» — президент Узбекистана. Электронный ресурс. Режим доступа URL: <https://www.gazeta.uz/ru/2024/01/16/shadow-economy/>
4. Курпаяниди, К. И. (2023). Сценарии развития экономики Узбекистана в условиях нестабильности. *Экономика Центральной Азии*, 7(1), 63-80.
5. Schneider Friedrich (2003). *Скрываясь в тени. Рост подпольной экономики*. International Monetary Fund, Publication Services.
6. Абдуллаева, М. (2021). Теневая экономика, её влияние на экономическую систему. in *Library*, 21(4), 86–101. извлечено от <https://inlibrary.uz/index.php/archive/article/view/8763>
7. Ахмедов, Ф. (2023). Ўзбекистонда яширин иқтисодиёт улушини қисқартириши масалалари. *Iqtisodiy taraqqiyot va tahlil*. 1, (5). – с. 77-83.
8. Рахманов, Л. (2023). Ўзбекистонда хуфиёна иқтисодиётнинг улушини камайтиришида молиявий инструментлардан самарали фойдаланиши масалалари. *Iqtisodiy taraqqiyot va tahlil*. 1, (6). – с. 189-195.
9. Алимов, Г.А., Исроилов, Б.И. (2020). *Теневая экономика, коррупция, взяточничество: уголовно-правовая оценка*. Издательство «Адолат». – с.185.
10. Буров, В. Ю., Худайназаров, А. К., Маматкулов, И. А. (2020). Теневая экономика в Узбекистане: оценка её размера и структуры на основе выборочного опроса предприятий. *Теневая экономика*. 4 (1). – С. 23-46.
11. Data source: *Quarterly Informal Economy Survey (QIES) by World Economics*, London <https://www.worldeconomics.com/Informal-Economy/>
12. Что такое теневая экономика и как с ней борются в Узбекистане. Электронный ресурс. Режим доступа URL: <https://www.spot.uz/ru/2023/04/04/shadow-economy/>
13. *Corruption perceptions index*. <https://www.transparency.org/en/cpi/2023/index/uzb>
14. В Узбекистане усилят борьбу с теневой экономикой. Электронный ресурс. Режим доступа URL: <https://anhor.uz/news/dark-economy/>
15. О противодействии коррупции. Закон Республики Узбекистан от 03.01.2017 г. № ЗРУ-419. Электронный ресурс. Режим доступа URL: <https://lex.uz/docs/3088013>
16. Об открытости деятельности органов государственной власти и управления. Закон Республики Узбекистан. 5 мая 2014 г., № ЗРУ-369. «Народное слово» от 6 мая 2014 года № 87 (5987).
17. О дополнительных мерах по эффективной организации деятельности по противодействию коррупции. Постановление Президента Республики Узбекистан от 06.07.2021 г. № ПП-5177. Электронный ресурс. Режим доступа URL: <https://lex.uz/docs/5495538>
18. О мерах по созданию среды нетерпимого отношения к коррупции, кардинальному сокращению коррупционных факторов в государственном и общественном управлении, а также широкому вовлечению общественности в этот процесс. Указ Президента Республики Узбекистан от 06.07.2021 г. № УП-6257. Электронный ресурс. Режим доступа URL: <https://lex.uz/docs/5495531>
19. О дополнительных мерах по совершенствованию системы противодействия коррупции в Республике Узбекистан. Указ Президента Республики Узбекистан от 29.06.2020 г. № УП-6013. Электронный ресурс. Режим доступа URL: <https://lex.uz/docs/5495531>
20. О мерах по дальнейшему совершенствованию системы противодействия коррупции в Республике Узбекистан. Указ Президента Республики Узбекистан от 27.05.2019 г. № УП-5729. Электронный ресурс. Режим доступа URL: <https://lex.uz/docs/4355399>
21. О социальном партнерстве. Закон Республики Узбекистан от 25.09.2014 г. № ЗРУ-376. Электронный ресурс. Режим доступа URL: <https://lex.uz/docs/2468216>
22. О государственных закупках. Закон Республики Узбекистан от 22.04.2021 г. № ЗРУ-684. Электронный ресурс. Режим доступа URL: <https://lex.uz/docs/5382983>
23. Об общественном контроле. Закон Республики Узбекистан от 12.04.2018 г. № ЗРУ-474. Электронный ресурс. Режим доступа URL: <https://lex.uz/docs/3679099>
24. О Стратегии «Узбекистан – 2030». Указ Президента Республики Узбекистан от 11.09.2023 г. № УП-158. Электронный ресурс. Режим доступа URL: <https://lex.uz/ru/docs/6600404>
25. Kurpayanidi K. (2023). Raqamli iqtisodiyot sharoitida axborot kamchiliklari va institutsional cheklovlarni bartaraf etish. *Iqtisodiyot Va ta'lim*, 24(5), 45–50. [https://doi.org/10.55439/ECED/vol24\\_iss5/%x](https://doi.org/10.55439/ECED/vol24_iss5/%x)

УЎК: 339.564.339/37.(575.1)

**Наргиза АЧИЛОВА,**

*PhD докторант,*

*Ташкентского государственного экономического университета,  
старший преподаватель кафедры «Макроэкономическая политика и прогнозирование»,*

**E-mail: achilovanargiza09@gmail.com**

## **НАЦИОНАЛЬНЫЙ БРЕНДИНГ КАК СТРАТЕГИЧЕСКИЙ ИНСТРУМЕНТ СТИМУЛИРОВАНИЯ ЭКСПОРТА КОНКУРЕНТОСПОСОБНОЙ ПРОДУКЦИИ**

**Аннотация:** в данной статье рассмотрены вопросы повышения международной конкурентоспособности страны и её экспортной продукции на мировых рынках с помощью национального бренда страны, проанализирован экспортный потенциал Узбекистана, а также исследованы особенности, проблемы и перспективы экспорта отечественной продукции на мировых рынках, продвигаемых через национальный бренд.

**Ключевые слова:** национальный бренд, экспорт, международная конкурентоспособность, концепция “made in country X”.

**Milliy brending raqobatbardosh tovarlar  
eksportini rag‘batlantirishning strategik  
vositasi sifatida**

**Nargiza Achilova,**

*Toshkent davlat iqtisodiyot universiteti*

*PhD doktranti,*

*“Makroiqtisodiy siyosat va prognozlashtirish”  
kafedrasi katta o‘qituvchisi*

**Annotatsiya:** ushbu maqolada mamlakat milliy brendi yordamida respublikaning va eksportga yo‘naltirilgan milliy mahsulotlarning xalqaro raqobatbardoshligini oshirish masalalari yoritilgan, O‘zbekistonning eksport salohiyati tahlil qilingan hamda milliy brend orqali jahon bozorlariga targ‘ib qilinadigan mahalliy mahsulotlar eksportining o‘ziga xos xususiyatlari, muammolari va imkoniyatlari o‘rganigan.

**Kalit so‘zlar:** milliy brend, eksport, xalqaro raqobatbardoshlik, “Made in country X” konsepsiyasi.

**National branding as a strategic tool for  
stimulating the export of competitive products**

**Nargiza Achilova,**

*Tashkent State University of Economics,*

*Senior Lecturer at the Department of Macroeconomic  
policy and Forecasting, researcher*

**Abstract:** this article reviews the issues of increasing the international competitiveness of the country and its export products in world market using national brand, analyzes the export potential of Uzbekistan, and also highlights specifics, problems and prospects for exporting domestic products promoted through the national brand.

**Keywords:** national brand, export, international competitiveness, “made in country X” concept.

**Введение.** Сегодня, в период многофакторного развития мирового рынка и возрастающей мировой конкуренции как между компаниями, так и между странами, стратегии национального брендинга приобретают ещё большее значение, чем когда-либо. Так как влияние, мощь и потенциал государства на мировой арене оценивается не столь политическими и природными факторами, сколь его экономической мощью и мировой конкурентоспособностью. Правильно сформулированный, успешно позиционируемый, целенаправленно продвигаемый национальный бренд страны служит не только инструментом “мягкой силы” в геополитических играх, но и инструментом привлечения инвесторов, туристов, квалифицированных кадров, продвижения экспортных брендов, а также культурных



ценностей страны. Таким образом, национальный бренд служит детерминантом повышения международной конкурентоспособности страны, которая оценивается способностью страны и её компаний эффективно конкурировать с другими странами на мировом рынке, за привлечение капитала, туристов, расширения географии и структуры экспорта. В свою очередь, конкурентоспособность стран определяется такими факторами, как экономическое развитие, политическая стабильность, технико-технологическое развитие, инновации, образование и квалификация рабочей силы, при этом служит для обеспечения устойчивого экономического роста и улучшения благосостояния населения.

Развитие и расширение системы международных отношений требует повышения конкурентоспособности как отдельных секторов и субъектов экономической системы, так и экономики страны в целом. К сожалению, на основе имеющихся рычагов воздействия на конкурентоспособность, возможность её повышения несколько ограничивается, поэтому растёт актуальность использования альтернативных инструментов для достижения этой цели. Учитывая, что наряду с повышением объёма продаж, улучшением качества экспортируемой продукции, в соответствии с мировыми стандартами, снижением себестоимости продукции путём сокращения производственных и транзакционных издержек, бенчмаркетинга, конкурентоспособность отдельных фирм и компаний тесно связано с конкурентоспособностью национальной экономики. Относительно новым, но довольно эффективным инструментом повышения конкурентоспособности является брендинг, который служит повышению узнаваемости и востребованности как продукции, так и её фирмы-производителя (концепт “made in country X”), а также увеличению лояльности потребителей, благодаря которым растёт спрос на брендированные товары и увеличивается прибыль компаний, соответственно и валютные поступления в страну.

Обзор литературы. Следует отметить, что в международной маркетинговой литературе, исследования в области концепции страны-производителя начались ещё в 60-х годах XX века и являются наиболее изучаемой темой в области международного бизнеса и маркетинга. Так, ранние исследования в данной области принадлежат Dichter (1962), Schooler (1965), Reiersen (1966), SchoolerlWildt

(1968), они одни из первых, кто изучил и признал влияние концепции страны-происхождения на выбор потребителей. Дихтер [1] был первым, кто выявил, что страна происхождения продукта может оказать решающее влияние на его успех и признание, вскоре после чего последовали первые эмпирические исследования.

Позже, в исследованиях Bilkey / Nes [2], Özsomer/ Cavusgil [3], Peterson/Jolibert [4], Verlegh/ Steenkamp [5], Liefeid [6], Papadopoulos/Heslop [7], Baugbn/Yaprak [8], Al-Sulaiti/Baker [9], Srinivasan/Jain [10], , Dinnie [11] and Wilcox [12] и другими был проведён глубокий, многофакторный анализ влияния концепции “made in country X” (“country of origin”) на оценку, восприятие и готовность потребителя к покупке продукта определённой страны-производителя.

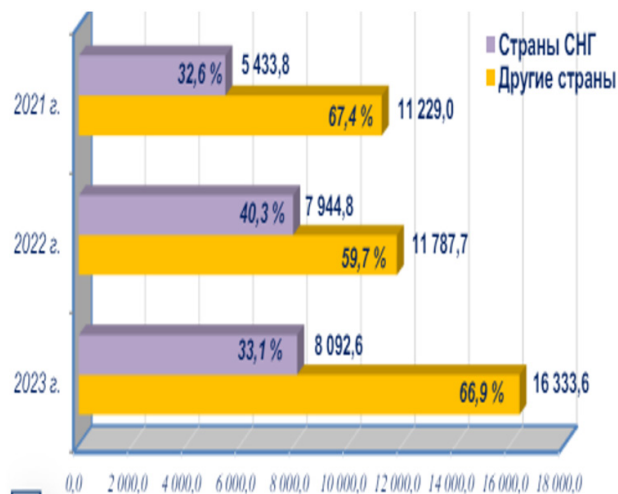
Годами позже данная концепция подверглась многочисленной критике, из-за того, что традиционно отражала страну, в которой был сделан продукт; а благодаря международному разделению труда, диверсификации производства и расширению процессов глобализации, учёными были отождествлены такие понятия, как страна-разработчик (COD), страна деталей (COP), страна сборки (COA) и идея многонационального (гибридного) производства [13] и т.д. (см. Ahmed/d'Astous 1995; Nebenzahl et al. 1997; Tse/Gom 1993). Несмотря на это, данный концепт не потерял своего значения, но был несколько переформулирован, в соответствии чему, многие учёные сошлись во мнении относительно концепции страны бренда (COB), которая подчеркивает, что происхождение бренда на самом деле более важно, чем тот факт, где он спроектирован, произведен, изготовлен или собран [14].

Не вдаваясь в подробности относительно теоретико-методологических основ значимости и критики данной концепции, следует подчеркнуть, что именно она изначально легла в основу концепции «национального бренда», предложенного С.Анхольтом – международным экспертом в области маркетинга, разработчиком рейтинга стран Anholt-GfK Roper Nation Brands Index («Индекс национальных брендов»), Anholt-GfK Roper City Brands Index («Индекс брендов городов») и Anholt State Brands Index («Индекс государственных брендов»). Он разработал комплексный подход к брендингу территорий, который в противовес сконцентрированному на каком-то одном отдельном аспекте (например,

туризме), основывается на концепции конкурентной идентичности страны, представленной в виде шестиугольника С.Анхольта, базирующегося на 6 элементах: туризм, экспортные бренды, политика, бизнес и инвестиции, культура, люди. Это подтверждает, насколько взаимосвязаны отдельные экспортные бренды с национальным брендом страны.

**Основная часть.** Сегодня, залогом благосостояния и конкурентоспособности страны является ее экспортный потенциал и способность присваивать своим товарам и услугам статус международных брендов. Подходя к вопросу с этой точки зрения, в данной статье мы решили рассмотреть особенности, проблемы и перспективы экспорта Узбекистана.

Хотя Узбекистан имеет огромный экспортный потенциал, несмотря на привлечённые за последние 6 лет иностранные инвестиции в размере \$50 млрд., продолжающийся рост ВВП и промышленности, который только за 2023 год составил 6 процентов, экспорт отечественных товаров не увеличился [15]. На видеоселекторном совещании от 18 января 2024 года, по приоритетным задачам в области инвестиций, экспорта и промышленности на 2024 год, президентом Ш. Мирзиёевым были критически рассмотрены наблюдающиеся тенденции и сдерживающийся рост экспорта в стране. В том числе, было подчёркнуто, что не была организована на должном уровне работа по достижению международных соглашений о взаимном признании сертификатов, не начато освоение средств по 5 проектам на сумму \$480 млн. с участием международных финансовых организаций, около тысячи не запущенных проектов в регионах на сумму 8 триллионов сумов и др. Кроме того, было отмечено, что в прошлом году в 2 отраслях-драйверах и 4 регионах объёмы экспорта снизились по сравнению с 2022 годом, и несмотря на то, что на сегодняшний день Узбекистан осуществляет торговые отношения со 198 странами мира, 50 процентов экспорта по-прежнему идет на 4 главных рынка (рис.1), и треть товаров продается за рубеж в качестве сырья. И хотя Узбекистан присоединился к системе GSP+, при наличии возможности беспошлинно ввозить в Европу 6200 видов товаров, в прошлом году в рамках этой системы было экспортировано всего 384 вида товаров, а также, несмотря на полученные фитосанитарные разрешения зарубежных стран на экспорт фруктов и овощей, эта возможность не была использована в полной мере [15].



**Рисунок 1.** Динамика объёма экспорта в страны СНГ и другие зарубежные государства (млн. долл. США)

**Источник:** данные Агентства статистики при Президенте Республики Узбекистан за январь–декабрь 2023 г.

При этом, в географии экспорта на долю стран СНГ приходится треть всего экспорта страны. Хотя в 2023 году этот показатель снизился на 6,8% по сравнению с предыдущим годом, в пользу других зарубежных стран, основным внешнеторговым партнёром страны всё ещё остаётся Китай.



**Рисунок 2.** Страны с наибольшей долей внешней торговли с Республикой Узбекистан

**Источник:** данные Агентства статистики при Президенте Республики Узбекистан за январь–декабрь 2023 г.

Согласно данным Агентства статистики при Президенте Республики Узбекистан, Внешнеторговый оборот Узбекистана в 2023 году составил \$62,57 млрд., дефицит внешнеторгового баланса превысил \$13,7 млрд., что на 24,3% или \$11,03 млрд. больше показателя предыдущего года [16]. При этом, внешнеторговый оборот со странами СНГ достиг \$20 559,5 млн., из них объем экспорта составил \$8 092,6 млн., а объем импорта – \$12 466,9 млн. (рис.2). Треть экспорта, т.е. рекордные \$8,15 млрд пришлось не на товары с высокой добавленной стоимостью, а на рекордный объем про-

дажи золота. Экспорт без учёта золота в стоимостном выражении вырос всего на 4,5% — до \$ 16,17 млрд, при этом доля промышленных товаров упала с 22,2% до 16,6%, а объём поставок — с \$4,38 млрд до \$4,06 млрд.

Следует отметить, что поставки текстиля и промтоваров за рубеж упали, а импорт продовольствия, нефти и газа резко вырос.

Как подчеркнул глава нашего государства Ш. Мирзиёев, чтобы вывести экономику страны на новый уровень, необходимо увеличивать экспорт не менее чем на 30 процентов ежегодно [17].

Таблица 1.

## Структура экспорта Республики Узбекистан (за январь-декабрь 2023 г.)

Структура МСТК*	млн. долл.США		В % к соответствующему периоду		В % к итогу	
	2022 год	2023 год	2022 год	2023 год	2022 год	2023 год
<b>Всего</b>	<b>19 732,6</b>	<b>24 426,2</b>	<b>118,4</b>	<b>123,8</b>	<b>100</b>	<b>100</b>
В том числе:						
Пищевые продукты и живые животные	1 631,5	1 777,6	118,9	109,0	8,3	7,3
Напитки и табак	111,0	123,0	3,1р	110,7	0,6	0,5
Сырьё непродовольственное, кроме топлива	393,6	324,9	77,2	82,5	2,0	1,3
Минеральное топливо, смазочные масла и аналогичные материалы	1 215,2	940,5	132,8	77,4	6,2	3,9
Животные и растительные масла, жиры и воск	21,2	14,2	13,9р	66,9	0,1	0,1
Химические вещества и аналогичная продукция	1 307,7	1 314,4	115,0	100,5	6,6	5,4
Промышленные товары	4 383,5	4 058,7	101,2	92,6	22,2	16,6
Машины и транспортное оборудование	973,7	1 305,2	140,4	134,0	4,6	5,3
Различные готовые изделия	1 106,1	1 195,6	141,7	108,1	5,6	4,9
Прочие товары	4 132,3	8 192,6	96,0	198,3	20,9	33,5
Из них: немонетарное золото	4 110,3	8 153,8	100	198,4	20,8	33,4
услуги	4 456,7	5 179,7	172,6	116,2	22,6	21,2

\*Международная стандартная товарная классификация Организации Объединённых Наций.

Источник: данные Агентства статистики за январь-декабрь 2023 г.

Хотя руководством страны проводятся последовательные реформы, направленные на повышение экспортного потенциала страны, поддержку экспортеров и производителей импортозамещающей продукции, а также, расширение номенклатуры экспортной продукции, в результате которых количество экспортеров достигло 7255, а объем экспорта товаров и услуг составил \$16169,6 млн. (помимо

немонетарного золота), состояние внешнеторгового оборота нельзя назвать удовлетворительным. В стране остаётся недоиспользованным весь экспортный потенциал, в связи с чем всё ещё сохраняется высокая импортозависимость национальной экономики и наблюдается недостаток валютных поступлений в страну за счёт дефицита торгового баланса.

**Экспорт плодоовощной продукции.** В первую очередь, хотелось бы отметить, что Узбекистан обладает несомненным конкурентным преимуществом в производстве экологически чистой, натуральной сельхозпродукции, так как природно-климатические условия и 360 солнечных дней в году играют в этом решающую роль, но несмотря на это, отечественная сельхозпродукция не занимает достойных позиций на мировых полках.

Следует отметить, что несмотря на то, что государство уделяет большое внимание развитию сельского хозяйства и садоводства, а также улучшению качества и объема экспортируемой продукции, экспорт данного сектора сильно хромает. Президент Ш.Мирзиёев на совещании по вопросам увеличения инвестиций и экспорта в сельском хозяйстве и пищевой промышленности, 18 марта текущего года отметил, что из-за действий некоторых «умельцев», которые в погоне за доходом при упаковке добавляют некачественную продукцию, из-за чего продукты под брендом Узбекистана теряют лидерство на зарубежных рынках [18]. Глава государства отметил, что в 2023 году в Узбекистане было произведено 23 миллиона тонн фруктов и овощей, и продукции пищевой промышленности на сумму 86 триллионов сумов. По подсчетам, имелась возможность экспорта продукции на \$5 млрд., однако из-за неправильной организации работы ответственных ведомств, а также нерешенных проблем экспортеров, этот показатель не превысил отметку \$2 млрд.

Так, имеется возможность только от экспорта винограда получить \$500 млн. Уместно вспомнить, как в декабре 2023 года в США за два дня с полок супермаркетов скупили пробную партию отечественного винограда «Дамские пальчики», который был экспортирован из Алтыарыка и продавался почти по \$20 за кг, или же по 247 тысяч сумов (на тот момент) на прилавках в США. Так, упаковка в 0,45 кг обходилась покупателям в \$8,99. Также, следует подчеркнуть, что хотя Узбекистан имеет хороший потенциал для развития виноделия, и является основной страной, производящей вино в Центральной Азии, качество отечественных вин сильно отстаёт от продукции мировых производителей, соответственно страна теряет потенциально возможную прибыль от данной отрасли. На наш взгляд, этот аспект заслуживает пристального внимания, так как привлечение иностранных инвесторов и подписание взаимовыгодных соглашений

между нашей страной и передовыми странами-локомотивами в данной отрасли по созданию кобрендов или выпуску вин под совместными брендами, например, с Италией, Францией, Испанией, Германией, США и др. могут быть весьма успешны и прибыльны. При этом, для продвижения отечественных брендов и увеличения осведомлённости о стране за рубежом, необходимо сделать акцент на маркировку, «Сделано в Узбекистане совместно с...», «Узбекское качество» и т.д.



**Рисунок 3. Структура экспорта плодоовощной продукции страны**

**Источник:** данные Агентства статистики при Президенте Республики Узбекистан за январь–декабрь 2023 г.

Говоря об экспорте сельхозпродукции, следует отметить, что сегодня 2362 компании из 7210 экспортёров (32% от общего числа) поставляют продукты на зарубежные рынки. В 2023 году Узбекистан вышел более чем на 10 новых рынков, таких как Австралия, Новая Зеландия, Сингапур, Колумбия, Индонезия, а количество стран, в которые экспортируется продукция, достигло 85. Однако, по статистическим данным, 80% экспорта в этой отрасли приходится на рынки всего пяти стран, или на «рынки с ценой ниже 1 доллара за килограмм» [19]. Аналогичная ситуация обстоит с экспортом таких популярных продуктов Узбекистана, как 68% вишни (45 тысяч тонн), 74% персиков (87 тысяч тонн), 56% хурмы (58 тысяч тонн), которые продаются по цене 1 доллар за кг, а также абрикоса, сливы, инжира, граната, миндаля, фасоли и маша (рис.4). При



этом, основными рынками экспорта плодоовощной продукции в 2023 г. были Россия (37%), Пакистан (16,7%), КНР (12,3%) и Казахстан (10,3%). Это говорит о необходимости реструктуризации экспорта, достижение баланса в соотношении затрат и прибыли, а также цены и качества производимой продукции, а также расширение географии их экспорта.

При этом, нельзя не отметить тот факт, что узбекский шафран, который называют «красным золотом», был признан экологически чистым продуктом экспертами США. Компания BMB Holding получила сертификат USDA Organic, тем самым получив возможность расширения географии своего экспорта на американских рынках [20]. Кроме того, продукция компании под брендом "BMB Za'faron" успешно прошла сложные двухэтапные испытания в международных лабораториях Италии, Франции и Южной Кореи, и в результате проведенных анализов на основе международных стандартов узбекский шафран получил сертификат качества I категории по показателям цвета, запаха и вкуса. Данный факт также подчёркивает необходимость в раскрутке таких брендов, как «Выращено под узбекским солнцем», «Натуральные продукты Узбекистана» и др.

Наряду с этим, необходимо развитие кластерной системы в хлопководческом, зерновом, садоводческом производстве и других направлениях сельского хозяйства, с помощью которых возможно добиться наращивания сельскохозяйственного и продовольственного экспорта в перспективе. Кроме экономической и технологической поддержки, данное направление требует совершенствования законодательной базы, чётко определяющий статус и полномочия кластеров и их различия от фермерских хозяйств. Также, необходимо повысить прозрачность в оценке качества сырья перерабатывающими предприятиями, входящих в состав кластеров, недопущения занижения сорта принимаемого сырья, своевременной выплаты обязательств, и обеспечению гармоничности в отношениях между заинтересованными сторонами. Внедрение в отрасль широко применяемых в мировой практике сельскохозяйственной кооперации может также открыть новые горизонты в развитии сельскохозяйственного сектора.

Внедрение научной экспертизы по безопасности генетически модифицированных организмов и продуктов их переработки, а также формирование

национальной базы данных ГМО-сортов, на основе которого запланирован запуск оценки безопасности производимой и импортируемой ГМО-продукции, а также её анализ, цифровизация отрасли и запуск платформы «e-urug'» [21] (учитывая, что экспорт удобрений в 2023 году упал на 18% и составил \$336,3 млн.), а также широкомасштабное участие экспортёров в международных выставках, налаживание системы охлаждения и кондиционирования послужит ещё одним стимулом для соответствия мировым стандартам и признанию отечественных брендов за рубежом.

Рассматривая экспорт зерновых и продуктов, нужно сказать, что их доля в экспорте значительно увеличилась по сравнению с 2022 годом (до \$478,8млн. или на 34,4%), в том числе увеличилась доля кофе, чая (на 12,1%), напитков (на 35,3%), нефти и нефтепродуктов до \$333 млн. (в 2 раза), неорганических химических веществ (на 22,6%), чугуна и стали (на 11,3%), металлических изделий (на 11,9%), а также кожаных изделий до \$41,3 млн. (на 17%).

Здесь отдельно хотим отметить интересный факт, что по данным Продовольственной и сельскохозяйственной организации (ФАО), Узбекистан в 2023 году занял 6-е место в мировом рейтинге стран с высоким потреблением говядины [22]. В целом по республике в 2023 году произвели 2,8 млн тонн мяса (в живом весе), сообщает Агентство статистики (рис.4). Также, в республике довольно высокий уровень потребления баранины.



**Рисунок 4. Объём производства мяса в Узбекистане по регионам (тыс.тонн)**

Исходя из того факта, что кожа крупнорогатого и мелкорогатого скота, а также овец получила довольно широкое распространение для пошива изделий разного вида, необходимо рационально использовать существующий потенциал – нужно наладить кожевенное производство и поднять его до мировых стандартов, путём привлечения иностранных инвесторов, передовых производственных технологий и успешных брендов, тем самым открыть путь на мировые рынки и увеличить экспорт качественной отечественной кожаной продукции (обуви, сумок, перчаток, обивку мебели, одежду и т.д.). Имеет смысл запуск региональных инвестиционных проектов по производству кожевенной продукции, исходя из объёмов мясного производства в регионах республики. Кроме того, можно увеличить экспорт мяса и мясной продукции, но для этого существует острая необходимость в соответствующей системе охлаждения, специальные рефрижераторы для транспортировки, налаживание логистической цепочки и т.д.

**Экспорт текстильной продукции.** Отдельное внимание следует уделить экспорту товаров легкой промышленности, так как, являясь одной из наиболее важных отраслей экономики страны, легкая промышленность не только обеспечивает высокий уровень занятости населения, но также имеет особое значение в реализации промышленного потенциала и повышении международной конкурентоспособности экономики Узбекистана через формирование её положительного имиджа за рубежом. Отметим, что в результате реформ, направленных на производство готовой продукции вместо хлопка-сырца и создания более высокой добавленной стоимости, наблюдается увеличение объёмов экспорта текстильной продукции в структуре экспорта страны.

По итогам 2023 года осуществлен экспорт 639 видов текстильной продукции в 65 страны мира, на сумму \$3 050,0 млн, что составило 12,5% от общего его объёма, но при этом, данный показатель упал на 3,8% по сравнению с 2022 годом. В структуре экспорта текстильной продукции основная доля приходится на пряжу (41,1%), и готовые текстильные изделия (41,0%). Благодаря широкому применению новых производственных технологий, современного оборудования, и внедрению системы управления качеством, наблюдается рост производительности труда, благодаря чему готовая продукция находит своё место на мировых рынках. Но всё

же, многообещающие перспективы не устраняют того факта, что доля продуктов с высокой добавленной стоимости всё ещё уступает место сырью и продукции с низкой добавленной стоимостью.

Обнадёживает тот факт, что, согласно данным ассоциации Узтекстильпрома, более 10 текстильных компаний Узбекистана стали обладателями одного из самых сложных для подтверждения стандартов сертификата международного стандарта WRAP (Worldwide Responsible Accredited Production), который упрощает доступ их продукции на американский рынок [23]. Хочется верить, что производимая ими продукция будет полностью соответствовать высоким стандартам качества и этичности, на которые заявила узбекская текстильная индустрия.

Последовательные шаги, предпринимаемые правительством страны по увеличению экспорта узбекского текстиля, шёлка и готовой продукции, активное участие страны в международных текстильных ярмарках и выставках для демонстрации и продвижения отечественной продукции, с целью привлечения новых партнёров и покупателей благоприятно сказываются на развитии данной отрасли экономики. Также, некоторые текстильные компании страны, также предпринимают определённые действия для повышения эффективности сектора и его конкурентоспособности на мировом рынке путём инвестирования в технологии и автоматизацию, повышение качество производимой продукции, а также улучшение условий труда и заработной платы своих сотрудников. Но, для полноценного раскрытия потенциала отрасли, особенно учитывая высокую конкуренцию со стороны других стран-конкурентов, производителей текстиля (особенно азиатских), необходимо формирование и продвижение сильных отечественных брендов, раскрутка имеющихся брендов, а также совместный запуск производства готовой продукции с мировыми брендами для увеличения объёма продаж, завоевания лояльности зарубежных покупателей, и выхода на новые рынки. **На сегодняшний день в Узбекистане весьма эффективно функционируют ряд текстильных компаний, таких как [24]:**

- *UzCottonGroup* – один из ведущих экспортеров текстиля в Узбекистане, экспортирующий отечественные высококачественные товары, соответствующих мировым стандартам более чем в 45 стран, включая Турцию, Южную Корею, Японию, Германию, Испанию и другие;

- *Daka-Tex* – одна из самых передовых и технологически продвинутых вертикально интегрированных фабрик Узбекистана, которая входит в топ-10 трикотажных фабрик страны и является основным производителем трикотажных изделий для российского рынка;

- *Global Textile* – один из ведущих текстильных предприятий Узбекистана, производящее лучшую в мире пряжу;

- *Bukhara Cotton Textile (BCT)* – член Petromaruz Group, полностью вертикально интегрированная текстильная компания, управляющая каждым этапом производства, начиная от семян, заканчивая одеждой, с акцентом на производство товаров высочайшего качества;

- *CLASS TEX PRODUCTION* – корпорация, производящая трикотажные полотна с использованием новейшего оборудования известных мировых производителей;

*АО "Индорама Коканд Текстиль"* (ИКТ) являющаяся 100%ной дочерней компанией INDORAMA INDUSTRY PTE LTD в Сингапуре и Индонезии;

*"POSCO International Textile"* – передовое инновационное предприятие, производящее ткани и пряжу из лучших сортов хлопка, выращиваемых в стране и другие компании, на базе которых можно значительно увеличить долю экспорта текстильной продукции через трансляцию успешного национального бренда страны, с помощью которого будут успешно продвигаться не только действующие, но и ново создаваемые производства в отрасли, расширяя для них экспортные горизонты.

Наряду с этим, следует отметить, что глава государства в совещании от 18 декабря 2023 г. указал на барьеры для поставок за рубеж таких крупных экспортных статей Узбекистана, как трикотаж, бытовая техника, свежие фрукты и виноград, а также пищевая продукция [25], критикуя, что экспортёры ограничиваются знакомыми внешними рынками, избегая рисков на новых направлениях.

**Ещё в июле 2021 года, по итогам политического брифинга «Как реализовать экспортный потенциал Узбекистана в ЕС: Ключевые препятствия в двух цепочках создания стоимости», на фоне предоставления ЕС статуса GSP+ Узбекистану, была представлена аналитическая записка, в которой на основе интервью с компаниями и экспертами были выявлены основные препятствия для экспорта в ЕС [26], такие как:**

- по экспорту фруктов и овощей: низкая доступность и использование оборудования для предварительного охлаждения; не соответствие упаковки требованиям экспорта; сертификация безопасности пищевых продуктов.

- по экспорту одежды: плохой имидж Узбекистана в отношении стандартов труда; аудит соблюдения социальных стандартов.

**С целью устранения выявленных недостатков было предложено:**

- развитие сети небольших установок предварительного охлаждения;

- организация образовательной кампании для фермеров

- содействие использованию современной легкой упаковки (например, картона, жести, перерабатываемых полимерных материалов)

- обеспечение надлежащего внедрения процесса управления качеством и сертификации;

- целевые информационные кампании в ЕС;

- обеспечение полного и последовательного выполнения стандартов MOT;

- внедрение схемы государственной поддержки для сертификации предприятий Узбекистана на соответствие международным стандартам социальной ответственности.

Сегодня в стране ведутся глубокие последовательные реформы для наращивания объёмов экспорта и выхода на новые рынки с продукцией с высокой добавленной стоимостью, соответствующей мировым стандартам качества. Так, в 2024 году руководством страны поручено обеспечить рост добавленной стоимости в текстильной отрасли за счёт запуска новых проектов минимум на \$700 млн., при этом, планируется увеличить на 40% мощности предприятий по окраске трикотажа и на 30% производство тканей. В целях поддержки производителей готовой текстильной продукции планируется выделить \$200 млн. на строительство красильных цехов возле водоочистных сооружений, а также компенсацию расходов на очистку воды.

Кроме того, президент отметил необходимость создания условий для продвижения узбекской продукции на мировых рынках под известными брендами, в целях которого ТПП поручено договориться о размещении заказов на предприятиях Узбекистана с 30 известными брендами домашнего текстиля, нижнего белья, обуви, ковров, лакокрасочной продукции, отделочных материалов, сантехники,

посуды, плодоовощных консервов, кондитерских изделий и др. Вводится ряд мер для привлечения в страну производства брендовой продукции. Так, предприятиям, сотрудничающим с мировыми брендами, будут возмещены расходы на сертификацию соответствия международным стандартам, в том числе экологическим.

Запуск бренда ZARA стал пилотным в реализации намеченных планов. На наш взгляд, следует реализовать поставленные задачи на основе раскрутки брендов «Произведено в Узбекистане», «Узбекский текстиль», «Узбекский шёлк», «Узбекские деликатесы» и др. Президент отметил, что из-за того, что маркировка «Произведено в Узбекистане» не сформировалась в бренд, отечественная продукция продаётся по низким ценам на зарубежных рынках [27].

Анализ структуры и географии экспорта можно продолжать ещё долго, но останавливаясь на самых важных и перспективных отраслях, следует отметить, что наряду с мерами по государственной поддержке предприятий экспортёров и производителей импортозамещающей продукции, необходимо соответствие отечественной продукции и брендов мировым стандартам.

**Выводы и заключения.** Исходя из анализа тенденций состояния экспорта страны, можно смело утверждать, что объёмы продаж и выручки от продукции на мировых рынках тесно связаны со страной, в которой был произведён продукт, а также от того, к какой стране относиться бренд продвигаемой продукции, в связи с чем растёт актуальность формирования сильного положительного национального бренда страны и зонтичных брендов, с помощью которых отечественные товарные бренды будут успешно продвигаться на зарубежных рынках.

Стимулирование развития драйверных отраслей экономики, увеличения конкурентоспособной экс-

портной продукции и её продвижение на мировых рынках с помощью национального и зонтичных брендов будет выгодно позиционировать страну как внутри страны, так и за рубежом. В свою очередь, это требует внедрение инноваций, разработку научно-технических проектов, создание и развитие новых промышленных зон, технопарков и технополисов, соблюдение принципов развития «Зелёной экономики» и энергоэффективного производства, а также выполнения других задач и осуществление целенаправленной маркетинговой стратегии по созданию и продвижению отечественных брендов.

При этом, сформированный положительный имидж национального бренда страны станет одним из ключевых инструментов устойчивого социально-экономического роста и повышения конкурентоспособности национальной экономики как за счёт продвижения отечественной экспортной продукции и достижения положительного сальдо внешнеторгового баланса, так и за счёт привлечения иностранных инвестиций, стимулирование туризма, инноваций, притока квалифицированных кадров в приоритетные отрасли экономики, развитие науки и культуры, а также продвижение политических, социокультурных и экономических интересов страны, что особенно важно в условиях напряжённой геополитической обстановки в мире. Именно этими факторами обуславливается необходимость системных усилий по формированию благоприятного имиджа страны в мировом сообществе, проецируемого через его национальный бренд, что в свою очередь, возможно только путём проведения активной национальной брендинговой политики, процесс которого требует определённых институциональных реформ, применения успешных маркетинговых технологий, разработку инновационных идей и принятие креативных решений.

## Источники и литература

1. Dichter, E. (1962): *The World Customer*, in: *Harvard Business Review*, Vol. 40, No. 4, pp. 113-122.
2. Bilkey, W. J.; Nes, E. (1982): *Country-of-origin effects on product evaluations*, in: *Journal of International Business Studies*, Vol. 13, No. 1, pp. 89-99.
3. Özsoy, A.; Cavusgil, S. T. (1991): *Country-of-origin effects on product evaluations*, in: *Enhancing knowledge development in marketing*, Eds.: Gilly, M. C.; Dwyer, F. R., Chicago, Vol. 2, pp.269-277.
4. Peterson, R. A.; Jolibert, A. J. P. (1995): *A meta-analysis of country-of-origin effects*, in: *Journal of International Business Studies*, Vol. 26, No. 4, pp. 883-900.



5. Verlegh, P. W. J.; Steenkamp, J. -B. E. M. (1999): *A review and meta-analysis of country-of-origin research*, in: *Journal of Economic Psychology*, Vol. 20, No. 5, pp. 521-546.
6. Liefeld, J. P. (2004): *Consumer knowledge and use of country-of-origin information at the point of purchase*, in: *Journal of Consumer Behaviour*; Vol. 4, No. 2, pp. 85-96.
7. Papadopoulos, N.; Heslop, L. A. (1993): *Product and country images*, New York. Papadopoulos, N.; Heslop, L. A. (2003): *Country equity and product country images*, in: *Handbook of Research in International Marketing*, pp. 402-433.
8. Baughn, C.; Yaprak, A. (1993): *Mapping country-of-origin research*, in: *Product-Country Images: Impact and Role in International Marketing*, Eds.: Papadopoulos, N.; Heslop, L. A., New York, pp. 89-116.
9. Al-Sulaiti, K. I.; Baker, M. J. (1998): *Country-of-origin effects*, in: *Marketing Intelligence and Planning*, Vol. 6, No. 3, pp. 150-199.
10. Srinivasan, N.; Jain, S. C. (2003): *Country of origin effect*, in: *Handbook of Research in International Marketing*, Ed.: Jain, S. C., Cheltenham, pp. 458-476).
11. Dinnie, K. (2004): *Country-of-origin 1965-2004*, in: *Journal of Customer Behaviour*; Vol. 3, No. 2, pp. 165-213.
12. Wilcox, D. (2005): *Country-of-origin bias*, in: *Developments in Marketing Science*, Vol. 28, No. 1, pp. 87-97.
13. Ahmed, S. A.; d'Astous, A. (1995): *Comparison of country-of-origin effects on household and organizational buyers' product perceptions*, in: *European Journal of Marketing*, Vol. 9, No. 2, pp. 13-27.
14. Usunier, J. - C. (2006): *Relevance in business research*, in: *European Management Review*, Vol. 3, No. 1, pp. 60-73.
15. <https://president.uz/ru/lists/view/6975>
16. <https://stat.uz/ru/press-tsentr/novosti-goskomstata/49770-o-zbekiston-respublikasi-tashqi-savdo-aylanmasi-2023-yil-yanvar-dekabr-5>
17. <https://www.gazeta.uz/ru/2024/01/18/conversion>
18. [https://www.gazeta.uz/ru/economy/2024/03/09/fruits\\_and\\_vegetables](https://www.gazeta.uz/ru/economy/2024/03/09/fruits_and_vegetables)  
Овоци и фрукты из Узбекистана теряют лидерские позиции на зарубежных рынках — президент – Новости Узбекистана – Газета.uz (gazeta.uz)
19. Обсуждены вопросы наращивания экспорта в сельском хозяйстве (president.uz) <https://president.uz/ru/lists/view/7093>
20. <https://podrobno.uz/cat/economic/ssha-priznali-uzbekskiy-shafran-ekologicheskii-chistym-i-razreshili-prodavati-ego-na-svoikh-rynokakh/>
21. <https://www.gazeta.uz/ru/2023/12/14/clusters/>
22. [https://www.visualcapitalist.com/cp/mapped-meat-consumption-by-country-and-type/#google\\_vignette](https://www.visualcapitalist.com/cp/mapped-meat-consumption-by-country-and-type/#google_vignette)
23. <https://economist.kg/novosti/2024/01/07/10-tiekstilnykh-priedpriatii-uzbekistana-poluchili-siertifikat-dlia-vykhoda-na-rynok-ssha/>
24. <https://kohantextilejournal.com/top-textile-companies-uzbekistan/>
25. [https://t.me/Press\\_Secretary\\_Uz/3606](https://t.me/Press_Secretary_Uz/3606)
26. [https://www.german-economic-team.com/wp-content/uploads/2022/02/GET\\_UZB\\_PB\\_07\\_2021\\_ru.Pdf](https://www.german-economic-team.com/wp-content/uploads/2022/02/GET_UZB_PB_07_2021_ru.Pdf)
27. <https://yuz.uz/news/ozbekistonda-ishlab-chiqarilgan-yorligi-bor-mahsulotlarimiz-tashqi-bozorlarda-brendga-aylanmagani-uchun-arzon-sotilmoqda>

**Korporativ boshqaruv, sanoat, agrar va hududiy iqtisodiyot /  
Корпоративное управление, промышленность, аграрный и региональная экономика /  
Corporate governance, industry, agriculture and regional economy**

УЎК: 339.923.(575.1)

**Рустам ТАШМАТОВ,**  
доктор экономических наук,  
заведующий отделом Центра исследования проблем приватизации и управления  
государственным имуществом при Агентстве по управлению  
государственными активами Республики Узбекистан,  
E-mail: rustam9837@mail.ru

**НЕОБХОДИМОСТЬ ВНЕДРЕНИЯ СИСТЕМЫ ОТЧЕТНОСТИ  
О ПРАКТИКЕ КОРПОРАТИВНОГО УПРАВЛЕНИЯ В  
АКЦИОНЕРНЫХ ОБЩЕСТВАХ  
С ГОСУДАРСТВЕННЫМ УЧАСТИЕМ УЗБЕКИСТАНА**

**Аннотация:** в данной статье дается обоснование актуальности и необходимости формирования корпоративной отчетности в акционерных обществах с государственным участием, раскрывается ее структура, содержание и особенности, анализируется зарубежный опыт по составлению отчетности корпоративного управления и на основе этого даются предложения по внедрению системы отчетности о практике корпоративного управления в акционерных обществах с государственным участием Узбекистана.

**Ключевые слова:** корпоративное управление, отчетность о корпоративном управлении, принципы корпоративного управления, кодекс корпоративного управления, акционерное общество, комплаенс, наблюдательный совет, финансовая отчетность.

**O‘zbekistonda davlat ishtirokidagi aksiyadorlik jamiyatlarida korporativ boshqaruv amaliyoti bo‘yicha hisobot tizimini joriy etish zarurati**

**Rustam Tashmatov,**  
iqtisodiyot fanlari doktori,  
O‘zbekiston Respublikasi Davlat aktivlarini  
boshqarish agentligi huzuridagi Xususiy lashtirish  
va davlat aktivlarini boshqarish tadqiqotlar markazi  
bo‘limi boshlig‘i

**Annotatsiya:** mazkur maqolada davlat ishtirokidagi aksiyadorlik jamiyatlarda korporativ hisobotni shakllantirishning dolzarbligi va zarurligi asoslab berilgan, uning tuzilishi, mazmuni va xususiyatlari ochib berilgan, korporativ boshqaruv hisobotlarini tuzishda xorijiy tajriba tahlil qilingan va shu asosda O‘zbekistonda davlat ishtirokidagi aksiyadorlik jamiyatlarida korporativ boshqaruv amaliyoti hamda hisobot tizimini joriy etish bo‘yicha takliflar berilgan.

**Kalit so‘zlar:** korporativ boshqaruv, korporativ boshqaruv hisoboti, korporativ boshqaruv tamoyillari, korporativ boshqaruv kodeksi, aksiyadorlik jamiyati, komplaens, kuzatuv kengashi, moliyaviy hisobot.

**The need to introduce a reporting system on corporate governance practices in joint-stock companies with state participation in Uzbekistan**

**Rustam Tashmatov,**  
Doctor of Economics Sciences,  
Center for Research of Problems in Privatization and  
State Assets Management under the State Assets  
Management Agency of the Republic of Uzbekistan,  
Head of the Department

**Abstract:** this article provides a justification for the relevance and necessity of forming corporate reporting

*in joint-stock companies with state participation, reveals its structure, content and features, analyzes foreign experience in compiling corporate governance reports, and based on this, offers proposals for the implementation of a reporting system on corporate governance practices in joint-stock companies with state participation in Uzbekistan.*

**Keywords:** *corporate governance, corporate governance reporting, corporate governance principles, corporate governance code, joint stock company, compliance, supervisory board, financial statements.*

**Введение.** В связи с глобализацией мировой экономики обозначилась объективная необходимость повышения требований к показателям отчетности, предоставляемой хозяйственными обществами, в том числе с государственным участием. Мировое сообщество осознало актуальность удовлетворения потребности групп заинтересованных лиц в исчерпывающей информации о деятельности акционерных обществ, раскрывающейся не только в финансовых показателях, но и нефинансовых, включающих информацию о практике корпоративного управления.

Учитывая это, Указом Президента Республики Узбекистан от 21 февраля 2024 года № УП-37 [3] поставлена задача по внедрению практики раскрытия общественности ежегодно до 1 июля отчетов крупных налогоплательщиков с долей государства 50 процентов и более о состоянии корпоративной социальной ответственности (CSR), а также экологического, социального и корпоративного управления (ESG), которые могут быть элементами корпоративной отчетности.

Помимо этого, в Стратегии управления и реформирования предприятий с государственным участием до 2025 года, утвержденной постановлением Кабинета Министров Республики Узбекистан от 29.03.2021 г. № 166 [4] определена задача по обеспечению полного перехода предприятий с государственным участием к рыночным условиям, полноценному внедрению современных методов корпоративного управления в их деятельность. Одним из таких методов является формирование и раскрытие корпоративной отчетности в предприятиях с государственным участием.

В этой связи, в данной статье рассмотрен мировой опыт и тенденция внедрения отчетности о

практике корпоративного управления, проведен анализ количества акционерных обществ с государственным участием, а также представлены рекомендации по подготовке отчета о практике корпоративного управления в акционерных обществах с государственным участием в Узбекистане.

**Основная часть.** За последние несколько десятилетий высшее руководство, акционеры и другие заинтересованные стороны крупных корпораций мира часто выявляли конфликты интересов. Эти конфликты потребовали отчетности по корпоративному управлению, которая обеспечивает структуры, гарантирующие заинтересованным сторонам приверженность корпораций надлежащему корпоративному управлению и соблюдению всех применимых законов и нормативных актов.

Средства массовой информации и общественность впервые проявили целенаправленный интерес к практике корпоративного управления после громких крахов крупных корпораций в 2001 и 2002 годах [7] во всем мире (в основном, в США, Великобритании, Швейцарии, Австралии, Канаде). Тем не менее, интерес к улучшению отчета о практике корпоративного управления достиг своего пика после финансового кризиса 2008 года.

**Отчет о практике корпоративного управления** – информирование о стандартах, политике и практике корпоративного управления компании и предоставление достоверного обзора бизнес-модели и деятельности компании, структуры, видов деятельности и результатов деятельности [8].

Данный отчет обычно включает информацию о процедурах корпоративного управления, соблюдении нормативных требований, деятельности компании и совета директоров, составе совета директоров и о том, насколько эффективно компания придерживается надлежащей практики управления.

Отчет о практике корпоративного управления направлены на то, чтобы предоставить акционерам сведения о том, как корпорация ведет бизнес, в частности о модели, структуре, деятельности и результатах деятельности корпорации.

В большинстве крупных корпораций отчет о корпоративном управлении и комплаенсе находится в ведении директора по комплаенсу (Chief Compliance Officer – CCO) [9]. Директор по комплаенсу отвечает за установление общекорпоративных стандартов и внедрение процедур, гарантирующих, что программы по корпоративному управлению и

комплаенсу компании могут эффективно выявлять, предотвращать, обнаруживать и исправлять проблемы несоответствия применимым законам, нормативным актам, отраслевым стандартам или политике компании.

Сотрудники отдела комплаенса и корпоративный секретарь могут нанимать экспертов в данной области или консультироваться с ними для составления конкретного отчета, и часто собирают данные по всей организации с помощью опросов и анкетирования.

В небольших компаниях, в которых нет директора по комплаенсу, ответственность за отчет может лечь на сотрудника юридического отдела или другого квалифицированного сотрудника. При выборе руководителя управления группой по составлению отчета о комплаенсе, лучше всего найти кого-то, обладающего опытом в конкретной проверяемой бизнес-деятельности и нормативных актах, связанных с инициативой по соблюдению требований. Также важно отметить, что этому руководителю может потребоваться временное освобождение от

своих обычных обязанностей, поскольку отчет о комплаенсе может потребовать дополнительного времени и усилий.

Детали отчета по комплаенсу и корпоративному управлению могут также касаться отдельных подразделений, чья работа с новыми нормативными актами влияет на их деловые отношения или планы на будущее. Наконец, компания может использовать уроки, извлеченные из отчета о комплаенсе для разъяснения более широкому кругу сотрудников важности и необходимости соблюдения стандартных процедур и политики.

Поскольку годовые отчеты по-прежнему являются единственным наиболее надежным источником информации о результатах деятельности компании, качество корпоративной отчетности остается ключевым показателем приверженности совета директоров прозрачности и его чувства подотчетности перед заинтересованными сторонами. Ниже приведены результаты анализа структуры такого вида отчетности в некоторых компаниях разных стран (таблица 1).

**Таблица 1.**

**Анализ структуры отчетности о корпоративном управлении в некоторых компаниях разных стран**

Страна	Название предприятия	Структура отчетности корпоративного управления
Индия	IndianOil (Индийская нефтегазовая компания, крупнейшая компания современной Индии) [10]	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Философия компании в области корпоративного управления.</li> <li>2. Совет директоров.</li> <li>3. Комитеты совета директоров.</li> <li>4. Общее собрание.</li> <li>5. Бюллетень для голосования по почте.</li> <li>6. Раскрытие информации.</li> <li>7. Средства связи.</li> <li>8. Общая информация.</li> </ol>
Россия	ОАО «ЛУКОЙЛ» [20]	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Сведения о соблюдении Кодекса корпоративного управления.</li> <li>2. Совет директоров.</li> <li>3. Комитеты Совета директоров.</li> <li>4. Президент и Правление.</li> <li>5. Ревизионная комиссия.</li> <li>6. Подготовка финансовой отчетности.</li> <li>7. Внешний аудит.</li> <li>8. Внутренний контроль и внутренний аудит.</li> <li>9. Управление рисками.</li> <li>10. Отношения с акционерами</li> </ol>
	«Россети ФСК ЕЭС» [21]	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Общая информация о корпоративном управлении. Меморандум контролирующего акционера. Общая информация о корпоративном управлении.</li> <li>• Органы управления Компании.</li> <li>• Вознаграждение органов управления.</li> <li>• Обеспечение контроля и управление рисками.</li> <li>• Управление компаниями Группы.</li> <li>• Предотвращение конфликта интересов.</li> <li>• Антикоррупционная политика и обеспечение безопасности экономической деятельности.</li> </ul> <p>Акционерный капитал, обращение ценных бумаг.</p>



Казахстан	«КазМунайГаз» [15]	<p>1. Введены дополнительные принципы корпоративного управления:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• принцип независимой деятельности общества;</li> <li>• принцип ответственности.</li> </ul> <p>2. Некоторые принципы дополнены различными положениями, такими как:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• принципы социальной политики;</li> <li>• положения о структуре взаимоотношений с акционерами компании;</li> <li>• разделение полномочий между председателем Совета директоров и генеральным директором;</li> <li>• положения, описывающие обязанности председателя Совета директоров;</li> <li>• требование о минимальном количестве независимых директоров;</li> <li>• дополнительные положения, регулирующие требования и принципы установления «независимости» независимых директоров;</li> <li>• положения о доступе к информации и повышении квалификации для директоров компании;</li> <li>• положения, регулирующие принципы вознаграждения директоров;</li> <li>• положения о защите инсайдерской информации;</li> <li>• положения об ответственности Совета директоров за обеспечение эффективной системы управления рисками;</li> <li>• положения относительно оценки деятельности председателя и членов Совета директоров;</li> <li>• положения относительно избрания/переизбрания членов Совета директоров.</li> </ul>
-----------	--------------------	--

**Источник:** Составлено автором на основе данных интернет-источников.

Анализ отчетов о практике корпоративного управления показал, что их формы отчетности различаются. Например, Банк России разработал рекомендации по составлению отчета о соблюдении принципов и рекомендаций Кодекса корпоративного управления [14], который является одним из

элементов (разделов) корпоративной отчетности. В приложении 2 данного письма приведен отчет о соблюдении принципов и рекомендаций Кодекса корпоративного управления, который представлен в виде таблицы (см. табл. 2).

**Таблица 2.**

**Структура отчета о соблюдении принципов и рекомендаций Кодекса корпоративного управления, рекомендованная Банком России**

№	Принципы корпоративного управления	Критерии оценки соблюдения принципа корпоративного управления	Статус соответствия принципу корпоративного управления	Объяснения отклонения от критериев оценки соблюдения принципа корпоративного управления
1	2	3	4	5
...	...	...	...	...

**Источник:** составлено на основе данных [14]

Согласно данной структуре, во втором столбце «Критерии корпоративного управления» приводятся основные критерии корпоративного управления, изложенные в Кодексе корпоративного управления, разработанным Банком России, состоящие из 7 блоков. На следующем столбце указываются основные критерии оценки соответствия данным принципам корпоративного управления. На следующем столбце «Статус соответствия принципу корпоративного управления» дается статус соответствия принципу корпоративного управления в виде: соблюдается, частично соблюдается, не соблюдается. В пятом столбце приводятся разъяснения по каждому критерию оценки (критерию соответствия) принципа корпоративного управления в случае, если обще-

ство соответствует только части критериев или не соответствует ни одному критерию оценки соблюдения принципа.

Банк России ежегодно публикует отчеты о соблюдении принципов и рекомендаций кодекса корпоративного управления по данной форме. При формировании отчета о практике корпоративного управления такой форме придерживается многие другие компании России, например ПАО «Россети Северо-Запад», ОАО «МРСК Урала» и т.д. использовали такую форму при формировании отчета о соблюдении принципов и рекомендаций Кодекса корпоративного управления Российской Федерации за 2021 год.

Существуют также текстовый вариант отчетов о практике корпоративного управления. Такие от-

четыре можно встретить в отчете о корпоративном управлении ОАО «ЛУКОЙЛ», ОАО «МРСК Центра», «Россети ФСК ЕЭС», «НРД» (см.табл.1).

**Также существуют отчеты, в котором информация о практике корпоративного управления включена как один из разделов общего годового отчета компании. Например, в годовом отчете нефтегазовой компании «Группа ТНК–BP Холдинг» за 2008 год, состоящий из 12 разделов 11 раздел посвящен корпоративному управлению на 19 страниц. В данном разделе раскрываются:**

- принципы корпоративного управления;
- совет директоров;
- управляющая компания – ОАО «ТНК–BP Менеджмент»;

- корпоративный секретарь;
- акционерный капитал;
- финансовая отчетность по российским стандартам бухгалтерского учета;
- дивидендная политика;
- информация о сделках, в совершении которых имеется заинтересованность.

Что касается Республики Узбекистан, то в стране идет политика по сокращению государственной собственности. Из анализа таблицы 3 видно, что за последние 6 лет количество государственных унитарных предприятий сократилось почти вдвое при почти неизменном количестве общего количества предприятия с государственным участием.

**Таблица 3.**

**Динамика изменения количества предприятий с государственным участием**

Показатели	2017 год	2018 год	2019 год	2020 год	2021 год	2022 год	2022 год по отношению к 2017 году, %
Количество предприятий с государственным участием, всего, из них:	2108	2478	2965	2792	2781	2144	101,7
Акционерные общества	192	443	257	251	253	231	120,3
Общества с ограниченной ответственностью	509	127	990	1000	1121	1042	204,7
Государственные унитарные предприятия	1407	1908	1718	1541	1407	871	61,9

**Источник:** данные Агентства по управлению государственными активами Республики Узбекистан.

Доля государственных предприятий в общем количестве предприятий с государственным участием за анализируемый период снизилось с 67 процентов (2017 год) до 41 процентов (2022 год), в то время как доля акционерных обществ увеличилась с 9 процентов до 11 процентов, а общества с ограниченной ответственностью с 24 процентов до 48 процентов соответственно.

Если анализировать количество предприятий с государственным участием в региональном раз-

ре, то можно заметить, что основная их доля (31,3 процент) приходится на г. Ташкент. В частности, 52,7 процентов акционерных обществ, 25,5 процентов общества с ограниченной ответственностью, 33,9 процентов государственных унитарных предприятий функционируют в столице нашей страны (табл.4). В 130 из этих предприятий доля государства составляет менее 25%, в 138 – от 25% до 50%, а в остальных 2072 доля государства составляет 50% и более.

**Таблица 4.**

**Доля регионов в общем количестве предприятий с государственным участием, в %. (по состоянию на 01.01.2023 г.)**

П/н	Регионы	Количество предприятий	АО	ООО	ГУП
1.	Андижанская область	4,5	3,1	5,4	3,7
2.	Бухарская область	4,7	7,1	4,3	4,6
3.	Джизакская область	4,6	1,8	5,0	4,8
4.	Кашкадарьинская область	8,8	5,4	12,6	4,5
5.	Навоийская область	3,7	3,1	3,8	3,8

6.	Наманганская область	5,6	1,8	5,7	6,5
7.	Самаркандская область	5,8	2,7	7,0	4,9
8.	Сырдарьинская область	3,5	1,3	3,4	4,1
9.	Сурхандарьинская область	4,7	1,3	6,3	3,5
10.	Ташкентская область	7,5	5,4	7,5	8,1
11.	Ферганская область	6,4	7,6	5,6	7,2
12.	Хорезмская область	4,2	4,0	3,8	4,8
13.	Республика Каракалпакстан	4,6	2,7	4,1	5,7
14.	г. Ташкент	31,3	52,7	25,5	33,9

**Источник:** рассчитаны автором на основе данных Агентства по управлению государственными активами Республики Узбекистан.

В целом, как показали анализы, количество акционерных обществ растет. И в последующие годы их значимость также сохранится. Так, в Стратегии «Узбекистан-2030» [2] в рамках направления «Дальнейшее повышение инвестиционной привлекательности страны и ускоренное развитие рынка ценных бумаг» в качестве основных задач определено: «Включение акций 40 предприятий с участием государства в «Халк IPO», внедрение механизмов стимулирования населения к участию в IPO». Все это требует дальнейшего развития деятельности акционерных обществ с государственным участием, в том числе и совершенствования корпоративного управления. Одним из направлений совершенствования корпоративного управления является формирование отчетности о практике корпоративного управления.

Результаты анализа законодательства, принятого в нашей стране, показали, что порядок формирования отчетности о практике корпоративного управления в акционерных обществах законодательно не определен. Например, в законе «Об акционерных обществах и защите прав акционеров» [1] статьей 105 предусмотрено, что «общество обязано вести бухгалтерский учет и предоставлять финансовую отчетность в порядке, установленном законодательством», то есть обязано представлять только отчетность, отражающую финансовую деятельность.

В Кодексе корпоративного управления [5], принятый в нашей республике, также не предусмотрено формирование акционерными обществами отчетности о практике корпоративного управления.

Как показал анализ официальных сайтов предприятий с государственным участием [16-19], в большинстве случаев компании предоставляют финансовую отчетность, отчет об аудите, о страте-

гии развития и т.д. Исходя из этого, можно сделать вывод, что в нашей республике одним из важнейших направлений является подготовка и представление отчетности по корпоративному управлению с соблюдением принципов корпоративного управления. Для этого необходимо сформировать форму данного вида отчетности, т.к. структура годового отчета крайне важна, как для электронной, так и для печатной версии.

На основе изучения зарубежного опыта нами составлена следующая структура отчета о практике корпоративного управления, которую можно применить в акционерных обществах с государственным участием (табл. 5).

Применительно к реалиям Республики Узбекистан представляется, что переход отчетности о практике корпоративного управления следует рассматривать в качестве стратегической среднесрочной перспективы, так как большинство организаций на сегодняшний момент еще не составляет такого вида отчетности.

**Результаты анализа  
законодательства,  
принятого в нашей  
стране, показали, что  
порядок формирования  
отчетности о практике  
корпоративного управления  
в акционерных обществах  
законодательно не  
определен.**

Таблица 5.

**Предлагаемая структура и содержание отчета о практике корпоративного управления в хозяйственных обществах с государственным участием**

№	Структура	Основное содержание
1.	Сведения о соблюдении Кодекса корпоративного управления	Предоставляется информация о соблюдении обществом принципов корпоративного управления (в случае несоблюдения каких-то принципов, дается объяснение такого несоблюдения). Здесь также можно представить результаты оценки системы корпоративного управления. Приводится также структура корпоративного управления.
2.	Наблюдательный совет, его состав и роль	Предоставляется информация о членах наблюдательного совета общества, их участие на общем собрании акционеров, а также деятельность в рамках своих полномочий.
3.	Оценка эффективности деятельности наблюдательного совета	Предоставляется информация об организации проведения оценки эффективности деятельности наблюдательного совета, их результатах и решений по этим результатам.
4.	Комитеты наблюдательного совета	Предоставляется информация о создании и деятельности комитетов наблюдательного совета, исходя из задач и функций, возложенных на эти комитеты.
5.	Исполнительный орган	Предоставляется информация о членах и деятельности Исполнительного органа, в рамках возложенных на этот орган полномочий.
6.	Внешний аудит	Предоставляется информация об организации и проведении внешнего аудита и результаты данной проверки.
7.	Внутренний контроль и внутренний аудит	Предоставляется информация об организации и проведении внутреннего контроля и внутреннего аудита, а также результаты проведения этих мероприятий.
8.	Система управления рисками	Предоставляется информация об участниках процесса управления рисками, совершенствованию с учетом изменяющихся внешних факторов и развития наилучшей мировой практики, информированности акционеров о мероприятиях, проводимых в обществе.
9.	Отношения с акционерами	Предоставляется информация об проведении общего собрания акционеров, вопросах, поставленных на повестке дня, а также внеочередных собраний.
10.	Раскрытие информации	Предоставляется информация об проведении информационной политики, прозрачности структуры акционеров, доступности информации о составе, вознаграждении органов корпоративного управления, сделках, каналах раскрытия информации.
11.	Дивидендная политика	Предоставляется информация о реализации дивидендной политики, начислении дивидендов, размерах выплаченных дивидендов, источниках выплаты дивидендов.
12.	Планирование преемственности органов управления	Предоставляется информация о разработке нормативных документов по планированию преемственности органов управления, а также ходе работ по данному направлению.
13.	Бизнес-планирование	Предоставляется информация о текущих результатах ведения бизнеса, результатах выполнения бизнес-плана.
14.	Перспективы дальнейшей деятельности	Предоставляется информация о стратегии развития на среднесрочную и долгосрочную перспективу, а также прогнозные параметры реализации данной стратегии.

**Источник:** *Разработано на основе исследований.*

Представляется, что переход на содержательную и понятную отчетность о практике корпоративного управления у большинства национальных компаний может занять 2-3 года. Начинать данный процесс надо с формирования соответствующей нормативно-правовой базы. В частности, в целях широкого внедрения отчета о практике корпоративного управления в хозяйствующих обществах Узбекистана, необходимо в действующее законодательство внести нормы, которые бы регламентировали бы данный процесс.

**Заключение.** В целях внедрения в хозяйствующих обществах с государственным участием отчетности о практике корпоративного управления

в Узбекистане, требуется правовое обеспечение, внесение изменений и дополнений в действующие нормативно-правовые акты. За основу хозяйствующие общества при формировании отчетности о практике корпоративного управления могут взять предлагаемую нами структуру и содержание отчетности о практике корпоративного управления. Это облегчит им работу при формировании такой отчетности и сократит время на ее составление.

Таким образом, на сегодняшний день актуальной представляется необходимость изучения зарубежного опыта включения в отчетность практику корпоративного управления, так как в хозяйствующих обществах Республики Узбекистан данная



отчетность не ведется (предоставляются отдельные элементы данной отчетности – результаты оценки системы корпоративного управления).

### Предложения.

**Исходя из вышеприведенного анализа можно дать следующие предложения:**

1. Целесообразно добавить в п.12 Кодекса корпоративного управления абзац следующего содержания: «публикуют на сайте отчет о практике корпоративного управления, включающая сведения о соблюдении Кодекса корпоративного управления, деятельности Наблюдательного совета и его комитетов, а также оценке их эффективности, деятельности исполнительного органа, проведении внеш-

него и внутреннего аудита и контроля, управлении рисками, отношениях с акционерами, раскрытии информации, дивидендной политике, планировании преемственности органов управления, бизнесе и стратегическом планировании».

2. Агентству по управлению государственными активами разработать и утвердить методические рекомендации по составлению отчета о корпоративном управлении в хозяйственных обществах с государственным участием Узбекистана. При формировании данных рекомендаций можно взять за основу предлагаемый нами структуру и содержание отчета о практике корпоративного управления.

### Источники и литература

1. Закон Республики Узбекистан от 26.04.1996 г. № 223-I «Об акционерных обществах и защите прав акционеров» (в новой редакции) – <https://lex.uz/docs/14667>
2. Указ Президента Республики Узбекистан от 19 сентября 2023 года № УП-158 «О Стратегии «Узбекистан-2030»». – <https://lex.uz/uz/docs/6600404>
3. Указ Президента Республики Узбекистан от 21 февраля 2024 года № УП-37 «О Государственной программе по реализации Стратегии «Узбекистан-2030» в «Год поддержки молодежи и бизнеса». – <https://lex.uz/docs/6811938>
4. Постановление Кабинета Министров Республики Узбекистан от 29.03.2021 г. № 166 «Об утверждении стратегии управления и реформирования предприятий с государственным участием на 2021-2025 годы» <https://lex.uz/docs/5351244>
5. Кодекс корпоративного управления (утвержден протоколом заседания Комиссии по повышению эффективности деятельности акционерных обществ и совершенствованию системы корпоративного управления от 31 декабря 2015 г. №9).
6. [https://translated.turbopages.org/proxy\\_u/en-ru.ru.acd0f5aa-655353e7-e6c577bd-4722d776562/https/en.wikipedia.org/wiki/List\\_of\\_corporate\\_collapses\\_and\\_scandals](https://translated.turbopages.org/proxy_u/en-ru.ru.acd0f5aa-655353e7-e6c577bd-4722d776562/https/en.wikipedia.org/wiki/List_of_corporate_collapses_and_scandals)
7. <https://cpdonline.co.uk/knowledge-base/business/corporate-governance/#:~:text=A%20corporate%20governance%20report%20is,%2C%20structure%2C%20activities%20and%20performance.>
8. <https://medium.com/@commerceopen24/securities-and-exchange-board-of-india-sebi-4c33df895e87>
9. [https://www.indiacode.nic.in/handle/123456789/2114?view\\_type=browse&sam\\_handle=123456789/1362](https://www.indiacode.nic.in/handle/123456789/2114?view_type=browse&sam_handle=123456789/1362)
10. <https://ya.ru/search/?text=%2C+IndianOil+&lr=10335>
11. [https://iocl.com/contents/AnnualReportenglish\\_2021-22/pdf/corporate-governance.pdf](https://iocl.com/contents/AnnualReportenglish_2021-22/pdf/corporate-governance.pdf)
12. <https://legalacts.ru/doc/polozhenie-o-raskrytii-informatsii-emitentami-emissionnykh-tsennykh/?ysclid=loeb3k4epy207349712>
13. <https://cbr.ru/Crosscut/LawActs/File/5768>
14. <https://sudact.ru/law/pismo-banka-rossii-ot-27122021-n-in-06-28102/?ysclid=lujn8dsuqw713508790>
15. [http://www.kmgep.kz/ar/2012/pdf/corporate\\_ru.pdf](http://www.kmgep.kz/ar/2012/pdf/corporate_ru.pdf)
16. <https://uztelecom.uz/uz/kompaniya-haqida-1/korporativ-boshqaruv/hisobotlar/korporativ-boshqaruv-tizimining-baholash-natijalari-2>
17. <https://uzbekgeofizika.uz/oz/menu/zakljuchenija-otsenki-sistemy-korporativnogo-upravlenija>
18. [https://uzse.uz/abouts/financial\\_reports](https://uzse.uz/abouts/financial_reports)
19. <https://biokimyo.uz/ru/menu/godovye-otchety-emitenta#>
20. <https://studylib.ru/doc/2498786/otchet-o-korporativnom-upravlenii-oao-%C2%ABlukojl?ysclid=lvneuek6gr892343359>
21. <https://pandia.ru/text/78/137/36046.php?ysclid=lvnf0dpit1800997943>

УЎК: 338.43:615.32.(575.1)

**Дарья ИЛЬИНА,**  
руководитель Проекта Института макроэкономических  
и региональных исследований,  
**E-mail: daryailina@gmail.com,**  
**Алексей КИМ,**  
ведущий специалист Института макроэкономических и  
региональных исследований,  
**E-mail: alxkim25@gmail.com**

## ОЦЕНКА ВОЗМОЖНОСТЕЙ ВЫРАЩИВАНИЯ ЛЕКАРСТВЕННЫХ РАСТЕНИЙ ДЛЯ ФАРМАЦЕВТИЧЕСКИХ ЦЕЛЕЙ

**Аннотация:** в данной статье представлен обзор опыта стран, которые играют ключевую роль на мировом рынке лекарственных растений, а также анализ потенциала Узбекистана в данной сфере. Исследованы меры поддержки развития выращивания и экспорта лекарственных растений, что позволяет рассмотреть перспективы и возможности для роста в этом секторе. Кроме того, в статье представлены рекомендации для дальнейшего развития сектора лекарственных растений в Узбекистане, обеспечивающие более эффективное использование ресурсов и создание благоприятной среды для инноваций и устойчивого развития.

**Ключевые слова:** лекарственные растения, медицина, рынок, поддержка, ферула, амарант, экспорт, стандартизация.

### Dorivor o‘simliklarni farmatsevtik maqsadlarda etishtirish imkoniyatlarini baholash

**Darya Ilina,**  
Makroiqtisodiy va hududiy tadqiqotlar instituti  
loyiha rahbari,  
**Aleksey Kim,**  
Makroiqtisodiy va hududiy tadqiqotlar instituti  
yetakchi mutaxassisi

**Annotatsiya:** ushbu maqolada dorivor o‘simliklarning dunyo bozorida asosiy o‘rinni egallagan mamlakatlar tajribasi haqida umumiy ma‘lumot berilgan, shuningdek, O‘zbekistonning bu

boradagi salohiyati tahlil qilingan. Dorivor o‘simliklar yetishtirish va eksport qilishni rivojlantirishni qo‘llab-quvvatlash chora-tadbirlari o‘rganildi, bu esa ushbu sohani rivojlantirish istiqbollari va imkoniyatlarini ko‘rib chiqish imkonini beradi. Bundan tashqari, maqolada O‘zbekistonda dorivor o‘simliklar sohasini yanada rivojlantirish, resurslardan yanada samarali foydalanishni ta‘minlash hamda innovatsiyalar va barqaror rivojlanish uchun qulay muhit yaratish bo‘yicha tavsiyalar berilgan.

**Kalit so‘zlar:** dorivor o‘simliklar, tibbiyot, bozor, qo‘llab-quvvatlash, kavrak, amarant, eksport, standartlashtirish.

### Assessment of the possibilities of growing medicinal plants for pharmaceutical purposes

**Darya Ilina,**  
Head of Project, Institute for Macroeconomic and  
Regional Studies,  
**Aleksey Kim,**  
Leading Specialist, Institute for Macroeconomic and  
Regional Studies

**Abstract:** this article provides an overview of the experience of countries that play a key role in the global market of medicinal plants, and also analyzes the potential of Uzbekistan in this area. Measures to support the development of the cultivation and export of medicinal plants have been explored, which allows

us to consider the prospects and opportunities for growth in this sector. In addition, the article provides recommendations for the further development of the medicinal plant sector in Uzbekistan, ensuring more efficient use of resources and creating an enabling environment for innovation and sustainable development.

**Keywords:** medicinal plants, medicine, market, support, ferula, amaranth, export, standardization.

**Введение.** Мировой рынок лекарственных растений демонстрирует устойчивый рост, обусловленный трендами на здоровый образ жизни и применением натуральных средств. За период 2018–2022 гг. мировой экспорт лекарственных трав и растительных соков из них вырос на 34,6%.

В число наиболее крупных экспортеров лекарственных растений в 2022 году входили: Китай (27,2% от мирового экспорта), Индия (10,2%), Испания (7,5%), Германия (7,1%), США (6,0%), Франция (4,6%), Италия (3,8%), Дания (2,4%), Филиппины (2,3%), Канада (1,9%).

За период 2018-2022 годов в число стран, значительно нарастивших экспорт лекарственных растений, вошли также Индонезия, Вьетнам, Перу, Республика Корея, Египет, Кения и Турция (таблица 1).

Экспорт лекарственных растений из Узбекистана за анализируемый период вырос на 7,4 млн. долл. США или на 29,2%, что позволило стране занять 0,2% мирового рынка.

Таблица 1

**Мировой рынок лекарственных растений:  
топ 15 стран, показавших наибольший прирост в экспорте в 2018-2022 гг.**

Страна	Объем экспорта, млн. долл. США		Прирост экспорта за 2018-2022 гг., млн. долл. США	Доля на мировом рынке в 2022 г., %
	2018 г.	2022 г.		
Китай	2346,0	3723,8	1377,8	27,2
Испания	540,4	1033,7	493,3	7,5
Франция	210,3	635,0	424,6	4,6
Италия	220,5	521,3	300,7	3,8
Филиппины	166,9	320,7	153,8	2,3
Индонезия	127,9	256,0	128,1	1,9
Индия	1299,6	1393,6	94,0	10,2
Вьетнам	67,1	157,8	90,7	1,2
Канада	185,6	258,2	72,6	1,9
Перу	42,8	114,7	71,9	0,8
Германия	916,8	969,6	52,9	7,1
Республика Корея	186,1	229,0	42,8	1,7
Египет	128,0	169,5	41,5	1,2
Кения	2,0	41,8	39,8	0,3
Турция	39,7	78,3	38,6	0,6
Узбекистан	25,4	32,8	7,4	0,2
В целом по миру	10 181,9	13 700,2	Темп роста мирового экспорта в 2018-2022 гг.	
			134,6%	

**Источник:** расчеты ИМПИ на основе данных UN COMTRADE.

**Основная часть.** Зарубежный опыт поддержки выращивания и экспорта лекарственных растений.

Для изучения зарубежного опыта поддержки выращивания и экспорта лекарственных растений мы

выбрали страны, которые играют ключевую роль на мировом рынке лекарственных растений.

**Китай.** С 1990-х годов в Китае активно развивается рынок традиционной китайской медицины.

Традиционная китайская медицина охватывает широкий спектр товаров, которые используются как на местном уровне, так и экспортируются за пределы Китая. Административный департамент общественного здравоохранения при Госсовете отвечает за надзор и контроль защиты традиционной китайской медицины в стране. В рамках Департамента функционирует Государственное управление традиционной китайской медицины (SATCM). Эта организация совместно с несколькими региональными и муниципальными властями поддержала принятие более 170 законодательных актов в области традиционной китайской медицины [1]. Управление регулирует разработку, производство и продажу фармацевтических препаратов, включая препараты традиционной китайской медицины.

К 1986 году Государственный совет создал независимое управление традиционной китайской медицины. В Китае во всех провинциях, автономных районах и муниципалитетах, находящихся в непосредственном подчинении центрального правительства, созданы соответствующие администрации традиционной китайской медицины. Кроме того, муниципалитеты и местные органы власти сделали прямые денежные инвестиции в модернизацию традиционной китайской медицины. Таким образом, была создана обширная сеть от национального до местного уровня для систематического содействия развитию традиционной китайской медицины.

Правительство Китая активизировало развитие традиционной китайской медицины в Десятом пятилетнем плане (2001–2005 гг.), сосредоточившись на регулировании и образовании в этой области. После 18-го Национального съезда КПК в 2012 году традиционная китайская медицина вновь стала приоритетом, получив поддержку от партии и правительства, что привело к принятию важных политических решений и планов для ее развития. В 2012 году Китай выиграл гонку по экспорту крупнейшего объема лекарств в Африку, а США сильно отстали. Китай остается крупнейшим экспортером лекарств во всю Африку по настоящее время. Основная причина, по которой китайская медицина находит отклик в африканских странах, заключается в ее доступности и цене.

Важным стратегическим документом стал План развития служб здравоохранения, связанных с традиционной китайской медициной (2015–2020

годы), разработанный Главным управлением Государственного совета. План включал в себя поддержку создания регулируемых учреждений здравоохранения на основе традиционной китайской медицины, развитие сетевых организаций и поощрение страховых компаний к разработке коммерческих продуктов медицинского страхования, таких как укрепление здоровья на базе традиционной китайской медицины.

В 2016 году ЦК КПК и Госсовет опубликовали «Концепцию плана “Здоровый Китай 2030”» – руководство по улучшению здоровья китайского народа в ближайшие 15 лет. Одной из основных задач в рамках оптимизации услуг здравоохранения является предоставление приоритета традиционной китайской медицине. Также в это время был опубликован «Стратегический План развития традиционной китайской медицины» (2016–2030 годы), который установил национальную стратегию развития этой области, направленную на возрождение, реформы и создание уникальной системы здравоохранения, с учетом традиционных методов. В 2017 году в Китае был принят Закон о традиционной китайской медицине, предусматривающий более качественную подготовку специалистов традиционной китайской медицины, создание учреждений традиционной китайской медицины в финансируемых государством больницах общего профиля и центрах по уходу за матерью и ребенком, обязательное тестирование для всех практикующих традиционную китайскую медицину, поддержку исследований традиционной китайской медицины со стороны государства. Закон также определил, что формулам традиционной китайской медицины, которые считаются государственной тайной, будет предоставлена особая защита.

**Правительство Китая предприняло многочисленные шаги по продвижению, стандартизации и развитию традиционной китайской медицины. Некоторые ключевые шаги заключаются в следующем:**

*1) Сохранение культурного наследия.* С учетом огромного населения Китая и удовлетворения его спроса на здравоохранение, страна стремится расширить предложение услуг традиционной китайской медицины (ТКМ), улучшить управление здравоохранением ТКМ на уровне общин, способствовать комплексному развитию ТКМ с помощью общественных работ, ухода за пожилыми людьми,



продвижению туризма ТКМ и распространению знаний о ТКМ для пропаганды здорового образа жизни.

**2) Обеспечение равенства традиционной и западной систем медицины** с точки зрения идеологического понимания, правового статуса, академического развития и практического применения. Больницам общего профиля и общественным медицинским организациям было предложено создать отделения традиционной китайской медицины.

**3) Поддержка инноваций посредством развития исследований и технологий в традиционной китайской медицине.** К 2015 году было создано 16 баз семян и саженцев китайских лекарственных растений и 2 банка гермоплазмы. Спонсируемые государством исследования и разработки в области ТКМ в основном происходят в государственных учреждениях, в первую очередь в Пекинском университете китайской медицины.

**4) Развитие инфраструктуры для продвижения традиционной китайской медицины.** Сеть медицинской помощи традиционной китайской медицины создается как для городских, так и для сельских районов. На конец 2015 года в Китае было 452 тыс. практикующих врачей и ассистентов врача традиционной китайской медицины и 42,5 тыс. клиник традиционной китайской медицины.

**5) Профилактическое здравоохранение, продвигаемое посредством традиционной китайской медицины.** Данная услуга здравоохранения получила развитие благодаря созданию отделений профилактической медицины в больницах традиционной китайской медицины, а также предоставлению таких медицинских услуг в местных медицинских учреждениях, центрах здоровья матери и ребенка и реабилитационных центрах.

**6) Развитие фармацевтической промышленности традиционной китайской медицины.** Традиционная китайская медицина подчиняется Государственным Фармацевтическим Стандартам. Стандарты указывают дополнительные требования к лекарствам традиционной китайской медицины, включая информацию об источниках, выращивании, экологической среде, сборе, обработке и приготовлении. Только после всех отчетностей и экспертиз лекарства допускаются к производству. Лекарственные формы традиционной китайской медицины расширились от ограниченных форм, таких как таблетки, порошки, мази и гранулы, до более

чем 40 типов, что демонстрирует высокий уровень улучшения технологических практик производства китайских лекарственных препаратов. Нарушение Положения о защите традиционной китайской медицины может повлечь за собой штрафы, лишение сертификата, конфискацию поддельной продукции и уголовные санкции.

Такие провинции, как Хэбэй, Гуйчжоу, Юньнань, Сычуань, Шэньси и Шаньси, определили традиционную медицину в качестве основной отрасли в Китае для производства на местном уровне. Посадка китайских лекарственных трав стала важным дополнением к сельской промышленной структуре, которая имеет множество преимуществ, таких как улучшение окружающей среды и доходы фермеров.

**7) Обеспечение качества традиционной китайской медицины.** С 1996 года все экспортируемые китайские традиционные лекарства и процессы их производства подвергаются проверке со стороны уполномоченных организаций SATCM<sup>1</sup>. Производители, соответствующие требованиям, имеют право на получение свидетельства о регистрации качества. Этот сертификат может быть отозван в случае обнаружения проблем с контролем качества. Самое главное, что нарушения качества продукции в стране влекут за собой уголовную ответственность.

Был реализован проект Среднесрочного плана развития стандартизации традиционной китайской медицины (2011–2020 гг.), в результате которого первоначально была введена в действие система стандартов традиционной китайской медицины, количество которых насчитывает 649. Были созданы 5 национальных технических комитетов по стандартизации для китайской медицины, иглоукалывания и прижигания, лекарств традиционной китайской медицины, комплексной китайской и западной медицины, а также семян и саженцев китайских лекарственных растений.

Местные технические комитеты по стандартизации традиционной китайской медицины и фармацевтических препаратов были созданы в Гуандуне, Шанхае, Ганьсу и других провинциях.

**8) Интернет-регулирование.** В 2000 году был принят закон, регулирующий онлайн-рекламу и продажу китайских лекарств. Веб-сайты, претендующие на предоставление медицинской информации, должны получить одобрение соответ-

<sup>1</sup> Государственное управление традиционной китайской медицины.

ствующих органов здравоохранения и иметь печать одобрения на главной странице. Министерство здравоохранения также назначило специальную рабочую группу для регулярной проверки веб-сайтов, посвященных здравоохранению и медицине, на предмет нарушений. Государственное управление по лекарственным средствам отвечает за проверку и регулирование поставщиков и торговцев онлайн-фармацевтической информацией.

В результате всех предпринятых Правительством мер по развитию сектора средние и крупные предприятия фармацевтической промышленности начали строить свои собственные плантации лекарственного сырья, что быстро подтолкнуло производство трав традиционной китайской медицины к индустриализации и эффективно объединило фермеров посредством рыночных механизмов. Таким образом, в практику производства трав традиционной китайской медицины была внедрена современная модель сельскохозяйственного производства, состоящая из компании + плантации + фермеров, что эффективно способствовало интенсивному и крупномасштабному производству лекарственных трав. Таким образом, отрасль переходит от модели «Сделано в Китае» к модели «Создано в Китае» с появлением большего количества инновационных лекарств, в которых частные компании играют ведущую роль [2].

**Индия.** В 1999 году Индийская Комиссия по планированию признала важность сектора лекарственных растений и создала «Национальную целевую группу по сохранению, выращиванию, устойчивому использованию и правовой защите лекарственных растений» [3]. В десятом пятилетнем плане развития на 2002–2007 годы Комиссия по планированию четко определила, что **«должно быть обеспечено сохранение, продвижение, выращивание, сбор и обработка лекарственных растений и трав, необходимых для удовлетворения растущего внутреннего спроса на индийские системы медицины и гомеопатические лекарства, и развития экспортного потенциала».**

В одиннадцатом пятилетнем плане на 2007–2012 годы Комиссия по планированию подчеркнула необходимость содействия организованной торговле лекарственными и ароматическими растениями, выращиванию их с учетом потребностей с гарантированным выкупом, контрактному сельскому хозяйству и увеличению доступности посадочного

материала лекарственных и ароматических трав, выведению улучшенных сортов и гибридов. Министерство AYUSH<sup>2</sup> Индии отвечает за развитие образования, исследований и распространения систем традиционной медицины в стране. В состав министерства входит **Национальный совет по лекарственным растениям**<sup>3</sup>, основными функциями которого являются разработка надлежащего механизма координации между различными министерствами/ведомствами и реализация политики поддержки роста сектора лекарственных растений.

В рамках целостного подхода правительство также инициировало реструктуризацию медицинского образования, уделяя внимание подготовке специалистов со специализацией в области традиционной индийской системы медицины. Инвестиции в исследования в эту сферу также значительно возросли. Центральный институт лекарственных и ароматических растений (CIMAP) со штаб-квартирой в Лакхнау занимается наукой в области лекарственных и ароматических растений. Институт имеет 4 исследовательских центра, расположенных в Бангалоре, Хайдарабаде, Пантнагаре и Пурае.

**Центральная секторная программа по сохранению, развитию и устойчивому управлению лекарственными растениями**, реализуемая Национальным советом по лекарственным растениям, является комплексной инициативой, направленной на укрепление сохранения, развития и устойчивого управления лекарственными растениями по всей стране. Одной из целей программы является содействие сохранению in-situ (в естественной среде обитания) и/или ex-situ (в неестественной среде обитания), увеличению ресурсов лекарственных растений, которые важны для народной медицины.

В рамках программы предоставляется 100% помощь или эквивалент 20 000 рупий (241 долл. США<sup>4</sup>) за гектар для Зон сохранения и развития

2 Министерство AYUSH было создано в 2014 году для обеспечения оптимального развития и распространения систем здравоохранения AYUSH (Аюрведа, йога и натуропатия, Унани, Сиддхи и гомеопатия).

3 Национальный совет по лекарственным растениям (NMPB) правительство Индии учредило в 2000 году в целях развития сектора лекарственных растений.

4 Курс на 16 марта 2024 г.

лекарственных растений; 5 000 рупий (60 долл. США<sup>5</sup>) за гектар выделяется на укрепление ранее обозначенной зоны сохранения лекарственных растений. Правительство содействует выращиванию лекарственных растений в определенных и обозначенных районах в округах отдельных штатов, которые имеют для этого потенциал. Надлежащая практика ведения сельского хозяйства и сбора урожая (GACP) продвигается с целью соответствия международным стандартам сертификации и маркетинга. Прямое участие промышленности в закупках сырья постепенно становится растущей тенденцией; в последнее время крупные предприятия, такие как Дабур, Байдьянатх, Гималаи Аюрведа, предпринимают шаги по переходу на контрактное сельское хозяйство и закупку сырья непосредственно у сельхозпроизводителей.

Для продвижения экспорта в Индии, Министерство торговли создало **Советы по продвижению экспорта (ЕРС)** для продвижения экспорта различных групп продуктов/секторов. Продвижение экспорта продуктов традиционной индийской системы медицины было поручено **Совету по содействию экспорту фармацевтических препаратов (PHARMEXCIL)** и **Совету по содействию экспорту шеллака и лесной продукции (SHEFEXIL)** со штаб-квартирой в Калькутте [4].

**Национальный совет по лекарственным растениям (NMPB)** сотрудничает с соответствующими агентствами на международном уровне, создавая информационные центры по лекарственным растениям в индийских представительствах за рубежом, предоставляя финансовую помощь для получения международной сертификации, субсидируя конкретные мероприятия по продвижению рынка, такие как регистрация продуктов, подтверждение GRAS (**Generally Recognized as Safe**), решение вопросов, связанных с растительными ингредиентами, которые были нелогично запрещены некоторыми международными регулирующими органами, проведение исследований по международным правилам в секторе лекарственных растений [5].

Министерство AYUSH посредством своей программы сертификации качества, такой как знак AYUSH и знак Premium, также помогает промышленности в установлении стандартов качества. Министерство также заключило Меморандум о взаимопонимании с несколькими странами для продви-

жения традиционной медицины, что в долгосрочной перспективе поможет экспорту [4].

Исходя из изученного опыта Индии и Китая – основных поставщиков лекарственных растений и продуктов их переработки на мировой рынок, рекомендуется подходить к развитию сектора выращивания лекарственных растений и фармацевтики комплексно, начиная с четкого определения потенциала регионов Узбекистана по их выращиванию, привлечения компаний для переработки сырья и определения целевых рынков. Для внутреннего рынка необходимо проводить популяризацию применения натуральных лекарств на основе лекарственных трав среди населения и активизировать создание инфраструктуры для продвижения продукции сектора (открытие специальных фитокabinetов при клиниках и больницах, подготовка кадров и т.п.). Для продвижения продукции на рынках развитых стран необходимо сразу активизировать сертификацию продукции.

Изучение возможностей выращивания ценных и засухоустойчивых лекарственных растений в климатических условиях Сурхандарьинской области.

В Узбекистане 750 видов растений местной флоры считаются лекарственными, из них 112 видов зарегистрированы для применения в научной медицине, из которых 70 видов активно используются в фармацевтической промышленности.

---

**На текущий момент в Сурхандарьинской области реализуются масштабные проекты по выращиванию ферулы на площади 6 135 га, распределенные между различными районами:**  
**в Узунском районе – 4453,9 га,**  
**Сариосийском районе – 10 га,**  
**Шерабадском районе – 1221 га,**  
**Байсунском районе – 165 га,**  
**Кызырикском районе – 165 га,**  
**в Жаркурганском районе – 0,38 га,**  
**Кумкурганском районе – 120 га.**

---

Однако потенциал Узбекистана по выращиванию лекарственных растений используется не в полной мере, что приводит к недостаточному серийному производству востребованных лекарственных средств на основе лекарственного растительного сырья. В последние годы в республике активно проводятся реформы, направленные на защиту лекарственных растений, создание плантаций для их выращивания и последующую переработку. В целях развития данной отрасли в Узбекистане функционируют Ассоциация организаций по производству и переработке солодки и других лекарственных растений [6], а также Ассоциация по развитию пастбищных хозяйств, на которую возложены задачи по развитию выращивания ферулы [7].

На текущий момент в Сурхандарьинской области реализуются масштабные проекты по выращиванию ферулы на площади **6 135** га, распределенные между различными районами: в Узунском районе – **4453,9** га, Сариосийском районе – **10** га, Шерабадском районе – **1221** га, Байсунском районе – **165** га, Кызырикском районе – **165** га, в Джаркурганском районе – **0,38** га, Кумкурганском районе – **120** га<sup>6</sup>. Согласно Постановлению Президента Республики Узбекистан (ПП-251 от 20 мая 2022 года), в Сурхандарьинской области планируется значительное развитие сектора выращивания лекарственных растений. Планы на 2026 год предусматривают расширение площадей, выделенных под культивацию этих культур, до **13,3** тыс. га. Особое внимание уделяется феруле, под которую планируется выделить **10,2** тыс. га [8].

В рамках реализации принципа «один район – одна продукция» определена специализация районов Сурхандарьинской области на культивации определенных лекарственных растений. Это позволяет максимально эффективно использовать природные и климатические условия каждого района, а также способствует повышению качества и объемов производства лекарственных культур. Так, например, Узунский район специализируется на выращивании зверобоя, душицы, мяты перечной, ревеня, ферулы таджикской, зизифоры и шиповника.

В 2023 году в государственном лесном хозяйстве «Бабатаг» на 10 тыс. гектарах началась реализация проекта по созданию плантации по выращиванию фисташек, а в междурядьях – целебного растения ферулы. Для выращивания данного лекарственно-

6 Данные хокимията Сурхандарьинской области.

го растения как промежуточной культуры закуплено семян на 80 млрд сумов. По расчетам экспертов, если на одном гектаре выращивать 10 тыс. единиц ферулы, то можно получить 300 кг лечебного сока. При продаже килограмма сока за 2,2 млн сумов, с одного гектара можно получать по 660 млн сумов [9].

Значительный интерес к развитию аграрного сектора в Сурхандарьинской области проявляют и иностранные инвесторы. Примером такого сотрудничества является инициатива предпринимателей из Татарстана (Россия), начавших выращивать на 200 га в Музрабадском районе экспортно-ориентированные и ценные новые сорта розмарина, чабреца, мяты и других культур. Это не только способствует диверсификации сельскохозяйственного комплекса региона, но и открывает новые возможности для экспорта<sup>7</sup>.

В то же время имеющиеся ограничения по земельно-водным ресурсам затрудняют активное развитие отрасли. Орошаемые земли составляют только **324** тыс. га или **16,2%** всего земельного фонда. Из общей площади орошаемых земель **73%** составляют посевные площади, **10%** – многолетние насаждения, **15,5%** – приусадебные земли, **1%** – лесные земли. Также значительную часть общего земельного фонда составляют неорошаемые пастбища и сенокосы (**41%** или **824,6** тыс. га).

Таким образом, исходя из того, что ресурсы для выращивания лекарственных растений ограничены, необходимо изначально планировать выпуск конечной продукции с высокой добавленной стоимостью. Например, перспективой на будущее может стать возможность продажи лекарственных растений и продуктов их переработки на международных рынках. Так, например, международные цены (платформа iherb) на экстракт душицы (таблетки и капсулы) составляют **533** тыс. сум за **120** капсул, а на флакон масла орегано объемом **30** мл – **456** тыс. сум.

#### **Рекомендуемые меры по дальнейшему развитию выращивания лекарственных растений.**

Согласно расчетам Института макроэкономических и региональных исследований на основе данных Агентства статистики, доход с 1 га хлопка в Сурхандарьинской области составляет 1925,3 долл. США, зерновых – 1981,5 долл. США. В качестве дополнительной альтернативы предлагается выращивание лекарственных трав как уже произраста-

7 Также.



ющих на территории области, так и новых ранее некультивируемых. Например, доход с 1 га амаранта по оценкам экспертов может составить 9000 – 19000 долл. США. Он может расти в условиях засухи и жары и на засоленных почвах [10].

Эксперты полагают, что амарант является одной из перспективных нишевых культур современного агробизнеса. Только амарантового масла в мире продается на 0,5 млрд долларов США, а спрос на него растет примерно на 12% в год. Ожидается, что рынок амарантового масла будет расти на 11,8% в год в период до 2029 года и достигнет 2,1 млрд. долларов США к 2029 году [11].

В отдельных случаях целесообразно продвижение лекарственных растений в качестве альтернативы сельскохозяйственным культурам для фермеров и целевое контрактное производство производителей/фермеров.

Отсутствие национальных стандартов, правил, положений и руководящих принципов препятствует соблюдению методов устойчивого управления и приводит к истощению ресурсов. Эти проблемы в сборе диких лекарственных растений мешают производству качественной продукции и приводят к невыгодным ценам для собирателей. Важно изучить такие аспекты, чтобы лучше оценить потенциальный вклад сбора и торговли лекарственными растениями.

Необходимо принять комплексный подход, охватывающий производство, управление после сбора урожая, переработку и маркетинг. Это будет достигнуто путем содействия выращиванию лекарственных растений в определенных кластерах в отдельных регионах [12], имеющих потенциал для выращивания лекарственных растений, и содействия такому выращиванию в соответствии с надлежащими практикой ведения сельского хозяйства (GAP), практикой сбора (GCP) и практикой хранения (GSP) посредством синергетической связи с производством и поставкой качественного по-

садного материала. обработкой, тестированием качества, сертификацией, складированием и маркетингом для удовлетворения потребностей промышленности и экспорта товаров с добавленной стоимостью [13].

Во многих странах (Египет, Южная Корея, Турция, Португалия, Иран, Испания, Дания, США и др.) в целях развития агротуризма и популяризации использования лекарственных растений, проводятся фестивали, посвященные лекарственным травам. Предлагается проведение ежегодных фестивалей, посвященных лекарственным травам, в целях развития агротуризма и популяризации знаний о пользе и использовании лекарственных растений.

Опыт предприятия «Мехригиё» в Ферганской области Узбекистана, занимающегося производством чая и сбором лечебных трав, является примером успешного сочетания сельскохозяйственного производства с развитием экологического и медицинского туризма. За годы своей деятельности компания добилась значительных успехов, выпуская более 100 наименований лекарственных средств и осуществляя поставки в ряд стран, включая Россию, Кыргызстан, Казахстан, США и Саудовскую Аравию. Уникальный опыт проведения Фестиваля лаванды в 2021 году подчеркивает инновационный подход к развитию сферы агро- и медицинского туризма, который может быть использован в Сурхандарьинской области как эффективный метод привлечения туристов и стимулирования интереса к локальному производству лекарственных растений.

Необходимо также стимулировать научные исследования в области агрономии и селекции, стандартизированного посева (селекции) видов трав, чтобы повысить урожайность и качество выращиваемых культур. Активизация взаимодействия с иностранными партнерами и инвесторами может способствовать обмену опытом, привлечению новых технологий и открытию новых рынков сбыта.

## Источники и литература

1. Schroeder T, 2002, 'Chinese Regulation of Traditional Chinese Medicine in the Modern World: Can the Chinese Effectively Profit from one of their most valuable cultural resources?'
2. China Focus: Innovation boosts development of China's private medical companies. Xinhua: 2018.12.17. [http://www.xinhuanet.com/english/2018-12/17/c\\_137680388.htm](http://www.xinhuanet.com/english/2018-12/17/c_137680388.htm)
3. Rajiv Gandhi Institute of Contemporary Studies (RGICS) 'Development and Trade of Medicinal and Aromatic Plants (MAPs): Learning from Comparative Analysis of MAPs Export of India and China' Working Paper January 2020.

4. *Export of Herbs and Herbal Products*. Ministry of Commerce & Industry. 07 JAN 2019. <https://pib.gov.in/PressReleasePage.aspx?PRID=1558955>.
5. Patwardhan B, Warude D, Pushpangadan P, Bhatt N. *Ayurveda and traditional Chinese medicine: a comparative overview*. *Evid Based Complement Alternat Med*. 2005 Dec;2(4):465-73. doi: 10.1093/ecam/neh140. Epub 2005 Oct 27. PMID: 16322803; PMCID: PMC1297513.
6. *Постановление Кабинета Министров Республики Узбекистан № 138 от 15.02.2019 г. «О дополнительных мерах по эффективной организации производства и промышленной переработки солодки и других лекарственных растений»*.
7. *Указ Президента Республики Узбекистан № УП-116 от 27.04.2022 г. «О дополнительных мерах стимулирования развития и индустриализации выращивания ферулы в республике»*.
8. *Постановление Президента Республики Узбекистан, от 20.05.2022 г. № ПП-251 «О мерах по организации культурного выращивания, переработки и широкого использования лекарственных растений в лечении»*. // <https://lex.uz/en/docs/6027149>
9. *В «Бабатаге» будут выращивать фисташки и ферулу*. УзА: 23.04.2023 // [https://uza.uz/ru/posts/v-babatage-budut-vyraschivat-fistashki\\_475616](https://uza.uz/ru/posts/v-babatage-budut-vyraschivat-fistashki_475616)
10. Gonen, Engin & Tanrıverdi, Çağatay. (2021). *ECONOMIC EVALUATION OF AMARANTH PLANT GROWN BY DIFFERENT DRIP IRRIGATION METHODS AND STRATEGIES*.
11. *Exactitude Consultancy Обзор рынка амарантового масла* // <https://exactitudeconsultancy.com/ru/reports/26809/amaranth-oil-market>.
12. Ильина, Д. *Активизация роста сельскохозяйственного производства: зарубежный опыт и выводы для Узбекистана* / Д. Ильина, А. Ким // *Экономика: анализы и прогнозы*. – 2023. – № 1(21). – С. 73-81. – EDN VPWXKJ.
13. Ильина, Д. Н. *Либерализация экспорта и расширение поддержки экспортеров плодоовощной продукции в 2017-2020 гг* / Д. Н. Ильина // *Экономика: анализы и прогнозы*. – 2021. – № 1(12). – С. 78-81. – EDN QHVXRQ.

УЎК: 338.2.(575.1)

**Тоштемир БЕРДИЕВ,**  
PhD (иқтисодиёт фанлари бўйича),  
Тошкент Кимё халқаро университети докторанти,  
E-mail: toshtemir.berdiev82@mail.ru

## ХИТОЙ ХАЛҚ РЕСПУБЛИКАСИДА ХУСУСИЙЛАШТИРИШ ЖАРАЁНИНИНГ ЎЗИГА ХОС ХУСУСИЯТЛАРИ

**Аннотация:** мақолада ривожланаётган давлатларда хусусийлаштириш жараёнини самарали ташкил қилиш орқали иқтисодиётда давлат улушини камайтириш Хитой Республикаси мисолида ёритиб берилган. Нисбатан қисқа муддатларда мутлақ давлат мулкига асосланган иқтисодиётдан кўп тармоқли иқтисодиётга ўтилиши ва хусусийлаштириш босқичлари тадқиқ қилинган. Давлат мулкни хусусийлаштирилиш жараёнида ҳам хусусийлаштирилиш режалаштирилган давлат ташкилотлари, ҳам инвесторлар манфаатларини ҳимоя қилиш, шунингдек, миллий ўзига хосликни сақлаб қолиш амалиёти ўрганилган. Шунингдек, тадқиқотда Хитойда хусусийлаштириш жараёни натижалари бўйича республикада давлатга бевосита ёки билвосита тегишли йирик ташкилотларни хусусийлаштириш жараёнида қўллаш мумкин бўлган тавсиялар берилган.

**Калит сўзлар:** хусусийлаштириш, трансформация, модернизация, стратегик инвестор, IPO, корпоратив бошқарув, капиталнинг етарлича мавжудлиги, муаммоли активлар, субординар облигациялар.

### Особенности процесса приватизации в Китайской Народной Республике

**Тоштемир Бердиев,**  
PhD (по экономическим наукам),  
докторант Ташкентского Международного  
Университета Кимё

**Аннотация:** в статье на примере Китайской Республики освещено снижение доли государства в экономике за счет эффективной организации процесса приватизации в развивающихся стра-

нах. Изучены особенности перехода от экономики, основанной на абсолютной государственной собственности, к многоотраслевой экономике за сравнительно короткие периоды времени и этапы приватизации. Изучена практика защиты интересов как государственных организаций, так и инвесторов, а также сохранения национальной идентичности в процессе приватизации государственного имущества. Также в исследовании по итогам приватизационного процесса в Китае даны рекомендации, которые могут быть применены в процессе приватизации крупных организаций, прямо или косвенно связанных с государством в нашей республике.

**Ключевые слова:** приватизация, трансформация, модернизация, стратегический инвестор, IPO, корпоративное управление, достаточность капитала, проблемные активы, субординированные облигации.

### Features of the privatization process in the People's Republic of China

**Toshtemir Berdiyev,**  
PhD (in Economics),  
Doctoral student of Tashkent  
Kimyo International University

**Abstract:** using the example of the Republic of China, the article highlights the decline in the state's share in the economy through the effective organization of the privatization process in developing countries. The features of the transition from an economy based on absolute state ownership to a diversified economy over relatively short periods of time and stages of privatization have been studied. The practice of protecting the interests of both government

*organizations and investors, as well as preserving national identity in the process of privatization of state property, has been studied. Also, the study based on the results of the privatization process in China provides recommendations that can be applied in the process of privatization of large organizations directly or indirectly related to the state in our republic.*

**Keywords:** *privatization, transformation, modernization, strategic investor, IPO, corporate governance, capital adequacy, distressed assets, subordinated bonds.*

**Кириш.** Сўнги ярим асрдан бери Хитой Халқ Республикасида ислохотлар натижасида мамлакат иқтисодиётидаги давлат улуши тубдан камайиб бормокда. Мутлақ давлат мулкига асосланган иқтисодиётдан кўп тармоқли иқтисодиёт вужудга келди. Давлат иқтисодий сиёсатининг асосини хусусийлаштириш жараёни эгалламокда. Бундан ташқари, сўнги йиллар ичида давлат секторида маълум даражада молиявий соғломлаштириш кузатилди. Давлат улуши мавжуд банкларни хусусийлаштиришда ҳам катта ютуқларга эришилди. Сўнги 25 йилда Хитойда давлат улушига эга банклар IPO орқали 105 млрд АҚШ доллардан ортиқ маблағ жалб қилишга эришдилар ва мамлакат иқтисодиётига қўшимча инвестиция киришига ҳисса қўшдилар [1]. Мамлакатимизда эса бир неча банклар акциялари IPO орқали сотилиши белгиланган бўлсада, тайёргарлик жараёни чўзилиши сабабли бугунги кунда амалга ошмади. Давлат улуши иштирокидаги икки банк Ўзагроэксспортбанк (5 млн АҚШ доллари) ва Ипотека-банк (324 млн АҚШ доллари) тўғридан-тўғри хорижий инвесторларга сотилди [2]. Шулардан келиб чиқиб, Хитой Халқ Республикасида хусусийлаштириш жараёни, хусусан банк тизимида давлат иштирокини камайтиришнинг ўзига хос хусусиятларини ўрганиш мақсадга мувофиқ.

**Адабиётлар шарҳи.** Иқтисодий адабиётларда ва муаллифларнинг илмий қарашларида хусусийлаштириш жараёнининг муҳимлиги тўғрисида турли қарашлар мавжуд. 1986–1995 йилларда хусусийлаштириш жараёнини тадқиқ қилган олимлар Бордмэн А.Е. ва Виннинг А. (2002) томонидан хусусийлаштиришнинг муҳимлиги тўғрисида қуйидаги фикрларни берадилар. “Хусусийлаштирилишдан сўнг бизнеснинг рентабеллиги ошиб боради, фаолият унумдорлиги ва дивиденд тўловлари ошиб, қарздорлик камайдир” [3]. Кавалиерий ва С.Скаброттилар (2008) эса ўз тадқиқотлари натижасида

давлат иштирокидаги ташкилотнинг бошқарувчиси бўлган мансабдор шахс ишлаб чиқариш тўғрисида тўлиқ маълумотга эга бўлади, лекин ўз мақсадларини ташкилот мақсадларидан фарқли равишда устун қўйиши мумкин. Хусусийлаштириш бу муаммони ҳал қилади. Агар ташкилот хусусийлаштирилса, бу мансабдор шахс ташкилотни бошқармайди, балки унинг тартибга солувчи функцияларини бажаради [4] деган фикрни илгари сурадилар. Олим томонидан хусусийлаштириш моҳиятига бошқарувни ислох қилиш томонидан ёндашилган. Козирин А.Н. (2011) ҳам ўз тадқиқотларида хусусийлаштиришга қуйидагича изоҳ беради: Хусусийлаштириш мураккаб иқтисодий-ҳуқуқий институт ҳисобланади. Иқтисодиёт сиёсатининг инструменти сифатида давлат томонидан иқтисодиётни тартибга солишнинг самарали воситалари бўлганлиги сабабли, хусусийлаштириш ҳуқуқий институт сифатида гавдаланиб, изчил ҳуқуқий тартибга солишнинг предмети сифатида шаклланади. Хусусийлаштириш билан боғлиқ муносабатлар бир вақтнинг ўзида маъмурий, фуқаролик, молиявий ва бошқа ҳуқуқ соҳалари билан тартибга солинади [5]. Олим хусусийлаштиришни кенг қамровли иқтисодий ричаг сифатида ёритган. И. Синдеева (2012) фикрига кўра, «Хусусийлаштириш – жаҳон иқтисодиётининг ҳодисасидир». Унинг бутун дунё бўйлаб тарқалиши 20-асрнинг охири чорагига тўғри келади. Молия бозорлари хусусийлаштиришга ижобий муносабатда бўлади, у давлат қарзини тўлаш муаммоси билан боғлиқ бўлиб, иқтисодиётни рағбатлантириш усули ҳисобланади [6]. Олим томонидан келтирилган фикрлар иқтисодиётда давлат улушининг кам бўлиши ўз-ўзидан давлат қарзининг камайишига хизмат қилиши ҳақидадир.

**Асосий қисм.** *Иزلанишлар шуни кўрсатдики, Хитойда давлат ташкилотларини ислох қилиш бир неча босқичда амалга оширилган:*

1978–1992 йиллар оралиғида амалга оширилган **биринчи босқичда** номарказлаштириш ёки ташкилотларга «маълум иқтисодий ҳуқуқлар»ни ўтказиш сиёсати амалга оширилди. Бу ерда асосий ислохотлар мулк ҳуқуқи тизимида амалга оширилди. «Мулк ҳуқуқ» ва «тижорат фаолиятига бўлган ҳуқуқ» бир-биридан ажратилди. Ташкилотлар мустақиллигини кенгайтириш, давлат ташкилоти фойдасини бюджетга тўлиқ олиш тизимидан, солиқлар ва йиғимларни тўлаш тизимида ўтиш ва шартномалар тизимида ўтиш каби чора-тадбирлар амалга оширилди.



1992–1997 йиллар оралиғида амалга оширилган **иккинчи босқичда** замонавий мулкчилик тузилмаси бўлган корхоналарни ташкил этиш даври бўлди. Бу вақтда қуйидаги чора-тадбирлар кўрилди: 1992 йилда ХКП нинг XIV съездида социалистик товар иқтисодиётдан социалистик бозор иқтисодиётига ўтиш сиёсати бошланиши белгиланди. 1993 йилда Бутунхитой халқ вакиллари Конгресси мамлакат конституциясига ўзгартириш киритиб, давлат назоратидаги ташкилотлар атамасини расман давлат иштирокидаги ташкилотлар деб ўзгартирди. Бундан буён давлат ташкилотлари бозор иқтисодиётининг элементларига айланишлари ва бозор шароитига мос келадиган оптимал бошқарув тузилмаси ва ривожланиш стратегиясини ишлаб чиқишлари белгиланди. Бу кейинги ислохотларнинг энг муҳим тамойили ва улар тарихидаги муҳим босқичга айланди. Айнан шу босқичда давлат корхоналари акциядорлик жамиятларига айлантирилди. 1997 йилда давлат ташкилотларини давлат ва тижорат банклари олдидаги катта миқдордаги қарзлар тўпланиши билан боғлиқ оғир вазиятдан олиб чиқишнинг асосий ислохот усули қарзларни акцияларга алмаштириш бўлди, бу эса уларга янги истикбол эшикларини очди, бошқарув ходимларининг масъулиятини оширди.

**Учинчи босқич** 1998 йилдан 2002 йилгача бўлган даврни ўз ичига олади. Бу беш йил асосан йирик ва ўрта давлат корхоналарини қайта ташкил этишга бағишланди. Бу даврнинг энг муҳим воқеаси Хитойнинг ЖСТга кириш учун кураши бўлди.

2003 йилда бошланиб ҳозирги кунда ҳам давом этаётган **тўртинчи босқич** иқтисодиётда давлат секторининг асосий стратегик иштирокчилари бўлмиш йирик ташкилотларнинг мулкий ислоҳ қилиниши билан ажралиб туради. Ушбу босқичнинг энг муҳим воқеаси 2003 йилда Хитой Халқ Республикаси Давлат Кенгаши қошида, 196 та йирик давлат ташкилотларини бирлаштирган, давлат мулкани назорат қилиш ва бошқариш қўмитасининг ташкил этилишидир. Қўмита Хитой давлат корхоналарини ислоҳ қилишнинг асосий иштирокчиси бўлди.

Йирик ташкилотлар фонд бозори аъзосига айландилар, уларнинг акциялари фонд биржасига чиқарила бошланди, шунингдек, давлат ташкилотларида директорлар кенгашлари институтини шакллантириш бўйича катта ишлар амалга оширилди, улар таркибига мустақил директорлар ҳам киритила бошланди. Кўпгина йирик ташкилотлар

ё тўлиқ оммавий компанияларга айланди ёки фонд бозорига акцияларининг катта улушларни чиқардилар. Фонд бозорига кириш корпоратив бошқарув тузилмасини такомиллаштириш, шаффофлик даражасини ошириш, ҳукумат ва давлат компаниялари бошқаруви ўртасидаги муносабатларни йўлга қўйишга ижобий таъсир кўрсатди. Йирик давлат корхоналарида рўй берган энг муҳим ўзгаришлардан бири фаолиятига стратегик қарашларнинг тартибга солиниши бўлди, миллий иқтисодиётнинг муҳим тармоқлари ва давлат хавфсизлиги соҳаларидан бошқа барча тармоқлар рақобатга имкон қадар очиқ бўлиши белгиланди. 1999 йилда марказий ҳукумат энг йирик давлат корхоналаридан ташқари барча давлат ташкилотларини хусусийлаштиришга рухсат берувчи сиёсатни бошлади. Бу жараён «каттасини ушлаб тур, кичигини қўйиб юбор» шиори остида олиб борилди. Кўпчилик кичик ва ўрта давлат ташкилотлари маҳаллий ҳокимиятлар тасарруфида бўлганлиги ҳамда ҳокимиятлар маҳаллий бюджетларнинг даромад қисмини тўлдиришдан манфаатдор бўлганликлари сабабли хусусийлаштириш жараёни тез суръатлар билан амалга оширилди.

1998–2003 йиллар учун мамлакатда давлат ташкилотлари сони 40 фоизга – 230,8 мингтадан 150 мингтага камайди [7].

Катта ва кичик давлат ташкилотларини хусусийлаштиришда турли методлардан фойдаланилди.

#### **Хусусан, кичик ташкилотлар:**

- давлат мулкани ижарага бериш;
- ходимларга эгалик ҳуқуқини бериш;
- менежерлар томонидан активларни сотиб олиш (management buy-outs, МВО) орқали хусусийлаштирилади.

#### **Катта ташкилотлар одатда:**

- тўғридан тўғри хорижий инвестицияларни жалб қилиш;
- пухта тайёргарлик кўрилган IPO ўтказиш орқали сотиш;
- акциядорлик компанияларига айлантириш орқали қисман хусусийлаштирилди, назорат пакети давлат назоратида қолдирилди.

«Каттасини ушлаб тур, кичигини қўйиб юбор» шиори остида 1997–2004 йилларда кичик ва ўрта давлат ташкилотларининг қарийб 85 фоизи янги мулкдорлар қўлига ўтди. Шулардан қарийб ярмидан кўпи МВО орқали амалга оширилди.

1997–1998 йилларда рўй берган Осиё молиявий

инкирози Хитой банк тизимида тўпланган жиддий муаммоларни очиб берди ва уларни хусусийлаштириш муҳимлигини кўрсатди. Уларни ҳал қилиш учун бир қатор молиявий ислохотларни амалга ошириш ва банк секторини жонлантириш бўйича сиёсий қарор қабул қилинди. Хитой банк тизимидаги ислохотлар 80-йилларнинг бошидан бошлаб амалга оширила бошлаган бўлса ҳам, 90-йилларнинг охирига келиб уларнинг натижалари қониқарли бўлмади. Энг йирик давлат банклари (биринчи навбатда «Катта тўртлик») аслида давлат дастурларини кредитлаш функциясини бажарган. Натижада банк тизимида «муаммоли активлар» доимий равишда тўпланиб борди. 2000 йиллар бошида бу типдаги қарзлар салмоғининг мамлакат ялпи ички маҳсулотигаги умумий улуши 41 фоизга етган. Банкларда ўз капиталининг етарлилик кўрсаткичлари пасайди.

**Изланишлар шуни кўрсатдики, Хитойда давлат банкларини хусусийлаштириш жараёнининг бир неча босқичларни ажратиш мумкин:**

1998–2002 йилларда амалга оширилган биринчи босқичда давлат тижорат банклари фаолиятини оптималлаштириш бўйича ишлар олиб борилди.

**Ушбу босқичдаги ўзгаришларнинг асосий йўналишлари:**

- муаммоли активларни таснифлаш. Расмий ҳисоб-китобларга кўра, уларнинг улуши 1999 йилдаги банк тизими жами активларининг 23 фоизини, 2003 йилда 33 фоизини ташкил этган [8];

- бюджет маблағларидан фойдаланган ҳолда ресурс базасини яхшилаш;

- давлат сектори корхоналарини ислоҳ қилиш учун ажратилган бюджет маблағлари ҳисобидан кредит қарзининг бир қисмини ҳисобдан чиқариш;

- банклар балансидаги муаммоли активларни ўтказиш мақсадида активларни бошқарувчи компанияларни ташкил этиш;

- банкларнинг операцион мустақиллиги ва руҳсат этилган операциялар доирасини кенгайтириш.

2001 йил Хитой ЖСТга аъзо бўлиши орқали ўз молиявий бозорларини халқаро рақобат учун янада очиш мажбуриятини олди. Кейинги беш йиллик даврининг охирига келиб хорижий банклар чакана депозитлар ва кредитларни юанда амалга оширишларига руҳсат берилди. Хитой Халқ Республикаси Давлат Кенгаши мамлакат банк тизимини такомиллаштириш бўйича саъй-ҳаракатларни кучайтирди. Бу билан банк тизимини ислоҳ қилишнинг навбат-

даги босқичини бошлаб берди. 2002 йил февраль ойида бўлиб ўтган иккинчи миллий молиявий ишчи конференцияда банк тизимини модернизация қилиш режасига ёндашувлар ишлаб чиқилди. Асосий мақсад сифатида энг йирик банкларни Хитой ва халқаро биржаларда IPOга тайёрлаш, шунингдек, уларнинг корпоратив бошқаруви сифати ва операция самарадорлигини ошириш қилиб белгиланди.

**Ҳукумат режаси бу жараёни амалга оширишни қуйидаги тўрт босқичда амалга оширишни ўз ичига олди:**

- ҳукумат манбаларидан тизимга қўшимча капитал киритиш;

- банкларнинг капитал етарлилик даражасини яхшилаш мақсадида субординатор облигациялар чиқариш;

- «муаммоли активлар»ни мустақил бошқарувчи компанияларга бериш орқали банклар портфелини соғломлаштириш;

- хорижий стратегик инвесторларни жалб қилиш.

Ҳукумат банк секторини капиталлаштириш мақсадида 1998 йилда умумий қиймати 270 миллиард юань, 1999 йилда умумий қиймати 305 миллиард юань бўлган мақсадли давлат облигацияларини чиқарди. 1999 йилда умумий қиймати 1,4 триллион юань бўлган «катта тўртлик» банкларининг «муаммоли активлар»лари тўртта махсус ташкил этилган активларни бошқариш компанияларига ўтказилди [9].

Банкларда мулкчилик шаклларини ўзгартиришнинг дастлабки тайёргарлик босқичида уларнинг таркибида фонд биржаларга чиқишларини тайёрлашга масъул бўлган махсус таркибий бўлинмалар ташкил этилди. Шу билан бирга, банклар акциядорлик жамиятларига айлантирила бошланди, акциялар пакетлари листингдан олдин холдинг ва хусусий инвесторларга ҳам таклиф қилинган. «Муаммоли активлар»ни 50–60 фоизлик дисконт билан мустақил бошқарувчи компанияларга бериш орқали банклар портфели соғломлаштирилди.

**2003–2006 йилларда амалга оширилган иккинчи босқичда катта тўртлик банклари фаолиятини тубдан қайта қуриш дастури амалга оширилди. Ислохотларнинг асосий йўналишлари этиб қуйидагилар белгиланди:**

- 2003 йилда Бутунхитой банк назорати комиссиясининг (БХБН) ташкил этилиши белгиланди ва қонун билан мустаҳкамланди;

- «Катта тўртлик» банклари балансидаги муаммоли активлар улуши қайта баҳоланди. 2003 йил

бу кўрсаткич 1,9 триллион юань ёки жами банк активларининг 20 фоиздан ортиғини ташкил этди. Таққослаш учун, 2003 йилда марказий бюджет даромади 2,169 триллион юанни ташкил этган [10];

- давлат тижорат банкларини трансформация қилиш кетма-кетлиги тасдиқланди: бунга кўра, банкларнинг молиявий аҳволини яхшилаш, банкларни акциядорлаштириш, банк бошқарувини оптималлаштириш, банкларда корпоратив бошқарув тизимини такомиллаштириш ва фонд бозорига чиқиш. Давлат банкларини жаҳоннинг ТОП 100 талигига киритилган халқаро рақобатбардош банкларга айлантириш мақсади кўйилди;

- «Катта тўртлик» банкларини сиёсий кредитлашдан озод қилиш. Сиёсий кредитлашнинг ихтисослашган банкларда жамланиши;

- Хитой Банки ва Хитой Қурилиш банкида аниқ ислохотларни ишлаб чиқиш ва амалга ошириш бошланди. Хитой Халқ Республикаси Давлат кенгаши таркибида ислохотларнинг боришини назорат қилиш учун махсус комиссия тузилди;

- кредит тарихи бюросини шакллантириш бошланди. Банклар томонидан берилган кредитлар бўйича ягона маълумотлар базаси яратилди;

- банкларда бухгалтерия ҳисобини юритиш қоидаларига ўзгартиришлар киритилди, халқаро банк стандартларига ўтилди;

- банклар учун маълумотларни ошкор қилиш талаблари жорий этилди. Корпоратив бошқарувни такомиллаштириш ва бюджет чекловларини кучайтириш, агентлик муаммоларини минималлаштириш банк соҳасидаги институционал ўзгаришларнинг мақсадлари этиб белгиланди.

Мазкур босқичда ҳам банклар капитали яна оширилди, бу мақсад учун давлат захираларидан 45 миллиард доллар ажратилди. Ҳукумат катта тўртлик банклари капиталига стратегик инвесторларни жалб қила бошлади. Хорижий инвесторлар давлат банклари акцияларини тўғридан тўғри сотиб олишларига шароит яратиб берилди. Хусусан, Bank of America Хитой қурилиш банки акцияларининг 9 фоиз улушини 2,5 миллиард долларга, Хитой алоқа банки акцияларининг 19,9 фоиз улушини HSBC, Хитой банки акцияларининг 9,6 фоиз улушини Royal Bank of Scotland, CITIC банк акцияларининг 4,8 фоиз улушини Banco Bilbao Vizcaya Argentaria, BBVA сотиб олди. Шунингдек, Сингапурнинг Temasek давлат инвестиция компанияси (Хитой қурилиш банки ва Алоқа банкида), Американинг

Goldman Sachs, American Express ва Германиянинг Allianz молиявий холдинглари (Хитой саноат ва савдо банкида) муҳим улушларга эга бўлдилар [11]. Бунинг натижасида IPO дан олдин хорижий инвесторлар улуши CITIC банкда 20 фоизни, Хитой алоқа банкида 19,9 фоизни, Хитой банкида 15 фоизни, Хитой қурилиш банкида 14 фоизни, Хитой саноат ва тижорат банкида 9 фоизни ташкил этди. Банк капиталининг 5 фоиздан юқори улушига эга бўлган инвесторларга Кузатув кенгаши таркибига аъзо қилиш орқали банк бошқарувида қатнашиш имкони берилди. IPO ўтказилаётган вақтда Хитой банкларидаги улушларни хорижий стратегик инвесторларга сотиш жуда мураккаб шароитларда амалга оширилди. Инвестор IPO дан кейин уч йил давомида ўз улушини қайта сотмаслик мажбуриятини олиши белгиланди. Муддатнинг тугаши жаҳон молиявий инкирозига тўғри келди ва баъзи хорижий молия институтлари вазиятдан фойдаланиб, ўз улушларини (тўлиқ ёки қисман) сотишни афзал кўрдилар. Бу Хитой иқтисодиётига салбий таъсир ўтказди. 2005 йилда Хитой Қурилиш Банки биринчи бўлиб глобал IPO ўтказди ва 8 миллиард юанни жалб қилишга муваффақ бўлди [12].

Қонунчиликка кўра, хорижий инвесторлар Хитой банклари устав капиталининг 25 фоиздан кўп миқдоридаги акцияларини сотиб олишга, яқка тартибдаги хорижий инвестор учун эса бу кўрсаткич 20 фоиздан кўп бўлмаслиги белгиланди.

**Банклар 3 хил турдаги акцияларни IPO га чиқаришлари белгилаб ўтилди:**

*А турдаги акциялар.* А турдаги акциялар юанда сотилади ва Хитойнинг ички фонд бозорида сотилиши мўлжалланган;

*В турдаги акциялар.* В турдаги акциялар хорижий инвесторлар учун мўлжалланган бўлиб, улар фақат Шанхай биржасида АКШ долларларида ва Шэньжэн биржасида Гонконг долларларида сотилади;

*Н турдаги акциялар.* Н турдаги акциялар Хитой Халқ Республикаси резидентлари бўлган ташкилотлар томонидан чиқарилади. Гонконг фонд бозорида, Гонконг долларларида жойлаштирилади.

**Учинчи босқичда** (2007–2010) муваффақиятли глобал IPO дан сўнг биринчи навбатда Хитой саноат ва тижорат банки, кейин эса Хитой қишлоқ хўжалиги банки ўзгартирилди. IPO дан сўнг банкларнинг мулкчилик таркибидаги ўзгаришлар уларнинг фаолиятига бевосита таъсир қила бошлади. 2009 йил ўрталарига келиб, барча IPO дан ўтган банклар-

нинг муаммоли активлар кўрсаткичлари сезиларли даражада камайди. Хусусан, Хитой саноат ва савдо банкида 0,9 фоизни, Хитой Банкида 1,8 фоизни ташкил этди. Ва аксинча банклар даромадлари ошиб борди. Соф фойда Хитой Саноат ва тижорат банкида – 193 фоизга, Хитой банкида – 109 фоизга, Хитой қурилиш банкида – 97 фоизга, Алоқа банкида – 208 фоизга, Хитой тижорат банкида – 459 фоизга, СИТИС банкида – 333 фоизга ошди.

Дастур 2010 йил июль ойида «Катта тўртлик» банклари Шанхай ва Гонконг фонд биржаларида IPO га чиқиши билан муваффақиятли яқунланди. Оммавий жойлаштиришга тайёргарлик учун бюджетдан давлат банклари капиталига 626,6 миллиард юань ажратилди. Давлат томонидан қўллаб-қувватлаш «муаммоли активлар»ни ҳисобдан чиқариш ҳисоби-га 2 триллиондан ошди. «Катта тўртлик» банклари

IPO га чиқиши орқали 578,2 миллиард юань жалб қилинди. Бундан ташқари, акцияларни иккиламчи жойлаштириш тўртта давлат банки капиталига яна 165,8 миллиард юань жалб қилиш имконини берди. Субординацияланган облигацияларнинг чиқарилиши йирик банклар капиталини қўшимча 296,8 миллиард юанга оширди. Капиталнинг кенг қўламли киритилиши банкларнинг молиявий аҳволини яхшилашни таъминлади. Агар 2002 йил охирида давлат банкларининг «муаммоли активлар» улуши ўртача 25 фоизни ташкил этган бўлса, 2010 йил охирида бу кўрсаткич 1,5-2,0 фоизгача пасайди. Капиталнинг етарлилиги ҳам сезиларли даражада ошди. Умуман олганда, банк тизимида капиталнинг етарлилиги 2010 йил охирида 12,2% ни ташкил этди.

Сўнг йилларда хитой банклари IPO жуда фаол ҳисобланади (1-жадвалга қarang).

**1-жадвал**

**2000–2020 йиллар оралиғида жаҳон банклари акцияларининг IPO си бўйича солиштирма маълумот**

Давлатлар	IPO сонн, дона	Жами улушдаги салмоғи, фоизда
АҚШ	111	8
Осиё давлатлари (Хитойсиз)	43	8
Лотин Америка давлатлари	19	6
Хитой	51	49
Европа давлатлари	52	15
Россия	6	9
Бошқа давлатлар	25	6

**Манба:** Мозиас П.М. Банковская реформа в Китае. Реферативный журнал "Востоковедение и африканистика" Москва. 2014г Выпуск №1. 88-107 ст.

2000–2020 йиллар оралиғида жаҳон банклари томонидан IPO орқали банк акцияларини сотиш бўйича умумий қиймати 20 млн АҚШ долларидан кўпроқ 305 та битим амалга оширилган. Битимларнинг жами суммаси 220 млрд АҚШ долларига яқин бўлган. Бу битимлар орасида Хитой банкларининг ўрни бекиёсдир.

**Хулоса ва таклифлар.** *Хитойда хусусийлаштириш жараёни босқичларини тадқиқ қилган ҳолда куйидагиларни хулоса келтириш мумкин:*

- Хитойда социалистик тизимдан ўзига хос бозор муносабатларига ўтиш жараёни амалга оширилган. Бу жараёнда давлат ташкилотларида мулкдор ва бизнес жараённинг ажратилишига эришилган;

- узоқ йиллардан бери мулкчилик шакли диверсификация қилинишига қарамай бугунги кунда иқтисодиётнинг асосини давлат иштирокидаги компаниялар ташкил этмоқда;

- «Каттасини ушлаб тур, кичигини қўйиб юбор» шиори остида ўтказилган қисман хусусийлаштириш сиёсати Хитойнинг ўз хусусийлаштириш таъминлари пайдо бўлишига сабаб бўлган;

- тижорат банкларини акциядорлаштириш ва қисман хусусийлаштириш жараёнига тайёрлаш мақсадида ҳукумат томонидан кескин чора-тадбирлар амалга оширилди. Хусусан, банк фаолиятини соғломлаштириш мақсадида банклардаги муаммоли активларни сотиб олиш учун махсус фондлар ташкил этилган, банклар капиталлашиш даражасини ошириш учун бюджетдан катта миқдордаги маблағлар ажратилган, банкларнинг капитал етарлилик даражасини яхшилаш мақсадида субординатор облигациялар чиқаришга рухсат берилган.

**Катта ва кичик давлат ташкилотларини хусусийлаштиришда:**



- хусусан, кичик ташилотлар: давлат мулкни ижарага бериш; ходимларга эгалик ҳуқуқини бериш; менежерлар томонидан активларни сотиб олиш (management buy-outs, МВО) орқали хусусийлаштирилиш каби методлар амалга қўлланилган бўлса;

- катта ташилотлар одатда: тўғридан тўғри хорижий инвестицияларни жалб қилиш; пухта тайёргарлик қўрилган IPO ўтказиш орқали сотиш; назорат пакети давлат назоратида қолдириш шarti билан акциядорлик компанияларига айлантириш орқали қисман хусусийлаштириш каби турли методлардан фойдаланилган.

Шуни ҳулоса қилишимиз мумкинки, Хитой республикаси режали иқтисодиётдан бозор тамойиллари билан уйғунлашган иқтисодиётга ўтиб бормоқда. Бу жараёнда давлат улуши мавжуд ташилотларни хусусийлаштириш бўйича Хитой ўз услубини ярата олган. Бугунги кунга келиб мамлакатда давлат ташилотлари ва хусусий секторнинг ҳамоҳанг ривожланиб келаётганлигини кўришимиз мумкин.

**Фикримизча, Хитой Республикасида хусусийлаштириш жараёни натижалари бўйича қуйидаги таклифларни мамлакатимизда ҳам қўллаш мақсадга мувофиқ деб ҳисоблаймиз:**

- банклар фаолиятини соғломлаштириш мақсадида улардаги муаммоли активларни маълум дисконт асосида сотиб олиш ва баргараф этиш билан шуғул-

ланувчи, давлат шерикчилик асосида фаолият юритувчи, махсус компаниялар ташкил этиш зарур. Бу компанияларнинг ташкил этилиши ва давлат улуши мавжуд банклардаги муаммоли активларнинг уларга ўтказилиши, уларнинг хусусийлаштирилишига тўсқинлик қилаётган катта муаммолардан бирини баргараф этишга хизмат қилади. Бугунги кунда мамлакатимизда давлат улуши иштирокидаги банкларда муаммоли активлар улуши кредит портфелининг 5 фоизига яқин ва ўсиш тенденциясига эга;

- давлат ташилотлари акцияларини жозибадорликка нисбатан гуруҳларга ажратиб, IPO ташкил этиш зарур, юқорида таъкидлаб ўтганимиздек бир неча банклар акциялари IPO орқали сотилиши белгиланган бўлсада, тайёргарлик жараёни чўзилиши сабабли бугунги кунда амалга ошмади;

- ташқи ва ички инвесторларга қулайликлар яратиш мақсадида давлат ташилотлари акцияларини турли биржаларда хорижий ва миллий валютада листингдан ўтказиш зарур;

- инвесторлар ҳуқуқларини ҳимоя қилишни кафолатлаб, ҳудудлардаги ҳуқуқ бузилиши ҳолатлари назорати кучайтирилиши зарур;

- миллий манфаатларни ҳимоя қилиш ва монополиянинг олдини олиш мақсадида бир ёки бир неча инвесторлар гуруҳига давлат учун стратегик соҳаларга тааллуқли ташилотлар акциясига эгалик қилиш меъёрини белгилаш ва ҳоказо.

## Манба ва адабиётлар

1. [www.capitaliq.com](http://www.capitaliq.com) маълумотлари.
2. [www.davaktiv.uz](http://www.davaktiv.uz) маълумотлари.
3. Boardman, Anthony E., Claude Laurin and Aidan R. Vining (2002). *Privatization in Canada: Operating and Stock Price Performance with International Comparisons // Canadian Journal of Administrative Sciences*, 19(2), 137–154
4. Cavaliere, Alberto and Simona Scabrosetti (2008). *Privatization and efficiency: from principals and agents to political economy // Journal of Economic Surveys*, 22(4), 685–710
5. Козырин А.Н. *Финансово-правовые аспекты приватизации. – Киев. Финансове право у XXI сториччи: здобутки та перспективи. 2011. С. 102-106. – стр. 97*
6. [www.pa-journal.igsu.ru/articles/r48/3617/](http://www.pa-journal.igsu.ru/articles/r48/3617/)
7. Мозиас П.М. *Банковская реформа в Китае. Реферативный журнал "Востоковедение и африканистика" Москва. 2014г Выпуск №1. 88-107 стр;*
8. [www.nbj.ru/pubs/kitaiskoe-privatizatsionnoe-chudo/30863/](http://www.nbj.ru/pubs/kitaiskoe-privatizatsionnoe-chudo/30863/)
9. В.А. Беляев. *Анализ динамики сделок IPO в банковском секторе. Финансы: теория и практика. Т. 25, № 6 2021. financetp.fa.ru стр.16-28*
10. Laffont, Jean-Jacques, Jean Tirole (1991). *Privatization and Incentives // Journal of Law, Economics, and Organization*, 7, 84–105.
11. Fayman, A. *An Analysis of the relationship between dividend policies and performance of banking firms post-IPOs / A. Fayman ; College of Business of Southern Illinois University. Doctoral Graduates – Finance, 2005. – Electronic text data. – Mode of access: http://sunzi1.lib.hku.hk/ER/detail/hkul/3844953.*
12. [www.cbu.uz](http://www.cbu.uz) маълумотлари.

УЎК: 338.22:338.43.01.(575.1)

**Dostonbek ESHPULATOV,**  
Guliston Davlat Universiteti doktoranti,  
E-mail: eshpulatovdoston@gmail.com

## OZIQ-OVQAT VA ELEKTR ENERGIYA ISHLAB CHIQRISHDA AGROVOLTAIKA TIZIMINI QO‘LLASHNING XORIJ TAJRIBALARI

**Annotatsiya:** maqolada qishloq xo‘jaligida agrovoltaika tizimlarini qo‘llash bo‘yicha xorij tajribalari va uning rivojlanish istiqbollari o‘rganilgan. Tizimli tahlil Web of Science bazasida oziq-ovqat ishlab chiqarish sohasidagi tadqiqotlar doirasida olib borilgan. Tadqiqotlarning aksariyati qishloq xo‘jaligi maydonlarida ekinlar bilan birga elektr energiya ishlab chiqarishga qaratilgan. Tahlillar natijasida agrovoltaika tizimi ostida yetishtirilganda hosildorligida sezilarli o‘zgarish kuzatilmagan qishloq xo‘jaligi mahsulot turlari aniqlangan.

**Kalit so‘zlar:** yashil iqtisodiyot, agrovoltaika, chorvachilik, dehqonchilik, elektr energiya ishlab chiqarish, quyosh panellari.

### Зарубежный опыт использования агровольтаики в производстве продуктов питания и электроэнергии

**Достонбек Эшпулатов,**  
докторант Гулистанского государственного  
университета

**Аннотация:** в данной статье рассматривается зарубежный опыт применения агровольтаических систем в сельском хозяйстве и перспективы их развития. Систематический анализ проведен в рамках исследований в области производства продуктов питания, используя базу данных Web of Science. Основное внимание уделено производству электроэнергии в сочетании с сельским хозяйством. В результате анализа были выявлены виды сельскохозяйственной продукции, у которых не наблюдалось значительных изменений в урожайности при использовании агровольтаических систем.

**Ключевые слова:** зеленая экономика, агровольтаика, животноводство, сельское хозяйство, производство электроэнергии, солнечные панели.

### Foreign experience of using agrovoltaics in food and electricity production

**Dostonbek Eshpulatov,**  
Doctoral student of Gulistan State University

**Abstracts:** this article examines the international experience of using agrovoltaic systems in agriculture and the prospects for their development. A systematic analysis was conducted as part of research in the field of food production, using the Web of Science database. The main focus is on electricity production combined with agriculture. The analysis identified types of agricultural products that did not show significant changes in yield when using agrovoltaic systems.

**Keywords:** green economy, agrovoltaics, animal husbandry, farming, electricity generation, solar panels.

**Kirish.** Iqlim o‘zgarishi va dunyo aholisining ko‘payishi sharoitida qishloq xo‘jaligi oziq-ovqat ishlab chiqarishda yangi muammolarga duch kelmoqda. Bir tomondan, o‘sib borayotgan talabni qondirish uchun jahon oziq-ovqat ishlab chiqarishi kengayib borayotgan bo‘lsa, boshqa tomondan, qishloq xo‘jaligiga ajratilgan yer maydonlari so‘nggi yillardan barqarorlashib qoldi [1]. Boshqa tomondan, yaqin kelajakda inson faoliyati, qurg‘oqchilik va kuchli yog‘ingarchiliklar kabi ekstremal ob-havo hodisalari tufayli +1,5 °C global isish davom etish ehtimoli yuqori [2]. 2015 yilda Birlashgan Millatlar Tashkilotiga a‘zo davlatlar tomonidan Barqaror rivojlanishning 17 ta maqsadlari qabul qilindi [3]. Parij kelishuvi COP 21 (21st Conference of the Parties) davomida ratifikatsiya qilingan bo‘lib, global isishni +1,5°C gacha cheklashga qaratilgan [4]. Shu nuqtai nazardan Yevropa Ittifoqiga a‘zo davlatlar issiqxona gazlari (IG) emissiyasini 2030-yilga borib, 1990-yilga nisbatan 55%ga qisqartirish va 2050-yilga

borib IG emissiyasini to'liq to'xtatib iqlimga nisbatan neytral bo'lish vazifasini o'z zimmasiga olishdi [5].

2024-yil 28-fevral kuni Prezidentimiz Shavkat Mirziyoyev huzurida qayta tiklanuvchi energetika sohasidagi ustuvor vazifalar yuzasidan kengaytirilgan yig'ilish bo'lib o'tdi. Unda elektr iste'moli yuqori bo'lgan qishloq va suv xo'jaligi, ichimlik suvi ta'minoti korxonalarida "yashil energiya" quvvatlarini ko'paytirish bo'yicha ishlarni jadallashtirish zarurligi qayd etildi. Xalqaro tajriba asosida qishloq xo'jaligi yerlarida mahsulot yetishtiruvchilar tomonidan o'z ehtiyojlari uchun quyosh panellarini o'rnatish va elektr energiyasini ishlab chiqarish – agrovoltaika amaliyotini joriy etish imkoniyatini o'rganish va ushbu yo'nalishni qo'llab-quvvatlash bo'yicha aniq takliflar kiritishga ko'rsatmalar berildi [6]. Bu esa qishloq xo'jaligi yerlarida quyosh panellarini o'rnatish, ya'ni "agrovoltaika" bo'yicha xorijiy tajribalarni o'rganishni talab etadi.

Bundan tashqari, dunyo aholisining ko'payishi, turmush darajasi ortishi va sanoatlashuvi global energiya talabini kuchaytirmoqda [7]. Hisob-kitoblarga ko'ra, XXI asrning o'rtalariga kelib global energiya iste'moli ikki baravar ko'payadi, shundan 50% i faqat elektr energiyasi hissasiga to'g'ri kelishi mumkin [8, 9]. Barqaror rivojlanish maqsadlari va energiyaga bo'lgan talabni qondirish uchun energetika sektori kam emissiyali energiya manbalarini joylashtirishi va qayta tiklanadigan energiya ulushini oshirish orqali transformatsiyalanishi kerak [10, 5]. Qayta tiklanadigan energiya manbalari orasida quyosh energiyasi eng muhim ekspluatatsiya qilinadigan manba hisoblanadi. Hisob-kitoblarga ko'ra, 2050-yilda dunyoda qayta tiklanadigan energiyaning 40% dan ortig'i fotovoltaiik qurilmalardan olinadi [11]. O'zbekiston Respublikasi Prezidenti huzuridagi Statistika agentligi ma'lumotlariga ko'ra, Quyosh elektr stansiyalari tomonidan ishlab chiqarilgan elektr energiyasi hajmi 2018-yildagi 0,2 mln. kVt/soatdan 2022-yilda 435,8 mln. kVt/soatga ya'ni 2179 barobarga ortgan [12]. Hozirda quyosh panellari o'rnatilgan maydonlar juda ozni tashkil etsada, joriy tendensiyalar shuni ko'rsatmoqdaki, ularning rivojlanib borishi yer va resurslarda, aynan qishloq xo'jaligi bilan raqobatlashishiga olib kelishi mumkin.

Bu muammoni hal etish uchun qishloq xo'jaligi yerlariga quyosh panellarini (solar photovoltaic – PV) o'rnatish mumkin. Bunday tizimlar dastlab 1980-

yillarda qishloq xo'jaligi yerlaridan qo'shimcha tarzda foydalanish maqsadida joriy qilingan [13]. Bu konsepsiya agrofotovoltaika, Agro-PV, agrovoltaika, solar sharing yoki PV agriculture kabi nomlar bilan mashhur bo'lib, bu bo'yicha tadqiqotlar so'ngi yillarda sezilarli oshib bormoqda.

Agrovoltaiikalarning hozirda 3 turi ishlab chiqilgan. Birinchisi, quyosh panellarini o'rnatish uchun ekin qatorlari orasidagi bo'shliqdan foydalanishdan iborat (Interpersed PV massivlari), qolgan ikkisida PV modullari ekinlar ustiga o'rnatiladi, bunda u, yoki issiqxona tomining bir qismini panellar bilan almashtiriladi (issiqxonaga o'rnatilgan PV massivlari) yoki ularni ochiq havo konstruksiyasiga o'rnatish (Stilt-o'rnatilgan PV massivlari) mumkin. Quyosh panellari ko'chmas konstruksiyalarga (statistik panellar) yoki ekinlarni boshqarish va quyosh nurlariga nisbatan qiyalikni o'zgartirish imkoniyati bilan dinamik yo'l bilan (dinamik panellar) o'rnatilishi mumkin [14]. Elektr energiyasini ishlab chiqarishda quyosh nurlarining ma'lum to'lqin uzunliklarini ushlaydigan fotovoltaiik elementlardan foydalanish ham mumkin. Bularning barchasi, ekinlar quyosh nurlarining faqat ma'lum bir qismidan foydalanishiga va fotosintez barqarorlashishi uchun yorug'lik ma'lum darajasining yetarligiga asoslanadi.

#### **Mavzuga oid adabiyotlar tahlili**

Agrovoltaiikalar butun dunyo bo'ylab rivojlanayotgan va qiziqish ortib borayotgan yangi ishlab chiqarish tizimidir. Laub M. va boshqalar soya ostidagi turli ekinlarning hosildorligi o'zgarishini o'rganish va ushbu tizim uchun eng salohiyatlilarini aniqlash maqsadida meta-tahlil o'tkazishgan [15]. Mamun MAA. va boshqalar elektr energiya ishlab chiqarish va ularni o'rnatish xarajatlari orasidagi muvofiqlikni tahlil qilishgan [16]. Sirk I. va boshqalar esa aylanma iqtisodiyot kontekstida va agrovoltaiikalarni joylashtirish landshaftlari borasida tadqiqotlar olib borishgan [17]. "Yangi O'zbekiston" muxbiri Iroda Toshmatova Agrovoltaiika usulini mamlakatimiz uchun naqadar dolzarbligini, xususan, bunday texnologiyalarni avvalo qurg'oqchilikdan zarar ko'rayotgan hududlarda, elektr tarmog'idan uzoq aholi hududlarida, erkin sanoat zonalarida qo'llash afzalliklari bilan birga uning asosiy kamchiliklarini ham tahlil qilgan [37]. Shunga qaramasdan, infratuzilma ostida mikroiklim muhitining o'zgarishlaridan tashqari, ekinlarning hosildorligi va agronomik natijalariga yetarlicha e'tibor berilmagan. Shuning uchun ushbu

tadqiqotimiz istiqboldagi tadqiqotlar uchun foydali yo‘riqnomaga sifatida xizmat qilishi mumkin. Ushbu ilmiy ishimiz maqsadi agrovoltaika tizimlari bilan dehqonchilik va chorvachilik natijalari haqida xorij tajribalarini o‘rganish, yurtimizda ushbu tizimlarni qo‘llovchilar uchun foydali ma‘lumotlar bazasini shakllantirishdan iborat.

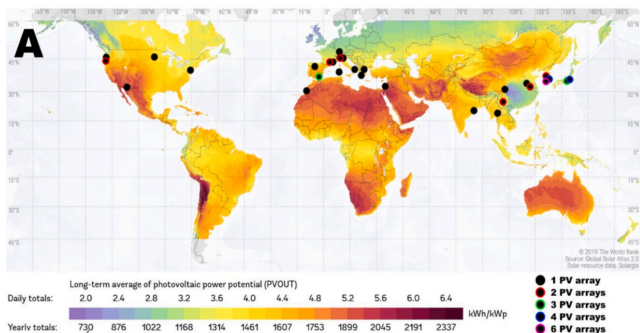
### Ma‘lumotlarni saralash me‘zonlari

Agrovoltaika bo‘yicha tadqiqotlar tahlili Web of Science ma‘lumotlar bazasidan Agrovoltaika, Agri-PV, Agri-photovoltaic kalit so‘zlari asosida 2024-yilda olib borilgan. Maqolalar “Preferred Reporting Items for Systematic Reviews and Meta-Analyses” (PRISMA) usulida baholangan. Saralashda faqat birlamchi ilmiy tadqiqotlar olingan. Chorvachilik va dehqonchilikda aynan sifat va miqdoriy tahlillar keltirilgan oxirgi 54 ta maqolalar qoldirilgan. Keyingi bosqichlarda tadqiqotlar agrovoltaika usullari, qishloq xo‘jaligi mahsulot turlariga qarab guruhlab chiqilgan.

### Tahlil va natijalar

*Tadqiqotlarning umumiy doirasini tasniflash va tavsiflash*

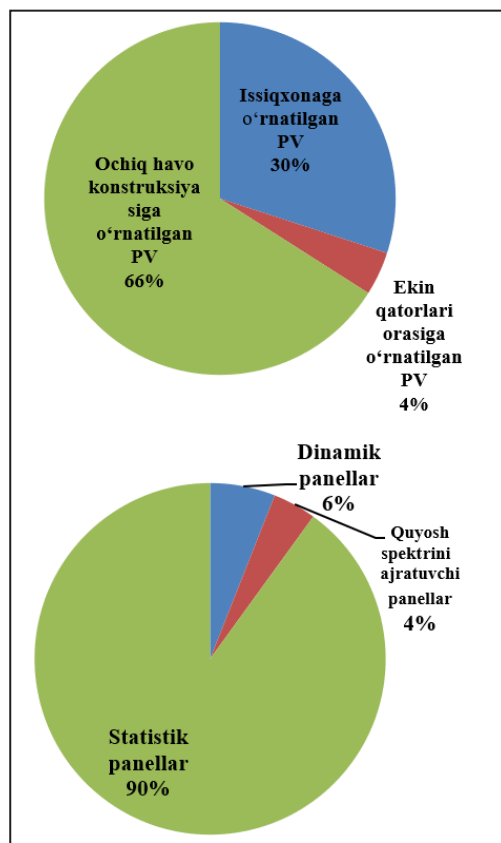
Agrovoltaika tizimlari aksariyati shimoliy yarim sharda o‘rnatilgani kuzatilgan (1-rasm). Xaritada agrovoltaika tizimlarining quyosh resursiga boy bo‘lgan hududlarda taqsimlanganligini ko‘rishimiz mumkin. Ammo, bu ushbu hudud agrovoltaikalar uchun optimal ekanligi haqida aniq ma‘lumotlar bermaydi. Chunki, bu iqlim va tuproq omillariga bog‘liqdir. Shulardan kelib chiqib, nega bu tizimlarni asosan Osiyo, Yevropa va Shimoliy Amerika hududlarida o‘rnatilganligini tushunish mumkin.



**1-rasm. O‘rganilgan tadqiqotlarda agrovoltaikalarning hududlar bo‘yicha taqsimlanishi [18]**

Shuningdek, agrovoltaikalar o‘zining yuqori xarajatlari tufayli asosan rivojlangan davlatlarda ko‘p tarqalganini ham tushunish mumkin. 54 ta tadqiqotlardan

15% i AQShda, 13% i Xitoyda va Italiyada, 11% i Janubiy Koreya va Fransiyada, eng ko‘pi Yevropada 44%, Osiyoda esa 37%, Shimoliy Amerikada 15% i kuzatilgan. O‘rganilgan agrovoltaikalarning 2/3 qismi (33 tasi) ochiq havo konstruktsiyasiga o‘rnatilgan (Stilt-o‘rnatilgan PV massivlari), 15 tasi issiqxonalariga o‘rnatilgan (2-rasm).



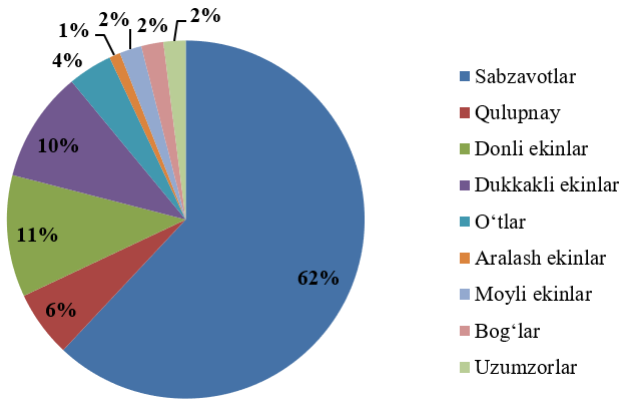
**2-rasm. O‘rnatilgan agrovoltaika tizimlar turiga ko‘ra taqsimlanishi [18]**

Ularning aksariyati statistik quyosh panellarini tashkil etgan. Agrovoltaika o‘rnatilgan maydonlar 4 m2 dan tortib eng yirigi 2,4 gektargacha bo‘lgan. Deyarli 2/3 qismi 1000 m2 dan kichik maydonga joylashtirilgan. 79% agrovoltaikalar yerning 40% dan kam bo‘lgan qismini soya qilib turgan. Umuman olganda, yerning 25% gacha soya bilan qoplanishi ekinlarning o‘shishi va sifatiga sezilarli ta‘sir ko‘rsatmasligi aniqlangan [19].

Soya 50% dan oshganda ko‘plab ekinlarning o‘shishiga salbiy ta‘sir ko‘rsatgan. 3 ta tadqiqotlarda agrovoltaika tizimida qo‘zilar va sog‘in sigirlar parvarishi haqida ma‘lumotlar keltirilgan. Qolgan asosiy tadqiqotlar latuka va pomidorlarda, boshqalari esa don va dukkakli ekinlarda mos ravishda 11% va 10% olib borilgan. Qulupnaylar ushbu tizimga



ko'proq mos bo'lishiga qaramasdan, kam tadqiqotlar olib borilgan (3-rasm). Don va dukkaklilar uncha mos bo'lmasligi kuzatilgan.



**3-rasm. O'rnatilgan agrovoltaika tizimlarining ekin turlari bo'yicha taqsimlanishi [18]**

*Agrovoltaikalarning agronomik natijalari. Quyosh energiyasidan foydalanish va chorvachilik.*

Tadqiqotlar agrovoltaika tizimi ostida qo'zichoq parvarishida ularning kunlik tirik vazni ortishiga ta'sir qilmasligini ko'rsatdi [20]. Biroq bunday natijalar, yem-xashaklarning o'rtacha quruq ozuqaviyligi ochiq yerdagidan past bo'lgan sharoitda olingan. Shunga qaramasdan, agrovoltaika tizimi ostidagi yem-xashaklarning sifati yaxshiroq bo'lgani bois bunday kamchilikning o'rni qoplangan. Quyosh panellari ostida o'tlarning kamayishi ham [21], ortishi ham kuzatilgan [22]. Bu farqlar iqlim va tuproq unumdorligidagi farqlar bilan bog'liq bo'lishi mumkin. Hayvonlarning hayoti hayvonlarning xatti-harakatlarini vizual kuzatish orqali baholangan va o'lchangan. Qo'zilarining xatti-harakatlarida hech qanday o'zgarish kuzatilmagan [20]. Sog'in sigirlarda ham quyosh panellari ostida hech qanday o'zgarish kuzatilmagan [23]. Biroq, ularning faolligi pastroq bo'lgan va bu kavsh qaytaruvchi hayvonlarning kunning issiq davrida panellar ostida qolishi bilan izohlanadi. Umumiy poda ratsioni o'zgarmagan, boshqa tomondan ularning tana harorati nisbatan sezilarli past bo'lgan. Biroq, sut sifatiga bu omillar umuman ta'sir ko'rsatmagan. Buning sabablaridan biri sigirlarning quyosh panellari ostida kam, iyundan sentyabrga qadar 22 kun muddat saqlangani bo'lishi mumkin va agarda ular davomli muddatlarda saqlanganda albatta o'z ta'sirini ko'rsatgan bo'lib, sut sifati va miqdori oshishi kerak edi.

*Quyosh energiyasidan foydalanish va dehqonchilik.*

**Sabzavotlar.** O'tkazilgan tadqiqotlarning 23% dan ko'prog'ida latuk eng ko'p o'rganilgan ekin bo'lgan. Buni uni yetishtirishda boshqarish qulayligi, tez o'sishi va rivojlanishi uchun kam joy talab qilishi bilan izohlash mumkin.

Olib borilgan tadqiqotlarning bir qismi ularning o'rtacha og'irligi ortganini ko'rsatgan bo'lsa, qolganlari esa aksincha bo'lgan. Yagona tadqiqotda uning vazni 87,6% ga ortgani kuzatilgan. Bunda uni ochiq havodagiga nisbatan yorug'likni 18% kam sharoitda parvarishlangan [24]. Boshqa tomondan uning hosildorligi 50% ga kamaygan hollar ham kuzatilgan [25, 26]. Ushbu ko'rsatkich mavsumga qarab ham o'zgarib turishi kuzatilgan [24, 27]. Ekinlarning quruq vazni agrovoltaikalar ostida tizimli ravishda past bo'lgan. Ushbu parametrga mavsumning ham ta'siri kuzatilgan. Tadqiqotlar latuk barglarining ortganini ko'rsatgan. Ba'zi tadqiqotlarda latukning barglari quyosh panellari ostida sezilarli ortganini ko'rsatgan bo'lsa, ba'zilarida 25% gacha qisqargani kuzatilgan [28]. Undan tashqari, tadqiqotlarda ekinlarning quyosh panellari ostida dastlabki 3 haftada barglarining o'sishi sekinlashgani kuzatilgan.

Pomidorlar agrovoltaikada yetishtirilgan tadqiqotlar soni bo'yicha ikkinchi o'rinda bo'lgan. Ularda hosildorlikning o'zgarishi turlicha bo'lgani kuzatilgan. Fotosintetik faol nurlanish (FFN) 30% ga kamayganda hosildorlikning sezilarli kamayishi kuzatilgan bo'lsa [29], boshqa tadqiqotlarda FFN 45% ga kamayishi bilan hosildorlik 2 barobar ortgani kuzatilgan [30]. Mevalarning vaznidagi o'zgarishlar ham turlicha bo'lib, ba'zi tadqiqotlarda ortgan bo'lsa [31, 32], ba'zilarida esa kamaygan [33, 34]. Ikkita tadqiqotda esa hosildorlik umuman o'zgarmagan, boshqa tadqiqotda esa to'liq quyosh nurlarida hosildorlik yuqori bo'lishidan darak bergan [35]. Bunday xilma-xil natijalar qisman yetishtirilgan navlar bilan, shuningdek, agrovoltaikalar sharoitida iqlim va quyosh nurining o'zgarishi bilan izohlanishi mumkin. Tadqiqotlar yuqori haroratlar pomidor hosildorligiga salbiy ta'sir ko'rsatishini ta'kidlasada, soylash ularga ijobiy ta'sir ko'rsatmasligini ko'rsatgan [36]. FFN 28,8% gacha kamaytirilganda ham pomidor hosildorligi tushgan. Bunday salbiy o'zgarish FFN ni 46,6% dan 66,3% gacha pasaytirganda yanada keskinlashadi. Shunday bo'lsada, ba'zi hollarda agrovoltaikalar ostida pomidor hosildorligi va barglari ortishi ham kuzatilgan [38]. Bu o'simliklarning agrovoltaika tizimiga moslashishini ko'rsatadi.

Germaniyada ikki xil mavsumda olib borilgan tadqiqotlarga ko'ra, quyosh panellari ostida kartoshkalarining rivojlanishi ochiq havoda yetishtirilganlariga nisbatan yaxshilangani kuzatilgan [21]. Shunga qaramasdan, birinchi yilda kartoshka tugunaklari hosildorligi sezilarli – 18% ga tushgani, ammo keyingi yilda sezilarli 11% ga ortgani kuzatilgan. Shunday bo'lsada, panellar ostida hosildorlik har ikki yilda ham umumiy mamlakatdagi o'rtacha hosildorlikdan yuqori bo'lgan. Shunday qilib, bir qator olib borilgan tadqiqotlarga asosan agrovoltaikalarni o'rnatish kartoshkaning hosildorligiga ta'sir qilmasdan elektr energiyasini ishlab chiqarish imkonini bergan. Shu bilan birga, kartoshka tugunaklari sifatida deyarli o'zgarish kuzatilmagan. Yana bir tadqiqotda ham shunga o'xshash natijalar olingan bo'lib [39], bu kartoshkani agrovoltaikalar uchun mos ekin ekanligini ko'rsatadi.

Shirin qalampir quyosh panellari ostida yetishtirilganda ularning hosildorligi va ekin boshiga mevalari soni ortgan va bunda ularning sifatida o'zgarish kuzatilmagan [40, 41]. Yovvoyi raketa (*Diplotaxis tenuifolia* (L.) DC.), karam, brokkoli yoki seldereylar agrovoltaika ostida yetishtirilganda hosildorligida sezilarli farq kuzatilmagan [42]. Boshqa tomondan, sarimsoq, piyoz, rayhon yoki ismaloqlar quyosh panellari ostida yetishtirilganda ularning hosildorligi yoki biomassasida sezilarli pasayish kuzatilgan [43]. Shuningdek, pak choy hosili quyosh panellarining 100% soyasida yetishtirilganda 10 barobardan ko'proq qisqargan [44].

**Donli ekinlar.** Ajablanarlisi shundaki, makkajo'xorini odatda quyoshsevar deb hisoblansada, oz miqdordagi soyaga chidamli ekanligi kuzatilgan [45]. Bizning tadqiqotlarda, makkajo'xorini taxminan 20% dan kam soyada yetishtirilsa uning hosildorligida sezilarli o'zgarish bo'lmaydi. Quyosh panellarining past zichligi to'liq quyoshda o'stirilgandagilar bilan solishtirganda biomassa va hosildorlikni (+5,7%) oshgani kuzatilgan. Aksincha, quyosh panellari zichligi oshishi biomassa va hosilga salbiy ta'sir ko'rsatdi. Quyosh panellarining past zichligida yuqori hosildorlik, birinchi navbatda, makkajo'xorining yorug'lik bilan to'yinganlik nuqtasini optimallashtirish va soyalar tufayli tuproq suvining bug'lanishining kamayishi bilan izohlanadi [18]. Agrivoltaikalarda yetishtirilgan makkajo'xori hosildorligining soya darajasi 21,3% ga yetganda ham o'sishi [46], ammo yuqori soya darajalarida hosilning kamayishi kuzatilgan. Ketma-ket ikki yil davomida olib borilgan tadqiqotlarda

makkajo'xori o'simligining hajmi yoki hosildorligida sezilarli farqlar topilmagan [47].

Bir nechta fermer xo'jaliklarida va yillar davomida o'tkazilgan tadqiqotlar shuni ko'rsatdiki, soyaning ko'payishi guruch hosildorligining sezilarli darajada pasayishiga olib kelgan [48]. Bu qisman har bir o'simlikda poyalari qisqarishida namoyon bo'lgan. Bundan farqli o'laroq, quyosh panellari har bir o'simlikdagi boshloqlar soni va don vazniga ta'sir qilmagan. 25% dan 32% gacha soyali bo'lgan uch xil agrovoltaikada yetishtirilgan sholi ekinlari hosildorligining sezilarli pasayishi ham kuzatilgan [39]. Boshqa tadqiqotda ham quyosh panellari ostida hosildorlik 9% dan 19% gacha pasaygan [47].

Quyosh panellari ostida o'stirilgan kuzgi bug'doy biomassasining ikki yil ketma-ket o'sgani kuzatildi [21]. Birinchi mavsumda hosildorlik sezilarli darajada kamaydi, keyingi yilda esa farq kuzatilmagan. Bundan tashqari, donning o'rtacha og'irligi har doim sezilarli darajada past bo'lgan. Shuningdek, ikki yil ketma-ket ekilgan javdar ekinining hosildorligi va o'simlik balandligi to'liq quyosh nurlari ostida ham quyosh panellari ostida ham yetishtirilganda bir xil bo'lgan [47].

**Dukkaklilar va yog'li o'simliklar.** Agrivoltaikalar ostida dukkakli yoki moyli o'simliklar bilan oz miqdorda tajribalar o'tkazilgan. Shunday bo'lsada, kunjut, mung loviya, qizil loviya, soya kabi ekinlarda panellar ostida soya miqdori oshishi ularning hosildorligiga salbiy ta'sir ko'rsatgan [46]. Turlarga qarab, soyalash nisbati 21,3% bo'lganda, ishlab chiqarishning 7% (kunjut) dan 26% gacha (qizil loviya) pasayishi kuzatilgan. Quyosh panellarining soyalanishi 32% bo'lganida hosildorlikning 30% (soya) va 53% gacha (kunjut) pasayishi kuzatilgan. Soya va kunjut hosildorligi va rivojlanishida ham sezilarli pasayish kuzatilgan [39]. Soya yoki qizil loviya yetishtirishning birinchi yilida rivojlanishi va ishlab chiqarishida hech qanday farq kuzatilmagan bo'lsada, ikkinchi mavsumda barcha natijalar sezilarli darajada past bo'ldi [47]. Ikkinchi mavsumda olingan salbiy natijalar, ehtimol, iqlim sharoiti va yozda bir qator kuchli yomg'irlar yog'ishi bilan bog'liq bo'lishi mumkin. Shuningdek, yashil loviyalar quyosh panellari ostida yetishtirilganda hosildorlik 49% ga kamaygan [49].

**Rezavorlar, uzum va daraxt mevalari.** Ba'zi tadqiqotlarda 3 yil davomida quyosh paneli qoplamasi 19,0%, 30,4% yoki 38,0% bo'lgan uchta agrovoltaikaning kiviga ta'siri baholangan [50]. Bunda o'simlik o'sishi soya darajasining oshishi

bilan kamaygan. Quyosh panellarsiz doim yuqoriroq hosildorlik olingan. Biroq, 19,0% soyada, sezilarli farq kuzatilmagan (yilga qarab - 2,6% – 6,5%). Boshqa tomondan, ko'proq soyada hosildorlik kamida 20% ga kamaygan.

Dinamik agrovoltaika tizimining **“Golden Delicious”** olma bog'iga ta'siri tahlil qilingan [51]. Tadqiqotning maqsadi panellarning elektr quvvatini maksimal darajada oshirish orqali uch fasl davomida daraxtlarga ta'sirini baholashdan iborat edi (o'rtacha quyosh nurlarini kamaytirish 50-55% atrofida bo'lgan). Uchta vegetatsiya davrida fenologiyada o'zgarish bo'lmagan. Quyosh panellari ostida o'stirilgan daraxtlar bargning o'ziga xos maydoni (bargning quruq vazni birligi uchun barg maydoni) har doim sezilarli darajada yuqori bo'lgan, gullari soni esa qisqargan. Dastlabki ikki yilda agrovoltaika o'rnatish daraxtlarning hosildorligiga salbiy ta'sir ko'rsatgan, hosildorlik mos ravishda 32% va 27% ga qisqargan [51]. Buning aksi esa tajribaning so'nggi yilida kuzatilgan bo'lib, panellar ostidagi daraxtlar hosildorligi deyarli ikki baravar ko'paygan. Bu farqni qisman daraxtlarning gullash davrida havo haroratining so'vib ketganligi bilan izohlash mumkin, bu ochiq nazorat uchastkalarida gullarning kuchli fiziologik yo'qolishiga olib kelgan. Bunday sharoitda agrivoltaikalar daraxtlar haroratining pasayishini cheklashi daraxtlarni himoya qilishga imkon bergan.

Shimoliy Italiyada uch yil davomida bog'ning 75 foizini soya qiladigan quyosh panellari ostida uzum yetishtirishni baholash uchun tajriba o'tkazilgan [52]. Natijalar shuni ko'rsatadiki, hosildorlikka agrovoltaikalar muntazam ravishda salbiy ta'sir ko'rsatgan bo'lib, so'nggi ikki yilda hosildorlik sezilarli darajada pasaygan. Boshqa tomondan, uzum donalari massasi o'zgarishsiz qolgan. Hosildorlikdagi farq qisman panellar ostida rezavorlar sonining kamayishi bilan izohlanadi. Qisman PV panellar bilan qoplangan issiqxonalarda yetishtirilgan qulupnayning hosildorligi va maksimal vaznining oshishi ham kuzatilgan [53, 54]. Bundan tashqari, qulupnay sifatida ham ijobiy o'zgarishlar kuzatilgan.

Yuqorida olib borilgan barcha tadqiqotlarda, agrovoltaika ostida yetishtirilgan mahsulotlarning kimyoviy tarkibi ham ba'zi o'zgarishlarga uchraganligi tahlil qilingan [18].

#### **Tadqiqot cheklolari va istiqbollari**

Hozirgi tadqiqotlarda agrovoltaikaga ko'proq e'tibor qaratilmoqda, bunga so'nggi yillarda ushbu

mavzu bo'yicha olib borilgan tadqiqotlar sonining ortib borayotgani dalolat beradi. Biroq, agrovoltaikalarni to'g'ri taqqoslash qiyin, chunki ularning barchasi dizayni va ishlatiladigan quyosh panellarini tanlash jihatidan farq qiladi. Bundan tashqari, ma'lum bir joyning tuproq va iqlim sharoitlari olingan natijalarga katta ta'sir ko'rsatishi mumkin, bunda ob-havo bir yil qulay bo'lib, keyingi yilda esa noqulay kelishi mumkin. Ekin darajasida yana bir cheklov o'rganilayotgan ko'plab turlar va hatto navlar bilan bog'liq, chunki har bir nav o'ziga xos optimal o'sish sharoitlariga ega va shuning uchun ishlab chiqarish tizimi tomonidan bir xil tarzda ta'sirlanmaydi. Tadqiqotlarning uchdan ikki qismi sabzavotlar bilan o'tkazilgan. Shuning uchun boshqa ekinlar to'g'risida ma'lumot yo'q, bu hozirgi vaqtda agrovoltaikalar uchun qaysi turlar eng mos kelishini aniqlashni qiyinlashtiradi.

Hayvonlar bilan oz agrovoltaika loyihalar amalga oshirilgan va ma'lumotlar yetishmaydi, bu esa bunday tizimning maqsadga muvofiqligini baholashni qiyinlashtiradi. Biroq, birinchi natijalar chorvachilikni elektr energiyasi bilan birgalikda ishlab chiqarish mumkinligini ko'rsatmoqda. Qo'shimcha tadqiqotlar uzoqroq parvarish qilish davrlarida o'tkazilishi kerak. Birinchi navbatda, tadqiqotlar sut ishlab chiqarishni kamaytirishi mumkin bo'lgan termal stresslar tufayli, shuningdek, butun dunyo bo'ylab sigirlarni boqish uchun ishlatiladigan katta miqdordagi qishloq xo'jaligi yerlari tufayli sut chorvachiligiga asosiy e'tiborni qaratish kerak. Oziq-ovqat va elektr energiyasi uchun bu sohadagi salohiyat muhim va chorvachilik bilan agrovoltaikani rivojlantirishga yordam berishi mumkin.

Ekinchilikka kelsak, tadqiqotlar asosan sabzavot, ayniqsa latuk va pomidorga qaratilgan. Ushbu ikki o'simlik uchun, tadqiqotga qarab, hosildorlikning qarama-qarshi yo'nalishda rivojlanishi kuzatildi, bu agrovoltaikaning hosilga ta'sirini umumlashtirish qiyinligini aniq ko'rsatib turibdi. Bundan tashqari, hozirda soyada yetishtirib bo'lmaydi deb qaralgan ekinlar, masalan, makkajo'xori, ma'lum sharoitlarda quyosh panellari ostida ham yetishtirilishi mumkin ekan. Shuni ta'kidlash kerakki, rezavorlar bilan ham oz tajribalar o'tkazilgan, garchi ular soyaga nisbatan sezgir bo'lmagani uchun istiqbolli bo'lishi mumkin. Bundan tashqari, hozirgi vaqtda agrovoltaikali ko'p yillik o'simliklar haqida ma'lumotlar yetishmovchiligi mavjud. Shuning uchun kelajakdagi loyihalar bularga ustuvor ahamiyat berishlari kerak. Bundan tashqari, nav farqlari mavjudligini tasdiqlash uchun bir xil turdagi bir

necha navlarni bir paytda va bir necha yil davomida baholash zarur bo'lishi mumkin. Tadqiqotning asosiy cheklovlaridan biri bu o'rganilayotgan agrovoltaika inshootlarning o'lchamlari. Agrovoltaikalarning uchdan ikki qismidan ko'prog'i 1000 m<sup>2</sup> dan kam maydonni egallagan, bu, albatta, soyaning ekinlarga ta'sirini va hosildorlikka ta'sirini cheklaydi.

Bugungi kunga qadar yorug'lik spektrining ajratilishi bilan quyosh panellari bilan oz tadqiqotlar o'tkazilgan. Shuning uchun o'simliklarning to'g'ridan-to'g'ri soyalanishini cheklaydigan va fotosintez o'tishi uchun zarur bo'lgan to'liq uzunliklarini kamaytiradigan ushbu texnologiyani baholash foydali bo'lishi mumkin. Nihoyat, turli tadqiqotlarda olingan natijalarga ko'ra, hosilga salbiy ta'sir ko'rsatmaydigan soyaning umumiy chegarasini belgilash mumkin emas. Darhaqiqat, natijalar turga, shu bilan birga ekinning joylashishiga, agrovoltaika massivning dizayniga yoki mavsumga bog'liq. Shuning uchun birinchi navbatda har bir tur uchun optimal kunlik yorug'lik integrali darajasini aniqlash va keyin agrovoltaik tizimni mos ravishda moslashtirish yaxshiroqdir.

Taklif va xulosalar. Aholining o'sishi bilan bog'liq holda oziq-ovqatga bo'lgan talabning global o'sishi qishloq xo'jaligi yerlarining unumdorligini oshirishni talab qiladi. Bundan tashqari, kelgusi yillarda energiya, ayniqsa elektr energiyasiga bo'lgan talab ortadi, yashil energiya konsepsiyasi doirasida quyosh panellari uchun ajratilgan maydonlar ko'payadi. Biroq, bu rivojlanishning qishloq xo'jaligi ishlab chiqarishi bilan ziddiyatlar va yer uchun raqobatni albatta yuzaga keltiradi. Buni bartaraf etish uchun ushbu ikki turdagi ishlab chiqarishni bir maydonda birlashtirish birinchi marta 1982 yilda agrofotovoltaika atamasi ostida taklif qilingan. Ushbu mavzu atrofida tadqiqotlar

rivojlanmoqda va dastlabki natijalar umid baxsh etadi. Chorvachilik va ba'zi ekinlar, masalan, kartoshka agrovoltaikalar bilan katta maydonlarga yetishtirishga mos ko'rinadi. Bundan tashqari, quyosh panellari ostida pomidor va makkajo'xori kabi ko'p quyosh nurini talab qiladigan ekinlarni ham yetishtirish mumkin ekan.

Ishlab chiqarishning muvaffaqiyati asosan ekinlar oladigan FFN yorug'lik miqdori va ularning ehtiyojlariga bog'liq. Bundan tashqari, iqlim o'zgarishi sharoitida agrovoltaikaning ekinlarga ta'sirini ham e'tibordan chetda qoldirmaslik kerak. Iqlim o'zgarishi ta'sirini bevosita hosil darajasida o'zgartirish orqali, masalan, sovuq yoki yuqori haroratning ekinlarga ta'sirini cheklash mumkin. Bundan tashqari, quyosh panellari ostida yetishtiriladigan ekinlar uchun suv talabining kamayishi va suv tanqisligi keskinlashib borayotgan bir sharoitda ushbu yangi tizimning aniq afzalligi namoyon bo'ladi.

Ushbu tadqiqot natijalaridan eng istiqbolli ekinlarni topish va butun dunyo bo'ylab tizimni rivojlantirish uchun agrovoltaikalar bo'yicha kelgusi tadqiqotlarda foydalanish mumkin. Dastlab, tajribalar o'zlarining geografik hududida muhim bo'lgan ekinlarga e'tibor qaratlari va kattaroq hududlarda loyihalarni amalga oshirishlari kerak. Keyinchalik, turli xil o'sish sharoitida navlarni baholash va eng moslarini topish uchun bir necha mavsumlar yoki fasllar bo'yicha nav sinovlarini o'tkazish foydali bo'ladi. Nihoyat, quyosh panellarini o'rnatish turli xil ekinlarning o'sish omillariga turli yo'llar bilan ta'sir qiladi va bu ta'sirlarni ham inobatga olish kerak. Hozirgi vaqtda agrovoltaikalar agrotexnika nuqtai nazaridan suboptimal bo'lib, asosan tajriba bosqichida. Ekin va nav tanlashni, suv va ozuqa moddalarini boshqarishni, shuningdek, ekinlarni himoya qilishni optimallashtirish zarurati mavjud.

## Manba va adabiyotlar

1. OECD. *How we feed the world today*. 2019. <https://www.oecd.org/agriculture/understanding-the-global-food-system/how-we-feed-the-world-today/>. [Tashrif vaqti: 10.09.2023].
2. IPCC. *Climate change 2013: the Physical science basis. Contribution of working group I to the fifth assessment report of the intergovernmental panel on climate change*. 2013. <https://www.ipcc.ch/report/ar5/wg1/>. [Accessed 4 January 2023].
3. United Nations. *Transforming our world: the 2030 Agenda for sustainable development*. Department of Economic and Social Affairs; 2015. <https://sdgs.un.org/2030agenda>. [Accessed 4 January 2023].
4. UN Climate Change. *The Paris Agreement*. UNFCCC; 2016. <https://unfccc.int/process-and-meetings/the-paris-agreement/the-paris-agreement>. [Accessed 4 January 2023].
5. European Commission. *Delivering the European green deal*. 2019. [https://commission.europa.eu/strategy-and-policy/priorities-2019-2024/european-green-deal/delivering-european-green-deal\\_en](https://commission.europa.eu/strategy-and-policy/priorities-2019-2024/european-green-deal/delivering-european-green-deal_en). [Accessed 4 January 2023].
6. Prezident Sh.M.Mirziyoyev. *Yangi yilda investitsiya siyosatini amalga oshirish va "yashil" energetikani rivojlantirish masalalari muhokama qilindi. Saytda mavjud: https://president.uz/oz/lists/view/6958* (Tashrif vaqti: 13.03.2024).



7. Pandey AK, Tyagi VV, Selvaraj JA, Rahim NA, Tyagi SK. Recent advances in solar photovoltaic systems for emerging trends and advanced applications. *Renew Sustain Energy Rev* 2016;53:859–84.
8. Lewis NS, Nocera DG. Powering the planet: chemical challenges in solar energy utilization. *Proc Natl Acad Sci USA* 2006;103(43):15729–35.
9. IEA. *World Energy Outlook 2022:2022*. <https://www.iea.org/reports/world-energy-outlook-2022>. [Accessed 4 January 2023].
10. United Nations. *Global issue | climate change*. 2020. <https://www.un.org/en/global-issues/climate-change>. [Accessed 4 January 2023].
11. IEA. *World Energy Outlook 2022:2022*. <https://www.iea.org/reports/world-energy-outlook-2022>. [Accessed 4 January 2023].
12. O'zbekiston Respublikasi Prezidenti huzuridagi statistika agentligi ma'lumotlari. Saytda mavjud: <https://www.stat.uz/uz/rasmiy-statistika/industry-2> (Tashrif vaqti: 05.04.2024).
13. Goetzberger A, Zastrow A. On the Coexistence of solar-energy conversion and plant cultivation. *Int J Sol Energy* 1982;1(1):55–69.
14. Toledo C, Scognamiglio A. Agrivoltaic systems design and assessment: a critical review, and a descriptive Model towards a sustainable landscape vision (ThreeDimensional agrivoltaic patterns). *Sustainability* 2021;13(12):6871.
15. Laub M, Pataczek L, Feuerbacher A, Zikeli S, Hogy P. Contrasting yield responses at varying levels of shade suggest different suitability of crops for dual land-use systems: a meta-analysis. *Agron. Sustain Dev* 2022;42(3):1–13.
16. Mamun MAA, Dargusch P, Wadley D, Zulkarnain NA, Aziz AA. A review of research on agrivoltaic systems. *Renew Sustain Energy Rev* 2022;161:112351.
17. Sirnik I, Sluijsmans J, Oudes D, Stremke S. Circularity and landscape experience of agrivoltaics: a systematic review of literature and built systems. *Renew Sustain Energy Rev* 2023;178:113250.
18. J. Widmer, B. Christ, J. Grenz, L. Norgrove. Agrivoltaics, a promising new tool for electricity and food production: A systematic review. *Renewable and Sustainable Energy Reviews* 192 (2024) 114277.
19. Touil S, Richa A, Fizir M, Bingwa B. Shading effect of photovoltaic panels on horticulture crops production: a mini review. *Rev Environ Sci Biotechnol* 2021;20 (2):281–96.
20. Andrew AC, Higgins CW, Smallman MA, Graham M, Ates S. Herbage yield, lamb growth and foraging behavior in agrivoltaic production system. *Front Sustain Food Syst* 2021;5:126.
21. Weselek A, Bauerle A, Hartung J, Zikeli S, Lewandowski I, Hogy P. Agrivoltaic system impacts on microclimate and yield of different crops within an organic crop rotation in a temperate climate. *Agron. Sustain Dev* 2021;41(5):1–15.
22. Hassanpour A, Selker JS, Higgins CW. Remarkable agrivoltaic influence on soil moisture, micrometeorology and water-use efficiency. *PLoS One* 2018;13(11): e0203256.
23. Heins BJ, Sharpe KT, Buchanan ES, Reese MH. Agrivoltaics to shade cows in a pasture-based dairy system. *AIP Conf Proc* 2022;2635(1):60001.
24. Carreno-Ortega A, do Paço TA, Díaz-Pérez M, Gomez-Galán M. Lettuce production under mini-PV modules Arranged in patterned designs. *Agronomy* 2021;11(12): 2554.
25. Zheng J, Meng S, Zhang X, Zhao H, Ning X, Chen F, Abaker Omer AA, Ingenhoff J, Liu W. Increasing the comprehensive economic benefits of farmland with Evenlighting Agrivoltaic Systems. *PLoS One* 2021;16(7):e0254482.
26. Giudice BD, Stillinger C, Chapman E, Martin M, Riihimaki B, Agrivoltaics Residential. Energy efficiency and water conservation in the urban landscape. In: 2021 IEEE green Technologies conference. *GreenTech*; 2021. p. 237–44.
27. Elamri Y, Cheviron B, Lopez J-M, Dejean C, Belaud G. Water budget and crop modelling for agrivoltaic systems: application to irrigated lettuces. *Agric Water Manag* 2018; 208:440–53.
28. Valle B, Simonneau T, Sourd F, Pechier P, Hamard P, Frisson T, Ryckewaert M, Christophe A. Increasing the total productivity of a land by combining mobile photovoltaic panels and food crops. *Appl Energy* 2017; 206:1495–507.
29. Bulgari R, Cola G, Ferrante A, Franzoni G, Mariani L, Martinetti L. Micrometeorological environment in traditional and photovoltaic greenhouses and effects on growth and quality of tomato (*Solanum lycopersicum* L.). *Italian Journal of Agrometeorology* 2015;20(2):27–38.
30. Barron-Gafford GA, Pavao-Zuckerman MA, Minor RL, Sutter LF, Barnett-Moreno I, Blackett DT, Thompson M, Dimond K, Gerlak AK, Nabhan GP, Macknick JE. Agrivoltaics provide mutual benefits across the food–energy–water nexus in drylands. *Nat Sustain* 2019;2(9):848–55.
31. Ezzaeri K, Fatnassi H, Bouharroud R, Gourdo L, Bazgaou A, Wifaya A, Demrati H, Bekkaoui A, Aharoune A, Poncet C, Bouirden L. The effect of photovoltaic panels on the microclimate and on the tomato production under photovoltaic canarian greenhouses. *Sol Energy* 2018; 173:1126–34.
32. Friman-Peretz M, Ozer S, Geoola F, Magadley E, Yehia I, Levi A, Brikman R, Gantz S, Levy A, Kacira M, Teitel M.

*Microclimate and crop performance in a tunnel greenhouse shaded by organic photovoltaic modules – comparison with conventional shaded and unshaded tunnels. Biosyst Eng 2020; 197:12–31.*

33. Urena-Sánchez R, Callejon-Ferre AJ, Pérez-Alonso J, Carreno-Ortega A. Greenhouse tomato production with electricity generation by roof-mounted flexible solar panels. *Sci Agric 2012;69(4):233–9.*

34. Aroca-Delgado R, Pérez-Alonso J, Callejon-Ferre AJ, Díaz-Pérez M. Morphology, yield and quality of greenhouse tomato cultivation with flexible photovoltaic rooftop panels (Almería-Spain). *Sci Hortic 2019; 257:108768.*

35. Cossu M, Murgia L, Ledda L, Deligios PA, Sirigu A, Chessa F, Pazzona A. Solar radiation distribution inside a greenhouse with south-oriented photovoltaic roofs and effects on crop productivity. *Appl Energy 2014; 133:89–100.*

36. Alsamir M, Mahmood T, Trethowan R, Ahmad N. An overview of heat stress in tomato (*Solanum lycopersicum* L.). *Saudi J Biol Sci 2021;28(3):1654–63.*

37. Iroda Toshmatova. Yangicha yondashuvlar, Agroelektrik quyosh parki. “Yangi O‘zbekiston” gazetasining 06.03.24-yil, 47-son, 4 – bet.

38. Hassanién RHE, Li M, Yin F. The integration of semi-transparent photovoltaics on greenhouse roof for energy and plant production. *Renew Energy 2018; 121:377–88.*

39. Lee HJ, Park HH, Kim YO, Kuk Y. Crop cultivation underneath agro-photovoltaic systems and its effects on crop growth, yield, and photosynthetic efficiency. *Agronomy 2022;12(8):1842.*

40. Kavga A, Strati IF, Sinanoglou VJ, Fotakis C, Sotiroudis G, Christodoulou P, Zoumpoulakis P. Evaluating the experimental cultivation of peppers in low-energy-demand greenhouses. An interdisciplinary study: *J Sci Food Agric 2019;99(2): 781–9.*

41. Zisis C, Pechlivani EM, Tsimikli S, Mekeridis E, Laskarakis A, Logothetidis S. Organic photovoltaics on greenhouse rooftops: effects on plant growth: materials today. *Proceedings 2019; 19:65–72.*

42. Buttarò D, Renna M, Gerardi C, Blando F, Santamaria P, Serio F. Soilless production of wild rocket as affected by greenhouse coverage with photovoltaic modules. *Acta Scientiarum Polonorum - Hortorum Cultus 2016;15(2):129–42.*

43. Thompson EP, Bombelli EL, Shubham S, Watson H, Everard A, D’Ardes V, Schievano A, Bocchi S, Zand N, Howe CJ, Bombelli P. Tinted semi-transparent solar panels allow concurrent production of crops and electricity on the same Cropland. *Adv Energy Mater 2020;10(35):2001189.*

44. Kumpanalaisatit M, Setthapun W, Sintuya H, Jansri SN. Efficiency improvement of ground-mounted solar power generation in agrivoltaic system by cultivation of Bok Choy (*Brassica rapa* subsp. *chinensis* L.) under the panels. *Int J Renew Energy Dev 2022;11(1):103–10.*

45. Sekiyama T, Nagashima A. Solar sharing for both food and clean energy production: performance of agrivoltaic systems for Corn. A Typical Shade Intolerant Crop: *Environments 2019;6(6):65.* 46. Kim S, Kim S, Yoon C-Y. An efficient structure of an agrophotovoltaic system in a temperate climate region. *Agronomy 2021;11(8):1584.*

47. Jo H, Asekova S, Bayat MA, Ali L, Song JT, Ha Y-S, Hong D-H, Lee J-D. Comparison of yield and yield Components of several crops grown under agro-photovoltaic system in Korea. *Agriculture 2022;12(5):619.*

48. Gonocruz RA, Nakamura R, Yoshino K, Homma M, Doi T, Yoshida Y, Tani A. Analysis of the rice yield under an agrivoltaic system. A Case Study in Japan: *Environments 2021;8(7):65*

49. Cossu M, Sirigu A, Deligios PA, Farci R, Carboni G, Urracci G, Ledda L. Yield response and physiological adaptation of green bean to photovoltaic greenhouses. *Front Plant Sci 2021; 12:655851.*

50. Jiang S, Tang D, Zhao L, Liang C, Cui N, Gong D, Wang Y, Feng Y, Hu X, Peng Y. Effects of different photovoltaic shading levels on kiwifruit growth, yield and water productivity under “agrivoltaic” system in Southwest China. *Agric Water Manag 2022; 269:107675.*

51. Juillion P, Lopez G, Fumey D, Lesniak V, G’énard M, Vercambre G. Shading apple trees with an agrivoltaic system: impact on water relations, leaf morphophysiological characteristics and yield determinants. *Sci Hortic 2022;306: 111434.*

52. Ferrara G, Boselli M, Palasciano M, Mazzeo A. Effect of shading determined by photovoltaic panels installed above the vines on the performance of cv. Corvina (*Vitis vinifera* L.). *Sci Hortic 2023; 308:111595.*

53. Tang Y, Li M, Ma X. Study on photovoltaic modules on greenhouse roof for energy and strawberry production. *E3S Web Conf. 2019; 118:3049.*

54. Tang Y, Ma X, Li M, Wang Y. The effect of temperature and light on strawberry production in a solar greenhouse. *Sol Energy 2020; 195:318–28.*

УЎК: 338.43.(575.1)

**Зуфар НУРИДДИНОВ,**  
*PhD (иқтисодиёт фанлари бўйича),*  
 Кадрлар малакасини ошириш ва статистик  
 тадқиқотлар институтининг мустақил изланувчиси,  
 E-mail: zufarnuriddinov@mail.ru

## МИНТАҚАЛАРНИНГ ИННОВАЦИОН ТАРАҚҚИЁТИНИ СТАТИСТИК БАҲОЛАШ

**Аннотация:** мақола минтақанинг инновацион тараққиётини статистик баҳолашга қаратилган ҳамда тадқиқот натижасида илмий ва амалий тавсиялар таклиф этилган. Мақолада инновацион ривожланиш кўрсаткичлар статистик таҳлил қилиниб, минтақанинг ривожланишига ижобий таъсир кўрсатувчи омиллар кўрсатиб берилган. Натижада, минтақа инновацион тараққиётининг ривожланиш йўналишлари бўйича таклифлар ишлаб чиқилган.

**Калит сўзлар:** статистик кўрсаткичлар, инновацион тараққиёт, статистик баҳолаш, технологик инновация, ялпи ҳудудий маҳсулот, инновацион фаоллик, эконометрик модель, инновацион маҳсулотлар ҳажми.

### Статистическая оценка инновационного развития регионов

**Зуфар Нуриддинов,**  
*PhD (по экономическим наукам),*  
 независимый научный исследователь Института  
 повышения квалификации и статистических  
 исследований

**Аннотация:** статья направлена на статистическую оценку инновационного развития региона и предлагает научно-практические рекомендации по результатам исследования. В статье статистически анализируются показатели инновационного развития и указываются факторы, оказывающие положительное влияние на развитие региона. В результате были разработаны предложения по направлениям развития инновационного развития региона.

**Ключевые слова:** статистические показатели, инновационное развитие, статистическая оценка, технологические инновации, валовой региональный продукт, инновационная активность, эконометрическая модель, объем инновационной продукции.

### Statistical assessment of innovative development of regions

**Zufar Nuriddinov,**  
*PhD (in Economics),*  
 independent researcher at the Institute for Advanced  
 Studies and Statistical Research

**Abstract:** the article is aimed at a statistical evaluation of the innovative development of the region and offers scientific and practical recommendations based on the research results. In the article, indicators of innovative development are statistically analyzed and factors that have a positive impact on the development of the region are indicated. As a result, proposals were developed on areas for the improvement of innovative development in the region.

**Keywords:** statistical indicators, innovative development, statistical assessment, technological innovation, gross regional product, innovative activity, econometric model, volume of innovative products.

**Кириш.** Жаҳон мамлакатларида такомиллашган янги технологиялар даври бўлган ҳозирги вақтда ишлаб чиқаришни ривожлантириш, уни янги сифат йўлига ўтказиш, халқ фаровонлиги ва ҳаёт даражасини ошириш ҳамда ялпи қўшилган қийматни инновацион ёндашувлар асосида кўпайтириш долзарб масалалардан бўлиб қолди. Айниқса, COVID-19

пандемияси вақтида бўлган йўқотишларни қайта тиклаш учун инновацион ёндашувлар асосий йўналиш сифатида намоён бўлди.

Пандемиядан олдин, яъни 2018 йилда эълон қилинган инновацион индекс рейтингига эътибор қаратадиган бўлсак, унга кўра энг юқори ўринларда Швейцария (1-ўрин, 68,4 балл), Нидерландия (2-ўрин, 63,32 балл), Швеция (3-ўрин, 63,08 балл) каби давлатлар жойлашган [1]. Пандемиядан сўнг, кўпгина давлатларда ЯИМнинг ўсиши кескин ошди, шу жумладан юқорида келтирилган давлатларда ҳам юқори ўсиш қайд этилди. Хусусан, 2021 йилда Швейцариянинг ЯИМ 5,4 фоизга (сўнгги 41 йил ичидаги энг юқори ўсиш), Нидерландиянинг ЯИМ 6,2 фоизга (сўнгги 56 йил ичидаги энг юқори ўсиш), Швециянинг ЯИМ 6,1 фоизга (сўнгги 51 йил ичидаги энг юқори ўсиш) ўсишида инновацион маҳсулотлар ҳажмининг ошиши асосий омиллардан бўлган [2].

Шу билан бирга, мамлакатимизда ҳам инновацион индекс рейтингини ҳисоблаш ва ушбу рейтингда юқори ўринларни эгаллаш ҳамда инновацион ривожланишга бўлган эътиборнинг кучайиши натижасида Ўзбекистон Республикаси Президентининг 2022 йил 18 майдаги “Халқаро рейтинг ва индекслар билан ишлашда илмий салоҳият ҳамда амалий фаолият уйғунлигини таъминлаш чора-тадбирлари тўғрисида” ги ПҚ–246-сон қарори қабул қилинди. Бунда, устувор халқаро рейтинг ва индексларнинг таркибий индикаторлари доирасида мунтазам паст баҳоланиб келинаётган соҳа ва тармоқларни жадал ривожлантириш бўйича ўрта ва узоқ муддатли стратегияларни ишлаб чиқиш режаси тасдиқланиб, ушбу режа қуйидаги икки йўналишдан иборат:

- ижтимоий-иқтисодий соҳадаги халқаро рейтинг ва индексларнинг таркибий индикатор ва субиндикаторлари;

- сиёсий-ҳуқуқий соҳадаги халқаро рейтинг ва индексларнинг таркибий индикатор ва субиндикаторлари [3].

Тадқиқотда ушбу соҳа бўйича қабул қилинган норматив-ҳуқуқий ҳужжатларда қўйилган вазифаларнинг минтақаларда бажарилишини статистик таҳлил қилиб, соҳанинг қўйилган мақсадларга эришилаётганлигига баҳо берилади.

Юқорида келтирилган жаҳон мамлакатларининг инновацион ривожланиш орқали ЯИМнинг ўсиш суръатларининг кескин ўзгаришларига биринчи навбатда илмий ишлаб чиқариш, ил-

мий-тадқиқот ва ишланмалар харажатлари, интернет протокол аризалари, венчур капитали битимлари, дастурий таъминот ва ахборот-коммуникация технологиялари (АКТ) хизматлари каби йўналишларнинг ривожланиши орқали эришилган.

Бугунги кунда мамлакатимиз иқтисодиётини ривожлантириш мақсадида узоқ муддатли стратегиялар ишлаб чиқилиб, уларда бир қанча мақсадлар белгилаб олинмоқда, шу жумладан инновацион ривожланиш учун ҳам бажарилиши лозим бўлган вазифалар қўйилган. Ушбу ҳолатларни инобатга олиб, минтақанинг инновацион тараққиётини статистик баҳолаш орқали улар бўйича чиқарилган хулосалар ва ушбу хулосалардан келиб чиқиб берилган таклифлар мамлакат тараққиёт стратегиясига қўйилган вазифаларга таъсирини тадқиқ қилиш долзарб ҳисобланади.

**Мавзуга оид адабиётлар таҳлили.** Минтақанинг инновацион тараққиётини статистик баҳолаш мақсадида бир қатор олимларнинг тадқиқотларини ўрганиб таҳлил қилдик.

Хусусан, хориж мамлакатлари олимларидан глобал инновациялар индекси муаллифи Soumitra Duttанинг ушбу индексни ишлаб чиқишдан мақсади тўғрисидаги адабиёт [4], Stefan Hittmar, Michal Varmus, Viliam Lendel томонидан чоп этилган “Кўрсаткичлар тўплами орқали инновацион стратегияни муваффақиятли қўллашни баҳолаш тизими” номли мақола [5] ўрганилди.

Россиянинг бир қатор тадқиқот институтлари томонидан “Россия Федерацияси субъектларининг инновацион ривожланиш рейтингини”ни инновацион ривожланиш индикаторлар тизимини умумлаштирган ҳолда ҳар йил эълон қилиб борадиган журнал ўрганилди [6].

Т.А. Бурцева, А.А. Сотников, И.В. Сухинин каби олимларнинг “Калуга вилоятининг минтақавий инновацион тизимини шакллантириш” мавзусидаги монографиясида инновацион тизимни шакллантиришда индикаторлар тизими таклиф қилинган [7]. И.М. Бортник, Г.И. Сенченя ва бошқаларнинг “Россия минтақаларининг инновацион ривожланишини баҳолаш ва мониторинг қилиш тизими” номли мақоласида Россия ҳудудларининг инновацион ривожланиш индексининг таркибий қисмлари таклиф қилинган [8].

Мамлакатимиз олимларидан Д.Х.Шадиева иқтисодиёт фанлари бўйича фалсафа докторлик ишини “Миллий иқтисодиётнинг инновацион ривожлани-



шини инвестициялашнинг назарий асосларини такомиллаштириш” мавзусида бажариб, бунда миллий иқтисодиётнинг инновацион ривожланишини ифодаловчи индикаторларни таҳлиллар орқали ёритиб берган [9].

Юқорида қайд этилган ва бошқа илмий тадқиқот ишлар минтақанинг инновацион тараққиётини ифодаловчи кўрсаткичларни статистик баҳолаш билан боғлиқ муаммоларни назарий ва амалий жиҳатдан илмий ўрганишда муҳим асос бўлиб хизмат қилади.

Аммо, илмий мақолада ёритилаётган минтақанинг инновацион тараққиётини статистик баҳолаш учун, биринчи галда ушбу тизимга кирувчи индикаторлар тизимини аниқлаш, таҳлил қилиш ҳамда инновацион ривожланиш индикаторлар тизимини такомиллаштириш кўзда тутилган.

Метод ва материаллар. Мазкур тадқиқотда минтақа инновацион ривожланишининг мамлакат инновацион тараққиётига таъсирини статистик баҳолаш статистик таҳлил усуллари ва эконометрик моделлар асосида амалга оширилади.

Статистик таҳлил усулларида дискриптив статистиканинг ўртача арифметик, нисбий миқдорлар, ўртача квадратик четланиш, вариацион кенглик, вариация коэффициенти ва бошқалардан фойдаланилди.

Эконометрик усуллардан жуфт омилли математик ифодалардан фойдаланилиб, амалиётга аҳамитли эконометрик моделлар ишлаб чиқилган.

**Чизикли жуфт регрессия модели  $Y$  ва  $X$  ўртасидаги муносабатларни ифодалайди:**

$$y_i = \alpha + \beta x_i + u_i$$

бу ерда:  $\alpha$  ва  $\beta$  – модель параметрлари;

$u_i$  – тасодифий катталиқ (қолдиқ миқдори);

$y_i$  – натижавий белги ва  $x_i$  – омил белгиси.

**Таҳлил ва натижалар.** Минтақаларда инновацион кўрсаткичларни ифодаловчи индикаторларнинг камлиги, ушбу минтақа иқтисодиётида инновацион ривожланишни статистик баҳолаш методологиясини ишлаб чиқишни мураккаблаштиради. Шунинг учун, минтақадаги инновацион ривожланиш кўрсаткичларга статистик баҳо бериш мушкул. Бундан келиб чиқиб, юқорида таъкидлаганимиздек статистика ва эконометриканинг оддий усулларида фойдаланиб ушбу ривожланиш ҳолатига баҳо берамиз.

Бугунги кунда, минтақанинг инновацион тараққиётига таъсир қилувчи асосий омиллар илмий тадқиқот ва тажриба-конструкторлик ишланмалар

сони, ўз кучи билан ишлаб чиқарилган инновацион маҳсулотлар, ишлар, хизматлар ҳажми, технологик, маркетинг ва ташкилий инновацияларга харажатлар ҳажми, тадқиқотчилар сони ва технологик, маркетинг ва ташкилий инновациялар сонининг ўзгариши кабилардир.

Санаб ўтилган статистик кўрсаткичлар ва минтақа иқтисодиётининг ривожланишини кўрсатувчи индикатор орқали ўзаро боғлиқликни ўрганиб, эконометрик моделларда ифодалаш орқали амалга оширамиз.

Эконометрик моделлар тузиш учун биринчи навбатда керакли омиллар танлаб олинади. Қуйидагилар эконометрик моделлар учун керакли кўрсаткичлар сифатида танлаб олинди:

Ялпи ҳудудий маҳсулотнинг (ЯҲМ) ўсиш суръатлари (GRP); Инновацион фаоллик (технологик, маркетинг ва ташкилий инновациялар) (IA); Тадқиқотчилар сони (таянч докторантлар, докторантлар, мустақил изланувчилар) (RN); Ўз кучи билан ишлаб чиқарилган инновацион маҳсулотлар, ишлар, хизматлар ҳажми (ҚҚС ва акцизсиз) (VIPP); Технологик, маркетинг ва ташкилий инновацияларга харажатлар (ТМОИ).

## 1-жадвал

### Минтақаларда натижавий омил инновацион фаоллик бўлган эконометрик моделлар

Модель параметрлари	Coef.	St.Err.	t-value	p-value	[95% Conf Interval]	Sig	
<b>Қорақалпоғистон Республикаси</b>							
lnTMOI	.301	.123	2.45	.04	.018	.583	**
_cons	-.193	0.477	-0.13	.009	-3.6	3.213	**
<b>Бухоро вилояти</b>							
lnRN	.762	.143	5.34	.001	.433	1.091	***
_cons	1.304	.632	2.06	.073	-.153	2.76	*
<b>Фарғона вилояти</b>							
lnVIPP	.462	.101	4.57	.002	.229	.695	***
_cons	-.641	1.243	-0.52	.62	-3.507	2.225	*
<b>Хоразм вилояти</b>							
lnVIPP	.392	.102	3.84	.005	.156	.627	***
_cons	-1.338	1.141	-1.17	.275	-3.969	1.293	*
<b>Тошкент шаҳри</b>							
lnVIPP	.426	.090	4.75	0.001	.219	.633	***
_cons	.222	1.378	0.16	0.876	-2.956	3.400	*

\*\*\*  $p < .01$ , \*\*  $p < .05$ , \*  $p < .1$

**Манба:** муаллиф ишланмаси.

Танлаб олинган кўрсаткичлар бўйича жами 14 та минтақалар кесимида 112 та эконометрик моделлар тузилиб, уларнинг ишончлилиги Гаусс Марковнинг

2-жадвал

Минтақаларда натижавий омил ялпи ҳудудий маҳсулотнинг ўсиш суръатлари бўлган эконометрик моделлар

Модель параметрлари	Coef.	St.Err.	t-value	p-value	[95% Conf Interval]	Sig
<b>Андижон вилояти</b>						
lnVIPP	2.454	1.345	1.83	.000	-.647 5.555	***
_cons	68.882	20.139	3.42	.009	22.441 115.323	***
<b>Қашқадарё вилояти</b>						
lnRN	.011	.005	2.13	.066	-.001 .022	*
_cons	4.62	.015	301.08	0	4.584 4.655	***
<b>Навоий вилояти</b>						
lnRN	.033	.013	2.58	.033	.004 .063	**
_cons	103.637	.577	179.59	0	102.306 104.968	***
<b>Самарқанд вилояти</b>						
lnTMOI	-.014	.005	-2.70	.027	-.026 -.002	**
_cons	4.814	.057	84.62	0	4.683 4.946	***
<b>Сурхондарё вилояти</b>						
lnIA	-.03	.012	-2.53	.035	-.058 -.003	**
_cons	109.093	1.284	84.95	0	106.132 112.054	***

\*\*\*  $p < .01$ , \*\*  $p < .05$ , \*  $p < .1$

**Манба:** муаллиф ишланмаси.

барча олти шартлари асосида текширилиб, вилоятлардаги инновацион фаолликка таъсир этувчи асосий кўрсаткичлар аниқланди. Ушбу эконометрик моделларнинг коэффициенти ҳамда моделларнинг ишончлилик аргументини ифодаловчи кўрсаткичлар қуйида келтирилади.

Қорағалпоғистон Республикасида инновацион фаоллик учун инновацияларга харажатлар асосий омил бўлиб, бунда детерминация коэффициенти 0,43 га тенг, яъни инновацион фаоллик ўзгаришига инновацияларга харажатлар 43 фоиз таъсир этади.

Бухоро вилоятида инновацион фаоллик учун тадқиқотчилар сони асосий омил, бунда детерминация коэффициенти 0,78 га тенг бўлиб, инновацион фаоллик ўзгаришига тадқиқотчилар сонининг ўзгариши 78 фоиз таъсир этиши аниқланди.

Фарғона вилоятида инновацион фаоллик учун инновацион маҳсулотлар ҳажми асосий омил бўлиб, бунда детерминация коэффициенти 0,72 га тенг, яъни инновацион фаоллик ўзгаришига инновацион маҳсулотлар ҳажми ошишининг 72 фоиз таъсири кўринди.

Хоразм вилоятида инновацион фаоллик учун инновацион маҳсулотлар ҳажми асосий омил, бунда детерминация коэффициенти 0,65 га тенг бўлиб, яъни инновацион фаоллик ўзгаришига инновацион маҳсулотлар ҳажмининг кўпайиши 65 фоиз таъсир қилган.

Тошкент шаҳрида инновацион фаоллик учун инновацион маҳсулотлар ҳажми асосий омил, бунда детерминация коэффициенти 0,74 га тенг бўлиб, яъни инновацион фаоллик ўзгаришига инновацион маҳсулотлар ҳажми ошиши 74 фоиз таъсир этган.

Ушбу ҳудудларда Фишер критерияси бўйича эҳтимоллик 0,05 дан кичик, бу эса эконометрика назариясида етарли ҳисобланади. Шунингдек, стьюдент критерияси бўйича ҳам эҳтимоллик 0,05 дан кичик эканлиги альтернатив гипотезани қабул қилиб бош гипотезани рад қилишимизга асос бўлади.

Қорағалпоғистон Республикасида инновацияларга харажатларнинг, Бухоро вилоятида тадқиқотчилар сонининг (таянч докторантлар, докторантлар, мустақил изланувчилар), Фарғона вилояти, Хоразм вилояти ҳамда Тошкент шаҳрининг инновацион маҳсулотлар ҳажмининг 1 фоизга ортиши инновацион фаолликнинг мос равишда 0,301 фоиз, 0,762 фоиз, 0,462 фоиз, 0,392 фоиз ва 0,426 фоизга кўпайишига олиб келади.

Андижон вилоятида ЯХМнинг ўсиши учун инновацион маҳсулотлар ҳажми асосий омил бўлиб, бунда детерминация коэффициенти 0,29 га тенг, ЯХМнинг ўсиш суръатининг ўзгаришига инновацион маҳсулотлар ҳажми 29 фоиз таъсир этади. Қашқадарё вилоятида ЯХМнинг ўсиши учун тадқиқотчилар сони асосий омил, бунда детерминация коэффициенти 0,36 га тенг бўлиб, таъсири 36 фоиз. Навоий вилоятида ЯХМнинг ўсиши учун тадқиқотчилар сони асосий омил, бунда детерминация коэффициенти 0,46 га тенг бўлиб, таъсири 46 фоиз. Самарқанд вилоятида ЯХМнинг ўсиши учун инновацияларга харажатлар асосий омил, бунда детерминация коэффициенти 0,48 га тенг бўлиб, таъсири 48 фоиз. Сурхондарё вилоятида ЯХМнинг ўсиши учун инновацион фаоллик асосий омил, бунда детерминация коэффициенти 0,45 га тенг бўлиб, таъсири 45 фоиз.

Ушбу ҳудудларда Фишер критерияси бўйича эҳтимоллик 0,05 дан кичик, бу эса эконометрика назариясида етарли ҳисобланади. Шунингдек, стьюдент критерияси бўйича ҳам эҳтимоллик 0,05 дан кичик эканлиги альтернатив гипотезани қабул қилиб бош гипотезани рад қилишимизга асос бўлади.

Андижон, Қашқадарё, Навоий, Самарқанд ва Сурхондарё вилоятларида ЯХМга инновацион ри-

вожланиш кўрсаткичлари орасидаги боғлиқлик кучли эканлиги, инновацион ривожланиш кўрсаткичларининг ўсиши ялпи ҳудудий маҳсулотнинг ўзгаришига олиб келаётганлигини кўришимиз мумкин. Хусусан, Андижон вилоятида инновацион маҳсулотлар ҳажмининг, Қашқадарё ва Навоий вилоятларида тадқиқотчилар сонининг 1 фоизга ортиши, ушбу ҳудуддаги ЯХМнинг ўсиш суръатини мос равишда 2,454 фоиз, 0,011 фоиз ва 0,033 фоиз кўпайишига олиб келса, Самарқанд вилоятининг инновацияларга харажатлари ва Сурхондарё вилоятида инновацион фаолликнинг 1 фоизга ортиши ушбу ҳудуддаги ЯХМнинг ўсиш суръатини мос равишда 0,014 фоиз ва 0,03 фоиз камайишига олиб келиши аниқланди.

### 3-жадвал

#### Минтақаларда натижавий омил инновацион маҳсулотлар ҳажми бўлган эконометрик моделлар

Модель параметрлари	Coef.	St.Err.	t-value	p-value	[95% Conf Interval]		Sig
<b>Жиззах вилояти</b>							
lnIA	1.048	.322	3.26	.012	.306	1.791	**
_cons	7.976	1.195	6.67	0	5.22	10.733	***
<b>Тошкент вилояти</b>							
lnIA	1.221	.285	4.28	.003	.562	1.879	***
_cons	7.119	1.587	4.49	.002	3.46	10.778	***
<b>Наманган вилояти</b>							
lnIA	1.824	.329	5.55	.001	1.066	2.582	***
_cons	4.218	1.419	2.97	.018	.947	7.49	**
<b>Сирдарё вилояти</b>							
lnRN	.503	.089	5.65	0	.297	.708	***
_cons	10.828	.285	37.95	0	10.17	11.486	***

\*\*\*  $p < .01$ , \*\*  $p < .05$ , \*  $p < .1$

#### Манба: муаллиф ишланмаси.

Жиззах, Тошкент ва Наманган вилоятларида инновацион маҳсулотлар ҳажми учун инновацион фаоллик асосий омил бўлиб, бунда детерминация коэффиценти мос равишда 0,57, 0,70 ва 0,79 га тенглиги ҳамда инновацион маҳсулотлар ҳажмининг ўзгаришига инновацион фаоллик 57 фоиз, 70 фоиз ва 79 фоиз таъсир этиши аниқланди. Сирдарё вилоятида инновацион маҳсулотлар ҳажми учун тадқиқотчилар сони асосий омил, бунда детерминация коэффиценти 0,80 га тенг бўлиб, таъсири 48 фоиз эканлиги кўринди. Ушбу ҳудудларда ҳам Фишер критерияси бўйича эҳтимоллик 0,05 дан кичик, шунингдек, стьюдент критерияси бўйича ҳам эҳтимоллик 0,05 дан ки-

чик эканлиги альтернатив гипотезани қабул қилишга асос бўлади.

Жиззах, Тошкент ва Наманган вилоятларида инновацион фаолликнинг, Сирдарё вилоятида тадқиқотчилар сонининг 1 фоизга ортиши инновацион маҳсулотлар ҳажми мос равишда 1,048 фоиз, 1,221 фоиз, 1,824 фоиз ва 0,503 фоизга кўпайишига олиб келиши аниқланди.

Юқорида таҳлил қилинган эконометрик моделлар орқали статистик тадқиқотлар натижасидан келиб чиқиб, қуйидаги хулоса ва таклифлар ишлаб чиқилди.

**Хулоса ва таклифлар.** Хулоса қилиб айтганда, вилоятларда инновацион фаолликни ошириш, инновацион маҳсулотлар ҳажмини кўпайтириш учун туман ва шаҳарларнинг потенциални инобатга олиш жуда муҳим ҳисобланади. Шу билан бирга, маҳаллий ҳокимликлар томонидан ҳар бир туман ва шаҳарнинг инновацион тараққиёт стратегиясини ишлаб чиқиш билан бирга, унинг бажарилишига кенг йўл очиб берилиши лозим. Яъни, маҳаллий ҳокимликлар инновацияни ривожлантириш учун шароит (биринчи навбатда инфратузилма) яратиб, уларга қўмаклашиши керак.

Инновацион фаолликни ошириш учун Қорақалпоғистон Республикасида инновацияларга харажатларни тўғри йўналтириш, Бухоро вилоятида тадқиқотчилар сонини ошириш, Фарғона вилояти, Хоразм вилояти ҳамда Тошкент шаҳрида инновацион маҳсулотлар ҳажмини кўпайтириш лозимлиги аниқланди.

ЯХМнинг ўсиш суръатини ошириш учун, Андижон вилоятида тўғридан-тўғри инновацион маҳсулотлар ҳажмини ошириш, Қашқадарё ва Навоий вилоятларида тадқиқотчилар сонини кўпайтириш талаб этилади.

Ушбу ўрганилган даврда Самарқанд вилоятида инновацияларга қилинган харажатларнинг тўғри йўналтирилмаганлиги ва Сурхондарё вилоятида инновацион фаоллик жуда паст даражада эканлиги ЯХМнинг ўсиш суръатини пасайтирувчи омиллардан бўлган.

Инновацион маҳсулотлар ҳажмини ошириш учун Жиззах, Тошкент ва Наманган вилоятларида инновацион фаолликнинг ҳиссаси юқори бўлган бўлса, Сирдарё вилоятида тадқиқотчилар сонининг ошиши ижобий таъсир кўрсатган.

**Юқоридаги статистик таҳлил ва хулосалардан келиб чиқиб қуйидагилар таклиф этилади:**

- минтақаларда инновацион фаолликни ошириш мақсадида уларнинг инновацион ривожланиш потенциалини ҳисобга олиш;

- минтақалар иқтисодиётини, яъни ЯҲМнинг ўсиш суръатини ошириш учун инновацияларга қилинган харажатларни ҳар бир туман ва шаҳарнинг “ўсиш нуқта”лари ҳамда “драйвер”ларини ҳисобга олган ҳолда йўналтириш;

- Самарқанд ва Сурхондарё вилоятларининг инновацион ривожланишини тўғри йўлга қўйиш орқали, инновацион ялпи қўшилган қиймат яратадиган технологияларни жорий қилиш;

- «Инновация соҳасида статистика кўрсаткичларини шакллантириш бўйича услубий низом»ни туман ва шаҳарлар бўйича ҳам ишлаб чиқиш;

- ҳар бир маҳалла кесимида биттадан статистика ходимига штат ташкил қилиш орқали мамлакатда катта статистик базани (big data) яратиш;

- «инновацион ҳудуд»ларда юқори қўшилган қиймат яратадиган инновацион маҳсулотлар ишлаб чиқариш технологияларини ўзлаштириш;

- минтақанинг инновацион ривожланиш стратегиясини статистик баҳолаш методологиясини ишлаб чиқиш.

### Манба ва адабиётлар

1. <https://www.wipo.int/publications/en/details.jsp?id=4330> – *The Global Innovation Index* (Жаҳон Интеллектуал Мулк Ташиқлотининг Глобал Инновациялар Индекси расмий сайти).
2. <https://data.worldbank.org/indicator/NY.GDP.MKTP.KD.ZG> – *World bank group* (Жаҳон банки расмий сайти).
3. Ўзбекистон Республикаси Президентининг 2022 йил 18 майдаги “Халқаро рейтинг ва индекслар билан ишлашда илмий салоҳият ҳамда амалий фаолият уйғунлигини таъминлаш чора-тадбирлари тўғрисида”ги ПҚ–246-сон қарори. [www.lex.uz](http://www.lex.uz) (Ўзбекистон Республикаси Қонунчилик маълумотлари миллий базаси).
4. Soumitra Dutta. *Entrepreneurship and the Finance of Innovation in Emerging Markets, with Lourdes Casanova and Peter Cornelius. Elsevier 2018.*
5. Stefan Hittmar, Michal Varmus, Viliam Lendel. *Proposal of Evaluation System for Successful Application of Innovation Strategy through a Set of Indicators. Procedia Economics and Finance 26 (2015) 17 – 22.*
6. Рейтинг инновационного развития субъектов Российской Федерации. Выпуск 6 / Г.И. Абдрахманова, С.В. Артемов, П.Д. Бахтин и др.; под ред. Л.М. Гохберга; Нац. исслед. ун-т «Высшая школа экономики». – М.: НИУ ВШЭ, 2020. – 264 с.
7. Бурцева Т.А., Сотников А.А., Сухинин И.В. *Формирование региональной инновационной системы Калужской области // Территории инновационного развития: монография / под науч. ред. А.А. Сотникова; ГУУ; Филиал ГУУ в г. Обнинске. – М.:ГУУ, 2010, С. 19-39. – 1,5 п.л.*
8. Бортник И.М., Сенченя Г.И., Михеева Н.Н., Здунов А.А., Кадочников П.А., Сорокина А.В.. *Система оценки и мониторинга инновационного развития регионов России. Инновационная экономика. Инновации № 9 (167), 2012 г.*
9. Шадиева Д.Х. *Миллий иқтисодиётнинг инновацион ривожланишини инвестициялашнинг назарий асосларини такомиллаштириш. Иқтисодиёт фанлари бўйича фалсафа доктори илмий даражасини олиш учун ёзилган диссертацияси. Ўзбекистон Миллий университети – 2020 й.*
10. [www.stat.uz](http://www.stat.uz) – Ўзбекистон Республикаси Президенти ҳузуридаги Статистика агентлиги.



**Ijtimoiy masalalar, fan, ta'lim va kambag'allikni qisqartirish /  
Социальные вопросы, наука, образование и сокращение бедности /  
Social issues, science, education, and poverty reduction**

УЎК: 330.59.369.8.(575.1)

**Дилдора КАРИМОВА,**  
доктор экономических наук, профессор,  
руководитель проекта Института  
макроэкономических и региональных исследований,  
E-mail: d.karimova@imrs.uz

## УЗБЕКИСТАН: ОТ ДЕТСКОЙ БЕДНОСТИ К БЛАГОПОЛУЧИЮ ДЕТЕЙ

**Аннотация:** в статье раскрыто понятие благополучия детей через призму прав ребенка – права на жизнь и здоровое развитие, на уровень жизни, необходимый для всестороннего развития, на образование, на защиту и помощь от государства и др. По результатам социологического обследования представлена оценка степени реализации этих прав и созданных условий для наиболее полного развития детей в Узбекистане.

**Ключевые слова:** детская бедность, благополучие детей, материальный достаток, здоровье, образовательные возможности, поведенческие риски, субъективное благополучие.

**O'zbekiston: bolalar kambag'alligidan bolalar farovonligiga**

**Dildora Karimova,**  
iqtisodiyot fanlari doktori, professor,  
Makroiqtisodiy va hududiy tadqiqotlar instituti  
loyiha rahbari

**Аннотасија:** мақоллада болаларнинг фаровонлиги тushunchasi болалар huquqlari jihatidan ochib berilgan – yashash va sog'lom rivojlanish huquqi, har tomonlama rivojlanish uchun zarur bo'lgan turmush darajasiga ega bo'lish huquqi, ta'lim olish huquqi, davlat tomonidan himoya va yordam olish huquqi va boshqalar. Sosiologik so'rov natijalari asosida O'zbekistonda ushbu huquqlarning amalga oshirilish darajasi va bolalarning eng to'liq rivojlanishi uchun yaratilgan shart-sharoitlarga baho berilgan.

**Калит so'zlar:** bolalar kambag'alligi, bolalar

*farovonligi, moddiy boylik, sog'liq, ta'lim imkoniyatlari, xulq-atvor xavfi, sub'ektiv farovonlik.*

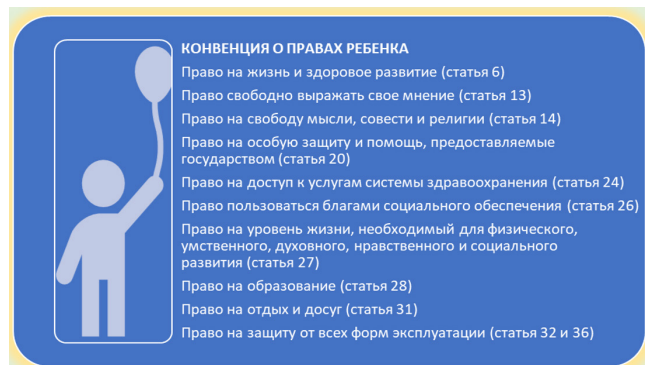
**Uzbekistan: from child poverty to child well-being**

**Dildora Karimova,**  
doctor of Economic Sciences, professor,  
Head of Project, Institute for  
Macroeconomic and Regional Studies

**Abstract:** the article reveals the concept of children's well-being through the prism of children's rights – the right to life and healthy development, to a standard of living necessary for comprehensive development, to education, to protection and assistance from the state, etc. Based on the results of a sociological survey, an assessment of the implementation of these rights and created conditions for the most complete development of children in Uzbekistan was presented.

**Keywords:** child poverty, children's well-being, material wealth, health, educational opportunities, behavioral risks, subjective well-being.

**Введение.** Детская бедность и благополучие в своей основе являются многомерными понятиями, включающими в себя материальное, социальное, физическое и психическое благополучие. В основе этих понятий лежат права ребенка - право на жизнь и здоровое развитие, на образование, на защиту и помощь от государства, защиту от всех форм эксплуатации, а также на уровень жизни, необходимый для физического, умственного, духовного, нравственного и социального развития [1] (рис.1).



**Рисунок 1. Права детей в Конвенции о правах ребенка**

**Источник:** *Конвенция о правах ребенка. 20 ноября 1989 года.*

Благополучие детей можно определить как реализацию их прав и обеспечение условий для наиболее полного их развития. Степень, в которой это достигается, может быть измерена с точки зрения положительных результатов положения детей, в то время как негативные последствия указывают на нарушения прав детей. Благополучие ребенка и бедность представляют различные стороны одной медали. Так, если детская бедность является нежелательным явлением, требующим устранения, то детское благополучие – целью и задачей общества для обеспечения полноценного развития детей.

Надо отметить, что при численности населения Узбекистана 36,8 млн. человек [2], из них 52,9% населения – дети, подростки и молодежь в возрасте до 30 лет. Детей в возрасте 0-17 лет в Узбекистане – около 13 млн. чел.<sup>1</sup>.

По оценкам национальных экспертов уровень монетарной детской бедности в Узбекистане в 2023 году составил 13,7% [3], что выше, чем уровень бедности в целом (11%). Надо отметить, что политика нашего государства по сокращению бедности среди детей направлена преимущественно на предоставление пособий и помощи бедным семьям с детьми. По оценкам экспертов при отсутствии социальных выплат бедность среди детей составила бы 21,8% [3]. Вместе с тем, бедность является многомерным явлением, и она выходит за рамки монетарного подхода, поскольку проявляется в недоедании, плохом здоровье, плохом образовании. Для детей этот многомерный аспект бедности особенно важен, поскольку лишения в раннем возрасте ограничивают их перспективы на будущее.

Поэтому для измерения результатов политики государства в отношении детей, а также выявления проблем, указывающих на нарушение их прав, необходимо создание инструмента оценки многомерного благополучия детей. Данная проблема актуальна не только для Узбекистана, но и для других стран.

С использованием подходов Детского фонда Организации Объединенных Наций (ЮНИСЕФ) к оценке индекса благополучия детей экспертами Института макроэкономических и региональных исследований (далее в тексте – ИМРИ) изучены семь различных сфер жизни детей: материальный достаток, здоровье и безопасность, образовательные возможности, отношения в семье и со сверстниками, поведенческие риски, а также собственное, субъективное восприятие благополучия самими детьми.

**Основная часть.** Для составления ситуационного анализа положения детей в Узбекистане с привлечением Республиканского центра изучения общественного мнения "Ижтимоий фикр" проведены опросы 2000 семей с детьми во всех регионах республики [4]. В дополнение к этим опросам использованы данные Мультииндикаторного кластерного обследования (MICS), проведенные Госкомстатом Республики Узбекистан и ЮНИСЕФ в 2022 году во всех регионах республики с охватом 15 тысяч домохозяйств [5].

**Материальный достаток.** Исходя из базовых потребностей детей материальный достаток семьи и образовательные ресурсы, имеющиеся дома, имеют критически важное значение для успешной учебы детей в образовательных учреждениях. Полученные результаты опросов домохозяйств позволили ответить на вопрос «Способствуют ли жизненные обстоятельства ребенка развитию личности, талантов и умственных и физических способностей ребенка», то есть формулировку, содержащуюся в Конвенции о правах ребенка.

Для оценки материального достатка изучена самооценка благосостояния семьи. Взрослые члены домохозяйств в большинстве считают свое домохозяйство со средним достатком (85%), 4% – высокообеспеченными, 11% – с достатком ниже среднего и малоимущими.

Самооценка благосостояния близка по интерпретации к действительности, так как по национальному критерию (минимальных потребительских расходов) уровень бедности в 2023 году составил 11%,

1 Оценки ИМРИ

то есть 89% населения являются небедными – со средним и высоким достатком.

Как дети ощущают своё благосостояние в отличие от родителей? Дети более оптимистичны и 18% считают себя достаточно обеспеченными, 77% – со средним достатком и лишь 5% – с достатком ниже среднего и малоимущими.

По данным MICS ситуация схожая: большинство детей 5-17 лет проживают в семьях с средним достатком.

**Образовательные ресурсы в доме.** Развитию детей дошкольного возраста способствуют игрушки, которые формируют у детей различные формы нравственного, умственного, эстетического, сенсорного, трудового, экономического воспитания. По результатам опросов MICS у 58% детей есть 2 и более типов игрушек, у 32% – 3 и более детских книг.

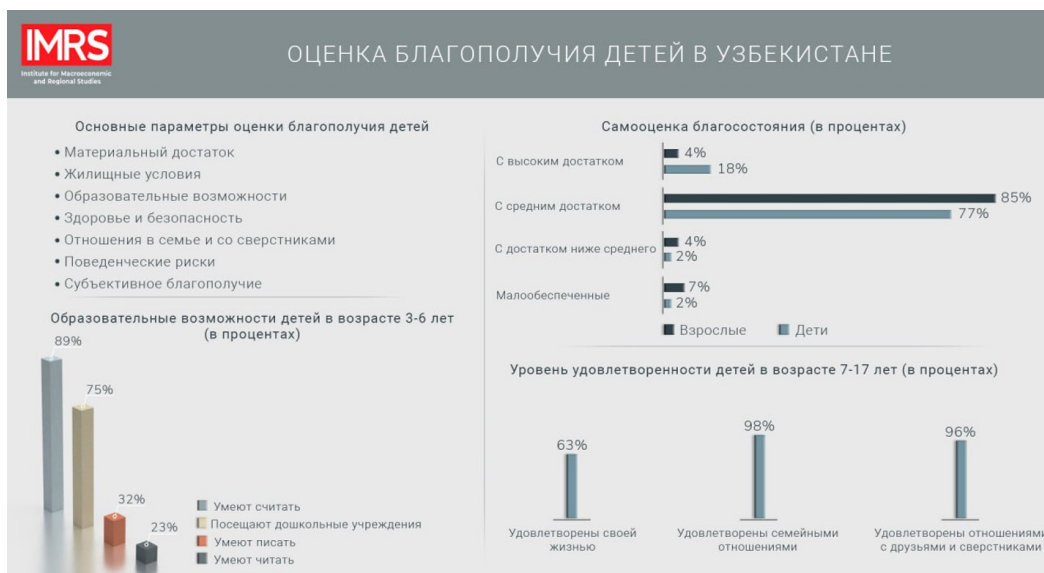
Опросы ИМРИ показали, что у 69% респондентов в доме есть отдельный стол для подготовки уроков для школьников, 61% – есть книжный шкаф, 39% – есть компьютер/ноутбук/планшет, 62% – есть подключение к интернет. Однако 14% респондентов отметили, что у них нет условий для учебы детей.

На вопрос «Сколько книг для детей есть в Вашем доме?» 44% респондента ответили – более 10 книг (кроме учебников), а у 14% респондентов – в доме нет книг.

**Жилищные условия.** Обеспечение права ребенка на уровень жизни, необходимый для физического, умственного, духовного, нравственного и социального развития, можно также измерить через показатель доли детей, сообщивших о благоприятных жилищных условиях в домохозяйстве. По результатам опросов ИМРИ выявлено, что 88% семей с детьми имеют собственное жилье, 75% – в доме есть отдельная комната для детей, где они готовят уроки. Жилье в основном благоустроенное, и лишь 16% респондентов отметили, что во время дождей протекает крыша, 13% – через окна затекает вода, 12% – мокнут стены и 5% – мокрый пол.

По оценкам MICS 95% домохозяйств имеют доступ к базовой питьевой воде, 92% – к базовой санитарии и 94% – к улучшенным санитарно-гигиеническим устройствам.

**Образовательные возможности.** Обзор исследований позволил оценить образовательные возможности детей посредством показателей уровня образования взрослых членов семьи, уровня знаний детей и посещаемости образовательных заведений.



**Рисунок 2. Оценка отдельных аспектов благополучия детей по результатам опросов семей с детьми в Узбекистане**

**Источник:** Опросы в рамках проекта MUNIS при финансовой поддержке Всемирного банка.

Надо отметить, что уровень образования взрослых членов семьи влияет на формирование установок о значимости обучения на всех ступенях

образования, включая учебу в высших учебных заведениях. Получение качественного образования в значительной степени зависит от мотивации и

возможностей семьи, а не только от возможностей учебного заведения. Поэтому одним из индикаторов данного компонента выбран показатель доли детей, чьи хотя бы один из родителей имеет высшее образование.

По результатам опросов ИМРИ большинство детей (68%) проживают в домохозяйстве, где родители имеют среднее или среднее специальное, профессиональное образование, у 32% детей родители имеют высшее образование или незаконченное высшее образование (еще учатся в вузе).

Уровень знаний детей и посещаемость образовательных заведений. Основы познания закладываются в самые ранние месяцы и годы жизни ребенка, и усилия по обучению детей необходимо предпринимать задолго до начала образования в школах. Из обследованных 950 детей в возрасте 3-6 лет 75% ходят в детский сад. Почти каждый четвертый из детей этого возраста (23%) умеет читать, почти каждый третий ребенок (32%) умеет писать, почти девять из десяти детей (89%) умеют считать.

Надо отметить, что при относительно высокой степени посещаемости школ (77% опрошенных школьников посещали школу каждый день и 15% – пропускали занятия 1-2 дня в месяц) дети показали средние результаты по чтению, счету и знанию иностранных языков. Так, по результатам опроса большая часть (75%) школьников прочитали текст на родном узбекском языке без ошибок, 42% – прочитали текст на русском языке правильно, 40% – прочитали правильно на английском языке.

Опросы детей по решению простых математических задач показали, что школьники из 5 математических примеров смогли решить в среднем 3-4 примера.

**Здоровье и безопасность детей** характеризуется показателями иммунизации, малым весом при рождении ребенка, отставания детей в росте, истощения, избыточного веса, а также случаев смертей в результате несчастного случаев, травм или самоубийств. Важное значение имеет субъективное самочувствие детей. Эти показатели отражают основное положение Конвенции о правах ребенка на пользование наиболее совершенными услугами системы здравоохранения.

Показатель иммунизации отражает не только уровень защиты от заболеваний, предотвращаемых с помощью вакцин, но также и широту охвата детей профилактическими медицинскими услугами. Уро-

вень иммунизации также служит измерением национальной готовности по обеспечению всех детей правом на доступ к услугам первичной медикосанитарной помощи. По результатам опросов ИМРИ в 85% опрошенных ДХ дети получили прививку от кори, 81% – от дифтерии, коклюша и столбняка, 74% – от полиомиелита.

*Частота случаев рождения младенцев с пониженным весом* является традиционной оценкой степени повышенного риска для жизни и здоровья ребенка в первые дни и недели его жизни. Риски, связанные с плохим питанием и состоянием здоровья матери, ее социально-экономическим статусом, вредными привычками отражают степень благополучия матерей. По результатам опросов ИМРИ были случаи рождения детей с недостатком веса (менее 2,5 кг) в 9% опрошенных ДХ.

Как известно, недобор веса, отставание в росте, избыточный вес у детей приводит к задержке физического и психического развития ребенка, а также к развитию тяжелых заболеваний. По данным MICS 7% детей в возрасте до 5 лет отстают в росте, у 2% детей этого возраста наблюдается истощение, дети с избыточным весом составляют 5% от общего числа детей в возрасте до 5 лет. Положительная динамика этих показателей приближает их значения к пределам биологической нормы.

На вопрос «*Как Вы оцениваете свое здоровье?*» 46% детей в возрасте 7-17 лет ответили «отлично», 49% – «хорошее» и 4% – «удовлетворительно» и 1% – «не удовлетворительно». 97% детей отметили, что не имеют никаких хронических заболеваний в виде диабета, астмы, туберкулеза, вирусного гепатита и др.

Безопасность детей выражается через показатель смертности в результате несчастного случая, травмы или самоубийства. По результатам опросов ИМРИ среди детей до 18 лет случаи смерти от несчастных случаев или самоубийства практически не отмечены респондентами (1%).

Бедность, стресс, алкоголизм родителей, конфликты в семье – это те факторы риска, которые наиболее тесно могут ассоциироваться с безнадзорностью детей. По данным Агентства статистики республики в 2023 году число несовершеннолетних правонарушителей составило 4,0 % от их общего количества [6]. Надо отметить, что Узбекистан по индексу преступности (33,4) относится к странам с низким уровнем преступности [7].



**Взаимоотношения в семье и со сверстника-**ми. Обзор литературы подтвердил тот факт, что отношения в семье и со сверстниками во многом определяются структурой семьи и что воспитание в неполных семьях является угрозой благополучию детей и рисками плохой посещаемости школы, слабого здоровья ребенка, низкого уровня знаний и навыков. По результатам опросов ИМРИ дети живут в основном в полных семьях (90%), 8% – в неполных семьях, 2% – только с бабушками и дедушками, другими родственниками, без родителей. На вопрос «Кто ответственен за воспитание ребенка в семье?» почти все взрослые члены семьи ответили, что родители, бабушки и дедушки несут ответственность за детей (97%).

*Взаимоотношения в семье.* Программа международной оценки успеваемости студентов (PISA) и документы международного совместного исследования ВОЗ «Здоровое поведение детей школьного возраста» (HBSC) подтвердили взаимосвязь качественных семейных отношений и успеваемости детей в школе, их здоровья и безопасности. Совместное времяпровождение родителей и детей стимулирует всестороннее развитие ребенка, частые контакты способствуют душевному спокойствию, уверенности в себе. Исследования показали, что дети, чьи родители проводят с ними много времени, имеют меньше проблем с поведением и лучше развиты в эмоциональном, психическом и физическом плане.

Опрошенные дети отметили, что наибольшее общение у них с матерью (83% опрошенных детей каждый день проводят время и общаются с матерью), с отцом каждый день общаются лишь 60% детей и 16% – не общаются с отцом вообще.

На вопрос «Кто Вам обычно помогает делать уроки?» 63% опрошенных детей ответили «мама», 19% - «папа», 14% - «сестра и брат», 9% - «бабушка и дедушка» и другие. Большинство детей (98%) отметили, что их родители всегда готовы им помочь в трудную минуту. Дети поддерживают с родителями ровные отношения, легко обсуждают свои проблемы и только 11% детей отметили о частых ссорах с родителями.

*Отношения со сверстниками.* По мере того, как дети становятся старше, их взаимоотношения со сверстниками становятся все более важными. Согласно Всемирной организации здравоохранения, «для здоровья и развития подростков крайне важ-

но, чтобы они нравились своим сверстникам, и чтобы они их приняли в свою среду, а те, кто не смогли социально интегрироваться, намного с большей степенью вероятности будут испытывать трудности в отношении своего физического и эмоционального развития».

О дружественных отношениях со своими сверстниками в школе отметили 99% опрошенных детей, которые всегда готовы им помочь. Есть друзья и в махалле по месту проживания (об этом отметили 93% детей). Но 20% опрошенных детей отметили, что иногда с соседями и друзьями по махалле бывают ссоры и разногласия.

**Поведенческие риски** определяются факторами благополучия, связанными с неправильным питанием и здоровьем, вредными привычками, а также случаями домашнего/бытового насилия.

*Регулярное и правильное питание.* Ценность показателя доли детей, которые регулярно завтракают связана с тем, что пропуск завтрака, как правило, ассоциируется с утренней усталостью, пониженной концентрацией внимания и большей вероятностью того, что в течение дня будет часто возникать желание «перекусить», а еда при этом будет с высоким содержанием жира и низким содержанием клетчатки. Дети, которые в раннем детстве имеют нездоровый рацион питания, с большей степенью вероятности будут иметь такие же привычки в питании и когда они станут взрослыми, тем самым подвергаясь повышенному риску иметь проблемы со здоровьем, включая риск диабета, сердечных заболеваний и рака.

По результатам опросов ИМРИ 98% опрошенных родителей ответили, что дети регулярно завтракают дома, 87% – дети постоянно потребляют овощи и фрукты, орехи, кишмиш и курагу, 71% – каждый день едят мясные продукты и еду с мясом.

Факторы риска, связанные со здоровьем, рассмотрены и под другим углом – физическая активность. Все подростки должны каждый день в течение одного часа иметь физическую нагрузку средней степени интенсивности («средняя степень интенсивности» определяется как «нагрузка, при которой подросток чувствует себя немного запыхавшимся и слегка вспотевшим».

Опросы показали, что в ближайшем окружении недалеко от дома есть спорт комплекс для занятия спортом у половины респондентов. Ежедневно занимаются физкультурой и спортом 42% опрошен-

ных детей, несколько раз в неделю – 52%, 6% – не занимаются вообще.

*Вредные привычки.* По мнению экспертов, нарушения психического здоровья в подростковом возрасте являются показателем целого ряда крайне рискованных форм поведения, включая употребление табака, алкоголя и психоактивных веществ, рискованное сексуальное поведение и подверженность насилию, которое имеет серьезные последствия на протяжении всей жизни [8]. Эти факторы риска являются основными причинами преждевременных заболеваний и смерти.

При индивидуальном опросе детей в возрасте 15-18 лет было выявлено, что 99% детей не курят и не потребляют алкоголь, 68% – информированы о ВИЧ/СПИДе и путях его распространения. 99% детей школьного возраста отметили, что имеют друзей в школе. Однако по словам самих детей 24% испытали на себе случаи насилия в школе, в том числе в виде экономического насилия, например, пропажа денег, одежды, личных вещей ребенка в школе (9%), эмоционального или психологического насилия, например, оскорбление, угрозы и запугивание (11%), а также физического насилия, например, нанесения телесных повреждений и травм (4%).

Опрос детей также показал, что домашнее насилие относительно не часто распространено в нашем обществе. На вопрос «Были ли случаи насилия в отношении Вас в семье?» лишь 5% детей в возрасте 7-17 лет ответили утвердительно.

**Субъективное благополучие** определяется удовлетворенностью жизнью в целом, удовлетворенностью школьной жизнью, индивидуальным восприятием ребенком своего благополучия.

Удовлетворенность жизнью в целом. В рамках опросов детей 7-17 лет задан вопрос: «Вот картинка, на которой изображена лестница. Самая верхняя ступенька лестницы – это 10 баллов, т.е. это самая высокая степень вашей удовлетворенности своей жизнью, а нижняя ступенька – это 0, т.е. наименьшая удовлетворенность своей жизнью. Как вы считаете, на какой ступеньке этой лестницы вы сейчас находитесь?». Экспертно, оценка «8» или более того рассматривалось как высокая степень удовлетворенности собственной жизнью. Так, на верхние три ступени (8-10) указали 63% респондентов из числа детей, следующие три ступени (5-7) – 29%, остальные шесть ступеней – 8% детей.

Удовлетворенность школьной жизнью формируется из индикатора доли подростков, которым «школа очень нравится». В рамках опросов задан вопрос для детей в возрасте 7-17 лет «*Насколько нравится тебе ходить в школу?*». На этот вопрос получены ответы: «Мне очень нравится» – 75%, «мне немного нравится» – 21%, «мне не очень нравится» – 3%, «мне совсем не нравится» – 1%.

Индивидуальное восприятие ребенком своего благополучия основано на психологических и социальных аспектах субъективного благополучия, такие как чувство неловкости, одиночества и дискомфорта, что может серьезно повлиять на качество жизни подростков. Среди опрошенных подростков лишь 7% чувствуют себя одиноко и без внимания, а 98% счастливы в своей семье, 96% – счастливы среди друзей, 92% – комфортно чувствуют среди соседей в махалле.

**Закключение.** Политика государства в отношении детей представляет собой комплексную, интегральную и единую систему таких компонентов социальной политики государства как здравоохранение, образование, социальная защита, семейная политика и т.д. То есть в стране функционируют все сферы, которые направлены на реализацию гарантированных государством мер по поддержке детей. К субъектам поддержки детей относятся профильные министерства и ведомства, общественные и благотворительные организации, СМИ и т.д.

Вместе с тем, проведенные опросы выявили не только достигнутые результаты политики государства в отношении детей, но и проблемы. Так, в части **материального достатка** при наличии у большинства респондентов благоприятных жилищных условий и образовательных ресурсов дома, 14% семей с детьми не имеют книг и условий для занятий детей дома.

В части **здоровья и безопасности**, то есть по показателям иммунизации, малым весом при рождении ребенка, отставания детей в росте, истощения, избыточного веса, а также субъективному самочувствию детей можно говорить о высоком уровне защиты от заболеваний и широту охвата детей профилактическими медицинскими услугами.

Говоря об **образовательных возможностях**, нужно отметить, что при высоком уровне посещаемости дошкольных и школьных учреждений, полученные в школах навыки чтения, писания и счета остаются еще относительно невысокими.

Успеваемость детей в школе, их здоровье и безопасность во многом зависят от **качественных семейных отношений** и социума. Обычно мать проводит много времени с детьми, активно участвует в их эмоциональном, психическом и физическом развитии. Все меньше участие отцов в воспитании детей в семье. Практика показывает, когда оба родителя демонстрируют пример качественных уважительных взаимоотношений, ребенок обязательно вырастет достойным членом общества. В целом, благоприятная семейная среда в нашем обществе создает возможности для социальной интеграции детей в школе, кругу друзей в махалле, в обществе в целом.

**Поведенческие риски**, связанные с неправильным питанием, вредными привычками, а также случаями насилия в школе или дома, относительно низки в нашем обществе, что связано преимущественно с менталитетом семей, ценностными ориентирами, выраженными в богатой духовной культуре.

В целом, результаты политики государства в отношении детей можно измерить посредством оценки собственного, субъективного восприятия благополучия самими детьми. То, что по результатам опросов, проведенных с привлечением

Республиканского центра изучения общественного мнения "Ижтимоий фикр" 2000 ДХ, большинство опрошенных детей удовлетворены своей жизнью, здоровьем, материальным достатком, семейными отношениями, взаимоотношениями с друзьями, школьной жизнью, свидетельствует о созданном в Узбекистане действенном механизме защиты прав и интересов ребенка, обозначенных в Конвенции о правах ребенка.

Выявленные в ходе исследования проблемы в положении детей в Узбекистане решаются в рамках Стратегии «Узбекистан – 2030», где сквозным приоритетом является создание достойных условий для реализации потенциала каждого человека, предусмотрены меры по реформированию систем образования и здравоохранения, а также реформы по оказанию социальных услуг и сокращению бедности.

Вместе с тем, особого внимания требуют вопросы совершенствования системы мониторинга положения детей на уровне регионов, туманов, городов и махаллей с тем, чтобы принимаемые меры учитывали потребности детей на местах. Разработка региональных программ по улучшению положения детей позволят усилить адресность мер и направить бюджетные инвестиции в целевые сферы и отрасли.

## Источники и литература

1. Конвенция о правах ребенка. 20 ноября 1989 года. Принята резолюцией 44/25 Генеральной Ассамблеи от 20 ноября 1989 года. Для Республики Узбекистан вступила в силу 29 июля 1994 года.
2. Численность постоянного населения на начало 2024 года, тысяч человек. <https://stat.uz/uz/rasmiy-statistika/demography-2>
3. Центр экономических исследований и реформ (ЦЭИР), ЮНИСЕФ. 2024. <https://www.gazeta.uz/ru/2024/04/01/child-poverty/>
4. Проект «Разработка индекса благополучия детей в Узбекистане», реализуемый в 2022-2024 годы в рамках проекта MUNIS при финансовой поддержке Всемирного банка.
5. 2021-2022 Multiple Indicator Cluster Survey (MICS) in Uzbekistan. Statistical Snapshots. Tashkent. 2022.
6. Социально-экономическое положение Республики Узбекистан. 2023. <https://stat.uz/ru/?preview=1&option>
7. Рейтинги стран по уровню преступности, 2021. <https://nonews.co/directory/lists/countries/crime-index>
8. Руководящие принципы проведения мероприятий по укреплению психического здоровья и профилактике психических расстройств среди подростков: содействие процветанию подростков. ВОЗ. 2021. <https://apps.who.int/iris/bitstream/handle/10665/341140/9789240023888-rus.pdf>

УЎК: 37.014.54.(575.1)

**Alisher MAMANOV,**  
*Budjet-soliq ilmiy tadqiqotlari instituti bosh mutaxassisi,*  
**Baxrom ABSAMATOV,**  
*Budjet-soliq ilmiy tadqiqotlari instituti bosh mutaxassisi,*  
**Shirin DUSHAMOVA,**  
*Budjet-soliq ilmiy tadqiqotlari instituti yetakchi mutaxassisi,*  
**E-mail: mamanovalisher362@gmail.com**

## OLIY TA'LIM MUASSASALARI UCHUN TABAQALASHTIRILGAN TA'LIM GRANTLARINI AJRATISH TIZIMINI TASHKIL ETISH

**Annotatsiya:** *ushbu maqolada davlat oliy ta'lim muassasalariga o'qishga qabul qilishning davlat buyurtmasi parametrlari asosida o'qishga qabul qilish tartibi, davlat granti asosida o'qishga qabul qilingan talabalarni davlat budjetidn moliyalashtirish tartibi hamda tabaqalashtirilgan ta'lim grantlarini berish bo'yicha xorijiy tajriba o'rganilgan.*

**Kalit so'zlar:** *grant, to'lov-shartnoma, oliy ta'lim, tabaqalashtirilgan ta'lim granti, akademik ko'rsatkich.*

### Организация системы выделения дифференцированных образовательных грантов для высших учебных заведений

**Алишер Маманов,**  
*главный специалист Института бюджетно-налоговых научных исследований,*  
**Бахром Абсаматов,**  
*главный специалист Института бюджетно-налоговых научных исследований,*  
**Ширин Душамова,**  
*ведущий специалист Института бюджетно-налоговых научных исследований*

**Аннотация:** *в данной статье рассмотрен порядок приема в государственные высшие учебные заведения исходя из параметров государственного заказа, порядок финансирования студентов, поступающих на обучение на основе государственного гранта из государственного бюджета, а также некоторый зарубежный опыт выдачи дифференцированных образовательных грантов.*

**Ключевые слова:** *грант, платно-контракт,*

*высшее образование, дифференцированные образовательные гранты, успеваемость.*

### Organization of the system of issuing differentiated educational grants for higher education institutions

**Alisher Mamanov,**  
*Institute for Fiscal Research,*  
*Chief Specialist,*  
**Baxrom Absamatov,**  
*Institute for Fiscal Research,*  
*Chief Specialist,*  
**Shirin Dushamova,**  
*Institute for Fiscal Research,*  
*Leading specialist*

**Abstract:** *this article considers the procedure of admission to public higher education institutions based on the parameters of the state order, the order of financing students entering the study on the basis of a state grant from the state budget, as well as some foreign experience of issuing differentiated educational grants.*

**Keywords:** *grant, paid-contract, higher education, differentiated educational grants, academic performance.*

**Kirish.** Bugungi kunda mamlakatimizda ta'lim sohasida keng miqyosli islohotlar olib borilmoqda. Xususan, oliy ta'lim tizimi ham bundan mustasno emas, albatta. Ayni vaqtda oliy ta'lim muassasasida (OTM) bakalavr bosqichida o'qiyotgan talabalarning o'qishi davlat budjeti mablag'lari, o'z mablag'lari



va boshqa qonunchilikda taqiqlanmagan manbalar hisobidan moliyalashtirish orqali tashkillashtirilmoqda. O'z navbatida mulkchilik shakliga ko'ra davlat OTM hisoblangan muassasalarni ham moliyaviy mustaqillik berilgan va moliyaviy mustaqillik berilmagan OTM sifatida tasniflashimiz mumkin.

Mamlakatimizda OTMning bakalavriatiga qabul barcha uchun (ham grantlar, ham to'lov-kontrakt bo'yicha) "Oliy ta'lim muassasalarining bakalavriatiga talabalarni o'qishga qabul qilish tartibi to'g'risida nizom"ga [1] muvofiq teng huquqlilik, yagona qabul qoidalari va yagona tanlov asosida amalga oshirilib, test sinovlarida eng yuqori ball to'plagan abituriyentlarning davlat grantlari bo'yicha birinchi navbatda qabul qilinish huquqi ta'minlanadi. Qolgan abituriyentlar test ballari reytingi asosida belgilangan to'lov-kontrakt kvotalari doirasida qabul qilinish huquqiga ega bo'ladi.

Lekin bakalavriat bosqichiga davlat granti asosida qabul qilingan abituriyentlarning o'qish sifatini belgilovchi asosiy ko'rsatkich ularga tayinlanadigan reyting baholariga asoslangan tabaqalashtirilgan stipendiyalar bo'lib qolmoqda.

Oliy ta'lim tizimini moliyalashtirish ham doimiy ravishda takomillashtirilib borilmoqda. Shu nuqtayi nazardan davlat granti asosida OTMlarning bakalavriat bosqichiga qabul qilingan abituriyentlarni o'qish davomida ushbu grantga loyiqligini nazorat qilib turish hamda ta'lim sifatini doimiy oshirib borish uchun ajratilayotgan davlat grantlari asosida o'qish tartibini xoriy tajribani o'rgangan holda takomillashtirib borish maqsadga muvofiq. Xususan, joriy yilning 6-may kuni Prezident huzurida oliy ta'lim yo'nalishlarini optimallashtirish, qabul va malaka tizimlarini takomillashtirish bo'yicha muhokamalar ichida "davlat granti 4 yilga bitta talabaga emas, balki har yili yuqori baholarga erishgan talabalar orasida qayta taqsimlanishi" bo'yicha taklifning ilgari surilayotgani ushbu yo'nalish yanada dolzarb ahamiyatga ega bo'lib borayotganini ko'rsatadi [2].

**Asosiy qism.** Ta'lim inson taraqqiyotining asosiy jihati bo'lib, ijtimoiy-iqtisodiy nomutanosibliklarni bartaraf etishning muhim vositasi sifatida e'tirof etiladi. Oliy o'quv yurtida ta'lim olayotgan talabalar grant (o'qish to'lovidan ozod qilinishi) va stipendiyalarning berilishi, ehtiyojmand talabalar uchun qo'llab-quvvatlov, o'qish to'lovini amalga oshira oladiganlar uchun rag'bat sifatida namoyon bo'ladi. Grantlar va stipendiyalar munosiblik, ehtiyoj yoki ikkalasining kombinatsiyasiga qarab berilishi mumkin [3,4].

Murphy and Wyness [5] moliyaviy yordam ko'rsatish va moliyaviy yordam standartlarini oshirish talabalarning ilmiy faoliyatini yaxshilashi mumkinligini aniqladi. Yang [6] esa moliyaviy yordam olgan talabalar va mukammal akademik ko'rsatkichlar o'rtasida sezilarli ijobiy korrelyatsiyani ochib berdi. Uning fikricha kattaroq moliyaviy yordam sifatli o'zlashtirish ehtimolini sezilarli darajada oshirishi mumkin. S. Dyanrski va boshqalarga [7] ko'ra o'quv yutuqlari bilan bog'liq moliyaviy yordam talabalarning akademik faoliyatini yaxshilaydi.

Jhoselle Tus va boshqalarning [8] tadqiqotlariga ko'ra talabalar ta'lim olish uchun berilgan grantlarni saqlab qolish maqsadida doimiy ravishda yaxshi o'qishga intilishadi. H. Umm [9] va boshqalarning xulosasiga ko'ra stipendiyalar ta'lim olish uchun imkoniyat va ishtiyoqni oshiradi.

F. D. Isabelaning [10] tadqiqotlariga ko'ra hatto past qobiliyatli talabalar ham oliy ta'lim xarajatlari qisman bo'lsa-da subsidiyadan olishiga ijobiy yondashuvda bo'lib, oliy o'quv yurtlariga kirish ehtimoli oshadi.

Shuyu Qi va boshqalar [11] Xitoyda talabalarga beriladigan moliyaviy yordamlarning turlari va ularning akademik rivojlanishga ta'sirini tadqiq qilib, moliyalashtirish talabalarning moliyaviy yordamga bo'lgan ehtiyojlarining 60% dan 80% gacha bo'lganida, o'quv vazifalari, tajriba almashish va ma'ruzalarda qatnashish kabi bilvosita usullar orqali qo'llab-quvvatlanadigan akademik rivojlanishga sezilarli ijobiy ta'sir ko'rsatadi degan xulosaga kelishdi.

Biroq yana bir guruh tadqiqotchilar (Berlanga V. [12] va b., Harrison N. [13] va b., McKay N. [14] va b., Mngomezulu S. [15] va b., Naidoo A. [16]) o'z ilmiy izlanishlari natijalariga ko'ra talabalarni moliyalashtirish va ularning akademik samaradorligi yoki muvaffaqiyati o'rtasidagi bog'liqlik aniq emas degan xulosaga kelishdi.

Milliy darajada oliy ta'lim tizimini moliyalashtirish samaradorligini oshirish bo'yicha Sh. Maxkamova [17,18], Sh. Valiyev [19] kabi olimlar ilmiy izlanishlar olib borgan bo'lib, xususan Sh. Valiyev oliy ta'limda "to'lov-kontrakt narxlarini islohotlariga hamohang ravishda talabalarga moliyaviy ko'mak dasturlari ham rivojlantirib borilishi hamda ilgari kichik qamrovda amalga oshirilgan moliyaviy ko'mak dasturlari ham yangi bosqichda ommaviylashib borishi ta'minlanishi kerak" degan xulosaga kelgan.

Mamlakatimizda davlat oliy ta'lim muassasalarini moliyalashtirish normativ usulga asoslangan bo'lib,

qonunchilikda belgilangan tartibda amalga oshiriladi. Asosiy moliyalashtirish manbalari bo‘lib, davlat budjeti, kontrakt to‘lovlari va qonunchilikda taqiqlanmagan boshqa manbalar hisoblanadi.

Moliyaviy mustaqillik berilgan davlat oliy ta‘lim muassasalarida davlat buyurtmasi (davlat granti) asosida kadrlar tayyorlash uchun xarajatlarning bazaviy normativlarini qo‘llash yo‘li bilan oliy ta‘lim muassasasi uchun budjet mablag‘lari hajmi hisoblanadi.

Umumiy tarzda oliy ta‘lim tizimiga yo‘naltirilgan mablag‘larning hajmi bilan davlat budjetiga oid qonunchilik hujjatlarida tanishishimiz mumkin. Bu yerda Oliy ta‘lim, fan va innovatsiyalar vazirligiga respublika budjetidan birinchi darajali budjet mablag‘larini taqsimlovchi sifatida mablag‘lar ajratilishini inobatga olib, oliy ta‘lim tizimini moliyalashtirilishi deb qaraymiz.

### 1-jadval

#### 2020–2023-yillar uchun respublika budjetidan O‘zbekiston Respublikasi Oliy ta‘lim, fan va innovatsiyalar vazirligiga ajratiladigan mablag‘larning cheklangan miqdorlari (keyingi o‘rinlarda-Vazirlik xarajati)

Ko‘rsatkichlar	2020-yil*	2021-yil*	2022-yil*	2023-yil
Vazirlik xarajati**	2600,40	2989,70	4084,90	6568,40
YaIM (joriy narxlarda)***	605 514,90	738 425,20	896 617,90	1 066 569,00
Vazirlik xarajatining YaIMga nisbatan ulushi, %	0,43	0,40	0,46	0,62
Davlat budjeti xarajatlari****	144 143,30	188 257,20	236 691,90	281 097,40
Vazirlik xarajatining davlat budjeti xarajatlardagi ulushi, %	1,80	1,59	1,73	2,34
Yillik inflyatsiya***	11,1	10,0	12,3	8,8
Vazirlik xarajatining o‘tgan yilga nisbatan real o‘sishi		104,52	121,67	147,79

#### Manbalar asosida mualliflar tomonidan tayyorlangan.

\*O‘zbekiston Respublikasi Oliy va o‘rta maxsus ta‘lim vazirligi

\*\*2020–2023-yillar uchun “O‘zbekiston Respublikasining Davlat budjeti to‘g‘risida”gi qonunda keltirilgan prognozlar

\*\*\*stat.uz-Davlat statistika agentligining ma‘lumotlari

\*\*\*\*<https://openbudget.uz/portali> ma‘lumotlari

1-jadval ma‘lumotlarini tahlil qiladigan bo‘lsak, vazirlik xarajatlariga ajratilgan mablag‘lar rejasi miqdor jihatidan doimiy ravishda o‘shib borgan. Davlat budjeti xarajatlardagi ulushi 2020-yilda 1,80 foizni, 2021–2022-yillarda esa biroz kamayish kuzatilib, mos ravishda 1,59 va 1,73 foizni tashkil qilgan. 2023-yilda

esa ushbu ko‘rsatkich 2,34 foizni tashkil qilib, o‘tgan yilga nisbatan real o‘sishi 147,79 foiz bo‘lgan. Ushbu jadval ma‘lumotlaridan xulosa qilishimiz mumkinki, vazirlik xarajatlari berilgan davr mobaynida o‘tgan yilga nisbatan real o‘shish tendensiyasiga ega bo‘lgan.

### 2-jadval

#### 2019/2020-o‘quv yilidan davlat oliy ta‘lim muassasalariga bakalvriatning kunduzgi ta‘lim shakli bo‘yicha davlat buyurtmasi asosida o‘qishga qabul qilish parametrlari, kishi

	2019/2020	2020/2021	2021/2022	2022/2023	2023/2024
<b>Jami qabul</b>	80430	103575	113530	77477	127259
<i>shu jumladan:</i>					
grant	18180	23495	28885	31748	34930
kontrakt	62250	80080	84645	45729	92329
grant o‘rinlarining jamidagi ulushi, %	22,60	22,68	25,44	40,98	27,45
Jami qabulning yillik o‘sishi	16,23	28,78	9,61	-31,76	64,25

Manba: Qabul rejasi. <https://edu.uz/uz/pages/enrollment-plan#gsc.tab=0>

So‘nggi besh yillik ma‘lumotlar bo‘yicha davlat oliy ta‘lim muassasalariga o‘qishga qabul qilishning davlat buyurtmasi parametrlarini qaraydigan bo‘lsak, 2022/23-yilda umumiy qabul 31,76 foizga kamaygan, lekin grant o‘rinlarining soni va jami qabuldagi ulushi o‘sgan hamda deyarli 41 foizga yetgan. Umumiy holda

esa 2019-yildan davlat buyurtmasi har yili oshib borgan va ularning tarkibida grant o‘rinlarining ulushi 22 foizdan 27,5 foizgacha o‘sganini ko‘rishimiz mumkin.

Iqtisodiyot va moliya vazirligi tomonidan tayyorlangan “Budjetnoma 2024–2026”da quyidagi ma‘lumotlar keltirilgan.

### 3-jadval

#### Oliy ta‘lim muassasalarining asosiy ko‘rsatkichlari

Ko‘rsatkichlar	2020-y.	2021-y.	2022-y.	2023-y.	2024-y*.
<b>Oliy ta‘lim muassasalari soni-jami</b>	99	118	126	132	140
<i>shundan:</i> xorijiy oliy ta‘lim muassasalar filiallari	8	13	13	13	13
<b>Talabalar soni, (ming kishi)</b>	<b>444,2</b>	<b>866,3</b>	<b>963,9</b>	<b>1015,4</b>	<b>1067,7</b>
<i>shundan:</i>					
davlat granti asosida	89,5	129,7	145,3	173,3	204,5
<i>jamiga nisbatan, %</i>	<i>20,15</i>	<i>14,97</i>	<i>15,07</i>	<i>17,07</i>	<i>19,15</i>
kontrakt hisobiga	354,6	736,6	818,6	842,1	863,1
<i>jamiga nisbatan, %</i>	<i>79,83</i>	<i>85,03</i>	<i>84,93</i>	<i>82,93</i>	<i>80,84</i>
talabalar sonining yillik o‘sishi, %		95,02	11,27	5,34	5,15
<b>Muassasalarni saqlash xarajatlari (mlrd. so‘m)</b>	<b>6047,9</b>	<b>7587,9</b>	<b>10662,3</b>	<b>14564,9</b>	<b>18522,7</b>
<i>shundan:</i>					
budjet mablag‘lari	1670,1	2289,7	3338,7	4968,3	6064,1
<i>jamiga nisbatan foizda</i>	<i>27,61</i>	<i>30,18</i>	<i>31,31</i>	<i>34,11</i>	<i>32,74</i>
kontrakt hisobidan	4377,8	5298,2	7323,6	9596,6	12475,6
<i>jamiga nisbatan foizda</i>	<i>72,39</i>	<i>69,82</i>	<i>68,69</i>	<i>65,89</i>	<i>67,35</i>

\*reja

**Manba:** Budjetnoma 2024–2026. [https://api.mf.uz/media/document\\_files/budjetnoma\\_2024-2026\\_u7oVHcU.pdf](https://api.mf.uz/media/document_files/budjetnoma_2024-2026_u7oVHcU.pdf)

2020-yildan buyon OTMlarda ta‘lim olayotgan talabalarining soni oshib borish tendensiyasiga ega bo‘lib, 2021-yilda talabalar sonida o‘tgan yilga nisbatan eng ko‘p o‘sish qayd etgan holda 95,02 foizni tashkil qilgan. 2023-yilda 2022-yilga nisbatan 5,34 foizga o‘sgan. OTMlarda o‘qiyotgan jami talabalarga nisbatan davlat grantida o‘qiyotgan talabalar 2020-yilda 20,15 foizni tashkil qilgan bo‘lsa, 2021–2023-yillarda bu ko‘rsatkich deyarli 15–17 foizni tashkil qilgan.

Oliy ta‘lim, fan va innovatsiyalar vazirligining statistik portali ma‘lumotlariga ko‘ra hozirgi kunda (2024-yil mart holatiga) 1 313 694 ta bakalavr talabasi ta‘lim olayotgan bo‘lib, shundan 11,69 foizi davlat granti asosida o‘qiydi [20]. Davlat grantining jami talabalarga nisbatan ulushining kamayganligini xususiy OTMlardagi talabalarining ham ushbu portaldagi ma‘lumotlari aks ettirilishi bilan izohlash mumkin.

**Shu o‘rinda xorijiy mamlakatlarda OTM talabalariga grant ajratilish tartibini ko‘rib chiqamiz.**

Ta‘lim granti talabaga **Qozog‘iston** Respublikasi qonunchiligida belgilangan shartlarda bakalavriat yoki magistratura darajasini bergan holda oliy yoki oliy o‘quv yurtidan keyingi ta‘limga haq to‘lash uchun beriladigan maqsadli pul miqdori hisoblanadi.

Ta‘lim grantini berish qoidalari Qozog‘iston Respublikasi Fan va oliy ta‘lim vazirligining buyrug‘i bilan tasdiqlanadi [21]. Vazirning buyrug‘i bilan tayinlangan Respublika komissiyasi tomonidan respublika budjetidan ajratiladigan grantlar, mahalliy budjet mablag‘lari hisobidan ta‘lim grantlarini tayinlash bo‘yicha esa mahalliy ijro hokimiyati komissiyasi tomonidan qaror qabul qilinadi.

2022/23-o‘quv yili boshiga nisbatan olingan ma‘lumotlariga ko‘ra oliy ta‘lim va undan keyingi ta‘lim olayotganlar 578 237 tani tashkil qilib, shundan 213 346 tasi yoki 36,89 foizi davlat ta‘lim grantlarini olishadi [22]. OTMlarda kontrakt summasi ta‘lim shakliga qarab 300 dan 20 000 AQSh dollarigacha

yetishi mumkin. O‘rtacha eng ko‘p tarqalgan qiymat 1000 va 2000 AQSh dollari oralig‘ida [23].

Davlat grantini olish uchun abituriyent milliy test tizimi (MTT) dan muvaffaqiyatli o‘tishi va universitetda tanlov asosidagi saralash bosqichidan o‘tishi kerak.

OTMLar abituriyentlar o‘rtasida MTT natijalari va boshqa mezonlarga ko‘ra, masalan, maktab fanlari bo‘yicha olgan baholari, qo‘shimcha yutuqlari va hokazolarga ko‘ra tanlov asosida qabul qilinadi. Davlat granti o‘qish uchun to‘lanadigan kontrakt summasi va stipendiyani o‘z ichiga oladi. Bo‘shab qolgan ta‘lim grantlarini olish uchun 2-kursdan boshlab da‘vogar talaba tomonidan ariza berilishi mumkin. Bo‘shab qolgan ta‘lim grantlari (grantda o‘qiyotgan talaba (o‘qishini boshqa OTMga yoki yo‘nalishga ko‘chirishi, vafoti va boshqa sabablar natijasida) talabalar safidan chetlashtirilganda ushbu talabaga ajratilgan grant o‘rni bo‘sh o‘ringa aylanadi) talabalarining o‘zlashtirish baholariga qarab OTM komissiyasining buyrug‘i bilan talabgorga beriladi.

**Rossiya** OTMLarida ham talabalar pullik va bepul asoslarda ta‘lim olishadi. Davlat(mahalliy) grantida o‘qiyotgan talabalarga o‘qish puli qoplab berilishi bilan birgalikda stipendiyalar ham to‘lanadi. OTMda o‘qish uchun kontrakt summasi ta‘lim shaklidan kelib chiqib 400 AQSh dollaridan boshlanishi mumkin [24].

OTMga kirish uchun asos bo‘lib, odatda Yagona davlat testi (YDT) natijalari hisoblanadi. OTMga kirish uchun sohalar bo‘yicha YDTning minimum bali belgilangan. YDTni topshirish bepul.

2022-yil ma‘lumotlariga ko‘ra mamlakatda yil boshiga 4130,0 ming nafar talabalar ta‘lim olayotgani, ularning 2008,3 mingi yoki 48,62 foizi davlat budjeti hisobidan o‘qitilayotgani qayd qilingan. Shuningdek, 2021-yilda 1201,5 mingta talaba o‘qishga qabul qilingan bo‘lib, ularning 592,1 mingi yoki 49,28 foizi

davlat budjeti mablag‘lari hisobidan o‘qitilmoqda. Umuman olganda talabalarni o‘qishga qabul qilish va ularning yillik sonini tahlil qilsak, har ikki ko‘rsatkich bo‘yicha ham davlat budjeti mablag‘lari hisobidan ta‘lim olayotgan talabalarining ulushi 47 foizdan kam emas [25].

Talabalar bo‘sh grant o‘rinlari mavjud bo‘lgan taqdirda pullik (kontrakt) ta‘limdan grant asosida ta‘lim olish uchun ariza berishlari mumkin. Ariza topshirish muddatini OTM mustaqil belgilaydi. Ushbu jaryaonga tegishli batafsil ma‘lumotlarning ommaga yetkazilishi axborot-telekommunikatsiya tarmoqlarida joylashtirish orqali ta‘minlanadi. OTM komissiyasi tomonidan ustuvorlik bo‘yicha va oxirgi ikki semestri a‘lo bahoga tugatganligini inobatga olgan holda qaror qabul qilinadi [26].

Talabalarga ajratilayotgan budget mablag‘lari jon boshiga moliyalashtirish ko‘rsatkichlaridan kelib chiqqan holda OTM hisobiga o‘tkazilib beriladi.

**Qirg‘izistonda** ham OTMLarda o‘qish to‘lov-kontrakt va davlat granti asosida tashkil qilinadi. Grant universitet tomonidan o‘quv jarayoni, tashkiliy va ta‘lim faoliyati bilan bog‘liq xarajatlarga, shuningdek, grant sohibiga uning ilmiy natijalariga qarab stipendiyalar to‘lash uchun sarflanadi [27]. OTMlarga qabul Umumrespublika testi (URT) ballarining ketma-ketligi asosida qabul qilinadi.

2019-yil holatiga ko‘ra respublika bo‘yicha OTMda ta‘lim oluvchilarning 16 foizi davlat budjeti hisobidan 84 foizi to‘lov-kontrakt hisobidan moliyalashtiriladi.

Kanada OTMLarida ta‘lim pullik shaklda bo‘lib, talabalar grantini olish uchun ariza topshirgan talabgorlarga oilaviy daromaddan kelib chiqqan holda oyiga 525 dollargacha yoki yiliga 4200 dollargacha miqdorda hukumat tomonidan grant ajratilishi mumkin.

#### 4-jadval

### Kunduzgi ta‘limda o‘qiyotgan talabalarga Kanada talabalar grantini olish uchun daromad chegaralari: o‘tgan yilgi yalpi yillik oila daromadi

Oila kattaligi (nafar)	Maksimal grant uchun yuqori chegara (agar oilaning yalpi daromadi belgilangan miqdoridan past bo‘lsa, talaba maksimal grantga mos keladi)	Grant olishning minimal chegarasi (agar oilaning yalpi daromadi ushbu miqdorda yoki undan yuqori bo‘lsa, talaba grant olish huquqiga ega emas)
1	\$35,429	\$50,104
2	\$50,104	\$93,709
3	\$61,365	\$112,041
4	\$70,859	\$123,676
5	\$79,222	\$134,369



6	\$86,784	\$144,476
7 va undan ko'p	\$93,737	\$153,261

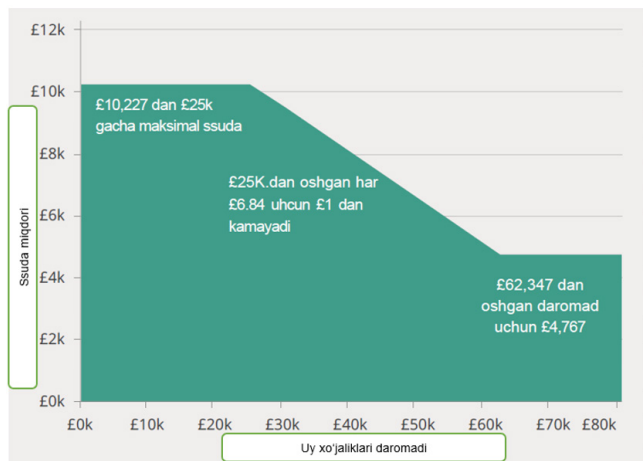
**Manba:** *Canada Student Grant for Full-Time Students* <https://www.canada.ca/en/services/benefits/education/student-aid/grants-loans/full-time.html>

Oilaviy daromad chegarasi hukumat tomonidan belgilanadi. Bundan tashqari hududiy birlik ma'muriyati tomonidan ham grantlar ajratilgan bo'lib, o'sha hududda yashovchi fuqarolar hukumat tomonidan beriladigan grantlarga ariza topshira olishmaydi.

**Angliyada** OTMda o'qish Buyuk Britaniyalik va boshqalarga bo'linadi. 2024/25-o'quv yili uchun Angliyada kunduzgi (bakalavr) talabalar uchun Buyuk Britaniyada o'qish to'lovlari 9 250 funt sterlinggacha etib belgilangan. OTMda o'qish faqat pullik tashkillashtirilgan.

**Oila daromadiga qarab beriladigan bir yillik ssudalarning miqdori quydagicha:**

- yashayotgan hududida o'qiyotgan talabalar uchun 8 610 funt sterlinggacha;
- Londondan tashqari boshqa hududda yashayotgan talabalarga 10 227 funt sterlinggacha;
- boshqa hududdan kelgan Londonda o'qiyotgan talabalar uchun 13 348 funt sterlinggacha;
- Buyuk Britaniyadan tashqarida o'qish uchun 11 713 funt sterlinggacha.



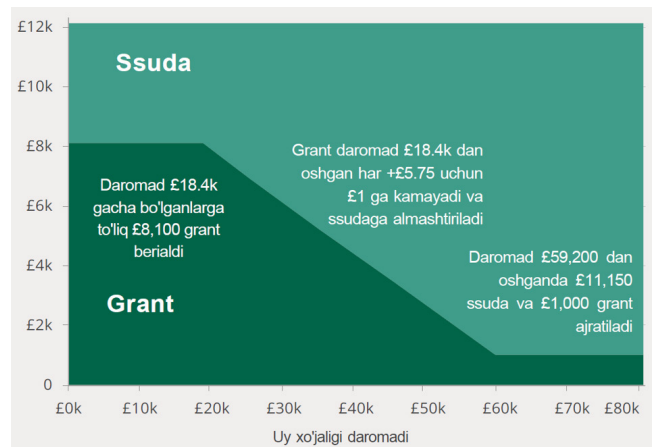
**1-rasm. Daromadga qarab 2024/25-yillarda olinishi mumkin bo'lgan maksimal ssuda miqdori (Londondan tashqari)**

**Manba:** *By Joe Lewis, Paul Bolton, Siobhan Wilson. Student support for undergraduates across the UK, 27 March 2024.*

O'qish pulini to'lash uchun oila daromadiga qarab 9 250 funt sterlinggacha ssudalar beriladi.

Ssudalar o'qishni tugatgandan so'ng, agar qarzdorning daromadi yiliga 27 295 funt sterling yoki undan kam bo'lsa, ssudaga nisbatan chakana narxlar indeksi (Retail Price Index (RPI)) miqdorida foiz hisoblanadi. Agar daromad 27 296 funt sterlingdan 49 130 funt sterlinggacha bo'lsa, foiz RPI plus 3% gacha bo'ladi. Agar daromad 49 130 funt sterlingdan oshsa, RPI plus 3% bo'ladi [28].

Uelsda OTMda o'qish buyuk britaniyalik va boshqalarga bo'linadi. 2024/25-o'quv yili uchun Uelsda kunduzgi(bakalavr) talabalar uchun Buyuk Britaniyada o'qish to'lovlari 9 250 funt sterlinggacha etib belgilangan. OTMda o'qish faqat pullik tashkillashtirilgan. Lekin shunga qaramasdan talabaniy oilaviy sharoitidan kelib chiqib, ssuda bilan birgalikda grant olish imkoniyati bor. Ssudalar ma'lum bir foiz bilan birgalikda qaytariladi, grantlarni esa qaytarish shart emas.



**2-rasm. Daromadga qarab 2024/25-yillarda olinishi mumkin bo'lgan maksimal ssuda miqdori (Londondan tashqari)**

**Manba:** *By Joe Lewis, Paul Bolton, Siobhan Wilson. Student support for undergraduates across the UK, 27 March 2024.*

**Talabalarga beriladigan ssuda va grantning cheklangan miqdori mavjud bo'lib u quyidagicha:**

- Ota-onalari bilan yashaydigan talabalar uchun £10 315;
- Uydan uzoqda va Londondan tashqarida yashovchi talabalar uchun £12 150;

- Londonda yashovchi talabalar uchun £15 170.

Ssudalarni qaytarishda qarz miqdoriga RPI+0,7 foiz ustama qoʻshiladi. Bundan maqsad berilgan ssudaning sof joriy qiymatini saqlab qolish hisoblanadi. Ssudalarning qaytarilish muddati 30-40 yilni tashkil etadi.

**Xulosa va takliflar.** Oliy taʼlim muassasalari faoliyatini moliyalashtirish inson kapitalini oshirishga qaratilgan eng muhim investitsiyalardan boʻlib, ushbu yoʻnalishda biz yuqorida koʻrib oʻtgan davlatlar misolida oʻziga xos boʻlgan, oʻxshash va turli xil usullarda davlat tomonidan umumiy tarzda bakalavriatga qabul qilingan talabalarni grantlar orqali qoʻllab-quvvatlashini koʻrib chiqdik.

Talabalarning oʻqishini subsidiyalar va qaytariladigan qarzlilar shaklida moliyalshtirish, taʼlim grantlarini qayta taqsimlash, qoʻshimcha ragʻbatlantirishlar sifatida stipendiyalarni tabaqalashtirilgan tarzda toʻlash tizimidan amaliyotda samarali foydalanish imkoniyatlari borligini xulosa qilishimiz mumkin. Ayni vaqtda davlat grantiga oʻqishga kirgan talaba bitirgunicha akademik koʻrsatkichlaridan qatʼiy nazar oʻsha grant orqali moliyalashtiriladi. Shu nuqtayi nazardan, Oʻzbekiston sharoitida ajratilgan davlat grantlarining samaradorligini oʻlchaydigan tizim mavjud emas degan xulosaga keldik.

Davlat grantlarini ajratishning asl maqsadi mehnat bozori talabiga javob beradigan zaruriy miqdordagi kadrlarni tayyorlash uchun ragʻbatlantiruvchi vosita vazifasini bajarish hisoblanadi. Bundan tashqari tadqiqotlarning koʻrsatishicha, ish bilan taʼminlanganlik darajasi bilan akademik koʻrsatkichlar orasida sezilarli darajada ijobiy bogʻliqlik bor [29]. Yuqoridagi mulohazalardan kelib chiqib ayni vaqtda davlat grantlarini ajratilishining samaradorligini koʻrsatuvchi indikator sifatida talabalarning kurs yakuni boʻyicha akademik koʻrsatkichlari hamda oʻqishni bitirgach ishga joylashganligini inobatga olish maqsadga muvofiq.

**Shu oʻrinda quyidagilarni amaliyotga joriy qilish taklif qilinadi:**

- talabalarning masʼuliyat hissini oshirish maqsadida grantda oʻqiyotgan talabalar uchun oʻqiyotgan taʼlim yoʻnalishiga mos kontrakt toʻloviga teng mablagʻni bankda talaba nomiga ochilgan va faqat oʻqiyotgan taʼlim muassasasiga toʻlov amalga oshira oladigan maxsus hisob raqamga oʻtkazish;

- davlat granti uchun ajratilgan budget mablagʻlarining samaradorligini taʼminlash uchun qabul jarayonida kontrakt va budget oʻrinlari uchun alohida imtihon tashkil qilish hamda budget oʻrinlari uchun belgilangan minimal kirish ballarini koʻtarish;

- bir kursning ketma-ket ikki semestrini “qarzdorlik” bilan tugatgan yoki tegishli tartibda belgilangan akademik reyting koʻrsatkichlariga erishmagan davlat grantida oʻqiyotgan talabalarni grantdan mahrum qilish;

- oʻquv yili boshida boʻshab qolgan (grantdan mahrum boʻlganda, doimiy yashash joyi oʻzgartirganda, oʻqishdan chetlatilganda va boshqalar) davlat taʼlim grantlarini (barcha turdagi) oldingi semestr natijalariga qarab talabalarga tanlov asosida berish. Bunda tanlov shaffof va adolatli boʻlishi uchun oʻquv yili boshiga rasmiy grant oʻrinlarini, tanlov shartlarini, daʼvogarlarini, gʻoliblarni umuman olganda butun jarayonlarni rasmiy veb-saytlarda doimiy yoritib borish;

- davlat grantlari miqdorini oʻqishga qabul qilinuvchi abituriyentning (talabgor) oilaviy daromadidan kelib chiqib tabaqalashtirish. Natijada oʻz mablagʻlari va grant mablagʻlari evaziga moliyalashtirishning hisobiga oliy maʼlumotlilar soni oshadi;

- taʼlim kreditlarini berish talabaga aylangan abituriyentlarning oilaviy daromadlarini inobatga olgan holda tabaqalashtirish. Ushbu amaliyotlarni joriy qilishda jismoniy shaxslarning daromadlarini deklaratsiya qilish maqsadga muvofiq boʻladi;

- qonunchilik doirasida bir davlat OTMdan boshqa davlat OTMlariga oʻqish koʻchirilganda davlat granti berilishini saqlab qolish;

- mamlakatda faoliyat yuritayotgan xususiy OTMlarnig bakalavriatga qabul jarayonida ham sifatli taʼlimni taʼminlashning bir qismi sifatida majburiy minimal kirish talablar(ballar)ini davlat tomonidan belgilash;

- taʼlim kreditlarini soʻndirishda bitirgan talabaning daromadiga qarab tabaqalashtirilgan foiz stavkalarini qoʻllash;

- yashash narxlaridan kelib chiqqan holda Toshkent shahri va boshqa maʼmuriy-hududiy birliklarda joylashgan OTM talabalariga toʻlanadigan stipendiyalarni tabaqalashtirish;

- korrupsiyaviy holatlarni oldini olish maqsadida yakuniy imtihonlarning baholash tizimlarini takomillashtirish.

**Manba va adabiyotlar**

1. O'zbekiston Respublikasi Vazirlar Mahkamasining 20.06.2017-yildagi "Oliy ta'lim muassasalariga o'qishga qabul qilish, talabalar o'qishini ko'chirish, qayta tiklash va o'qishdan chetlashtirish tartibi to'g'risidagi nizomlarni tasdiqlash haqida"gi 393-son qarori <https://lex.uz/docs/-3244181#-3244230>
2. Endi davlat granti o'rinlari eng yuqori ball to'plagan abituriyentlar tanlovi asosida belgilanadi <https://www.president.uz/uz/lists/view/7210>
3. Moores, E.; Burgess, A. *Financial support differentially aids retention of students from households with lower incomes: A UK case study*. *Stud. High. Educ.* 2023, 48, 220–231.
4. Callender, C.; Wilkinson, D. *Student Perceptions of the Impact of Bursaries and Institutional Aid on their Higher Education Choices and the Implications for the National Scholarship Programme in England*. *J. Soc. Policy* 2013, 42, 281–308
5. Murphy, R.; Wyness, G. *Testing Means-Tested Aid*. In *CESifo Working Paper No. 6105*; Elsevier: Amsterdam, The Netherlands, 2016.
6. Yang, P. *The impact of financial aid on student learning*. *Res. Educ. Tsinghua Univ.* 2009, 5, 101–107.
7. Dynarski, S.; Scott-Clayton, J. *Financial aid policy: Lessons from research*. *Future Child*. 2013, 23, 67–91.
8. Capinig, Cristalyn & Godoy, Justin Joshua & Guinoo, Patrisha & Cruz, Noemi & Tus, Jhoselle. (2023). *The Quality of Life and Experiences of Tertiary Education Subsidy (TES) Grantees*. 7. 239-246. 10.5281/zenodo.7657596 . <https://philarchive.org/archive/CAPTQO-4>
9. Umm e Habiba, Madiha Liaqat. *Impact of scholarships on student's academic achievement In Punjab, Pakistan// Asia Pacific Journal of Business Economics and Technology*. ISSN: 2809-2279 |Volume 02 Issue 03 APJBET, June 2022 <https://www.apjbet.com>
10. *Essays on Education: Subsidies to Higher Education, Major Choice, and the Impact of Water Scarcity / Isabela Ferreira Duarte; advisor: Juliano Assunção. – 2020*
11. Qi S, Ma Q, Ji X. *The Influence of Financial Aid Systems on Student Academic Development in Higher Education in China*. *Sustainability*. 2022; 14(21):14068. <https://doi.org/10.3390/su142114068>
12. Berlanga, V., Figuera Gazo, P., & Pérez Escoda, N. (2016). *Academic performance and persistence of study bursary holders*. *Revista de Cercetare si Interventie Sociala*, 54, 23–35.
13. Harrison, N., & Hatt, S. 2012. *Expensive and failing? The role of student bursaries in widening participation and fair access in England*. *Studies in Higher Education*, 37(6), 695-712.
14. McKay, T., Naidoo, A., & Simpson, Z. (2018) *Exploring the challenges of first-year student funding: An intra-institutional case study*. *Journal of Student Affairs in Africa*, 6(1), 19–32.
15. Mngomezulu, S., Dhunpath, R., & Munro, N. (2017). *Does financial assistance undermine academic success? Experiences of 'at risk' students in a South African university*. *Journal of Education*, 68, 131–149.
16. Naidoo, A., & McKay, T. (2018). *Student funding and student success: A case study of a South African university*. *South African Journal of Higher Education*, 32, 158–172.
17. Махкамова, Ш. Зарубежный опыт механизма государственного финансирования высшего образования / Ш. Махкамова // *Экономика: анализы и прогнозы. – 2022. – № 3(19). – С. 184-191. – EDN XQRARG.*
18. Махкамова, Ш. Ю. Совершенствование механизмов государственного финансирования высшего образования / Ш. Ю. Махкамова // *Актуальные проблемы экономической деятельности и образования в современных условиях : Сборник XVII Международной научно-практической конференции, Оренбург, 20 апреля 2022 года. – Волгоград: Общество с ограниченной ответственностью "Сфера", 2022. – С. 202-209. – EDN EFSWJO.*
19. Валиев, Шамсиддин. (2024). *Ўзбекистонда олий таълим муассасаларини молиялаштириши амалиётини такомиллаштириши йўллари*. *Iqtisodiy taraqqiyot va tahlil*. 2. 318-327. 10.60078/2992-877X-2024-vol2-iss1-pp318-327.
20. <https://stat.edu.uz/students> 2024-yil, mart
21. Об утверждении Правил присуждения образовательного гранта для оплаты высшего или послевузовского образования с присуждением степени "бакалавр" или "магистр" <https://adilet.zan.kz/rus/docs/V2300033345>
22. *Образование в Республике Казахстан 2018-2022 Статистический сборник* [https://stat.gov.kz/upload/iblock/2b9/y3dmfykpxu1p4b5v2l12ofbeouw1cjb/%D0%A1-14-%D0%93-2018-2022%20\(%D1%80%D1%83%D1%81\).pdf](https://stat.gov.kz/upload/iblock/2b9/y3dmfykpxu1p4b5v2l12ofbeouw1cjb/%D0%A1-14-%D0%93-2018-2022%20(%D1%80%D1%83%D1%81).pdf)
23. *Сколько сегодня стоит обучение в популярных вузах Казахстана* <https://tengrinews.kz/profitably/skolko-stoit-obuchenie-populyarnyih-vuzah-kazahstana-503944/> [03.04.2024]
24. *Платное и бесплатное образование в вузе* <https://imes.su/press-tsentr/stati/item/1743-platnoe-i-besplatnoe-obrazovanie-v-vuze>
25. *Образование в цифрах 2023 Краткий статистический сборник* <https://issek.hse.ru/mirror/pubs/share/856367924.pdf>
26. *Приказ Министерства образования и науки РФ от 6 июня 2013 г. N 443 "Об утверждении Порядка и случаев перехода лиц, обучающихся по образовательным программам среднего профессионального и высшего образования, с платного обучения на бесплатное"* <https://ivo.garant.ru/#/document/70420154/paragraph/1:0>
27. *"Положение о государственных образовательных грантах для обучения студентов в государственных высших учебных заведениях Кыргызской Республики* <https://cbd.minjust.gov.kg/57506/edition/954798/ru>
28. *Statutory guidance Student loans: a guide to terms and conditions 2023 to 2024* <https://www.gov.uk/government/publications/student-loans-a-guide-to-terms-and-conditions/student-loans-a-guide-to-terms-and-conditions-2023-to-2024>
29. Dr. Manjunath d.r, *The impact of academic performance on employability – a study*,-- *Palarch's Journal Of Archaeology Of Egypt/ Egyptology* 18(10), 508-517. ISSN 1567-214x

УЎК: 316.344.2:330.35.(575.1)

**Нурбек ЮЛДАШЕВ,**  
*PhD (география фанлари бўйича),*  
*Макроиқтисодий ва ҳудудий тадқиқотлар*  
*институтини бош мутахассиси,*  
**E-mail: yuldashev-nurbek@list.ru,**  
**Шарифабону АМРИДДИНОВА,**  
*Макроиқтисодий ва ҳудудий тадқиқотлар*  
*институтини етакчи мутахассиси*

## **ИЖТИМОЙ ҲИМОЯ ДАСТУРЛАРИНИНГ САМАРАДОРЛИГИ: ХОРИЖИЙ ТАЖРИБАЛАР ВА УЛАРДАН ЎЗБЕКИСТОНДА Фойдаланиш имкониятлари**

**Аннотация:** ушбу мақолада хорижий мамлакатларнинг ижтимоий ҳимоя тизимлари ва механизмлари самарадорлиги таҳлил этилиб, уларнинг илгор ютуқларидан Ўзбекистонда фойдаланиш бўйича асослантирилган таклиф ва тавсиялар ёритилган. Зеро, давлатнинг барқарор ривожланиши иқтисодий-ижтимоий тараққиёт билан бирга аҳоли турмуш фаровонлиги ҳамда бу борада амалга ошираётган ислохотларга ҳам боғлиқ. Чунки, тўғри ва оқилона ижтимоий сиёсат олиб бориш “ижтимоий давлат” концепциясининг бош мақсади ҳисобланади.

**Калит сўзлар:** ижтимоий ҳимоя, “ижтимоий ҳимоя ягона реестри”, пенсия тизими, камбағаллик чегараси, “темир дафтар”, кам таъминланган аҳоли, “еКасих”.

**Эффективность программ социальной защиты: зарубежный опыт и возможности его применения в Узбекистане**

**Нурбек Юлдашев,**  
*PhD (по географическим наукам),*  
*Главный специалист Института*  
*макроэкономических и региональных исследований,*  
**Шарифабону Амридинона,**  
*Ведущий специалист Института*  
*макроэкономических и региональных исследований*

**Аннотация:** в данной статье анализируется эффективность систем и механизмов социальной защиты зарубежных стран и рассматривают-

ся предложения и рекомендации, основанные на использовании их передовых достижений в Узбекистане. Ведь устойчивое развитие государства связано с социально-экономическим развитием, а также с благосостоянием населения, а также с проводимыми в связи с этим реформами. Проведение правильной и рациональной социальной политики является главной целью концепции “социального государства”.

**Ключевые слова:** социальная защита, «единый реестр социальной защиты», пенсионная система, черта бедности, «железная книга», малообеспеченное население, «еКасих».

**Effectiveness of social protection programs: foreign experience and possibilities for its application in Uzbekistan**

**Nurbek Yuldashev,**  
*PhD (in Geography),*  
*Chief specialist at the Institute for Macroeconomic*  
*and Regional Studies,*  
**Sharifabonu Amriddinova,**  
*Leading specialist at the Institute for Macroeconomic*  
*and Regional Studies*

**Abstract:** this article analyzes the effectiveness of social protection systems and mechanisms of foreign countries and considers proposals and recommendations based on the use of their advanced achievements in Uzbekistan. After all, the sustainable development of the state is connected with socio-



*economic development, as well as with the welfare of the population, as well as with the reforms carried out in this regard. The implementation of a correct and rational social policy is the main goal of the concept of the "welfare state".*

**Key words:** *social protection, "unified register of social protection", pension system, poverty line, "iron book", low-income population, "eKasih".*

**Кириш.** Аҳолини ижтимоий ҳимоя қилиш тизими ҳар қандай давлатда ижтимоий адолатни таъминлаш ҳамда фуқароларнинг турмуш кечириш даражасини яхшилашда устувор механизмлардан ҳисобланади. Бу борада жаҳон мамлакатларида мукамал ва самарали тизимлар ҳамда воситалар мавжуд бўлиб, уларнинг айримларидан Ўзбекистон шароитида фойдаланиш, янги ва замонавий ҳамда инновацияон усулларни татбиқ этиш лозим.

Халқаро меҳнат ташкилотининг 2020–2022 йилларда дунёда ижтимоий ҳимоя борасидаги ҳисоботида “2020 йилда дунё аҳолисининг атиги 46,9 фоизи камида битта ижтимоий ҳимоя механизмидан фойдаланган, қолган 53,1 фоизи, яъни 4,1 млрд. киши ушбу турдаги ҳимоя воситаларидан маҳрум бўлган. **Шу билан бирга, ушбу кўрсаткичнинг минтақалар бўйича тенгсизлиги пандемия ва ундан кейинги даврларда сезиларли даражага етган:** Европа ва Марказий Осиёда қамров даражаси 83,9%ни, Америкада 64,3%ни ташкил этиб, ўртача глобал кўрсаткичдан юқори бўлгани ҳолда, Осиё-тинч океани минтақасида 44,1%, Араб давлатларида 40,0% ва Африка қитъасида 17,4%ни ташкил этган” [1].

Ушбу йўналишда Ўзбекистонда ҳам сезиларли ва таъсирчан ислохотлар амалга оширилди. Айниқса 2023 йилда қабул қилинган янги таҳрирдаги Конституцияда ижтимоий давлат тамойиллари эълон қилиниб, аҳолининг ижтимоий ҳимояга оид ҳуқуқлари ва манфаатларини сўзсиз таъминлаш, фуқароларга ижтимоий хизматларни кўрсатиш сифатини тубдан оширишга алоҳида эътибор қаратилди.

Умуман олганда, мамлакатда ижтимоий ҳимоя дастурларини молиялаштириш харажатлари сўнгги беш йилда ЯИМга нисбатан 2 бараварга, кам таъминланганлик нафақаларини олувчи оилалар қамрови эса 5 баробарга кўпайди ҳамда қатор ижтимоий ҳимояга муҳтож аҳоли қатлами учун янги нафақа турлари жорий этилди.

Бундан ташқари, узоқ вақт долзарб муаммолардан саналган мамлакатда ижтимоий ҳимоя соҳасида ягона сиёсатни юритувчи идора, Ўзбекистон Республикаси Президенти ҳузуридаги ижтимоий ҳимоя миллий агентлиги (ИХМА)нинг ташкил этилиши ҳамда унга ушбу йўналишда қатор вазифа ва функциялар юкланиши ижтимоий ҳимоя соҳасида катта қадам бўлди, дейиш мумкин. Бирок ушбу соҳада амалга оширилиши лозим бўлган ислохотлар, ечимини кутаётган ва такомиллаштиришга муҳтож қатор масалалар ҳам мавжудки, бунда ҳорижий мамлакатларнинг ижтимоий ҳимоя тизимлари таҳлили ечим бўлиши мумкин.

**Адабиётлар шарҳи.** Ўзбекистон Республикасида фуқароларни ижтимоий муҳофаза қилишда асосий ва устувор институционал манба – бу Конституциядир. Унда аҳолини ижтимоий ҳимоя қилишнинг аниқ тамойиллари белгилаб қўйилган. Жумладан, Қомуснинг 46-моддасида “ҳар ким қариганда, меҳнат қобилиятини йўқотганда, ишсизликда, шунингдек боқувчисини йўқотганда ва қонунда назарда тутилган бошқа ҳолларда ижтимоий таъминот ҳуқуқига эга” эканлиги, шунингдек, “қонунда белгиланган пенсиялар, нафақалар ва бошқа турдаги ижтимоий ёрдамнинг миқдорлари расман белгиланган энг кам истеъмол харажатларидан оз бўлиши мумкин эмас”лиги [2] белгилаб қўйилган.

Кейинги йилларда бутунжаҳон ҳамжамияти олдига ушбу муаммога кенг қамровли эътибор қаратиш, аҳолининг барча қатламига бирдек тенг шароитлар яратишга устуворлик бериш жараёнлари аён бўлмоқда. Бу борада БМТнинг 17 та йўналишда Барқарор ривожланиш мақсадларини қабул қилган ва унда биринчи мақсад сифатида 2030 йилга бориб жаҳонда камбағалликнинг барча шакллари кескин қисқартириш белгиланган эди.

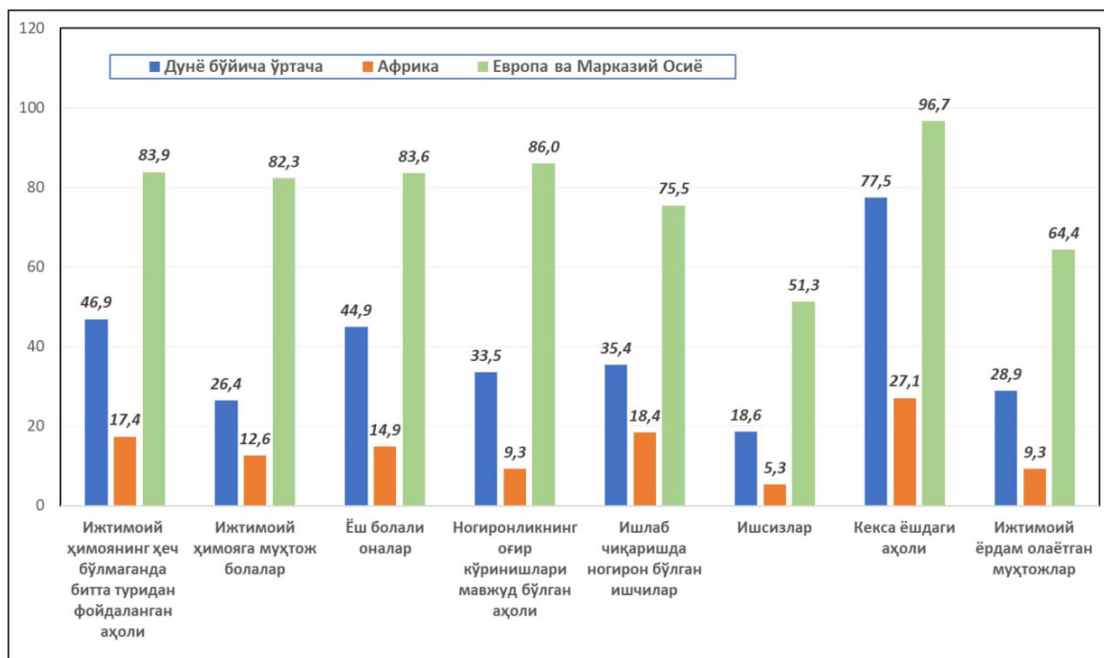
Бундан ташқари, ушбу ҳужжатда белгиланган бошқа мақсадлар, жумладан, таълим, соғлиқни сақлаш, гендер тенглиги, соғлом ва сифатли озиқланиш, мақбул иш ўринларида бандликни таъминлаш, барқарор инфратузилмаларга эга бўлиш каби инсоннинг жамиятда тенг ҳаёт кечириши учун зарур эҳтиёжларга эришиш кўзда тутилган [3].

Ўзбекистонда ҳам Вазирлар Маҳкамасининг 2022 йил 21 февралдаги “2030 йилгача бўлган даврда барқарор ривожланиш соҳасидаги миллий мақсад ва вазифаларни амалга оширишни жадаллаштириш бўйича қўшимча чора-тадбирлар тўғрисида”ги 83-сон қарори билан 16 та Миллий мақсад,

126 та вазифа белгиланган бўлиб, жумладан, аҳолининг муҳтож қатламини ижтимоий ҳимоя билан қамраб олиш бўйича устувор рақамлар акс этган [4]. Тасдиқланган чора-тадбирларда ушбу йўналиш дастлабки масалалардан ҳисобланган.

Ижтимоий ҳимоя соҳасини таҳлил қилишда яна бир муҳим дастуриламал ҳисобланадиган ҳуж-

жатни, таъбир жоиз бўлса ушбу соҳада туб ўзгаришларга асос бўлган Ўзбекистон Республикаси Президентининг 2023 йил 1 июндаги “Аҳолига сифатли ижтимоий хизмат ва ёрдам кўрсатиш ҳамда унинг самарали назорат тизимини йўлга қўйиш бўйича комплекс чора-тадбирлар тўғрисида”ги 82-сон Фармонини қайд этиш лозим [5].



**1-чизма. Аҳолининг алоҳида гуруҳларини ижтимоий ҳимоя билан қамраб олиш кўрсаткичлари (%да ҳисобланган)**

**Манба:** *Халқаро БРМнинг 1.3.1-индикатори, 2020 йил якунлари ёки мамлакатлар эълон қилган сўнги маълумотларга асосан тузилган.*

*ХМТ. Ижтимоий ҳимоя бўйича саволнома (SSI), ILOSTAT ва маҳаллий манбалар асосида “World Social Protection Database”дан олинган.*

**Ушбу ҳужжат билан мамлакатимизда аҳолини давлат томонидан манзилли ҳимоя қилишнинг асосий йўналишлари белгиланган бўлиб, улар жумладан қуйидагилардир:**

- комплекс ёндашув асосида профессионал ижтимоий ҳимоя тизимини жорий қилиш;
- ижтимоий ҳимоя тизими самарадорлиги ва манзиллилигини ошириш орқали аҳолининг кўмакка муҳтож қатлами ижтимоийлашувини таъминлаш;
- ижтимоий ҳимояни маҳалла даражасигача ташкил этиш, оғир ҳаётий аҳволга тушиб қолган аҳолига индивидуал ёндашувга мувофиқ ижтимоий хизмат ва ёрдам кўрсатишни йўлга қўйиш;
- аҳолининг ижтимоий суғурта механизмлари билан қамраб олинишини кенгайтириш;

- хавф гуруҳларига тушиб қолган оилаларни аниқлаш ва комплекс ижтимоий хизматлар кўрсатиш орқали уларнинг оғир ижтимоий аҳволга тушиб қолишининг олдини олиш;

- ногиронлиги бўлган шахсларнинг ҳаёт кечириши учун қулай муҳит яратиш.

**Шу ўринда машҳур иқтисодчи олим Джон Р. Филлипснинг фикрига кўра [6], жаҳон миқёсида ижтимоий ҳимоя йўналишлари қуйидагилардан иборат эканлигини қайд этиш лозим:**

- ёшга доир, ногиронлик ва боқувчисини йўқотганлик ҳолатларида;
- турли касалликлар ва туғруқ жараёнларида;
- иш фаолиятида жароҳатланиш содир бўлганида;
- ишсизликда;
- кам таъминланган оилаларни қўллаб-қувватлашда.

**Асосий қисм.** Юқорида таъкидланганидек, Ўзбекистонда янги таҳрирда қабул қилинган Конституцияда оналар ва болалар, меҳнатга лаёқатсиз ва ёлғиз кексалар, ногиронлиги бўлган шахслар ҳамда аҳолининг эҳтиёжманд бошқа тоифаларининг барча ҳуқуқлари давлат ҳимоясида бўлиши белгиланган бўлиб, барча ислохотлар “Инсон кадри учун” ғояси асосида амалга оширилмоқда. Мамлакатда ижтимоий ҳимоя тизими асосан 4 та йўналишни қамраб олади. **Улар қуйидагилардир:**

1. *Аҳолининг эҳтиёжманд ва ёрдамга муҳтож қатламни молиявий ва номолиявий қўллаб-қувватлаш, ижтимоий нафақа ва моддий ёрдам ажратиши, турли ижтимоий имтиёз ҳамда преференциялардан фойдаланишга имкон яратиши (“Ижтимоий ҳимоя ягона реестри”, турли дафтлар).*

2. *Аҳолининг меҳнатга лаёқатсиз, кекса ва пенсия ёшидаги қатламни ижтимоий қўллаб-қувватлаш, пенсия ва нафақалар билан таъминлаш (“Меҳрибонлик” ва “Саховат” уйлари, пансионатлар).*

3. *Ногиронлиги бўлган шахслар ва уларга гамхўрлик қилувчиларни ижтимоий қўллаб-қувватлаш.*

4. *Меҳнат бозорида ишсиз, тенг шароитларда рақобатга бардош беролмайдиган аҳоли тоифаларининг бандлигини таъминлаш ҳамда ишсизлик нафақалари ажратиши.*

Ижтимоий ҳимоя тизими ва самарадорлиги борасида хорижий мамлакатлар тажрибалари таҳлил қилинганида бир қатор умумий хулосалар олинди. Яъни, мамлакатларда амалга оширилаётган ижтимоий сиёсат ва унинг асосий йўналишлари ҳамда эришилган натижалар кўриб чиқилди. Умумий ҳолда худди Ўзбекистонда бўлганидек, аксар мамлакатларда ижтимоий ҳимоя йўналишлари юқоридаги 4 та турдан иборатдир (1-жадвал).

**Иқтисодий ҳамкорлик ва  
ривожланиш ташкилоти  
(ОЕСД)га аъзо 38 та мамла-  
катнинг ижтимоий ҳимоя учун  
сарфлаган маблағларини  
таҳлил қилишганида мамла-  
катлар оилаларни ижтимоий  
қўллаб-қувватлаш учун  
ЯИМнинг ўртача 2,3-2,5 %ини  
сарфлашганига гувоҳ  
бўлиш мумкин.**

Бироқ шу ўринда, хорижий мамлакатлар ҳуқуқати ҳамда жамоатчиликнинг ижтимоий ҳимоя сиёсатига бўлган муносабати турлича эканлигини қайд этиш лозим. Мисол учун мамлакатларнинг ижтимоий ҳимояга сарфланаётган харажатларини таҳлил этганимизда (2013 – 2015 йиллардаги маълумотга кўра), кам таъминланган оилаларни ижтимоий қўллаб-қувватлашнинг турли шакллари молиялаштиришга давлат харажатлари миқдорида ҳатто ривожланган давлатларда ҳам сезиларли фарқларни кўриш мумкин: масалан, АҚШ ва Жанубий Кореяда ЯИМнинг 0,7-0,8%и ижтимоий ҳимояга ажратилса, Ирландия, Исландия ва Люксембург каби мамлакатларда ушбу кўрсаткич 4,0-4,1% ни ташкил этади. Буюк Британия, Венгрия, Дания, Янги Зеландия ва Швеция ЯИМнинг 3,5%ини, Норвегия, Франция ва Финляндия эса тахминан 3%ини ижтимоий ҳимоя учун сарфлайди. Ривожланган мамлакатларда мавжуд ижтимоий ҳимоя механизмлари турлича кўринишда бўлиб, гарчи аксариятида кам таъминланган, кўп болали, кекса, ногирон ва ишсизларни тўлиқ қамраб олиш, уларга ижтимоий нафақа ва моддий ёрдам ажратиш каби анъанавий йўллардан борилса-да, айримларида, мисол учун Жанубий Кореяда нафақалар деярли ажратилмайди, бунинг ўрнига эса ушбу тоифадаги аҳоли учун турли ижтимоий имтиёзлар, солиқ чегирмалари ва тўловлардан озод этилиш сингари механизмлар амалиётда мавжуд.

Мутахассислар Иқтисодий ҳамкорлик ва ривожланиш ташкилоти (ОЕСД)га аъзо 38 та мамлакатнинг ижтимоий ҳимоя учун сарфлаган маблағларини таҳлил қилишганида [7] мамлакатлар оилаларни ижтимоий қўллаб-қувватлаш учун ЯИМнинг ўртача 2,3-2,5 %ини сарфлашганига гувоҳ бўлиш мумкин.

Таҳлилларда, мамлакатларнинг ижтимоий ҳимоя сиёсатида асосий ўринни барибир турли ижтимоий тўловлар ташкил этишини кўриш мумкин.

Ривожланган мамлакатлар ижтимоий ҳимоя учун кўзда тутилган ресурсларнинг ўртача 50,0 %дан ортигини кам таъминланган оилалар ва бошқа тоифалар учун пул кўринишидаги моддий ёрдам ва нафақалар сифатида ажратади. Ушбу кўрсаткич бўйича нисбатан юқори ўринларда Исландия, Канада, Люксембург, Ирландия каби мамлакатлар (ижтимоий ҳимоя учун ажратилган харажатларнинг 80,0 – 85,0%и нафақалар учун) қайд этилган бўлса, 20 дан ортиқ мамлакатда 40,0 – 60,0%, АҚШда эса 15,0%ни ташкил этади.

1-жадвал

Хориж мамлакатларда мавжуд ижтимоий ҳимоя тизимлари

Давлат	Ижтимоий ҳимоя тизими тавсифи
<b>Россия Федерацияси</b>	Мамлакат ижтимоий ҳимоя тизими <i>федерал, минтақавий</i> ва <i>маҳаллий</i> даражада бюджет ва бюджетдан ташқари жамғармалар орқали молиялаштирилади [8]. Ижтимоий ҳимояни таъминлайдиган давлат бюджетидан ташқари жамғармалар: - <i>Пенсия жамғармаси;</i> - <i>Ижтимоий сугурта жамғармаси;</i> - <i>Мажбурий тиббий сугурта жамғармаси.</i> Давлат томонидан ижтимоий ҳимоя борасида қўлланиладиган механизмлар: - қатъий белгиланган меъёрлар. Ушбу воситалар эҳтиёжманд аҳолини ҳимоя қилишда зарур бўлиб, уларга энг кам иш ҳақи, нафақалар, турли минимал имтиёзлар, бепул тиббиёт ва таълим кабилар тааллуқлидир; - субсидиялар, имтиёз ва преференциялар шаклидаги қисман бюджетдан тўланадиган ижтимоий рағбатлантириш ҳамда хизматлардан фойдаланиш; - фаровон турмуш даражасини сақлаб қолишга қаратилган чоралар. Ушбу чоралар доирасида сугурта тизими ишлаб чиқилган; - нодавлат пенсия тизимлари, ушбу тизимлар аҳолига пенсия олиш учун бюджетга ажратилган маблағлардан самарали фойдаланиш, инвестиция киритиш ва бошқа мақсадлар учун имконият яратади; - меҳнатга лаёқатсиз инсонларни ижтимоий ҳимоя қилиш ва хизмат кўрсатишга қаратилган комплекс чора-тадбирлар яратилган. Масалан, ногирон ёки беморлар учун тиббий буюмлар ва воситалар доимий ажратилиши мумкин; - аҳолининг турли ижтимоий гуруҳлари учун юқори турмуш даражасини сақлаб қолишга кўмаклашадиган хайрия фондларини ташкил этиш.
<b>Япония</b>	Япония ижтимоий таъминот тизими учта асосий таркибий қисмдан иборат: <i>пенсия таъминоти, тиббий сугурта</i> ва <i>фуқароларнинг айрим тоифаларини (қариялар, ногиронлар, ёлғиз оналар, ёш болали кам таъминланган оилалар ва бошқалар) молиявий қўллаб-қувватлаш</i> [9]. Ижтимоий ҳимоя харажатлари қатор манбалар ҳисобидан молиялаштирилади, асосан пенсия ва тиббий сугурта тизими орқали сугурталанган аҳолининг бадал тўловлари ҳамда Давлат бюджетидан ажратилган маблағлардир.
<b>ХХР</b>	<b>Хитойда ижтимоий ҳимоя тизими қуйидаги йўналишлардан иборат [10]:</b> 1. Ижтимоий сугурта - бу шахснинг тиббий ёрдамга бўлган эҳтиёжларини қондиради, шунингдек, ижтимоий ҳимоя зарур бўлган ҳолатлар, мисол учун, бола туғилиши, иш жойини йўқотиш, иш вақтида шикастланиш, пенсия ёшига етиш ва ўлим каби ҳолатларда кўрсатиладиган молиявий ёрдам. Ижтимоий сугурта корпоратив ва мунтазам индивидуал тўловлар шаклида амалга оширилади. 2. Ижтимоий хизматлар. Аҳолининг турли тоифаларига, айниқса яқка-ёлғиз, кекса ёшдаги ва ногиронларга кўрсатиладиган хизматлар. 3. Молиявий ёрдам. Агар оиланинг ўртача йиллик даромади жон бошига белгиланган қийматлардан паст бўлса, давлат бюджетидан молиявий ёрдам олиш ҳуқуқига эга. Давлат ва маҳаллий ҳукумат ногиронларга келажакда ишга жойлашиш учун ўқитиш ёки қайта ўқитишга ёрдам берадиган мутахассислар билан таъминлайди.
<b>АҚШ</b>	Ижтимоий ҳимоянинг асосий йўналишлари ва воситалари (мамлакатда штатларнинг алоҳида қонун ва тартиблари мавжуд бўлиб, уларда турли кўринишдаги дастурлар амалга оширилмоқда) [11]. 1. <i>Ижтимоий ёрдам:</i> пул ўтказмалари (фавқулодда вазиятларга учраганда, камбағаллик учун ҳамда болалар нафақалари); натурал кўринишдаги ўтказмалар (озик-овқатлар, ваучерлар, мактаб тушлиғи, бепул имтиёзлар); иқлим билан боғлиқ ёрдамлар (сув ҳавзасини бошқариш, коммунал хизматлар кўрсатиш); 2. <i>Ижтимоий сугурта:</i> ходимларга тўловлар (кексалик пенсиялари, касаллик таътиллари, ишдан бўшатиш тўловлари, компенсациялар); сугурта (соғлиқ, ногиронлик, ишсизлик, деҳқончилик ва чорвачилик) 3. <i>Меҳнат бозори дастурлари:</i> бандликни тарғиб қилиш (расмий ва норасмий); ходимларни ҳимоя қилиш; касбий ривожланиш ва салоҳиятни ошириш (стажёрлар ва шогирдлар, иш билан таъминлаш имкониятлари, иқлимга мос иш ўринлари, турмуш тарзини яхшилаш)
<b>Буюк Британия</b>	Бирлашган Қиролликдаги ижтимоий таъминот тизимида кенг қўламли имтиёзлар, жумладан кексалик пенсиялари, ногиронлик ва ишсизлик нафақалари мавжуд. Шунингдек, барча фуқаролар бепул соғлиқни сақлаш ва таълим олиш бўйича имтиёзларга эга. Бундан ташқари, мамлакат тизими кам таъминланган оилалар ва жисмоний шахсларга молиявий ёрдам кўрсатади. Британия ижтимоий ҳимоя тизими дунёдаги энг кенг қамровли тизимлардан биридир [12]. Ҳукуматнинг Бандлик ва пенсия департаменти Буюк Британия ижтимоий ҳимоя тизимининг катта қисми учун умумий жавобгарликка эга бўлиб, давлат пенсияси ва тахминан 20 млн аҳолига қатор ишсизлик, ногиронлик ва тиббий нафақаларни тақдим этади. Бироқ, ушбу ташкилот ижтимоий таъминот масалалари билан шуғулланадиган ягона давлат идораси эмас. Мисол учун, Қирол ҳукуматининг божхона, солиқ ва даромадлар ҳисоботини юритувчи департаменти (HMRC) эҳтиёжманд оилалар ва болалар ижтимоий нафақалари ажратишга жавобгардир. Маҳаллий ҳокимият органлари эса уй-жой имтиёзларини бошқарадилар.

**Манба:** муаллифлар ишланмаси.

Таҳлиллар натижасида яна бир жиҳатга эътибор қаратиш лозимки, дунёнинг ривожланиши энг суст бўлган мамлакатларида маҳаллий ҳукуматлар ижтимоий ҳимояга жуда ҳам кам ресурс ажратиши, асосан хорижий молиявий ҳамда халқаро ташкилотлар, шунингдек, баъзи мамлакатларда маҳаллий тадбиркорлар ва бизнес эгалари томонидан турли кўринишдаги ижтимоий қўллаб-қувватлаш

механизмларини кўриш мумкин. Жумладан, Жанубий, Жануби-Шарқий, Жануби-Ғарбий Осиё, Лотин Америкаси ва Африка минтақаларидаги баъзи давлатларда ижтимоий ҳимоя билан волонтерлар, хорижий мамлакатлар ва ташкилотлар вакиллари, асосан озиқ-овқат, дори-дармон ва вақтинчалик турар-жой билан таъминлаш, шунингдек, бошланғич таълим билан шуғулланишади.



Хорижий мамлакатларнинг ижтимоий ҳимоя ти-зимлари таҳлил этилганида, амалга оширилаётган ислохотларнинг қанчалик самарага эга бўлаётгани ҳамда эришилаётган натижаларини ҳам таққослаш имкони яратилди (2-жадвал).

**Хулоса.** Хорижий мамлакатларда ижтимоий ҳимоя борасида амалга оширилган ислохотлар самарадорлиги таҳлили бўйича куйидагиларни Ўзбекистон амалиётида қўллаш ҳақида хулоса қилиш мумкин.

1. Қатор мамлакатларда мавжуд бўлган номонетар шаклдаги ижтимоий ёрдам пакетларини, жумладан, озик-овқат, тиббий, таълим пакетларни шакллантириш ҳамда улардан эҳтиёжманд аҳоли вакиллари фойдаланишига имконият яратиш лозим. Мисол учун, 2022 йилдан бошлаб Ўзбекистонда бошланғич синф ўқувчиларининг бепул тушлик билан таъминланиши ижобий самара бераётганлиги маълум.

2. Умумий олганда, аҳолига кўрсатилаётган ижтимоий сиёсатда монетар ёрдам ва хизматлар-

дан кўра, номонетар хизматларни кўпроқ қўллаш, эҳтиёжманд аҳоли қатламига турли кўринишдаги имтиёзлар яратиш ва уларнинг самарадорлигини мониторинг ҳамда назорат қилиб бориш тавсия этилади. Жаҳоннинг қатор ривожланган мамлакатларида (Япония, Жанубий Корея, Буюк Британия ва ҳоказо) пул кўринишидаги моддий ёрдамдан кўра, имтиёз ва преференциялар тақдим этиш устун даражада йўлга қўйилган.

3. Ижтимоий сиёсатда йилдан йилга манзилликни янада ошириш, бу борада ахборот технологияларини изчил қўллаш, аҳолининг боқимандалик кайфиятига тушиб қолмаслигига ёрдам берадиган янги ислохот ва механизмларни йўлга қўйиш лозим (Хитой, Туркия ва бошқа мамлакатлар). Бунда айниқса, аҳоли бандлигини таъминлаш, ишсизлик нафақалари умрбод берилмаслиги ҳамда меҳнатга лаёқатли қатлам учун чегараланиши, меҳнат бозорида тенг рақобат қила олмайдиган ва ногиронлиги бўлган ишловчиларнигина узоқроқ муддатга қўллаб-қувватлаш тартиби шакллантирилиши тавсия этилади.

## 2-жадвал

## Хориж мамлакатларда ижтимоий дастурларининг самарадорлиги

Мамлакатлар/ дастурлар	Асосий мазмунни аниқланган	Эришилган натижалар
<b>Бразилия:</b> “Болса Фамилия” дастури Bolsa Familia	Кўп болали камбағал оилалар ўртача 70 бразилия реали (тахминан 35 АҚШ долл) миқдорда ижтимоий нафақалар билан таъминланган. Бунинг эвазига улар фарзандларининг мактабга мунгазам қатнаши ҳамда уларни тиббий кўриқдан ўтказишга мажбурдирлар [13].	Дастур салкам 40 млн га яқин фуқарони камбағалликдан чиқиб кетишига, сўнгги 10 йилда аҳолининг салкам 13%ининг даромадлари тенгсизлиги қисқаришига ҳамда фаолиятнинг дастлабки йилларида Джини индексининг 20 %га яхшиланишига сабаб бўлган. Бундан ташқари, кам таъминланган аҳоли орасида таълим кўрсаткичларини яхшилаш, жумладан 16 млн дан ортик болаларнинг таълим олиш имкониятларини оширган.
<b>Германия:</b> (Киндергартен) болалар нафақалари дастури	Барча оилаларнинг даромадидан катъий назар, 18 ёшгача бўлган болаларига нафақа тўланади. Агар болалар меҳнатга лаёқат ёшига етгандан сўнг ҳам ишсиз бўлса, унда бола нафақаси 21 ёшга тўлгунга ёки доимий иш билан таъминлангунга қадар тўланади. Бундан ташқари, фарзандлар касбий тайёргарликдан ўтаётган бўлса, унда ота-она фарзанд 25 ёшга тўлгунга қадар нафақа олиш имконига эга бўлади.	Мамлакатда йўлга қўйилган ижтимоий имтиёзлар болалар фаровонлигини яхшилаш билан бирга қисман туғилиш даражасини оширди: ижтимоий тўловлар натижасида сўнгги йилларда болалар камбағаллик даражасини 50 фоизгача қисқартирган бўлса, туғилиш даражаси 1995–2015 йиллар давомида йиллик 1,25 %дан 1,5 % гача ошган.
<b>Индонезия:</b> РНК, РІР дастурлари	Мамлакатда оилаларнинг таркиби ва иқтисодий ҳолатидан ҳамда соғлиқни сақлаш, таълим ёки ижтимоий таъминотнинг тегишли шартлари бажарилшидан келиб чиқиб имтиёз ва нафақалар ажратилади. Оилалар ижтимоий меъёрларга муносиб бўлса, чекланган муддат – 6 йилгача нафақа олишади. Шундан кейин ҳам камбағаллик чегарасидан паст яшаётган бўлса имтиёз ва нафақалар яна уч йилга узайтирилиши мумкин.	Дастурлар натижасида сўнгги 30 йилда мамлакатда болалар ва ўсмирларнинг таълим олиш давомийлиги сезиларли даражада ошди. Аҳоли ўртасида иқтисодий-ижтимоий тенгсизлик ва камбағаллик пасайди. Ислохотлар ва дастурлар самарадорлиги натижасида Джини коэффиценти 4,6% га ва камбағаллик даражаси 38,2% га камайди.
<b>АҚШ:</b> қўшимча озиклан-тиришга ёрдам дастури (СНАП)	СНАП дастури мамлакатдаги кам таъминланган оилалар ва болаларга ижтимоий ёрдам сифатида озик-овқат тўпламлари учун нафақалар тақдим этади, бу уларга саломатлик ва фаровонлик учун зарур бўлган тўйимли озик-овқатларни сотиб олишларига имкон беради [14].	СНАП иқтисодий ўсишни рағбатлантириш билан бирга камбағалликни пасайтириш ва озик-овқат хавфсизлигини таъминлашга ёрдам беради. Мисол учун, 2000 – 2010 йилларда дастур тахминан 3,7 млн аҳолининг камбағалликдан чиқиб кетишига кўмак кўрсатган.

<p><b>АҚШ:</b> “Мухтож оилаларни вақтинча қўллаб-қувватлаш” дастури [15].</p>	<p><b>Ушбу дастур доирасида кам таъминланган аҳолига қуйидаги миқдорларда нафақалар тўланади (АҚШ долларларида):</b>                  - <i>озик-овқат учун ойига 18,0;</i>                  - <i>электр энергияси ва ёқилги харажатлари учун 3,3;</i>                  - <i>бошланғич мактабда таҳсил олаётган ҳар бир бола учун 12,0-23,0 (қўшимча ўқув жиҳозлари учун 23,0),</i>                  - <i>ўрта мактабда ўқиш учун 34,0-43,0 (қўшимча ўқув жиҳозлари учун 29,0),</i>                  - <i>12 йиллик мактаб битирувчиси учун омонат ҳисобварағига бир марталик 336,0;</i>                  - <i>оила бошлиғига соғлиқни сақлаш харажатларини қоплаш учун ҳар ой 17,0 долл тўланади.</i>                  Дастур иштирокчиларини қайта рўйхатдан ўтказиш ҳар уч йилда бир марта амалга оширилади, дастур шартларига мувофиқлиги эса бир ойда икки марта текшириб борилади.</p>	<p>Дастур натижаларини баҳолаш шуни кўрсатадики, унда иштирок этган болаларнинг мактабни ташлаб кетиш эҳтимоли камроқ ва бошланғич босқичдан ўрта таълимга ўтиш эҳтимоли юқори (масалан, кишлоқ жойларда 47%) ва мактабларни битириши эҳтимоли кўпроқ бўлган (кишлоқ жойларда 23%). Бундан ташқари, дастурда қатнашган болалар дастурда қатнашмаган болаларга қараганда мактабни битириб, меҳнат бозорига кирганида ўртача 8,0% кўпроқ маош олишади. Кишлоқ жойларда профилактик тиббий кўриқдан ўтиш 35,0 фоизга, шаҳарларда эса 20,0 фоизга ошган. Натижада, оналар ўлими 11,0% га, гўдақлар ўлими эса 2,0% га камайди. Дастурда иштирок этаётган болаларнинг касалланиш даражаси 20,0% га, 10 ёшдан ошган болаларнинг вазн етишмаслиги 50,0% га, камконлик 12,4% га камайди. Уй ҳўжаликлари истеъмоли сифати кишлоқ жойларда 22,0%га, шаҳарларда эса 16,0% га ошди.</p>
<p><b>Россия Федерацияси:</b> болалар учун нафақа ва компенсация тўловлари [16].</p>	<p><b>Коронавирус инфекцияси (КОВИД-19) тарқалиши муносабати билан болали оилаларга ижтимоий нафақалар қуйидаги кўринишларда ажратилган:</b>                  - <i>ҳомилдорликнинг дастлабки босқичларида тиббий ташкилотларда рўйхатдан ўтиш муносабати билан бир марталик нафақа;</i>                  - <i>бола тугилиши муносабати билан бир марталик нафақа;</i>                  - <i>бола 1,5 ёшга тўлгунга қадар ҳамда 1,5 ёшдан 3 ёшгача бўлган даврда парваришlash учун нафақалар;</i>                  - <i>биринчи боланинг тугилиши (ёки асраб олиниши) муносабати билан ҳар ойлик тўловлар (3 ёшгача);</i>                  - <i>бошқа имтиёзлар.</i></p>	<p>Ижтимоий нафақа ва тўловларнинг ушбу тизими кам таъминланган ва болали оилаларнинг камбағаллигини кискарттириш ва ижтимоий ҳимоясини қучайтиришга ёрдам беради.</p>

**Манба:** Муаллифлар ишланмаси.

4. Аҳоли, айниқса ёшлар ўртасида кекса, ноғиронлиги бўлган ва якка-ёлғиз аҳоли қатламига ёрдам кўрсатиш, улар ижтимоий хизмат кўрсатишга қаратилган волонтерлик ҳамда ҳақ тўланадиган иш ўринларини ташкил этиш мақсадга мувофиқ. Бунда, хорижий тажрибалар билан бирга миллий анъаналардан, урф-одатлардан келиб чиқиш тавсия этилади. Айниқса, ОТМларнинг ижтимоий ҳимоя мутахассислиги бўйича битирувчи курслари ҳамда магистрларини ушбу йўналишга жалб этиш юқори самара бериши мумкин.

5. Маълумки, кам таъминланган ва эҳтиёжманд аҳоли қатлами фарзандлари, ёш оналарнинг таъ-

лим олиши, саломатлиги ҳамда касб-ҳунар эгаллаши нисбатан ўртача ва юқори даражада турмуш кечирувчи оилаларга қараганда пастроқ, имконияти чекланганроқ бўлади. Шуни инобатга олган ҳолда келгусида эҳтиёжманд аҳоли қатламига тақдим этиладиган ижтимоий хизматлар ҳамда имтиёзлар, тўланадиган нафақалар янада самарали бўлиши учун ёш оналар, болалар ва ўсмирларнинг таълим, соғлиқни сақлаш, касб-ҳунар ва бандлик хизматларидан фойдаланиш мажбуриятларини қисман юклаш орқали кўрсатилиши (Бразилия, Индонезия, Туркия, баъзи Европа мамлакатлари каби) мақсадга мувофиқдир.

**Манба ва адабиётлар**

1. Доклад о социальной защите в мире в 2020–2022 годах. МОТ. [https://www.ilo.org/wcmsp5/groups/public/---ed\\_protect/-soc\\_sec/documents/publication/wcms\\_817581.pdf](https://www.ilo.org/wcmsp5/groups/public/---ed_protect/-soc_sec/documents/publication/wcms_817581.pdf)
2. Ўзбекистон Республикасининг янги таҳрирдаги Конституцияси. 01.05.2023 йил. <https://lex.uz/docs/6445145>
3. БМТнинг 2015 йилда қабул қилинган Барқарор ривожланиш мақсадлари. <https://www.un.org/sustainabledevelopment/ru/sustainable-development-goals/>
4. Ўзбекистон Республикаси Вазирлар Маҳкамасининг 2022 йил 21 февралдаги 83-сон қарори. <https://lex.uz/docs/5870397#5873213>

- 
5. Ўзбекистон Республикаси Президентининг 2023 йил 1 июндаги ПФ-82-сон Фармони. <https://lex.uz/docs/6480342>
  6. John W.R.Phillips. "Social Security Programs Throughout the World: Europe, 2016", p-4, ISSA.
  7. Мисихина С.Г., Гришина Е.Е "Зарубежный опыт и реформирование социальной поддержки малоимущих семей (населения) в России". Москва, 2013.
  8. Россия Федерацияси ижтимоий ҳимоя тизими. [https://www.audit-it.ru/terms/trud/sotsialnaya\\_zashchita.html#](https://www.audit-it.ru/terms/trud/sotsialnaya_zashchita.html#)
  9. Лебедева И.П. "Система социального обеспечения Японии: достижения и проблемы" <https://cyberleninka.ru/article/>
  10. Социальное обеспечение в Кумае. <https://spravochnick.ru/sociologiya/>
  11. Social Protection of USA. [https://pdf.usaid.gov/pdf\\_docs/PA00ZW24.pdf](https://pdf.usaid.gov/pdf_docs/PA00ZW24.pdf)
  12. Social security in the UK. <https://joinhorizons.com/countries/uk/hiring-employees/social-security>
  13. <https://www.worldbank.org/en/news/feature/2010/05/27/br-bolsa-familia>
  14. <https://www.fns.usda.gov/snap/supplemental-nutrition-assistance-program>
  15. [https://papers.ssrn.com/sol3/papers.cfm?abstract\\_id=2341320](https://papers.ssrn.com/sol3/papers.cfm?abstract_id=2341320)
  16. <https://cyberleninka.ru/article/n/vliyanie-detskih-posobiy-i-kompensatsionnyh-vyplat-na-snizhenie-urovnya-bednosti-v-regionah-rf>
-

УЎК: 330.59.(575.1)

**Шарифабону АМРИДДИНОВА,**  
Ведущий специалист  
Института макроэкономических и региональных исследований,  
E-mail: sharifa.amriddinova@mail.ru

## ЭМПИРИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ ВЛИЯНИЯ ПОЛИТИКИ СОЦИАЛЬНОЙ ЗАЩИТЫ НА НЕРАВЕНСТВО В ЦЕНТРАЛЬНОЙ АЗИИ

**Аннотация:** в статье рассмотрена мировая практика оценки влияния социальной защиты на неравенство доходов, подходы адаптированы автором к странам ЦА. В качестве индикаторов социальной защиты использованы показатели из базы данных Всемирного банка: «развитие человеческих ресурсов», «справедливость в использовании государственных ресурсов», «политика социальной интеграции и равенства» и «рейтинги социальной защиты». С использованием эконометрических моделей “Fixed Effects”, “Random Effects” и “pooled OLS” были обоснованы количественные взаимосвязи социальной защиты и сокращения неравенства доходов в Центральной Азии.

**Ключевые слова:** неравенство доходов, социальная защита, Центральная Азия, эконометрические методы.

**Markaziy Osiyoda ijtimoiy himoya  
siyosatining kambag‘alлик va tengsizlikka  
ta’sirining empirik tahlili**

**Sharifabonu Amriddinova,**  
Makroiqtisodiy va hududiy tadqiqotlar instituti  
etakchi mutaxassisi

**Annotatsiya:** maqolada ijtimoiy himoyaning daromadlar tengsizligiga ta’sirini baholashning jahon amaliyoti ko‘rib chiqildi, yondashuvlar muallif tomonidan Markaziy Osiyo mamlakatlariga moslashtirildi. Ijtimoiy himoya ko‘rsatkichlari sifatida Jahon banki ma’lumotlari bazasidagi “inson resurslarini rivojlantirish”, “davlat resurslaridan foydalanishda adolat”, “ijtimoiy integrasiya va tenglik siyosati” hamda “ijtimoiy himoya reytinglari” ko‘rsatkichlari qo‘llanildi. “Fixed Effects”, “Random

Effects” va “pooled OLS” ekonometrik modellaridan foydalangan holda, Markaziy Osiyoda ijtimoiy himoya va daromadlar tengsizligini qisqartirish o‘rtasidagi miqdoriy bog‘liqliklar asoslab berildi.

**Kalit so‘zlar:** daromadlar tengsizligi, ijtimoiy himoya, Markaziy Osiyo, ekonometrik usullar.

### The Empirical Analysis of the Impact of Social Protection Policies on Inequality in Central Asia

**Sharifa Amriddinova,**  
Leading specialist,  
Institute of Macroeconomic and Regional Studies

**Abstract:** the article examines the world practice of assessing the impact of social protection on income inequality; the approaches are adapted by the author to the Central Asian countries. As indicators of social protection, indicators from the World Bank database were used: ‘Building human resource’, ‘Equity in the use of public resource’, ‘Policy for social inclusion and equity’, ‘Social protection ratings. Using the econometric models “fixed effects model”, “random effects model” and “pooled OLS model”, quantitative relationships between social protection and inequality reduction in Central Asia were substantiated.

**Keywords:** Income inequality; social protection; Central Asia; OLS.

**Введение.** В мировой практике необходимость борьбы с растущим неравенством, а также рисками и уязвимостью привела к формированию определенного набора инструментов, определяемых как социальная защита. Термин «социальная защита» подразумевает комплекс программ и политик, при-



званных сокращать и предотвращать уязвимость и неравенство. По сути, система социальной защиты позволяет предотвратить расширение масштабов безработицы, заболеваемости, смертности, снижение доходов в связи с потерей работы, по случаю инвалидности и т.д.

Важно отметить, что первые два приоритета стратегии<sup>1</sup> «Узбекистан-2030» посвящены человеческому капиталу и социальным вопросам. В разделе стратегии «Создание достойных условий для реализации потенциала каждого человека» есть задача по оказанию социальных услуг и сокращению неравенства. Комплексная система социально-экономического развития территорий Узбекистана, основанная на новом механизме с использованием лучших зарубежных практик и охватывающая все населенные пункты республики, показала свою эффективность в последние годы. В центре внимания в сокращении социального расслоения стоит эффективное использование программ социальной защиты. Государство Узбекистана выделяет особое внимание на социальную поддержку слоёв населения с низкими доходами. Расходы на социальную защиту в 2022 году составили 19 397,1 млрд сум., что на 78,3% или 8 516,8 млрд сум больше по сравнению с 2021 годом<sup>2</sup>. Данная тенденция связана с увеличением количества семей, получивших социальные пособия и выплатой единовременной материальной помощи нуждающимся в социальной защите. Созданные правовые и институциональные механизмы социальной защиты населения позволили не допустить масштабного роста уровня бедности, особенно среди семей с детьми, пожилых и лиц с инвалидностью.

Ряд исследований показал эффективность государственных социальных расходов, включая расходы на социальную защиту, на сокращение неравенства в странах ОЕСР, ЕС, Латинской Америке, Пакистане и других [1; 2; 3; 4; 5]. Однако, данная оценка пока отсутствует по Центральной Азии. Также, стоит отметить, что в результате государственных расходов на социальную защиту, некоторые страны смогли снизить коэффициент неравенства с учётом улучшения других факторов (см. Таблицу 1).

1 Указ Президента Республики Узбекистан, от 11.09.2023 г. № УП-158 <https://lex.uz/ru/docs/6600404>

2 Бюджет для граждан: 2022 [https://www.undp.org/sites/g/files/zskgke326/files/2023-08/citizens\\_budget\\_2022\\_rus.pdf](https://www.undp.org/sites/g/files/zskgke326/files/2023-08/citizens_budget_2022_rus.pdf)

Таблица 1.

### Государственные расходы на социальную защиту (% от ВВП) и уровень неравенства (коэффициент Джини) 2015-2019

Страны	Расходы на социальную защиту	Коэффициент Джини
Канада	2015: 17,9% 2020: 18,8%	2015: 33,7 2020: 31,7
Израиль	2015: 15,3% 2019: 16,1%	2015: 39,7 2019: 38,3
Литва	2015: 15,8% 2019: 17%	2015: 37,4 2019: 35,3
Польша	2015: 20,2% 2019: 21,2%	2015: 31,8 2019: 28,8
Узбекистан	2015: 9,6% 2019: 12%	2015: 27,4 2019: 26,2

**Источники:** *World Development Indicators, OECD.Stat, Портал открытых данных, Агентство статистики при Президенте Республики Узбекистан*

### Система социальной защиты в ЦА

В целом, система социальной защиты в Центральной Азии, а именно в Таджикистане<sup>3</sup>, Кыргызстане [6; 7] и Узбекистане, состоит из программ содействия занятости населения, семейных и детских пособий, пособий по беременности и родам, пенсий и пособий по возрасту, инвалидности и в случае потери кормильца, пособий по безработице.

**Узбекистан.** В систему социальной защиты Узбекистана входят такие категории населения, как дети, уязвимые слои населения трудоспособного возраста и пожилые люди. Программы социальной защиты детей включают в себя денежные (пособие по уходу за ребенком до достижения им 2-х лет, пособие малообеспеченным семьям с детьми до 14 лет, пособие на ребенка-инвалида) и неденежные формы помощи. Программы социальной защиты пожилых людей включают в себя пенсии по возрасту, социальные пенсии по возрасту, обеспечение отдельными видами продуктов питания, услуги по уходу на дому, интернатный уход за престарелыми. Меры по социальной защите трудоспособного населения включают в себя программы социального страхования (пенсии по инвалидности, по случаю потери кормильца, пособие по безработице), программы социальной помощи (единовременное

3 Постановление Правительства Республики Таджикистан от 29 ноября 2022 года, №577 <https://faolex.fao.org/docs/pdf/taj221490.pdf>

пособие при рождении ребенка, пособие по беременности и родам, пособие малообеспеченным семьям, пособие по временной нетрудоспособности, денежная компенсация расходов на коммунальные услуги уязвимым группам), пассивные и активные программы на рынке труда (профессиональная подготовка и переподготовка, общественные работы и др.). Кроме того, лекарства, бесплатные ортопедические продукты, бесплатный транспорт и др. обеспечиваются для уязвимых групп населения на бесплатной основе<sup>4</sup>. Стоит отметить, что в связи с повышением тарифов на газ и электроэнергию с 1 мая текущего года малообеспеченным семьям и отдельным категориям потребителей в Узбекистане окажут социальную помощь<sup>5</sup>.

Значительным прорывом в системе социальной защиты стало внедрение Единого реестра социальной защиты. Благодаря автоматизации процессов выплаты пособий удалось сократить коррупционные факторы и создать прозрачную систему предоставления государственной помощи [8].

Национальное агентство социальной защиты выявило недостатки в организации справедливой социальной помощи на уровне махалли, правильном финансировании социальных услуг, оказании содействия в социализации людям, оказавшимся в трудной ситуации. Президент Республики Узбекистан Шавкат Мирзиёев отметил, что деятельность более 20 органов социальной защиты определена в документах без тщательного рассмотрения. Руководство региона не работало с нуждающимися семьями, ограничившись предоставлением денег и продуктов питания. Также отмечено, что в старой системе социального обеспечения было предоставление людям надежды, улучшение их жизни и помощи в трудоустройстве, но в настоящее время, все они отошли на последнее место. За счет цифровизации оказана помощь 2000 одиноким людям, которые не могут встать на ноги и нуждаются в опеке других, добавил президент<sup>6</sup>.

4 Джалилов, К. (2023). Газета.py [https://www.gazeta.uz/ru/2023/12/06/pisa/?utm\\_source=push&utm\\_medium=telegram](https://www.gazeta.uz/ru/2023/12/06/pisa/?utm_source=push&utm_medium=telegram)

5 Газета.uz (2024) <https://www.gazeta.uz/ru/2024/04/16/social-help/>

6 Взгляд: новости (2024) <https://vzglyad.uz/2024/02/20/shavkat-mirzиеev-vydelil-nedostatki-soczialnoj-zashhity-v-regionah/>

В Узбекистане государственная система социальной защиты значительно влияет на уровень неравенства. Однако количественных оценок такого влияния пока нет. Данное исследование направлено на изучение влияния политики социальной защиты на сокращение неравенства в некоторых странах Центральной Азии.

**Основная часть.** Обзор литературы. Реализация социальной защиты способствует смягчению последствий экономических рисков и стихийных бедствий, которые включают в себя низкий уровень сельскохозяйственного производства, низкие доходы, высокий уровень безработицы, засуху, которая впоследствии приводит к голоду. Когда данные риски контролируются, то страна достигнет экономического роста [9; 10; 11; 12;].

В развивающихся странах социальная защита стала основой политики, направленной на борьбу с уязвимостью, в контексте экономических и финансовых кризисов 1980-х и 1990-х годов, структурной перестройки и глобализации [13]. Одно из исследований [14] изучило влияние политики социальной защиты на дифференциацию доходов на примере Африканских стран. При помощи таких эконометрических моделей, как модель с фиксированными эффектами, модель со случайными эффектами и модель объединенного OLS, было выявлено что оказание социальной защиты способствует сокращению неравенства в Африке. Было подчеркнуто, что поддержка в натуральной (in-kind) и денежной форме является эффективным для снижения уровня неравенства в Африке.

В докладе Всемирного Банка приведены убедительные доказательства того, что условные денежные трансферты (регулярные денежные переводы бедным домохозяйствам, предоставляемые на условиях, связанных с использованием медицинских услуг, получением продуктов питания и пищевых добавок, зачислением и посещением детей и подростков в школе) повысили уровень потребления и способствовали улучшению жизни бедных слоёв населения. Другое исследование [15] показало, что иногда государственные программы трансфертов направлены не только на бедных, но на людей со средними и высокими доходами, тем самым снижают эффективность программ и ресурсов.

Автором статьи на основе исследования Р. Осабохиен и др. [14] был проведён эмпирический анализ для стран Центральной Азии (Узбекистан,

Таджикистан и Кыргызстан) на основе данных за 2005–2022 годы. Были использованы эконометрические методы - модель с фиксированными эффектами (FE), модель со случайными эффектами (RE) и модель объединенного OLS. Для проведения регрессии были использованы те же переменные, как в работе Р. Осабохиен и др. [14] и контрольные переменные. Однако, переменная «соотношение занятости и численности» не была использована в данной статье из-за высокой корреляции данного показателя с остальными независимыми переменными. В качестве индикаторов социальной защиты были использованы 4 показателя из базы данных Всемирного банка: Развитие человеческих ресурсов,

Справедливость в использовании государственных ресурсов, Политика социальной интеграции и равенства и Рейтинги социальной защиты (таблица 1). Стоит отметить, что кроме мер социальной защиты малоимущих, существуют другие факторы [2], как экономическая активность, уровень образования, экономический рост, которые способствуют повышению благосостояния населения. Однако, в данной статье рассмотрены только рост ВВП и рост населения в качестве контрольных переменных. Кроме того, не была проведена оценка по влиянию политики социальной защиты на бедность, из-за нехватки данных по показателю бедности в некоторых странах Центральной Азии.

Таблица 2.

## Характеристика использованных в модели переменных

Переменные	Описание
Неравенство	Коэффициент Gini Источник: World Development indicators
Развитие человеческих ресурсов (BHR)	Индекс, который оценивается по шкале от 1 (низкий) до 6 (высокий): оценивает национальную политику и предоставление услуг государственного и частного секторов, которые влияют на доступ и качество медицинских и образовательных услуг для малоимущего населения. Источник: Country Policy And Institutional Assessment (World Bank)
Справедливость в использовании государственных ресурсов (EPR)	Индекс, который измеряется от 1 (низкий) до 6 (высокий): оценивает степень, в которой структура государственных расходов и сборов доходов влияет на бедных слоев населения. Источник: Country Policy And Institutional Assessment (World Bank)
Политика социальной интеграции и равенства (PSE)	Индекс, который оценивается от 1 (низкий) до 6 (высокий): включает в себе гендерное равенство, справедливость в использовании государственных ресурсов, наращивание человеческих ресурсов, социальную защиту и труд. Источник: Country Policy And Institutional Assessment (World Bank)
Рейтинги социальной защиты (SPR)	Индекс, который измеряется от 1 (низкий) до 6 (высокий): оценивает государственную политику в области социальной защиты и регулирования рынка труда. Источник: Country Policy And Institutional Assessment (World Bank)
Рост численности населения	Темпы роста (годовые, %) Источник: World Development indicators
Рост ВВП	(Годовой, %) Источник: World Development indicators

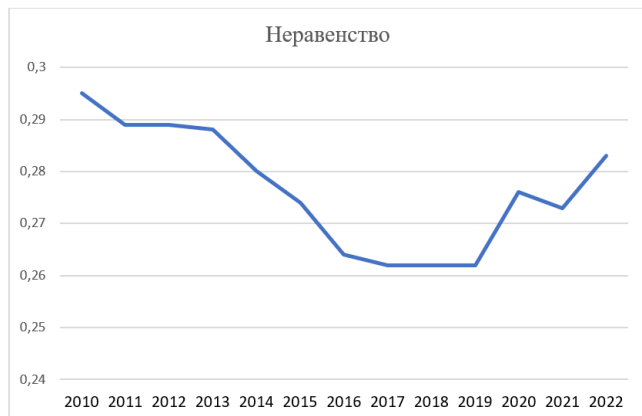
Источник: составлено автором.

Таблица 3.

## Свод статистических данных

Variable	Obs	Mean	Std. Dev.	Min	Max
Gini	554	00,291	20,026	20,262	30,374
Populationgrowth	554	11,83	.0,42	.0,95	22,82
GDPgrowth	554	55,86	33,08	--8,3	110,9
BHR	554	33,72	.0,35	53	44
EPR	554	33,67	.0,29	33	44,5
PSE	554	33,6	.0,2	33,1	44
SPR	554	33,39	.0,21	33	33,5

Источник: расчеты автора.



**Рисунок 4. Анализ динамики зависимой переменной в Узбекистане**

Источник: расчеты автора.

**Таблица 4.**

**Анализ динамики главных независимых переменных в Узбекистане и в ЦА за 2005–2022**

Индикаторы	Среднее значение: Узбекистан	Среднее значение: Центральная Азия
Развитие человеческих ресурсов (BHR)	4	3,7
Справедливость в использовании государственных ресурсов (EPR)	3,75	3,7
Политика социальной интеграции и равенства (PSE)	3,75	3,6
Рейтинги социальной защиты (SPR)	3,5	3,4

Источник: расчеты автора.

По рисунку 4 видно, что коэффициент Джини постепенно снижался за период 2010–2017 гг. Однако с 2019 года, данный показатель увеличивался. Более высокий индекс Джини указывает на большее неравенство: люди с высокими доходами получают гораздо больший процент от общего дохода населения. По таблице 4 видно, что средние значения четырёх показателей социальной защиты находятся в диапазоне 3,5–4, что выше среднего уровня. При интерпретации оценок следует отметить, что данные критерии социальной защиты разработаны нейтрально с точки зрения развития. Соответственно, более высокие баллы могут быть достигнуты страной, которая, учитывая ее уровень развития,

имеет политику и институциональную основу, которая более активно способствует экономическому росту и сокращению бедности.

**Оценки были проведены в следующем порядке:**

Шаг 1. Методами FE и RE проведены тесты Хаусмана и определены подходящие из изученных моделей: модель с фиксированными эффектами (FE), модель со случайными эффектами (RE) и модель объединенного OLS. **По результатам тестов Хаусмана:**

*В регрессии с BHR: Prob> chi2 = 0,08 (RE)*

*В регрессии с EPR: Prob> chi2 = 0,01 (FE)<sup>7</sup>*

*В регрессии с PSE: Prob> chi2 = 0,04 (FE)*

*В регрессии с SPR: Prob> chi2 = 0,4 (RE)*

Шаг 2. Так как была высокая корреляция между переменными социальной защиты, регрессии проводились в несколько этапов, где было изучено влияние каждого показателя социальной защиты на бедность и дифференциацию доходов.

Шаг 3. Составлена таблица свода статистических данных (см.Таблица 3) и матрица корреляции. Был проведен тест Брюша-Пагана на гомоскедастичность.

**Результаты анализа.** В таблице 2 представлены результаты регрессии модели объединённого OLS, где зависимой переменной является неравенство доходов. Мы видим, что все четыре показателя социальной политики имеют статистическую значимость и способствуют снижению неравенства. Увеличение BHR, EPR, PSE и SPR на 1 позицию сокращает дифференциацию доходов на 4%, 3%, 6% и 9%. В моделях с фиксированными и случайными эффектами статистическую значимость имеют такие индикаторы социальной защиты, как Развитие человеческих ресурсов (BHR) и Рейтинги социальной защиты (SPR). Увеличение данных переменных на 1 позицию сокращает неравенство на 4% и 9% соответственно. Стоит отметить, что R-2 по трем регрессиям, кроме регрессии с SPR, показывает низкие показатели, что указывает на низкую долю дисперсии зависимой переменной, которую можно объяснить независимой переменной. В данном случае, рекомендуется добавить больше контрольных переменных для улучшения показателя R-квадрата в последующих исследованиях.

7 Модель фиксированных эффектов предполагает, что переменные остаются неизменными или изменяются с постоянной скоростью



Таблица 5.

Результаты регрессии модели объединённого OLS: влияние таких факторов, как Развитие человеческих ресурсов (BHR), Справедливость в использовании государственных ресурсов (EPR), Политика социальной интеграции и равенства (PSE), Рейтинги социальной защиты (SPR), рост населения, рост ВВП на зависимую переменную-коэффициент Джини

Y= Gini	BHR	EPR	PSE	SPR
BHR	-0.0353*** (0.0101)			
EPR		-0.0265* (0.0137)		
PSE			-0.0609*** (0.0182)	
SPR				-0.0921*** (0.0174)
Population growth	0.0113 0(0.00838)	0.00391 (0.00950)	-0.0123 0(0.00848)	-0.0322*** (0.00859)
GDP growth	-0.00212* (0.00114)	-0.00192 (0.00126)	-0.00179 (0.00117)	--0.00153 0(0.00103)
Constant	.444*** (0.0422)	.397*** (0.0497)	.535*** (0.0701)	.666*** (0.0692)
Observations	54	54	54	54
R-2	0,26	0,15	0,25	0,41

Standard errors in parentheses

\*\*\*  $p < 0.01$ , \*\*  $p < 0.05$ , \*  $p < 0.1$

Источник: расчеты автора.

Результаты данного исследования показывают, что показатели политики социальной защиты значительно и отрицательно влияют на неравенство доходов в странах Центральной Азии. Следует отметить, что результаты, проведенные автором расчетов, согласуются с результатами исследования Р. Особохиен и др. [14], где также выявлена значительная и отрицательная связь между показателями социальной защиты и неравенством.

#### Рекомендации для Узбекистана

1. В данном исследовании анализ неравенства и социальной защиты показал, что такие индикаторы как Развитие человеческих ресурсов (BHR), которое, в частности, оценивает национальную политику в области доступа и качества образовательных и медицинских услуг для малоимущего населения, снижает дифференциацию доходов в странах Центральной Азии (см. Таблицу 5). В данном случае, рекомендуется внедрение программы, подобной программе Bolsa Família [16] в Бразилии, которая предоставляет бедным семьям с детьми денежную

помощь в виде прямых трансфертов. Взамен они обязуются обеспечить посещение своих детей в школе и регулярно возить их на медицинские осмотры. Стоит отметить, что данная программа за десятилетие сократила неравенство доходов населения на 13%. При внедрении данной практики в Узбекистане, необходимо ввести мониторинг для того, чтобы убедиться, что получатели данной помощи выполняют изложенные условия.

2. Политика социальной интеграции и равенства (PSE), которая, в частности, включает в себя аспекты гендерного равенства, влияет на сокращение бедности. Автором рекомендуется составление гендерно-ориентированного бюджета, составленного с учетом потребностей и интересов населения, отражающих социально-половую структуру общества, в частности – интересов женщин. Странами, использующими гендерное бюджетирование, являются Филиппины [17], где был создан «Женский бюджет» для поддержки гендерных программ и проектов на местах. Такая политика

предписывает всем правительственным ведомствам и агентствам выделять минимум 5% их общих годовых бюджетов на гендерные программы, проекты и мероприятия.

3. Учитывая, что показатель справедливости в использовании государственных ресурсов (EPR)

влияет на снижение неравенства, предлагается совершенствование критерия выдачи льгот и преференций малообеспеченным семьям в целях эффективного использования государственных расходов на социальную поддержку.

### Источники и литература

1. Cyrek, M. (2019). *Government social spending in the EU countries: efficiency in poverty and income inequality reduction*. *Equilibrium. Quarterly Journal of Economics and Economic Policy*. (3), 405-424. Available at <https://www.ceeol.com/search/article-detail?id=898874>

2. Ilker, M. (2018). *The effect of Government Social spending on Income Inequality in OECD: A Panel Data Analysis*. *International Journal of Economics, Politics, Humanities and Social Sciences*. 1 (3), 184-202. Available at <https://dergipark.org.tr/en/pub/ijephss/issue/39673/462330>

3. Popova, D. (2023). *Impact of equity in social protection spending on income poverty and inequality*. *Research on social indicators*. 169, 697-721. Available at <https://link.springer.com/article/10.1007/s11205-023-03167-w>

4. Quinones, P. (2022). *Social spending and income inequality in Latin America. A panel data approach*. *Social policy and society*. 1-28. Available at <https://www.cambridge.org/core/journals/social-policy-and-society/article/abs/social-spending-and-income-inequality-in-latin-america-a-panel-data-approach/F4DCE7A23E4988621ABCF7A681D57E92>

5. Waqas, M. (2022). *Social protection expenditures, poverty, inequality and economic growth in Pakistan*. *Economic paradigm*. 14 (1), 57-75. Available at <https://www.redalyc.org/journal/4315/431569869009/431569869009.pdf>

6. МОТ. (2023). *Кыргызская Республика: профиль социальной защиты*. Москва, Россия: Международная Организация Труда. Доступно по [https://www.ilo.org/wcmsp5/groups/public/---europe/---ro-geneva/---sro-moscow/documents/publication/wcms\\_885795.pdf](https://www.ilo.org/wcmsp5/groups/public/---europe/---ro-geneva/---sro-moscow/documents/publication/wcms_885795.pdf)

7. Каримова, Д. и Кучкарходжаев, С (2021). *Узбекистан: социальная защита населения в условиях пандемии коронавируса COVID-19*. Институт макроэкономических и региональных исследований. Доступно по [https://imrs.uz/publications/articles-and-abstracts/social\\_protection](https://imrs.uz/publications/articles-and-abstracts/social_protection)

8. Боровикова, А. (2023). *Социальная защита населения - в действии*. Правда Востока. Доступно по <https://yuz.uz/ru/news/sotsialnaya-zaita-naseleniya---v-deystvii>

9. Bakhshinian, E., Molinas, L., and Alderman, H. (2019). *Assessing poverty alleviation through social protection: School meals and family benefits in a middle-income country*. *Global Food Security*, 23, 205–211. Available at <https://www.sciencedirect.com/science/article/abs/pii/S2211912419300331>

10. Gentilini, U. and Omamo, S.V. (2011). *Social protection 2.0: Exploring issues, evidence and debates in a globalizing world*. *Food Policy*, 36(3), 329–340. Available at <https://www.sciencedirect.com/science/article/abs/pii/S0306919211000467>

11. Igaro, E.A., Osabohien, R., Onyemariyechi, G. and Ibidapo, D.T. (2020). *Monetary policy transmission mechanism, innovative banking system and economic growth dynamics in Nigeria*. *International Journal of Business Innovation and Research*, 21(1), 1–22. <https://doi.org/10.1504/IJBIR.2020>

12. Osabohien, R., Mathew, A. O., Aderunmu, B., and Olawande, T. (2019). *Greenhouse Gas Emissions and Crop Production in West Africa: Examining the Mitigating Potential of Social Protection*. *International Journal of Energy Economics and Policy*, 9(1), 57–66. Available at <https://www.econjournals.com/index.php/ijee/article/view/7056>

13. Barrientos, A. (2010). *Social protection and poverty*. *International Journal of Social Welfare*. 20, 240-249. Available at <https://onlinelibrary.wiley.com/doi/epdf/10.1111/j.1468-2397.2011.00783.x> [Accessed December 4, 2023].

14. Osabohien R. et al. (2020). *Population-poverty-inequality nexus and social protection in Africa*. *Research on social indicators*. 151, 575-598. Available at <https://link.springer.com/article/10.1007/s11205-020-02381-0> [Accessed 11 December 2023].

15. Forteza, A., & Rossi, I. (2007). *The contribution of government transfer programs to inequality. A net benefit approaches*. *Journal of Applied Economics*, 12(1). Available at <https://www.tandfonline.com/doi/abs/10.1016/S1514-0326%2809%2960005-2> [Accessed 10 December 2023].

16. World Bank. *Bolsa Familia: changing the lives of millions*. Available at <https://www.worldbank.org/en/news/feature/2010/05/27/br-bolsa-familia>

17. Philippine Commission on Women. *Gender and development budget*. Available at <https://pcw.gov.ph/gad-budget-report/#:~:text=Gender%20and%20Development%20Budget&text=This%20policy%20directs%20all%20government,gender%20programs%2C%20projects%20and%20activities.>

**Yer va suv resurslaridan samarali foydalanish/  
Эффективное использование земельных и водных ресурсов/  
Effective use of land and water resources**

УЎК: 338.43.(575.1)

**Дарья ИЛЬИНА,**  
*руководитель проекта,*  
*Институт макроэкономических и региональных исследований,*  
**E-mail: daryailina@gmail.com**

**ОЦЕНКА ЭФФЕКТИВНОСТИ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ЗЕМЕЛЬНО-ВОДНЫХ  
РЕСУРСОВ В СЕЛЬСКОМ ХОЗЯЙСТВЕ УЗБЕКИСТАНА**

**Аннотация:** в данной статье приведен анализ эффективности использования земельно-водных ресурсов в сельском хозяйстве Узбекистана за последние 5 лет, а также даны рекомендации по обеспечению роста эффективности использования земельно-водных ресурсов с учетом выявленных проблем.

**Ключевые слова:** земельно-водные ресурсы, эффективность, сельское хозяйство, водозабор, потребность, потери оросительной воды, водоотдача, посевные площади, урожайность, доход с гектара.

**O'zbekiston qishloq xo'jaligida yer-suv  
resurslaridan foydalanish samaradorligini  
baholash**

**Darya Ilina,**  
*Makroiqtisodiy va hududiy tadqiqotlar instituti  
loyiha rahbari*

**Annotatsiya:** ushbu maqolada O'zbekiston qishloq xo'jaligida yer-suv resurslaridan so'nggi 5 yil ichida foydalanish samaradorligining tahlili, shuningdek, aniqlangan muammolarni hisobga olgan holda yer-suv resurslaridan foydalanish samaradorligini oshirish bo'yicha tavsiyalar berildi.

**Kalit so'zlar:** yer-suv resurslari, samaradorlik, qishloq xo'jaligi, suv olish, ehtiyoj, sug'orish suvining yo'qolishi, suvdan foydalanish samaradorligi, ekin maydonlari, hosildorlik, gekardan daromad.

**Assessment of the efficiency of use of land and  
water resources in Uzbek agriculture**

**Darya Ilina,**  
*Head of Project,*

*Institute for Macroeconomic and Regional Studies*

**Abstract:** this article provides an analysis of the efficiency of using land and water resources in agriculture in Uzbekistan over the past 5 years; and also, recommendations were given to ensure increased efficiency in the use of land and water resources, taking into account the identified problems.

**Keywords:** land and water resources, efficiency, agriculture, water intake, demand, irrigation water losses, water yield, sown areas, crop yield, income per hectare.

**Введение.** Земельные и водные ресурсы, которые являются основой для производства продуктов питания, не безграничны и уже сейчас испытывают тяжелый стресс, а будущее сельское хозяйство должно быть одновременно более продуктивным и более устойчивым. Нарастающий дефицит водных ресурсов является одним из ключевых структурных ограничений для социально-экономического развития в странах Центральной Азии [1]. По международной классификации страны Центральной Азии находятся на пороге категории «недостаточно обеспеченных» водными ресурсами стран (1000–1700 м<sup>3</sup>/чел./год) с показателем 1712 м<sup>3</sup> в 2020 году и в перспективе до 2050 года приблизятся к состоянию «вододефицитных» [2].

Сельскохозяйственное производство в центральноазиатских странах является основным водопотребителем воды: 79% от водозабора в регионе потребляется для ирригационных целей. При этом

орошаемое земледелие остается основой сельского хозяйства и базой для обеспечения продовольственной безопасности центральноазиатского региона.

Также серьезной проблемой в регионе являются деградация и засоление орошаемых земель, вызванные воздействием экстенсивного сельхозпроизводства. В странах Центральной Азии подвержены засолению до 50% орошаемых земель.

Таким образом, переход к усиленному водосбережению и более эффективному землепользованию в центральноазиатском регионе представляется безальтернативным решением проблемы обеспечения продовольственной безопасности в средне и долгосрочной перспективе.

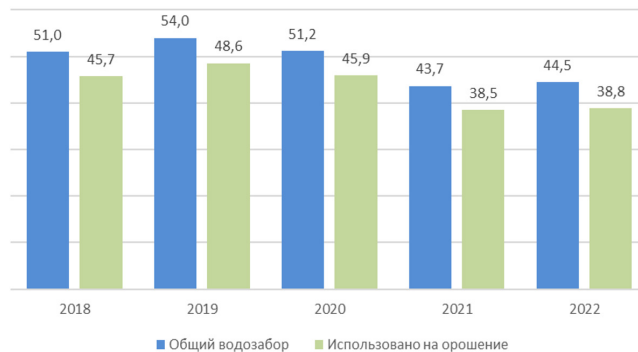
**В Узбекистане большое внимание уделяется повышению эффективности земельно-водных ресурсов в сельскохозяйственном секторе [3]. В частности, реализуется Концепция по эффективному использованию земельных и водных ресурсов в сельском хозяйстве [4], включающая в себя следующие основные направления:**

1. *Повышение эффективности использования сельскохозяйственных земель;*
2. *Повышение эффективности использования воды и гидросооружений, улучшение мелиоративного состояния земель;*
3. *Развитие селекции и семеноводства сельскохозяйственных культур;*
4. *Глубокая переработка и реализация сельскохозяйственной продукции, развитие систем логистики и маркетинга;*
5. *Ускорение интеграции науки и практики в эффективном использовании земельных и водных ресурсов.*

Рассмотрим изменения в эффективности использования земли и воды в сельском хозяйстве Узбекистана за последние 5 лет, в том числе и в разрезе регионов.

### Водные ресурсы

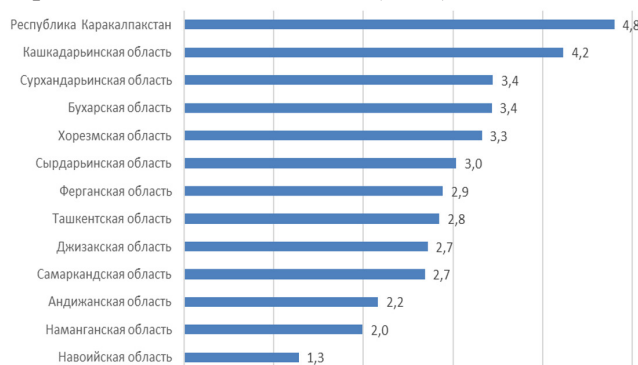
За период 2018–2022 годов общий водозабор в республике сократился с 51,0 млрд м<sup>3</sup> до 44,5 млрд м<sup>3</sup> или на 12,8% (рисунок 1). Сокращение использования водных ресурсов было обеспечено за счет снижения использования воды при орошении. Доля использования воды на орошение в общем объеме водозабора сократилась с 89,6% в 2018 году до 87,3% в 2022 году. Объем использованной воды для орошения за этот период сократился с 45,7 млрд м<sup>3</sup> до 38,8 млрд м<sup>3</sup> или на 15,0%.



**Рисунок 1. Динамика общего водозабора и объема воды, использованного на орошение, в Республике Узбекистан в 2018–2022гг, млрд. м<sup>3</sup>**  
**Источник:** данные Агентства статистики при Президенте Республики Узбекистан.

В наибольшей степени в 2018–2022 годах объем оросительной воды сократился в Сырдарьинской (-27,3%) и Наманганской (-22,9%) областях, а также в Республике Каракалпакстан (-22,5%). В наименьшей степени – в Сурхандарьинской (-2,4%), Кашкадарьинской (-6,2%) и Навоийской (-7,2%) областях.

Из общего объема воды, использованной для орошения, в 2022 году 12,4% пришлось на Республику Каракалпакстан, 10,9% – на Кашкадарьинскую область, 8,9% – на Сурхандарьинскую область. Хотя вклад этих регионов в валовую продукцию растениеводства сравнительно невелик. Например, по доле в валовой растениеводческой продукции Республика Каракалпакстан занимает 12 место с вкладом в 3,7%, опережая только Навоийскую область. Сурхандарьинская область занимает 7 место (8,0%), а Кашкадарьинская область – 8 место (7,3%).



**Рисунок 2. Распределение объема воды, использованного на орошение, в Республике Узбекистан в 2022г., млрд. м<sup>3</sup>**  
**Источник:** данные Агентства статистики при Президенте Республики Узбекистан.



Меньшее количество оросительной воды из общего объема воды, использованной для орошения, в 2022 году потребили Навоийская (3,3%), Наманганская (5,1%) и Андижанская (5,6%) области. Если в части Навоийской области, это вполне обоснованно, так как регион занимает последнее место по вкладу в валовую продукцию растениеводства с долей 3,0%, то Андижанская область является лидером по производству продукции растениеводства с долей 12,6%, а Наманганская область занимает 6 место с долей 8,2%.

На основе изменений в структуре площадей посевов и многолетних насаждений в регионах и оросительных норм была рассчитана динамика потребности каждого региона в оросительной воде в 2018–2022 годах. Потребность в оросительной воде в целом по республике за этот период сократилась на 4,2% (с 22,6 млрд. м<sup>3</sup> до 21,6 млрд. м<sup>3</sup>). Это произошло за счет изменений в общей площади посевов и многолетних культур, как количественных, так и структурных, которые мы рассмотрим далее.

**Существенней всего снизилась потребность в воде для орошения в Самаркандской (-15,6%), Кашкардарьинской (-7,2%) и Андижанской (-4,3%) областях. В 5 регионах потребность в оросительной воде напротив возросла. К этим регионам относятся:** Республика Каракалпакстан (+21,9%), Джизакская (+12,5%), Бухарская (+5,5%), Сырдарьинская (+4,6%) и Ферганская (+2,0%) области.

Исходя из потребности и фактического потребления оросительной воды, было выявлено значительное превышение обеспеченности регионов водой для орошения. В целом по республике в 2022 году оно составило 179,5% от потребности (в 2018 году – 202,4%).

Таким образом, были определены примерные потери оросительной воды в разбивке по регионам. В целом по республике в период 2018–2022 годов потери воды для орошения сократились с 23,1 млрд м<sup>3</sup> до 17,2 млрд м<sup>3</sup> или на 25,6%.

**К регионам с наибольшим сокращением потерь оросительной воды относятся:**

1) *Джизакская область.* За период 2018–2022 годов потери воды сократились с 1 005,5 млн. м<sup>3</sup> до 493,6 млн. м<sup>3</sup> или на 50,9%;

2) *Наманганская область.* За аналогичный период потери воды сократились с 1 269,6 млн. м<sup>3</sup> до 702,4 млн. м<sup>3</sup> или на 44,7%;

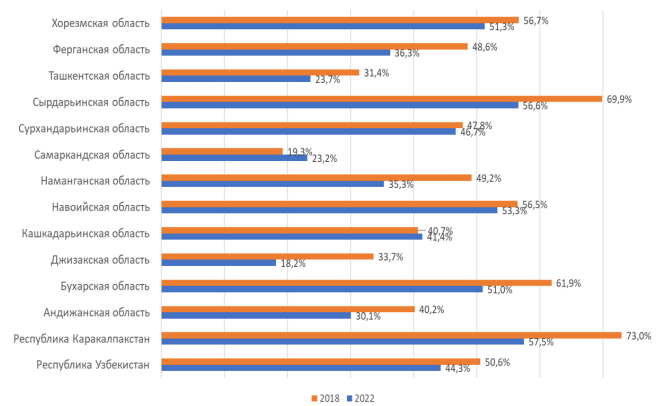
3) *Сырдарьинская область.* Потери воды сократились с 2 916,3 млн. м<sup>3</sup> до 1 719,5 млн. м<sup>3</sup> или на 41,0%.

В других регионах сокращение потерь оросительной воды за этот период составило от 4,6% до 39,0%.

Только в Самаркандской области потери оросительной воды в 2018–2022 годах возросли с 584,4 млн. м<sup>3</sup> до 624,1 млн. м<sup>3</sup> или на 6,8%.

В общем объеме потерь оросительной воды по республике 16,0% приходится на Республику Каракалпакстан, по 10,2% – на Бухарскую и Кашкардарьинскую области, 10,0% – на Сырдарьинскую область.

Таким образом, доля потерь оросительной воды в общем объеме водозабора для орошения в целом по республике в 2018–2022 годах сократилась с 50,6% до 44,3% или на 6,3 п.п.



**Рисунок 3. Доля потерь оросительной воды в общем объеме водозабора для орошения в 2018–2022 гг., %**

Источник: расчеты автора.

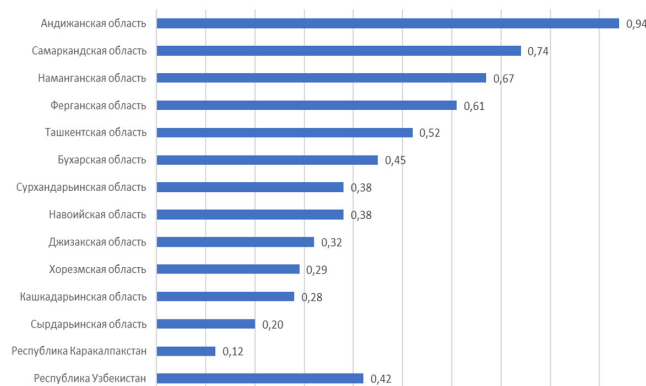
**Наибольшая доля потерь оросительной воды в водозаборе на орошение в 2022 году наблюдалась в следующих регионах:** Республика Каракалпакстан – 57,5% (в 2018 году – 73,0%), Сырдарьинская область – 56,6% (в 2018 году – 69,9%), Навоийская область – 53,3% (в 2018 году – 56,5%), Хорезмская область – 51,3% (в 2018 году – 56,7%), Бухарская область – 51,0% (в 2018 году – 61,9%).

**Наименьшая доля потерь оросительной воды в водозаборе на орошение в 2022 году наблюдалась в следующих регионах:** Джизакская область – 18,2% (в 2018 году – 33,7%), Самаркандская область – 23,2% (в 2018 году – 19,3%), Ташкентская область – 23,7% (в 2018 году – 31,4%).

В 2018 – 2022 годах в двух регионах доля потерь оросительной воды в водозаборе на орошение возросла. Это Кашкадарьинская (с 40,7% до 41,4%) и Самаркандская (с 19,3% до 23,2%) области.

Одним из показателей эффективности использования оросительной воды является водоотдача (стоимость произведенной продукции растениеводства/ объем использования оросительной воды).

В период 2018 – 2022 годов в целом по республике водоотдача оросительной воды возросла с 3520,2 сум/м<sup>3</sup> до 4595,0 сум/м<sup>3</sup> (или 0,42 долл. США / м<sup>3</sup>) или на 30,5%. Наибольшая водоотдача оросительной воды в 2022 году была в Андижанской (10 409,8 сум/м<sup>3</sup> или 0,94 долл. США/м<sup>3</sup>), Самаркандской (8 172,3 сум/м<sup>3</sup> или 0,74 долл. США/м<sup>3</sup>) и Наманганской (7 370,3 сум/м<sup>3</sup> или 0,67 долл. США/м<sup>3</sup>) областях. Наименьшая водоотдача оросительной воды в 2022 году наблюдалась в Республике Каракалпакстан (1 377,0 сум/м<sup>3</sup> или 0,12 долл. США/м<sup>3</sup>), Сырдарьинской (2 258,8 сум/м<sup>3</sup> или 0,20 долл. США/м<sup>3</sup>) и Кашкадарьинской (3 103,1 сум/м<sup>3</sup> или 0,28 долл. США/м<sup>3</sup>) областях.



**Рисунок 4. Водоотдача в растениеводстве в 2022 году, долл. США на 1 м<sup>3</sup> потребленной воды**

Источник: расчеты автора.

### Земельные ресурсы

В 2018–2022 годах в целом по республике посевные площади сократились с 3 396,0 тыс. га до 3 353,3 тыс. га или на 1,3%. Наиболее существенно сократились посевные площади в Кашкадарьинской (-6,0%), Навоийской (-6,8%) и Андижанской (-6,0%) областях за счет существенного сокращения посевов хлопчатника, зерновых и технических культур и низких темпов прироста площадей многолетних насаждений. По 4 регионам посевные площади напротив увеличились. К ним относятся

Республика Каракалпакстан (+21,9%), Джизакская (+6,0%), Сырдарьинская (+3,6%) и Бухарская (+1,0%) области.

Площадь многолетних насаждений в целом по республике за анализируемый период увеличилась с 432,5 тыс.га до 488,6 тыс. га или на 13,0%. Лидером по приросту площадей многолетних насаждений за этот период стала Самаркандская область, расширив их на 16,6 тыс. га (на 22,0%). Также существенное увеличение многолетних насаждений за этот период было отмечено в Джизакской (+10,8 тыс. га или на 51,2%) и Ферганской (+9,4 тыс. га или на 17,0%) областях. В Ташкентской и Сырдарьинской областях напротив произошло снижение площадей многолетних насаждений на 2,9 тыс. га (-5,4%) и 0,9 тыс. га (-9,8%) соответственно.

Одной из поставленных целей в этот период было постепенное сокращение площадей посевов хлопчатника и пшеницы. В целом по республике за 2018–2022 годы доля хлопчатника и пшеницы в общей посевной площади сократилась с 73,5% до 69,5% или на 3,9 п.п.

Но в 3 регионах по состоянию на 2022 год доля хлопчатника и пшеницы в общих посевах превышала 75%. К этим регионам относятся Кашкадарьинская (81,5%), Навоийская (77,8%) и Наманганская (77,8%) области. Наименьшая доля хлопчатника и пшеницы в посевах в 2022 году наблюдалась в Джизакской области (54,1%) и Республике Каракалпакстан (60,4%).

Реализуемые реформы в хлопковом и зерновом секторах, позволили достигнуть значительного роста продуктивности по этим культурам.

Средняя урожайность хлопчатника по республике в 2018–2022 годах возросла с 21,0 ц/га до 34,1 ц/га или на 62,4%. Наибольший рост урожайности хлопчатника наблюдался в Ташкентской (в 2,5 раза), Самаркандской (в 2,3 раза) и Сурхандарьинской (в 2,1 раза) областях.

Средняя урожайность пшеницы по республике в 2018–2022 годах возросла с 41,0 ц/га до 47,2 ц/га или на 15,1%. Наибольший рост урожайности пшеницы наблюдался в Ферганской (+38,8%), Сурхандарьинской (+26,2%) и Наманганской (+23,3%) областях. В двух регионах средняя урожайность пшеницы напротив снизилась: в Кашкадарьинской (-7,3%) и Хорезмской (-4,7%) областях.

По урожайности других выращиваемых культур в республике наблюдается стагнация и спад. На-

пример, среднереспубликанская урожайность овощей в 2018–2022 годах практически не изменилась – прирост 0,4%. В 6 регионах произошел спад средней урожайности овощей. К ним относятся: Сырдарьинская (-12,6%), Ферганская (-7,6%), Бухарская (-5,6%), Андижанская (-3,8%), Навоийская (-1,7%) и Самаркандская (-0,3%) области.

Среднереспубликанская урожайность картофеля за анализируемый период упала на 9,5%. Рост средней урожайности по данной культуре наблюдался только в 2 регионах: Республике Каракалпакстан (+6,2%) и Сурхандарьинской (+5,6%) области.

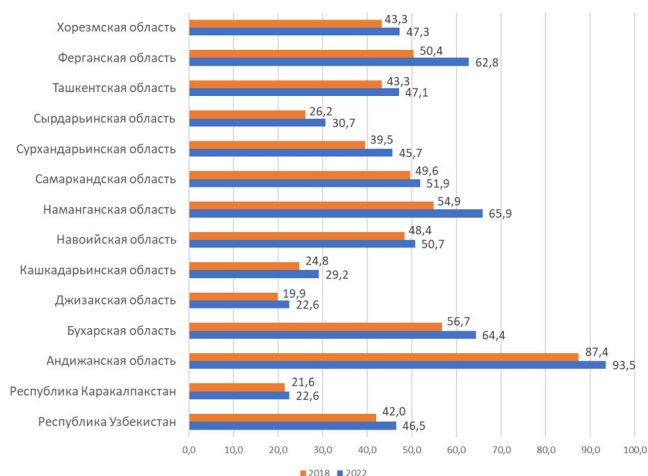
Средняя урожайность бахчевых в целом по республике за период 2018–2022 годов снизилась на 10,4%. Наибольший спад средней урожайности бахчевых произошел в Ташкентской (-35,9%), Сурхандарьинской (-25,9%), Навоийской (-24,1%), Джизакской (-19,3%), Наманганской (-16,3%), Самаркандской (-12,7%) и Андижанской (-10,1%) областях.

По фруктам и ягодам средняя урожайность в анализируемый период в целом по республике снизилась на 4,3%. Наибольший спад средней урожайности был отмечен в Джизакской (-18,0%), Бухарской (-15,4%) и Самаркандской (-11,5%) областях.

Среднереспубликанская урожайность винограда в 2018–2022 годах снизилась на 1,4%. Спад средней урожайности винограда произошел в Джизакской (-17,0%), Самаркандской (-13,0%), Сурхандарьинской (-7,5%) и Хорезмской (-1,6%) областях.

Несмотря на все негативные тенденции в урожайности отдельных культур, за период 2018–2022 годов в целом по республике был достигнут рост среднего дохода с 1 га обрабатываемой площади с 42,0 млн сум/га до 46,5 млн сум/га.

**Таким образом, в сравнении с поставленной целью в Стратегии «Узбекистан – 2030» к 2030 году довести средний доход с гектара до 5 тысяч долларов, необходимо в целом по республике повысить средне погектарный доход на 15,9% с уровня 2022 года в 4205 долл. США на 1 гектар.**



**Рисунок 5. Средний доход с 1 гектара, млн. сум/га (в ценах 2022года.)**

**Источник:** расчеты автора.

Наибольший рост среднего дохода с 1 га в этот период обеспечен в Ферганской (+24,5%), Наманганской (+20,2%), Кашкадарьинской (+17,8%), Сырдарьинской (+17,3%) и Сурхандарьинской (+15,8%) областях.

Таким образом, в сравнении с поставленной целью в Стратегии «Узбекистан – 2030» к 2030 году довести средний доход с гектара до 5 тысяч долларов, необходимо в целом по республике повысить средне погектарный доход на 15,9% с уровня 2022 года в 4205 долл. США на 1 гектар. Стоит отметить, что поставленная в данной Стратегии цель уже достигнута в отдельных регионах: в Андижанской (8 469 долл. США / га или выше на 69,4%), Наманганской (5 967 долл. США / га или выше на 19,4%), Бухарской (5 831 долл. США / га или выше на 16,6%) и Ферганской (5 683 долл. США / га или выше на 13,7%) областях.

### **Выводы и предложения**

Хотя за последние годы достигнут значительный эффект в повышении эффективности использования водных ресурсов, что наглядно показывает снижение потерь оросительной воды и рост водоотдачи, в последующие годы необходимо активизировать усилия в этом направлении, так как в дальнейшем ситуация с водообеспеченностью в регионе будет только осложняться вследствие климатических изменений и роста потребностей региона.

В части необходимо разработать региональные программы мер для снижения потерь оросительной воды, включающие меры как по повышению КПД ирригационных сетей, так и КПД техники полива.

Также требуется пересмотреть систему субсидирования внедрения водосберегающих технологий. Например, субсидирование поверхностного капельного орошения даст меньшую отдачу, чем поддержка внедрения инновационных систем подпочвенного капельного орошения с фертигацией, которые также обеспечат рост урожайности сельскохозяйственных культур и более рациональное и эффективное использование минеральных удобрений.

Целесообразно также разработать программы активизации роста среднего погоктарного дохода с акцентом на выращивание более высокодоходных культур и повышение эффективности использования земельных ресурсов в тех регионах, где доход с 1 га меньше 3 тыс. долл. США, Республике Каракалпакстан, Джизакской, Кашкадарьинской и Сырдарьинской областях.

### Источники и литература

1. Винокуров, Е., Ахунбаев, А., Бабаджанян, В., Бердигулова, А., Забоев, А., Кузнецов, А., Малахов, А., Перебоев, В., Усманов, Н., Федоров, К., Харитончик, А. (2022) Экономика Центральной Азии: новый взгляд. Доклады и рабочие документы 22/3. Алматы, Бишкек, Москва: Евразийский банк развития.
2. Винокуров, Е. (ред.), Ахунбаев, А., Чуев, С., Адахаев, А., Сарсембеков, Т. (2023) Эффективная ирригация и водосбережение в Центральной Азии. Доклады и рабочие документы 23/4. Алматы: Евразийский банк развития.
3. Ильина Д. Состояние продовольственной безопасности в Узбекистане и возможные риски на перспективу Журнал «Экономика: анализы и прогнозы №1(17) январь-март 2022 с. 49-59.
4. Указ Президента Республики Узбекистан от 17.06.2019 г. «О мерах по эффективному использованию земельных и водных ресурсов в сельском хозяйстве» № УП-5742.





---

**IQTISODIYOT:**  
**TAHLILLAR VA PROGNOZLAR**

---

100000, Toshkent sh., Xadra massivi 33a.  
Tel: (+998 71) 244-05-41. E-mail: [jurnal@imrs.uz](mailto:jurnal@imrs.uz)